



Best Van, 15 Travego ile filosunu 'SIFIR'ladı

Sayfa 9'da



Sayfa 24'te

TEMSA Prestij kapış kapış...



mapar
Otomotiv
'Güvenilir çözüm ortağı' olarak her zaman sektörün yanındayız
www.maparman.com
maparman

Yıl: 1

Sayı: 14

Tarih: 26 Nisan 2021

Fiyatı 2 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

haberulasim

EN KRİTİK YAZ SEZONU

TÜİK verileri, iç turizm ve şehirlerarası seyahatteki erimenin boyutunu gözler önüne serdi. Geçen yıl seyahat sayısı yüzde 44, seyahat harcaması yüzde 34 azalmış. Otobüs firmaları ise, daralmanın yüzde 60 olduğunu söylüyor. Çelişki yok, aradaki fark insanların özel veya kiralık araçlara yönelmesi



Sayfa 9'da

Otokar, bir kez daha 'En İyi İşveren' oldu



Sayfa 20'de

Konukoğlu: Sezona dair umutlar azalıyor



Sayfa 5'te

Sözün özü: Bu sektörün sonu hiç iyi görünmüyor



Sayfa 4'te

Otobüsçülük istihdam ve değer üreten bir sektör

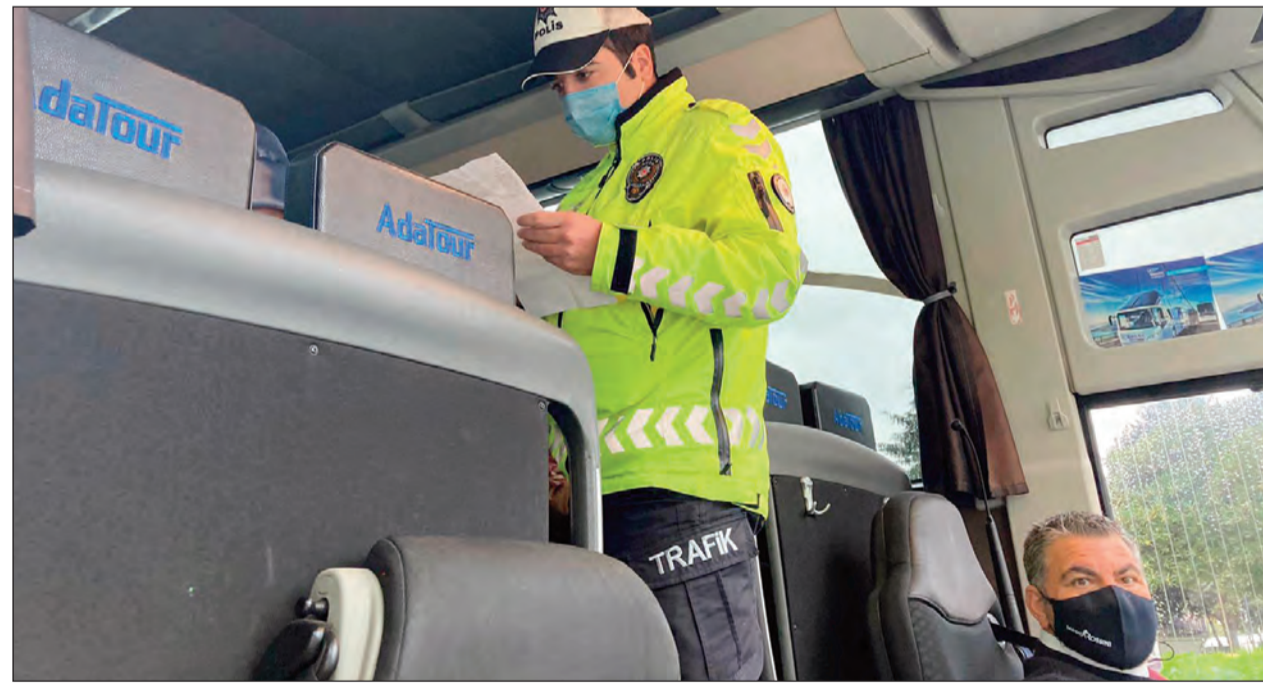


Otobüsçüler Konseyi: Anadolu Otogarı projemiz bitmek üzere...

GEÇEN hafta Harem Otobüsçüler Derneği ve Park Group, Orhanlı-Kurtköy girişleri arasında yapacakları İstanbul Anadolu Harem Otogarı'nın tanıtımını yapmış, inşaat çalışmalarının kısa süre içerisinde başlayacağını duyurmuştu. Konuyla ilgili olarak Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nden bir açıklama geldi. Söz konusu projenin yanlışlarla dolu olduğu ve ihtiyaçlara yanıt vermektense uzak olduğunun vurgulandığı Konsey açıklamasında, kendile-

rinin yürüttükleri Anadolu Otogarı projesinde de sona yaklaştıkları ifade edildi. Konsey, bu konuda Cumhurbaşkanı, İçişleri Bakanı ve İstanbul Büyükşehir Başkanı ile koordineli çalışmalarını da vurguladı. TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkanı Birol Özcan imzalı Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nin kamuoyuna yönelik açıklaması: **8'İNCİ SAYFAMIZDA**

KORONADA ülke olarak bir yıl, bir ayı geride bıraktık. 2020 Mart sonu karantınaya girdik. Pek çok sektör işine devam ederken, turizm ve şehirlerarası taşımacılık DURDU! Hazırda ülke normalleşse de, biz yüzde 50 kısıtlama nedeniyle yaz sezonumuzu kaybettik. Kan kaybettik, yaralıyız. Diren diren bugüne geldik. İyi bir sezon geçirebilirsek, ayakta kalabiliriz. Yok; ikinci bir sezonu da yaşayamaz isek, vay halimize. Karamsarlık kötü tabii; ama işimizi kaybetme riskimiz çok ama çok yüksek. Dolayısıyla bu sezon, kimi firmalar için 'olmak ya da olmamak' sezonu olabilir. Ülkenin kaderi açısından da kırılma noktası bu. İyi bir yaz sezonun ülke ekonomisine de katkısı çok yüksek olacaktır. Ancak her türlü koşula da hazır olmak durumundayız. An itibarıyla bakıldığında, korona tablosu hiç de iç açıcı değil. Şunun şurasında sezona 1.5 ay gibi kısa süre kaldı; bizde vakalar hala 50 binler seviyesinde. Dikkatli ve tedbirli olmalıyız. Sektörün yakın iş ortağı Yazarımız Yalçın Şahin'in otobüs firmalarına yönelik bir takım tavsiye ve uyarıları var. İşte dikkate alınması gereken uyarılar:



HES cezalarıyla ilgili emsal bir karar

PEK çok konuda olduğu gibi HES kodu uygulamasında da kakab otobüsçünün başına patlıyor. Otobüsçünün kimlik sorma hakkı olmadığı için, yolcunun verdiği HES koduna bakıyor, sakınca yoksa biletini veriyor. Peki ya o yolcu başkasının HES'ini kullanıyorsa! Bunu bilmenin yolu, HES kodu ile kimliği eşleştirmek. Oysa otobüsçünün kimlik kontrol hakkı yok. Haliyle burada yapılan hilenin kurbanı kendisi oluyor. Bu konuda emsal sayılacak bir mahkeme kararı alınmış. Kadın yolcu yazıhaneye gelir; banko görevlisi TC ve HES bilgilerini aldıktan sonra bilet keser. Otobüs yolda kontrol için durdurulur, kadının HES'i riskli çıkar. Para cezası, otobüse seferden men. Firma itiraz eder, haklı çıkar, kazanır. Nasıl mı? **Geniş haberimizi 22'nci sayfamızda okuyabilirsiniz**



Korona belasına bir şehit daha verdik

S. 22'de



Sektör otogar facialarından bıktı

Mustafa Yıldırım
Sayfa 8'de



Kısa çalışma ödeneği değerli ama yetersiz

İbrahim Artırdı
Sayfa 20'de



Alacağımız tedbirler kaderimizi belirleyecek

Yalçın Şahin
Sayfa 5'te



Herkese büyük sorumluluk düşüyor

Levent Birant
Sayfa 3'te



Güler güler inşallah!

İrem Bayram
Sayfa 18'de



D4 (s)

Emre Ak
Sayfa 8'de



Turizm taşımacılıkta kurumsallaşma

Cem Türkkan
Sayfa 4'te



Canlı hayvan taşıma sınırları

Lerzan Bayram
Sayfa 9'da

KAHVEYE BEKLİYORUZ

YENİ SATIŞ YERİMİZDE, YENİ PLAZAMIZA
SİZLERİ BEKLİYORUZ.

**ANTALYA
OTO**



Çalkaya Mahallesi, Serik Caddesi,
No: 202 Aksu/Antalya/Türkiye
T 0242 420 01 01 F +90 242 420 01 02

temsa.com



DERYA'yı 'uluslararası' bilirdik şehirlerarasında da iddialıymış



Uluslararası yolcu taşımacılığının köklü markası Derya Tur, aynı zamanda yurtiçi şehirlerarası taşımacılıkta da iddialı bir markaymış. Ankara-Çerkeş arasında yolcu taşıyan tek firma olan Derya, kalitesiyle yolcusunun gönlünde taht kurmuş.

AKER Otobüs İşletmesi A.Ş. ve Derya Tur; kalitesi, kurumsallığı ve hizmet anlayışıyla bilinen, tanınan köklü markalar... Aynı grubun şirketleri olan Aker Otobüs İşletmesi A.Ş., başta Antalya ve İstanbul olmak üzere önemli turizm merkezlerinde turizm taşımacılığı hizmeti veriyor. Derya Tur ise yarım asrı çoktan deviren uluslararası yolcu taşıyan B1 belgeli firma. Bu itibarıyla pek çok kişinin bilmediği bir de şehirlerarası ayağı varmış. Derya Tur, üstelik Ankara ve Çankırı'nın ilçeleri arasında hizmet veren yegane şirketmiş.

Haber Ulaşım ekibimizin Ankara ziyaretinde bunu yerinde görme ve detayları ile ilgili Derya Tur Ankara Bölge Müdürü Ercan Yardımcı'dan bilgiler edindik.



Önce gözlemlerimizden söz edelim... Müdür Ercan Yardımcı, bilet alımdan otobüsün hareket ettiği ana kadar yolcusuyla bizzat ilgilenip onları yolcu ediyor.

Yolcuların hemen hemen tamamını tanıyor ve onlarla sıcak sohbetler ediyor. Yolcu da bu sıcak ilgiden son derece hoşnut.

Ankara Bölge Müdürü Ercan Yardımcı, gazetemize şu kısa açıklamayı yaptı: Derya Tur olarak, Ankara ile Çankırı'nın

Çerkeş ilçesi arasında hizmet veren tek şehirlerarası firmayız. Çankırı'nın diğer önemli ilçelerine de yolcu taşıyoruz. Ankara Otogarı'ndaki yazıhane de bizim. Her türlü zorlu koşula rağmen hizmet kalitemizden asla ödün vermedik, bundan sonra da vermeyeceğiz. Bu anlayışımızın karşılığını, yolcunun bize olan sadakati ile fazlasıyla alıyoruz. Bu vesile ile bizi tercih eden tüm yolcularımıza teşekkür ediyoruz.

Herkese büyük sorumluluk düşüyor

GRUP olarak karayolu yolcu taşımacılığının tümünde varız. Okul servisi kısmıyla ilgili olarak şunları söyleyebilirim. Malumunuz üzere, okullarda yüz yüze eğitime 1 Mart tarihi itibarıyla geçilmişti. Ardından gelen ağır korona virüs tablosu üzerine, sadece hazırlık sınıfları, 8 ve 12. sınıflar yüz yüze eğitime devam etti. Geriye kalan sınıflarda ise yeniden online eğitime geçildi.

Hali hazırdaki tablo çok daha ağır. Dolayısıyla bahar aylarında yüz yüze eğitimi beklemek hayal olur. Bu yılı, "komple kapalı geçti" olarak değerlendirmek, doğru başlık olacaktır. Öğrenci taşımacılığı, pandeminin en çok etkilenen halkalarından bir tanesidir. 2020 yılı mart ayı itibarıyla hiç kontak başlamış insanlar var. İş konusunda çok mağdur kalan bir sektör olduk. Destekler birkaç ay oldu, daha sonrasında kimseden bir destek alamamış bir sektörden söz ediyoruz.

Asıl destekler bu dönemde ön plana gelmelidir. Vergi ötelemeleri barışları oldu; fakat sektör hiçbir şekilde ciro üretmiyor. Vergi affı gündeme gelmeli, uygulanmalıdır. Eylül ayına kadar en azından aşılma sürecinin hızlandırılması lazım. Eğitim sektörü içerisindeki tüm personeller eylül ayına kadar aşılmalıdır ki, yeni öğretim yılını sektör olarak kaçırmamış olalım.

Bizim çok ciddi bir yatırım alanlarımızdan birisi de şehirlerarası otobüs taşımacılığı... Biliyorsunuz; şehirlerarası kısımda kapasite sınırının kaldırılması için uzun çabalar gösterdik. Kapasite kalktı, fakat maliyet kalemleri sırtımıza bindi. Bununla eşzamanlı vaka sayılarında ciddi artış görüldü. Bu da yolcunun seyahat davranışlarını kısıtlamış oldu. Şehirlerarası seyahat firmaları maalesef çeşmenin ağzında yine susuz kalmış oldu.

Turizm kısmında da işler pek parlak değil. Yakın zamana kadar Rus turistlerin ülkemize ilgisi az da olsun sektörü rahatlatmıştı. Maalesef ülkemiz Rusya sorununu yaşamaya başladı. Her ne kadar pandemiye bağlansa da işin siyasi kısmı olduğundan ötürü, burada da ciddi problemler oluşacaktır. Aşılma süreci hızlı bir şekilde tamamlanmalıdır. İnsanların toplu taşıma kullanma alışkanlıkları ciddi oranda düştü. Binek araç kullanımı arttı.

Trafik haritasına göz gezdirdiğinizde bu durumun farkına varabiliyorsunuz. Kısıtlamaların kalkmasıyla birlikte bu

sorun bir süre daha devam edecektir. İstanbul-Ankara, İstanbul-İzmir hattında fiyatlar ortada, bu fiyatlara rağmen yolcu taşıyamıyoruz. Maliyetlerimiz iki katını aştı. Bilet fiyatlarımız aynı. Çarkın dönmemesi için fiyatlar artırılmalı. Fiyatları artırırsak bu kez de biz yolcumuzu alternatif taşıma modlarına uğurlamış olacağız. Bu da dükkkanı kapatmak anlamına gelecektir.

Firmaların yükümlülükleri çerçevesinde personelin covid19 durumu sıkı şekilde kontrol edilmelidir.

Aracı; hastalığı bulunan personelle yola göndermenin affedilir bir durumu yok. Vatandaş açısından incelediğinizde yazılan cezalar itiraz durumunda iptal ediliyor. Burada insanların bu önlemleri alma durumları kişisel bilinçlerine bağlı. Her ne kadar yasaklar olsa da her insanın başına bir polis memuru dikilebilecek bir sistem yok.

Firmalarımıza, HES kodu noktasına kimlik kontrolüne müsaade edilmiyor. Fakat araç yolda trafik kontrolüne girildiğinde, HES ile ilgili sıkıntı çıktığında ceza yiyebiliyor. Bu mekanizmada da düzenlemeye ihtiyaç duyulmaktadır.

Firmalar, 'yolcu gelsin de nasıl geliyorsa gelsin' mantığında hareket ediyor; bu mantık düzeltilmelidir. 14 ay oldu süreç başlayalı, biraz daha sürecimi tahmin ediyorum. Ancak hiçbir zaman ümidimizi yitirmemeliyiz.

Bu ülke hepimizin ülkesi. Ancak bu önlemlerin kontrolü, sosyal bilinç ile aşılabılır. Biz ne kadar dikkat edersek, bu doğrultuda sorunları en kısa sürede aşacağız.



Levent BİRANT

Sultanlar yeni sezona hazır!

Turizm ve kısa mesafe taşımacılığın Sultanları yeni sezona hazır. Düşük işletme giderleriyle kazançlı, üstün performanslı Sultan Comfort, Mega ve Maxi otobüsler, 29, 31 ve 35 koltuk kapasitesiyle her ihtiyaca uygun seçenekler sunuyor.

Siz de en yakın Otokar bayiine gelin, yeni sezona yeni otobüsle girin...



☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.otokar.com.tr 📺 /OtokarAS 📺 /OtokarTr 📺 /OtokarTicariAraclar



Otokar
— Doğru karar —



Güney Akdeniz'den Travego yatırımı

BÜYÜK umutlar bağlanan yaz sezonu yaklaştıkça, otobüsçü ve otobüs firmaları bir umutla yatırımlarını hızlandırıyor. Bu yatırımcılardan birisi de güneyin güçlü firması Güney Akdeniz Seyahat...

Firma, Mercedes-Benz Türk yetkili bayi Has Otomotiv ve Hastalya

Otomotiv'den 1 adet Yeni Travego yatırımı gerçekleştirdi. Teslimat töreninde, şu isimler hazır bulundu: Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, Hastalya Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Mertcan Yarrarbaş, Akdeniz Seyahat yetkilileri Mehmet Kök ve Şükrü Temizkalp...



Otobüsçülük istihdam ve değer üreten bir sektör...

Şehirlerarası otobüs sektörü giderek kabuk değiştiriyor. Mesleği bugünlere getiren değerli büyüklerimiz yavaş yavaş kenara çekiliyor ve yönetimi okumuş genç nesillere teslim ediyor. Olması gereken de bu zaten. Sektörün önemli markaları arasında yer alan Urfa merkezli ASTOR Turizm'de de yurtdışında eğitim almış patron Adnan As'ın oğlu Fatih As, büyüklere yanında pişe pişe gelenlerden. Fatih As ile, firması ve hizmet anlayışı konusunda konuştuk. İşte söyleşimiz:

Haber Ulaşım: Sizi tanıyarak söyleşimize başlayalım. Fatih As kimdir?

AS: Ukrayna ve Rusya'da Uluslararası İlişkiler Bölümü üzerine eğitim hayatımı tamamladım. 5 yıldır Şanlıurfa'da Astor Turizm şirketimizin merkezinde, Astor Turizm Yönetim Kurulu Başkan Vekilliğini yürütmekteyim. Kendimizi ne kadar ileriye taşıyabilirsek taşımaya çalışıyoruz. Bizim tek vizyonumuz 'Her zaman yenilik üzerine' kuruludur. Devamlı kurmuş olduğumuz planlar var fakat, hayatın seyrinden ötürü bu planlamalarımızda aksama yaşayabiliyoruz. Anlaşmalar yapıyoruz. Vürüten kaynaklı durduk. Daha öncesinde yapmış olduğumuz planlarda öngörümleri görebiliyorduk ancak, pandemiden seyrinden ötürü biz öngörümleri göremiyoruz. İnsanlar artık ticaretlerinde; 'seyri ne olacaksa olsun' üzerine. Biz yolcu taşımacılığı yapan bir firma olarak tabii en iyisini yapmanın peşindeyiz. Yeniliklerimiz, hizmetlerimiz, ikramlarımız, personellerimiz vs. her gün üzerine koyarak ilerlemekteyiz.

Haber Ulaşım: Biraz da firmanızı tanıyalım. Astor Turizm bünyesinde kaç adet araç mevcut? Filodaki şahıs, bireysel sayıları nelerdir? Önümüzdeki dönemde Astor araç yatırımları yapacak mı?

AS: Otobüs filomuzda şu an tam olarak 54 adet araç mevcut. Bunların 30 adeti şirketimizin özmal, geri kalan 24 adeti bireyselcilerimizden oluşmakta. Yatırım noktasına gelince; Astor Turizm en sıkıntılı dönemlerde bile yolcusuna konforlu hizmet vermek adına yatırım yapmaktan geri durmaz. Biz, her şeye rağmen önümüzdeki dönemde de yatırımlarımızı kesintisiz olarak sürdüreceğiz. Her yıl planlamasını yaptığımız filo yatırımlarımız mevcut. Bu yatırımlar devam edecektir. İşler beklentilerimizden daha olumlu geçerse, filoya takviye olarak bu yatırımlarımız sürecektir.

Haber Ulaşım: Pandemi sürecini Astor nasıl geçirdi? Yeni sezondan beklentiniz neler olacaktır?

AS: Sektörümüzü geniş bir yelpazede ele almak doğru olacaktır. Örnek verecek



olursam; Şanlıurfa'da bir öğrenci öğrenim hayatına İstanbul'da devam edecek. Geliyor bizimle seyahat ediyor biz para kazanıyoruz, daha sonrasında biz kazandığımız parayı, tamircisine, lastikçisine, reklamcısına, ikramcısına, şoförüne, muavinine veriyor; otoyola, köprülere, otoparklara ödeme yapıyoruz. Mazot alıyoruz, yatırımlar yapıyoruz. Sektörümüz devlet gözünde ufak bir sektör olarak gözüke de, aslında bizim sektörümüzün kapsama alanı çok büyük. Bizim sektörümüz, maliyet kalemleri ağır bir sektör. Ciddi bir nakit akışı döneminde. Dolayısıyla pandemide bizim sektörümüz, diğer sektörlerden daha fazla zarar gördü. Biz 2 ay komple kapandık. Bu iki ayda araçlarımız, yazıhanelerimiz, personellerimiz hiçbir faaliyet göstermedi. Komple kapanan bir firma olarak etkilenmedik demek yanlış olacaktır. Ancak biz, bu sıkıntılı dönemde de mevcut personelimizi işten çıkarmadık. Tamam sağ olsun devletimiz bizlere teşvikler sağladı, fakat gider kalemlerimizin ayrı başlıkları mevcut. Bunlar tekerleğimiz dönmediği halde, sırtımıza yük oldu. Biz geçen yıl sezonu yaşayamadık. Yarı kapasite

ile çalıştık, kapanmalar yaşandı. Ciddi oranda etkilendik. Ancak şu anda tam kapasiteye geçiş yaptık. Ramazan ayındayız, ilk on gün bir duraklama olacaktır. Fakat, bu on gün sonrası ben sezon ile birlikte bir kısıtlama olmadıktan sonra, parlak görüyorum.

Haber Ulaşım: Şanlıurfa'da rekabet durumu nasıl? Bize bölgenizdeki rekabetten bahsedebilir misiniz?

AS: Bir dönem otogarımızda rekabet mevcuttu. Bizler, haksız ve yıkıcı rekabeti önlemek için, otogarda bir STK kurduk. Bu demerin amacı, otogarımızda huzuru sağlamak, simsarların bağırmasını, yolcuyla rahatsız etmesini engellemek, haksız rekabetin önüne geçmek ve dışarıdan korsan araçların kaldırılmasını engellemektir. Bu sayede kimse fiyat istikrarını bozmuyor. Otogarımızda huzur ortamı bulunmakta. Bu bizim firmamızın avantajı durumuna döndü. Çünkü dışarıdan gelen yolcu, konfora, hizmete odaklanır. Bu durumda da firmamız, benim görüşüme, ilk tercih unsuru olmaktadır.

Turizm taşımacılıkta kurumsallaşma

BU başlığı attığımda; acaba "kurumsallaşma sorunu" ibaresini mi kullansam daha doğru olurdu diye açıkçası tereddütte kaldım. Aslında bu yazıyı, sektöre ve kendimize bir özeleştiri olarak hazırladım. Önceki yazılarımda sıkça pandemiden ve pandemiden direk etkilerinden bahsetmişim. Bu yazımda ise biraz daha farklı bir konuda ancak yine salgınla dolaylı ilgili başka bir başlığı ele almak istedim.

Pandeminin ağır faturası sektörümüzün kalıtsal diğer problemlerini gözardı etmemize neden oldu. Ancak bu salgın gösterdi ki; 1,5 yıla yaklaşan bu durgunlukta ancak maddi olarak güçlü olan ve kurumsallaşabilen firmalar ayakta kalabilecektir. Ne de olsa böyle bir krizle daha önce hiç karşılaşmadık ve daha kötüsü bu şekilde bir beklentimiz de yoktu.

Turizm Taşımacılık sektörümüzdeki birçok firma biz de dahil olmak üzere; aile şirketi olarak büyüklüklerimiz ya da aile bireyleri tarafından kurulmuştur. Aslına bakılırsa zaten Türkiye'de sektördeki birçok firma, en büyük holdingler de dahil olmak üzere bu şekilde kuruluşlarını gerçekleştirmişlerdir. Önemli olan ise bu firmaların devamlılıkları ve gelecek nesillere aktarımınıdır. Ticari hayat içerisinde sektörümüzü ve bugün olduğu gibi tüm dünyayı etkileyebilecek krizler ortaya çıkabilir. Kurumsallaşmak ise bu krizlerle başa çıkabilmenin en önemli anahtarlarından biri olacaktır.

Peki nedir bu kurumsallaşma? "Turizmde aile şirketleri" aynı zamanda 15 yıl önce İ.T.Ü İşletme Fakültesi'nde benim yüksek lisans bitirme tezimin konusuydu. Onun ışığında ufak birtakım adımlar hakkında bilgi vermek isterim. Örneğin şirket anayasasının aile kavramından ve bireylerin aile sorumluluklarından farklı olarak belirlenmesi, aile dışından yönetim kuruluna ya da şirket ortaklığına bireyler alınması, kısa-orta-uzun dönem iş planlarının ve hedeflerin belirlenmesi ve en önemlisi de denetim mekanizmasının aktif ve şeffaf olarak işler olması ilk akla gelenlerdir. Elbette bu yalnızca birkaç maddedir, mutlaka alt maddelerin de eklenmesi gerekmektedir.

Sektörümüzde bu maddeleri uygulayan firmalar olsa da; %90'nın üzerinde ne yazık ki aile yapısı ile hayatlarını sürdürmektedir. Bu durum ise firmalar açısından kırılabilirliği artıran bir faktörlerden biridir. Bugün zor zamanlar geçirse de turizm sektörü, ülkemiz açısından en büyük gelir kalemlerinden biridir. Otel

yatırımcılarından sonra, bu sektöre milyon Euro'luk yatırımlar yapan diğer bir paydaş ise turizm taşımacılar olarak bizleriz. Aslında farkında olmasak da sektörün tamamı çok ciddi bir maddi güce ve deneyime sahiptir. Nasıl ki diğer turizm yatırımcıları bu deneyimi başka ülkelere taşıyabiliyorsa; biz turizm taşımacılar da bunu yapabilecek güce sahibiz. Yurtdışına yatırım yapma ya da yurtdışından yatırım çekme konusunda bizler de girişimde bulunabiliriz. Ancak uluslararası işbirliklerinin yine temelinde biraz önce saydığım kurumsallaşma adımları ön plana çıkmaktadır. Yabancı yatırımcı ülkemizde başta oteller olmak üzere turizmle ilgili birçok alana yatırım yapmaktadır.

Bizler de turizmin hızlandığı günlerde yatırımcı çekebilecek yönetim kabiliyetine, ölçülebilirliğe ve şeffaflığa sahip olmalıyız.

Kanaatimce bu durum çok uzak bir ihtimal değildir. Hatta şehirlerarası ulaşım firmalarımızdan Kamil Koç'un yabancı yatırımcı çekmiş olması da umut vericidir. Bu arada değinmeden geçmek istemem, yurtdışında yatırım yapmış taşıma firmalarımız da mevcuttur.

Özette bölgenin cazibe merkezi olan Türkiye'de turizm taşımacılık yapan biz değerli firmalarımızın uzun soluklu olabilmesi ve hatta uluslararası değer kazanabilmesi açısından kurumsallaşma çok önemlidir.

Yatırımın sonuna gelince, özellikle sektörümüzün önemli isimlerinden Mert Turizm'in sahiplerinden rahmetli Güray Buruk ağabeyimizi anmadan geçmek istemem. Kendisi İstanbul'da sektöre ciddi katkıda bulunan önemli isimlerden biriydi.

Merhuma Allah'tan rahmet, yakınlarına ise sabırlar dilerim. Umarım bu hastalık daha fazla yakınlarımızı almadan ve bizleri üzmeden yok olup gider. Bu üzücü günlerin en kısa sürede bitmesi ve yeni yazılarda buluşmak dileği ile..



Cem TÜRKKAN



UZUN YOLLARIN VAZGEÇİLMEZİ

Güç ve yüksek performans ile hem yolcu hem de sürücünün konforunu en üst seviyeye taşıyacak özellikler Maraton'da buluştu. O, eşsiz seyahat deneyimleri için yola çıkmaya hazır. Ya siz?



KONFOR ve LÜKS BİR ARADA...

12.2 ve 13 metre seçenekleri ile, 46+1+1'den 54+1+1'e varan koltuk opsiyonları sunan Safir Plus ve 41+1+1 koltuk kapasiteli Safir Plus VIP, otobüste yolculuğu keyifli bir deneyim haline getiriyor.

Haber Ulaşım sizler için diyar diyar geziyor

YAYIN hayatına başlamadan, ekip olarak pek çok adresi ziyaret edip, pek çok sektör mensubunun fikrini aldık. Değerli bir sektör büyüğümüzün bizlere şu tavsiyesi olmuştu: "Madem yurt sathında bu işi yapan gönüllü muhabirleriniz var, o halde firma sahipleriyle firmasını tanıma babında söyleşiler yapın. Kimsenin elinde, "hangi firmanın kaç otobüsü var, kaçı özmal, kaçı bireyselci, nerelere çalışıyorlar, hedefleri ne" şeklinde somut veri yok. Bu söyleşiler sayesinde sektöre dair net rakamlar elde edilebilir..."

Devir sıkıntılı; ama biz gerekli her türlü önlemimizi alarak, bizi kabul eden firmalarla görüşmelerimizi sürdürüyoruz. Şu ana kadar 20'ye yakın firma yetkilisi ve sahibi ile görüştük ve söyleşilerimizi sizlerle paylaştık. Bu hafta da 3 firma sahibi ile yaptığımız söyleşi ve açıklamaları sizlere aktaracağız. Bu isimlerden birisi de Lüks Mersin Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ebedin İnanç... İnanç, kendi firması ,yaşanılan sıkıntılar ve hedefleriyle ilgili önemli açıklamalarda bulundu. İşte Ebedin İnanç'ın açıklamaları:



Söyleşi - Foto: Eren Durdabak

Lüks Mersin Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı Ebedin İnanç gazetemize konuştu.

Sözün özü: Bu sektörün sonu hiç iyi görünmüyor

Haber Ulaşım: Okurlarımız için Lüks Mersin Seyahat'i anlatır mısınız? Filonuzda kaç otobüs var, kaçı özmal kaç bireyselci, hizmet verdiğiniz hatlar nereler, pandemi süreci ve sezon beklentileriniz ne?

İNANÇ: Lüks Mersin Seyahat, Mersin merkezli olup 1989 yılından beri hizmetlerini sürdürmektedir. Filomuzda 17 araç ile hizmet vermekteyiz. Filomuzun tamamı özmal araçlar üzerine kuruludur. Şirketimizi bugünlere kadar sorunsuz bir şekilde getirdik fakat, bu saatten sonrasında otobüsçülük benim gözümde kısa ve öz bir şekilde sonu gelmiş bir sektördür.

Pandemi sürecini özetleyecek olursam, yakın döneme kadar sezon dediğimiz yaz aylarında dahi kısıtlı kapasite ile hizmet verdik, öncesinde altın bir yıl yaşamış idik. Beklentilerimiz büyük ölçüdeydi. Hepimizin hayalleri suya düştü. Gidişat hiç

iyi gözüküyor. Kapasite sınırı kalktı fakat, otogarlar hala bomboş. Ciddi oranda hatlarımızda sefer sayılarımızı azalttık. Pek fazla umutlu olmamakla birlikte, önümüzü de net bir şekilde görememekteyiz. Bu yüzden yatırım ve yeni hat açılımlarına başlamayacağız. Bu yaz sezonundan tüm firmalar olarak beklentilerimiz yüksek, fakat tahminime göre bu beklentilerin karşılığını alamayacağız. Pandemi seyrindeki belirsizlik, bizim planlamalarımızın da belirsizliğine yol açmaktadır. Öte taraftan sektörde yaşanan yıkıcı rekabet de bizlere ciddi oranda zarar vermekte. Otobüsçünün rekabeti her bölgede yaşanan bir durum fakat, bu rekabet Mersin ilinde çok daha farklı boyutta yaşanmakta. Koronavirüs pandemisi taşımacılık yapan tüm sistemlere zarar verdi. Bugün taşımacılık yapıp da, kendini büyüten

rastlayamazsınız. Ancak bizim zararımız çok daha büyük. Bize hükümetin 'destek' adı altında (her ne kadar kısa çalışma ödeneğiymiş vs. katkı sağlasa da) verdikleri çok yetersiz oldu. Bize teşvik sağlanmalı idi, vergilerimizde af olmasa dahi, indirim sağlanmalı idi, sektörümüz, hizmet sektörleri arasında en değerli sektörlerden bir tanesidir. Ciddi istihdamın sağlandığı bu sektöre yapılan yardımlar, maalesef pandemi sürecinde yetersiz kaldı. Bizim tüm maliyet kalemlerimizde ciddi oranda artış yaşandı. Giderlerimiz arttı. Biz yolcumuzu 2013 yılında kaç liraya taşıyorsak bugün aynı fiyatlarla hizmet veriyoruz. Giderlerimiz o gün ile bugün arasında kıyaslandığında altı katına kadar çıktı. Pandemi dönemi dünyada bitmediği sürece, ülkemizde bitmesi bize bir anlam ifade etmiyor. Diliyoruz ki bir an önce dünyadan bu hastalık def olur ve biz yine o sağlıklı günlere dönüş yaparız.

Sıkıntı büyük! Alacağımız tedbirler kaderimizi belirleyecek

OTOBÜŞÇÜ ve turizminin 'harman zamanı' olan yaz sezonun arifesindeyiz. Normalde sezon yatırımlarının yapıldığı bir evre bu. Firmalarımız bir yandan yeni otobüs yatırımı yapar, bir yandan da bünyesine daha fazla bireysel otobüsçü katmak için çırpınıp dururlardı.

Yeni hatlar açma hazırlıkları, yeni eleman alımı ve mevcut personelin eğitimlerle sezona hazırlandığı dönem de bu dönemlerdi.

Herkes çok yorulurdu, ama kimse şikayetçi olmazdı. Çünkü güzelim aylar gelecek, otobüsler hınca hınç dolacak, otobüslerin taksitleri ödenecek, cepte de hatırı sayılır bir para kalacaktı. 3-5 ay hiç iş olmamış; önemli değildi çünkü yılı finanse edecek gelir mevcut.

Dedim ya yine aynı aylardayız; ama tüm bunların hiçbirini yapmıyoruz, yapamıyoruz. Çünkü iş yok, para yok; dahası tablo pek parlak görünmüyor. Şu anda tek düşünülen şey; daha az zarar etmek ve iflastan kurtulmanın çarelerine odaklanmak. Maalesef realite bu...

Pek çok otobüsçümüz otobüs yatırımları yaptı; 'hayat normalleşir, parasını öderiz' diye. Hayal kırıklığı. Herkes ödemelerini öteleme yoluna gidiyor. Gidiyor da; ama nereye kadar!

Değerli dostlar; pandeminin en doruk noktasını yaşıyoruz. Bu satırlar yazıldığında vaka sayıları 60 binlere, vefat sayısı 370'lerdeydi. Keza ağır hasta sayısı ve yoğun bakım oranları da rekor seviyede...

Aslında pandemi sürecini iyi yöneten bir ülkemiz. Ancak vatandaşın kurallara uymaması ve belki zamanında daha radikal tedbirler alınmaması nedeniyle bugün durumumuz maalesef pek iyi değil. Hatta vaka sayıları açısından zirvelerde yer alıyoruz.

Biliyorsunuz; hükümetimiz yayılımın hızını yavaşlatmak adına bir takım yeni tedbirler aldı. Sokağa çıkma saatleri artırıldı, kafeler kapatıldı vs. Görüldü ki bu önlemler virüse 'dur' demeye yetmiyor. Demek ki daha radikal tedbirlere ihtiyaç var.

Bilim Kurulumuzun toplantısında konuşulan tavsiyeler neler bilmiyoruz; buradaki tavsiyeler direkt kabineye iletiliyor. Kararları alan da kabine. Ancak kimi Bilim Kurulu üyeleri televizyonlara çıkıp 'tam kapanma kaçınılmaz' diye açıklamalarda bulunup, durumun vahametini ortaya koyuyorlar. Bana göre de doğru yaklaşım bu. Biz yarını kazanmak için bugün birtakım fedakarlıklarda bulunabiliriz. Mesela gidip otobüsçüye "tam kapanma olsun mu, bu dönemde seferler dursun mu" diye sorun. Ben inanıyorum ki herkes iyi ve sağlıklı bir sezon geçirebilme adına 'olsun' der.

Zaten bugün iş yok, zaten bugün ne kadar çok çalışıyorsanız zararınız o kadar

büyük. Dolayısıyla seferler dursa da kaybedilen bir şey yok. Ama 2-3 haftalık tam kapanmayla sezonu kurtarma şansı var. Ramazan ayının ikinci yarısı ve 9 günlük bayram tatilinde tam kapanmanın olabileceği konuşuluyor. Olacak gibi de görünüyor. 9 günlük bayram tatilinin geçmiş yıllarda otobüsçü için altın değerinde olduğunu biliyoruz ama, bu sene farklı.

Bugün yaşadıklarımız bunlar. Hala az da olsa ve zaman açısından sınırlı olsa da bir sezon umudu var. Umuyor ve diliyoruz ki yoğun aşılama, etkin denetim ve vatandaşlarımızın sorumlu davranışlarıyla bu beladan bir an evvel kurtulup güzel bir yaz yaşayalım. Umut iyidir ama; en kötü senaryolara da hazırlıklı olmalıyız. Kural şu olmalı:

Boş otobüs kaldırmayacağız, ucuza yolcu taşımayacağız, karşılığı olmayan ikramlarda bulunmayacağız.

Bu kurala uyduğumuz sürece zarar etsek bile bu süreci atlama şansımız olur. Aksi halde hiç pandemi yokmuş gibi, son 1,5 yıldır hiç para kazanmadığımızı dikkate almadan hareket edersek, iflaslar kaçınılmaz hale gelir.

Bu köşede sık sık dile getirdiğim naçizane uyarılarımı bir kez daha yapmak istiyorum:

Borçla, krediyle karşılığı olmayan yatırımlar yapmayın!

Bilet fiyatlarını koşulların gerektirdiği ölçüde yükseltin!

Otobüsçünün yıllara dayanan hastalığı yıkıcı rekabetten kaçınin!

Otobüsleri boş kaldırmamak adına il ve bölgesel bazda iş birlikleri yapın!

Bu zor günde firmaları rakip değil de 'zor gün dostu' olarak görün ve birlikte hareket edin! Çünkü kötü olacaksak hepimiz, iyi olacaksak da hepimiz iyi olacağız.

Verimliliği artırmanın en önemli yollarından birisi de, sefer optimizasyonudur; dolayısıyla sefer sayılarınızı doluluğa göre azaltıp çoğaltmalısınız!



Yalçın ŞAHİN



PRESTİJ, KAZANDIRIR

Güçlü performansı ve yakıt tasarrufu ile Prestij SX hem sürücülerin hem de yolcuların yüzünü güldürüyor



mapar

güvencesi ile Temsa'nın üstün teknolojik araçlarına sahip olmanın tam zamanı...

MAPAR MERKEZ OFİS

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar
Sitesi 16. Blok No: 42-44
İkitelli / İSTANBUL
TEL: 0224 671 27 35 - 36

MAPAR BURSA

Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA
TEL: 0224 261 00 70
FAKS: 0224 261 00 53





23

NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

1920

Kutlu Olsun



Yalçın Şahin
Yönetim Kurulu Başkanı

MARATON'LA UZUN YOLLARA KONFORLU ÇIKIN

Uzun yollarda aradığınız, üstün performans ve konfora
TEMSA Maraton yanınızda. Mükemmel sürüş deneyimi
için sizi de Metsan Otomotiv'e bekliyoruz.



METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mah. Çoşkuner Sok.
No:8 Körfez / KOCAELİ
T: 0262 527 45 39

temsa.com



TEMSA

Sektör otogar facialarından bıktı artık

İSTANBUL Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri Can Akın Çağlar bey ile görüşme başladığından beri görüşme talebimiz olmuş idi. Kendisiyle görüşme fırsatı yakaladık.

Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak, sektörümüzün sorunları hakkında birinci ağızdan brifing verdik. Öncelikli konumuz Anadolu Yakası Otogar sorunu oldu. Bu konuda bir karmaşa mevcut. Bu karmaşanın önlenmesi için çözüm yolları önerdik. Biz Kurtköy'de bir otogar yapılmasını bekliyoruz. Kimin yaptığı değil, nerede, nasıl yapıldığı, alanının yeterli olması bizim için önemli olan konular.

Kemal Kolaçoğlu bey de bizim federasyona bağlı Harem Derneği'nin başkanıdır.

Şimdi Anadolu Otogarı çalışmalarını bu noktaya gelene kadar neden istişare etmedik; niçin bir araya gelemedik? Çalışmalar neden gizli saklı yürütüldü? Bunun için biz rahatsızlık duyduk.

Mevcut projeyi incelediğimizde 3 parselden oluşan bir arazi mevcut. Bu arazi otogar projesine uygun bir arazi değildir. Harem Otogarı 18 dönüm iken sektöre yetmiyordu. 40 dönümlük yapılacak otogar, sektörün gelecekteki taleplerini karşılayamaz. Özellikle kısa mesafe otobüsçülüğü etkileyecektir.

Artık firmalar maliyet düşürmek adına Avrupa Yakası'na araçlarını gönderemeyebiliyor. Bunlar için depolama alanları oluşturulmalıdır. Arazinin yanında muayene istasyonu var. Zaman zaman önünde kuyruklar oluşan bir konumdur. Tek bir cephesi mevcut, arkadan yol yapılacak, yapılmayacak ortada bir belirsizlik mevcut.

125 milyon liralık bir maliyet ortada. Madde 1: Arsa kimin? Beklenti ne? Bütün bunlar, yatırımla bu sektöre fatura olarak geri döneceğini biliyoruz. Sonuçta 3 yılda kendini amorti edebileceğini belirtenler oldu. Nasıl amorti edilecek; biz bu sektöre yabancı insanlar değiliz.

Madde 2: Arsanın şu andaki dağılımında kurulmasının oluşturabileceği zorluklar mevcut. Tek cepheli bir otogar sıkıntı yaratır.

Kurtköy bölgesinde imara açılmış arsalar mevcut. Tek cepheli oluşu nedeniyle yoğun talep olacak otogarda, giriş çıkışlarda ciddi problemler oluşabilir.

Bu sektöre yanlış yapılan otogarlara bedelini ödeyebilecek konumda olan bir sektör değildir. Bu alanda davet düzenliyorsunuz, diğer STK'lara niçin bilgiler verilmiyor? Bizim de projeye katkılarımız, faydamız dokunurdu. Bu yüzden bazı kaygılarımız, sorularımızın

karşılığı olmadığı için biz doğru yerde yapılırsın diyoruz. Bugüne kadar ülkemizde yapılan yanlışların devamı olmasın.

Kira artışları dondurulmalıdır
İBB ile görüşmelerini sürdürdüğümüz bir başka konu ise Büyük İstanbul Otogarı'ndaki kira artışı... İBB gündeminde, kiralarn artırılmasına yönelik bir madde mevcut. Biz ekibimizle bu yaklaşımın doğru olmadığını, sektörde yüzde 85'lik ciro kaybının yaşandığını belirttik.

Dolayısıyla otogardaki kiralarn, meclis kararı ile, salgın süresince artırılmamasını talep ettik. Alibeyköy Otogarı ile alakalı sorunları da Genel Başkan Yardımcımız Tahsin Yücefer bey, İSPARK Genel Müdürü sayın Murat Çakır'a iletti. Otobüsçüler Konseyi olarak biz, gerekli makamlara, gerekli yazılarımızı oluşturduk, taleplerimizi yapılandırdık. Gider kalemlerinden ötürü Alibeyköy'den çıkmak isteyen esnaflarımız mevcut. Çıkış ücreti çok ciddi bir rakam.

Cep terminallerine yeni düzenlemeler getirilmesi lazım. Bunların çıkış ücreti değil, kira+makul derecede park parası alınmalıdır. Çıkış ücretlerinin tüm otogarlarda yüzde 50 kadarının alınmasını talep ettik.

Turizm araçları mağdur edilmemeli
Biliyorsunuz, bizim daha önce Yenikapı, ardından da Kazlıçeşme'de hayata geçirdiğimiz TTDER Otoparkımız mevcut. Bu otopark sayesinde turizm otobüsleri güvenli ve sağlıklı şekilde parklanmalarını yapıp, İstanbul trafiğini de olumsuz etkilemiyordu. Bu hizmetin belki de kapsamı genişletilerek sürdürülmesini İBB'den istiyoruz.

İBB ile yaptığımız görüşmede bu konuyu TTDER Başkan Yardımcısı Mehmet Öksüz arkadaşımız tüm gerekçeleriyle gündeme getirdi. İstanbul turizm başkenti. Turizm hareketleri ciddi oranda Tarihi Yarımada'da gerçekleşiyor. Turizm araçlarının parklanmaları şehrin içinde olması gerekmektedir.

Yetkililer, Yenikapı'da kısa süreli parklanma için alan verilebileceği, uzun süreli parklanmalar içinde Alibeyköy taraflarında park yeri temin edilebileceğini belirtti bizlere. Altyapı konusunda destek verileceği belirtildi. Önemli olan doğru yerlerde, doğru çözümler üretmek. Göçebe

gibi hareketlenme olmaması lazım. Bunun dışında turizm otobüslerinin yol belgesi sorununu konuştuk. Maliyetlerin ortadan kaldırılması için taleplerimiz oldu. Bu önlemler Türkiye genelinde alınmalıdır. Sadece İstanbul'a karşı olmamalıdır. Aksaray'da ki Uluslararası Terminaller gündemimize geldi. İBB bu bölgede düzenleme yapmayı planlamakta. Oradaki insanlarında mağdur olmalarını için gerekli talebimi ilettim ben. Tırlar için Alibeyköy önerildi. Otobüs garajı bir dönem daha burada kalacak.

Doğru yaparsak hâlâ umut var
Önümüzde salgın süreciyle ilgili tedbirler mevcut. Kapasite sınırı kaldırıldı ama, geçtiğimiz yıla kıyasla yüzde 85'lik bir iş kaybı mevcut. Önümüzdeki hafta yeni kısıtlamalar gelecek mi; bilinmiyor. Salgın beklenilenden daha zorlayıcı bir konumda. Bayram nasıl geçecek belli değil.

İnsanların kaygıları mevcut. Şehir içinde, şehirlerarasında da insanların hareketlilik kısıtları düştü. Bu durum da en çok zararı bizim sektörümüze vurdu. Zor günler yaşıyoruz. Bizim oturup, günü kurtarmaktan ziyade, 'uzun vadede bu sektör nasıl kurtulur', 'daha ekonomik nasıl çalışılır'; bunların hesabını yapmamız lazım. Otobüsçüler Konseyi olarak tüm bu konularla ilgili çalışmalarımızı yaptık.

Sektördeki yatırımcı firmalara bu fikirlerimizi anlatarak, mesafe almaya çalışacağız. Bu sektör geçmişteki alışkanlıklarından vazgeçmediği sürece iflaslar kaçınılmaz bir hal alıyor. Hala umut var ancak, doğru işler yapıldığı sürece.



Mustafa YILDIRIM

D4(s)

BU belge türünü sektör ağızlı ile yorumlarsak; il-ler arası personel taşıması yapanların devlet yollarını kullanmaları halinde denetlen-diklerinde, araçları bu belgeye sahip değil ise cezaya tabi tutuldukları yeni masraf kapısı.

Neden böyle bir söylem var; ilgili araç her iki belediyeden sözleşme süresi ile kısıtlı olmak kaydı ile izin kağıdı almış, bunlar için ödeme yapmış ve aracını ruhsatlandırmış olmasına rağmen, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından da ayrıca belgelendirmeye tabi tutulması ve bunun için de ayrıca ödeme yapmak zorunda olması nedeni ile.

Doğal olarak bakanlık kararı yoluyla taşımacılığını belgelendirme suretiyle kayıt altında tutmak istiyor, ancak özellikle büyük şehir belediyeleri de aynı maksatla servis güzergah izin belgesi veriyor.

Ancak bakanlık yetki belgesi şartları günün koşullarından çok uzakta, belgelendirme mantığının altında kurumsal yapılanmanın olduğu aşikar, peki bu durumda bireysel olarak belge sahibi olmak bu mantığın dışına çıkmış olmu-yor mu?

Tüzel kişiler en fazla 10 araç kaydı yapıyor ve kiralama imkanı yok, İstanbul örneğinden yola çıkarsak günlük İstanbul ve komşu illere araç hareketi ile tüzel kişi başına 10 araç kimi taşımaya yetecektir?

Güncelliğini yitirmiş olan bu belgenin diğer uyumsuzluğu ise 3 noktadan yolcu alınabilmesi, hangi personel servis aracı hizmet verdiği yolcu 3 noktadan toplu olarak alıyor, personel servis hizmeti mantığına aykırı olan bir husus da bu.

Sadece yukarıda saydığım örnekler bile konunun çıkmaza sürüldüğünün bir göstergesi, burada ortaya çıkacak olan yeni giderler ve pandemi nedeni ile ekonomik sıkıntı çeken bu sektörün bunu kaldıracak gücü var mı? Pandemi den etki-

lenmeyen sektör sayılı iken hizmet verilen kurumlara bu ek gider nasıl anlatılabilir.

Bakanlığımız yetki alanını belediye evraklarının üzerinde bir yere konumlandırabilecek ise o zaman problem yok, araçlarımızı sadece bakanlık yetki belgesi alır hizmetimizi yerine getiririz, ama turizm güzergah izin belgesi konusundan biliyoruz ki olmuyor, halen daha belediyeler turist taşıması için araçlara izin veriyorlar bunu da verirken Tursab acenta sözleşmesi ile taşıma hizmetini başka bir kurum özeline bağlıyorlar.

D4(s) belgesinin işleyişinin devamlılığı noktasında bakanlığımız kararlı ise mutlaka sektörün yaşayışına göre yapılandırılmalı, gerekli düzenleme ve değişikliği ivedilikle yapılmalıdır. Bunun için denetimler gerekli düzenlemeler yapılarak karar ertelenmelidir. D4(s) yakın zamanda bu hali ile personel taşıma hizmetine destek olmak yerine köstek olacaktır.

Sevgili Güray BURUK, bu illet salgın seni de aldı, mekânın cennet olsun, tüm aile ve sevdiğilerine sabırlar dilerim, seni sevgi ve rahmetle anıyorum, güler yüzünü ve keyifli sohbetlerini tüm Turizm Taşıma camiası özleyecektir.

Sevgili Ramazan BAŞ, TOFD Başkanı, canım ağabeyim, bu amansız salgına seni de verdi, mekânın cennet olsun. Tüm sevenlerinin başı sağ olsun.



Emre AK

Otobüsçüler Konseyi: Anadolu Otogarı projemiz bitmek üzere

GEÇEN hafta Harem Otobüsçüler Derneği ve Park Group, Orhanlı-Kurtköy girişleri arasında yapacakları İstanbul Anadolu Harem Otogarı'nın tanıtımını yapmış, inşaat çalışmalarının kısa süre içerisinde başlayacağını duyurmuştu. Konuyla ilgili olarak Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nden bir açıklama geldi. Söz konusu projenin yanlışlarla dolu olduğu ve ihtiyaçlara yanıt vermekten uzak olduğunun vurgulandığı

Konsey açıklamasında, kendilerinin yürüttükleri Anadolu Otogarı projesinde de sona yaklaştıkları ifade edildi. Konsey, bu konuda Cumhurbaşkanı, İçişleri Bakanı ve İstanbul Büyükşehir Başkanı ile koordineli çalıştıklarını da vurguladı. İşte TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım ve Türkiye Otobüsçüler Federasyonu (TOFED) Genel Başkanı Birol Özcan imzalı Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nin kamuoyuna yönelik açıklaması:

DEĞERLİ basın mensupları;

BİLİNDİĞİ gibi, Harem otogarı, konumu ve fiziki yetersizliği nedeniyle uzun süredir sektör ihtiyaçlarını karşılayamaz durumdadır.

Bu nedenle firmalarımızın büyük bir bölümü, Doğu Ataşehir, Dudullu ve Samandıra bölgelerinde, yüksek işletme giderlerine neden olan özel terminallerini yaparak işletmek zorunda kalmıştır.

Mahalle aralarında, akan trafik içindeki bu terminaller, yolcular ve Otobüsçüler için eziyete ve maliyete neden olurken trafik açısından da problemler yaratmaktadır.

Uzun süredir çözülemeyen bu sorun, Yavuz Sultan Selim köprüsünün kullanma zorunluluğu nedeniyle daha da önem kazanmıştır.

Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak bu sorunu çözümü için İstanbul Büyükşehir Belediyesi nezdindeki çalışmalarla alternatif alanlar belirlenmiş ve söz konusu alanların tahsis konusunda, Sayın Cumhurbaşkanımızla yaptığımız görüşme sonucunda, İçişleri Bakanı sayın Süleyman Soylu koordinatörlüğünde



Türkiye Otobüsçüler Konseyi, geçtiğimiz günlerde İstanbul Anadolu Yakası Otogarı projesini görüşmek üzere İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin ilgili kurumlarıyla ilgili kurmayları ile genişletilmiş bir toplantı gerçekleştirmiş, konuyla ilgili konseyden yapılan açıklamada, görüşmenin son derece verimli geçtiği ifade edilmişti. Konsey adına yapılan açıklamada, bu görüşmelerin devamının geleceği bildirilmişti...

sürdürülmektedir.

Büyükşehir Belediyesi tarafından Kurtköy VIAPORT bölgesinde belirlenen, 100 dönümlük üzerinde olmak kaydı ile 3 adet parselden 1 tanesi sektörümüze tahsis edilmek üzere görüşmeler sonlandırılmak üzere.

Arazi tahsis konusunda, Tarım Orman Bakanı sayın Bekir Pakdemirli ve proje konusunda

Ulaştırma ve Altyapı Bakanı sayın Adil Karaimoğlu, Cumhurbaşkanımız sayın Recep Tayyip Erdoğan tarafından görevlendirilmiştir.

Yasal olarak otogarlara yapmak, yaptırmak, işletmek ve/veya işletmeye yetkisi büyükşehir belediyesindedir. Bu çalışmalar Büyükşehir Belediyesi ile koordinasyon içinde yürütülmektedir.

Ancak, son günlerde Anadolu yakasında, sektör mensuplarının bilgisi dışında ve Büyükşehir Belediyesinin onayı olmaksızın, bir grup tarafından Harem Otogarı yapmak üzere çalışma yapıldığı basın haberlerinden kamuoyuna duyurulmuştur.

Proje sahipleri çeşitli saiklerle benimle temasa geçmek istediklerinde, yetersiz bir alanda,

İstanbul Büyükşehir Belediyesi'nin onayı alınmadan, 125 milyon Türk Lirası yatırım bedeli olan, şahıs arsası üzerinde yapılacak otogarı, yapım ve işletim modeli ve projesi için Harem'deki bazı esnaf arkadaşlarımız dışında, sektör görüşü alınmamış olduğu için destek olmayacağımızı bildirmiştir.

Harem otogarı olarak park grup tarafından planlanan özel otogar alanı Tuzla Orhanlı 7122 ada 5 parsel sayılı taşınmaz 32.773 metrekare olup, sektörün ihtiyaçlarını karşılamakta yetersiz kalacağı kesindir. Anadolu yakasında bizim yapmayı planladığımız otogar projesinde, Harem esnafı dahil tüm sektör paydaşlarımızın hakları korunacaktır.

Değerli Sektör Mensupları, Yaklaşık 25 yıldır çözüm bekleyen bu sorununuz için yukarıda ifade ettiğimiz girişimlerimiz ve bilgimiz dışındaki bu çalışmalara Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak destek vermediğimizi ve veremeyeceğimizi herkesin bilmesi ve yaşanabilecek mağduriyetleri önlemek ve sizleri bilgilendirmek amacıyla bu açıklamayı yapılmıştır. Saygılarımızla...



Kâmil Koç, 'servis'te Otokar Sultan'ı seçti

Otokar, Sultan teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Şirket, yetkili bayi MKC Otomotiv aracılığıyla otobüs sektörünün öncü markalarından Kâmil Koç'a, servis hizmetlerinde kullanılmak üzere 6 adet Sultan satışı gerçekleştirdi.

KARAYOLUYLA şehirlerarası otobüs sektörünün köklü markası Kâmil Koç, bir yandan otobüs filosunu büyütürken, öte taraftan da şehiriçi servis parkını genişletiyor. Firma, bu çerçevede Otokar'ın satış rekortmeni bayi MKC Otomotiv üzerinden 6 adet Sultan yatırımı yaptı.

Araçlar, MKC Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kerim Civelek tarafından Kâmil Koç Şehiriçi Personel Taşıma Türkiye Müdürü Fethi Gümülcine'ye teslim edildi. Törende konuşan Kerim Civelek, "Kâmil Koç gibi global bir markaya servis ayağında çözüm ortağı olmak, bizler için gurur verici. Sultan'ların firmaya hayırlı uğurlu olmasını dilerim" dedi.

Gümülcine de, bu alımda kendilerini her türlü kolaylığı sunan Otokar ve MKC Otomotiv yetkililerine teşekkür ederek, bu işbirliğinin yeni araç alımlarıyla devam edeceğini söyledi.



Canlı hayvan taşıma sınırları

10 Ocak 2020 tarihinde Karayolları Taşıma Yönetmeliği'nde canlı hayvan taşınmasına yönelik bir değişiklik yapıldı.

38. maddenin 6. Fıkrasında yapılan değişiklik sonucu yeni düzenleme "(6) Aşı karneli kedi, köpek (tehlike arz edenler hariç) ve kuş (saka, muhabbet kuşu veya kanarya) gibi evcil hayvanlar, özel kafesleri kilitli olmak şartıyla bagaj taşımaya mahsus bölümün dışında hayvan sahibi yolcunun kucagında veya oturduğu koltuğun önünde de taşınabilir. Gerekli hallerde, yolcu alınmaksızın evcil hayvanların taşıma içinde taşınabileceği özel sefer düzenlenebilir.

Bu fıkraya uymayan yetki belgesi sahiplerine 2 uyarma verilir" şeklinde oldu.

Değişiklikten önce sadece bagajlara mahsus bölmelerde taşınabilirken, artık evcil hayvanlar sahipleriyle araç içinde birlikte yolculuk edebiliyorlar.

Üstelik buna uymayanlara 2 uyarma puanı ceza veriliyor.

Bununla beraber yönetmelikte düzenlenmemiş ayrıntılar mevcut.

Sadece kilitli kafeste taşınacağı belirtilen evcil hayvanların azami boyutu, azami kilosu konusunda herhangi bir bilgi mevcut değil.

Bu anlamda havayolları, uluslararası bir düzenleme olan IATA-LAR (Canlı Hayvan Taşıma Yönetmeliği) düzenlemesini takip ederek sınırlarını belirliyorlar.

Buna göre maksimum 8

kilogram olan evcil hayvanlar kafes içinde ve karneli olmak şartıyla yolcu kabininde taşınabiliyor.

Hizmet köpeği adı verilen, engellilere ya da özel ihtiyaçları olan kişilere rehberlik eden köpekler için ise bu sınırlar geçerli değil.

Kendileri için böyle düzenlemeler bulunmayan Karayolları firmaları da kıyas yoluyla aynı kurallara bağlı kalabilir.

Bir uyuşmazlık olduğunda da bu düzenlemeleri öne sürebilirler.

Ancak tabii ki daha net sonuçlara, zamanla bu alanda içtihat oluştuğça ya da daha ayrıntılı bir yönetmelik değişikliği ile ulaşacağız.

Şimdilik yapılması gereken, havayolları kurallarını kıyasen uygulamak ve hayvanların refahını sağlamak için elimizden geleni yapmaktır.



Av. Lerzan BAYRAM



OTOKAR, yine 'En İyi İşveren' oldu

Otokar, Kincentric tarafından gerçekleştirilen "Kincentric Best Employers 2020" araştırması kapsamında bu yıl da "Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülüne layık görüldü...

TOPLAM otobüs pazarının lideri Otokar, Türkiye'nin en iyi işyerlerinin listelendiği listeye bu yıl da adını yazdırdı. Otokar, insan kaynakları ve yönetim danışmanlığı alanında dünyanın önde gelen şirketlerinden Kincentric tarafından küresel ölçekte 20 yılı aşkın süredir, Türkiye'de ise 2006 yılından bu yana yapılan "Kincentric Best Employers 2020" araştırması kapsamında verilen

"Türkiye'nin En İyi İşyeri" ödülüne bir kez daha layık görüldü. 2020 Best Employers Programında, Kincentric Türkiye'nin veri tabanında bulunan 40 farklı sektör ve yaklaşık 350 şirket arasından yaklaşık 200 şirket değerlendirildi.

Araştırmaya katılan şirketler, "Çalışan Bağlılığı'nın yanı sıra, "Çeviklik", "Bağlı Kılan Liderlik" ve "Yetenek Odağı" olmak üzere 4 ölçüm alanında değerlendirilirken, çalışanlarının gözünde en iyi işyeri deneyimi ve çalışma ortamını sağlayan 24 şirket ise "Türkiye'nin En İyi İşyeri" olmaya hak kazandı. Otokar'ın bir kez daha en iyi işyeri seçilmesiyle ilgili olarak Genel Müdür Serdar Görgüç; "Kurduğumuz günden bu yana çalışma arkadaşlarımızdan aldığımız güçle, karşılıklı güven ve saygının hâkim olduğu, katılımın ve çeşitliliğin değer gördüğü bir şirket olma yolunda önemli adımlar atıyoruz.

Çalışanlarımızın gelişimi için her türlü fırsatı yaratıyor; gurur veren bir çalışma ortamı yaratarak onları potansiyellerini ortaya çıkarmaları adına her koşulda destekliyoruz. Koç Topluluğu'nun yenilikçi insan kaynakları perspektifiyle pandemi sürecinde de yeni çalışma modellerini deneyimleme fırsatı bulduk.

Otokar olarak, insan kaynakları alanında hayata geçirdiğimiz çalışmaların sonucunda bir kez daha en iyi işyerleri arasında yer almaya hak kazandığımız için gururluyuz" şeklinde konuştu.



İŞİNİZİN
SÜREKLİLİĞİ
İÇİN DOĞRU SEÇİM



PROMETEON

Profesyoneller İçin Lastik Çözümleri

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI



Sevinçlerimizi, üzüntülerimizi paylaştığımız çok değerli canımız kardeşimiz, yüreği kocaman sevgi dolu insan, derneğimizin yönetim kurulu üyesi ve Mert Turizm firma sahibi

Güray BURUK

(16.06.1969 - 14.04.2021)

bir anda bizi yalnız bıraktın. Yeni yönetime seçildin ama imzanı atamadan aramızdan ayrıldın. Çok çok üzgünüz. Yapmak istediklerin bizimde isteğimiz, hayallerin bizimde hayalimiz..

Merhuma Allahtan Rahmet, ailesine yakınlarına, Mert Turizm çalışanlarına ve sektörümüze baş sağlığı diliyoruz.



Turizm Taşımacıları Derneği
Yönetim Kurulu adına
Sümer YIĞCI
Başkan



Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Mustafa YILDIRIM
Genel Başkan

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MEHMET ÖKSÜZ

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



SERKAN TEMİZSOY

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar diliyoruz.



Gelecek Otomotiv Mercedes-Benz Yetkili Bayi

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

METSAN
OTOMOTİV

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



CEMİL ÇEVİK

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.
Merhuma Allah'tan rahmet,kederli ailesine,
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar diliyoruz.

mitur Alfa Turizm
FATİH ÇOLAK - MUSA ÇOLAK

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



OĞUZ TÜRKKAN - CEM TÜRKKAN

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MEHMET HAKAN ÖZKARALI

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



SELAHATTİN ÜSTÜN

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



**ŞAHİNOĞLU
GROUP**

MUSTAFA ŞAHİNOĞLU

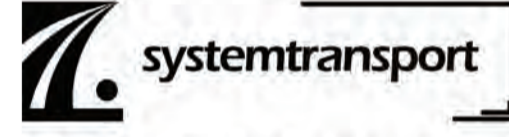
BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



TAŞKIN ARIK

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



YAŞAR KURU

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MURAT ARIKAN

BAŞSAĞLIĞI

TTDER Yönetim Kurulu Üyesi ve
Mert Turizm
Yönetim Kurulu Başkanı

Güray BURUK'un

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MÜMTAZ ER

BAŞSAĞLIĞI

Karagül Petrol ve Karagül
Dinlenme Tesisleri sahibi
Mustafa Karagül'ün
değerli kardeşi

Hakan KARAGÜL'ün

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAKMAZ OTOMOTİV
ALİ BAKMAZ

BAŞSAĞLIĞI

Karagül Petrol ve Karagül
Dinlenme Tesisleri sahibi
Mustafa Karagül'ün değerli kardeşi

Hakan KARAGÜL'ün

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

eefe tur İZMİR  **ÖZEMNİYET**
SEYAHAT

BAŞSAĞLIĞI

Karagöl Petrol ve Karagöl
Dinlenme Tesisleri sahibi
Mustafa Karagöl'ün değerli kardeşi

Hakan KARAGÖL'ün

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



Best Van 15 adet Travego ile filosuna gençlik aşısı yaptı



2020'nin flaş yatırımcısı Best Van 2021 yılında da 45 milyon TL'lik bedelle 15 Mercedes-Benz Travego aldı. Satışı 5 Mercedes-Benz Türk bayisi ortaklaşa gerçekleştirdi...

DOĞRU stratejilerle istikrarlı büyümesini sürdüren Doğu ve Güneydoğu bölgelerinin kurumsal markası Best Van, korona virüs pandemisinin hüküm sürdüğü 2020 yılında yaptığı Mercedes-Benz otobüs yatırımlarıyla dikkatleri üzerine çekmişti.

Pandemi tüm hızıyla sürüyor, belirsizlik devam ediyor; ancak koşullar Best Van'ın hızını kesemiyor. Firma, 5 Mercedes-Benz Türk bayi üzerinden 15 adet Mercedes-Benz Travego yatırımı daha yaptı. 45 milyon TL bedelle alınan otobüslerin 6 adedi, geçtiğimiz hafta düzenlenen törenle Best Van'a teslim edildi.

Bu yatırımla 85 olan Best Van'ın filosu, Türkiye'nin en genç filolarından birisi ve belki de en genci haline geldi. Alınan otobüsler, yurtiçinin yanı sıra Irak, İran ve Gürcistan hatlarında da hizmet verecek.

Teslim edilen otobüslerin anahtarını Mercedes-Benz Türk bayi Koluman Otobüs Satış Müdürleri Fevzi Kaplan, Şafak Şimşek ile Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki'den alan Best Van Yönetim Kurulu Üyesi ve CEO'su İrem Bayram, bu yatırımda kendilerine her türlü kolaylığı sunan Koluman ve Mengerler yetkililerine teşekkür etti.



Yıldız teslimatları kaldığı yerden...



MERCEDES-Benz Türk, bayileri aracılığıyla otobüs satışlarını sürdürüyor. Son olarak Mengerler tarafından Lüks İstanbul Turizm'e Travego teslimatı yapıldı. Araç, Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki tarafından firmasının Genel Müdürü Mustafa Can'a teslim edildi. Mustafa Can, Travego'yu son teknoloji güvenlik önlemleri ve yakıt tasarrufunun ön plana çıkması nedeniyle tercih ettiklerini belirterek, yeni alımlarının olacağını söyledi. Bir başka teslimat, Hastalya Otomotiv tarafından Aksu Tur'a gerçekleştirildi. Turismo 15 RHD, Hastalya Antalya Otobüs Satış Müdürü Mertcan Yararbaş tarafından Aksu Tur Genel Müdürü Ahmet Buca'ya teslim edildi.

Güler Güler İnşallah...

KOVİD-19 pandemisi ile mücadelelemiz bir yılı aştı. İlk dönemin belirsizliğini birbirinden farklı ülkelerde yapılan aşı çalışmaları ile geride bırakıyoruz.

Ülkemizde aşılama oranları maalesef ki henüz istenilen, Kovid-19 Pandemisi etkilerinin ekonomiyeye yansımalarına engel olabilecek seviyede değil.

Geçtiğimiz hafta sağlık bakanlığı aşılama programında sıranın 55 yaş üstü vatandaşlara geldiğini duyurdu.

Yaş önceliği dışında kronik hastalıklara sahip olan ve belli sektörlerde çalışan kişiler aşılama için önceliklendirildi.

Aşı önceliği olan iş gruplarından biri de uçak mürettebatı olup, karayolları yolcu taşımacılığı kaptan ve kabin memurlarına tüm sektörel girişimlere rağmen yer verilmedi.

Kafamızda yine deli sorular!

Kovid-19 bulaşı için;

Yolcularla iç içe olan kaptan şoför kabini mi daha tehlikeli yoksa izole edilmiş kaptan pilot kabini mi?

Bulaş oranı uçaklarda daha yüksekse eğer neden

İrem BAYRAM

bir yıla yakın süre uçaklar tam kapasite çalışırken, otobüsler yüzde 50 kapasite ile çalıştı?

Türkiye turizmi karayolu yolcu taşımacılığı olmadan da devam edebilir mi?

Otobüs mürettebatı mı yolculuğa daha çok temas etmek zorunda kalıyor, uçak mürettebatı mı?

Bizim de STK'larımız da havacılarda olduğu gibi gerçek sorunlarla ilgilenecekler mi?

Kaptan pilotların canları, kaptan şoförlerin canlarından daha mı kıymetli?

Bize de bir gün kader güler mi?

Güler güler İnşallah...



Harem Derneği: İddialar asılsız

Harem Otogar projesi ile ilgili Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nin yayınladığı basın açıklamasına, Harem Derneği'nden cevap geldi. Yeni otogar projesinin özenle sürdürülüp bugünlere getirildiğinin belirtildiği cevap metninde, konseyin dile getirdiği kimi iddiaların mesnetsiz olduğu vurgulandı. İşte Harem Derneği'nin konuyla ilgili basın açıklaması:

SEKTÖRÜMÜZÜN kıymetli mensupları; Sizlerin de bildiği gibi, Harem Otogarı bulunduğu konum ve sektörün ihtiyacını karşılamaktan uzak kalması kapasitesiyle aslı işlevini yitirmiştir. Bu yüzden 15 yıldır Harem Otogarı yerine yeni proje arayışları var. Bugüne kadar 3 proje yapılmış olup, bu üç proje de çeşitli nedenlerden dolayı hayata geçirilememiştir.

Bu gidişat, otobüsçü ve yazıhan sahiplerini her geçen gün maddi ve manevi olarak ağır bir yükte karşı karşıya bırakmış, taşınmaz yük haline gelmiştir. Tüm bu gelişmeler üzerine Harem Otogarı esnafı ve yönetimi, yeni otogar için harekete geçmişti. İstisnalar sonucu 2018 yılında Harem Otogarı Derneği'nin genel kurulunda bir otogar yapma kararı alınmıştı. Alman yönetim kurulu kararından hareketle geçilmiş olup, konuyu ilk olarak dönemin İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı rahmetli Kadir Topbaş ve imardan sorumlu başkan yardımcılarıyla görüşülmüştü. Görüşmelerin olumlu geçmesi ve destek sözleri üzerine çalışmalar başlatılmıştı.

Daha sonrasında da 17 Eylül 2019 tarihinde Harem Otogarı'nı ziyaret eden mevcut İBB Başkanımız sayın Ekrem İmamoğlu'na projemizi detaylı şekilde anlatmıştık. Kendisinden de destek sözünü aldıktan sonra projeyi somutlamaya başlayıp hızlıca harekete geçtik.

Aynı yıl çalışmalarımızı İstanbul ÜKÖME Müdürümüz ve ekibine anlattık ve onlar tarafından da projemiz beğenildi. Pandemi süreci ile karşı karşıya kalınması ve zorluklarına rağmen projemizi 2020 ve 2021'de de devam ettik. Sayın Başkan Ekrem İmamoğlu 24 Mart 2021 tarihinde Harem Otogarı'nı ikinci kez ziyarete geldiğinde esnafımızla birlikte projeye dair görüşlerimizi anlattık. Kendileri, Harem'in bir an önce kaldırılması gerektiğini, bu projede birlikte çalışılacağına belirtti. Biz de Başkanımızın yaptığı bu ziyareten sonra, zaten hızla devam etmekte olan projemize yoğunlaşarak, proje alanımızda gerekli çalışmalar için düğmeye bastık. Esnaf ve firma temsilcilerimizi de davet ederek, birlik ve beraberlik içinde projeye dair kapsamlı bilgilendirme yaptık. Nihayetinde proje planlandığı gibi devam etmektedir.

Tüm bu gerçekler ortada iken geçtiğimiz günlerde Türkiye Otobüsçüler Konseyi tarafından konunun çarpıldığı bir basın açıklaması geldi. Harem Otogarı Derneği olarak, bize de bir yanıt hakkı doğmuştur. Konseyin basın açıklamasında bize dair elle tutulur somut ifadeler kullanmak yerine; soyut, kaynağı belli olmayan, rastgele ve gelişmiş bilgilerle dolu bulunmuş. Bildiride iftira boyutuna varan ifadeler kullanılmasını derneğimiz adına kınıyorum. Türkiye Otobüsçüler Konseyi'nin adına yakışmayacak, ciddi-yetten yoksun bu açıklamaları yapan şahıs ve şahısları da hem kendi adına hem Harem esnafı adına gerçekçi görmeye, göstermeye ve konuşmaya davet ediyorum!

Gerçek kısmı noktasında ben Konsey Başkanına soruyorum; bizim çalışmalarımız ve projemiz ile ilgili pek çok şey söylemişsiniz. Peki 15 yıldır otobüsçü esnafı, Dudullu, Şerifali ve Samandıra bölgelerinde otogar olmadığı için yüksek maliyetler öderken, trafik ile boğuşurken, güvenlikten uzak iken siz bugüne kadar ne yaptınız? Hani projeleriniz? Yok; yok olduğu için de bugüne kadar somut olarak yapılmış ve artık inşaat safhasına gelmiş projeye iftira ve çamur atıyorsunuz. Var diyorsanız da çıkıp projenizi açıkça esnafına anlatın!

Biz paylaşımımızı heyecanla bekliyoruz. Bizim projeye dair paylaşımlarımız zaten devam ederken, siz de bu gerçekçe kayıtsız kalmayıp yorumlar yapıyorsunuz.

Sizden ricamız lütfen gerçekçe aykırı beyanlar yerine doğru açıklamalarda ya da eleştirilerde bulunun! Ayrıca temsil ettiğiniz kurumda, lütfen bu mesnetsiz gerçeğe güvenle dayanarak iftira ve çamur atmayın. Mesela uzaktan bu kadar eleştirildiğini Demek Başkanı ve yönetimini; yapmış oldukları bu başarılı çalışmalarından ötürü tebrik edebilirsiniz.

— — — — — ★ ★ ★ — — — — —
23 NİSAN 1920
ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun...

İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI
EMNİYET YOLCU VE KARGO
TERMİNALİ

Kısa çalışma ödeneği çok değerli ama yetmez!

KORONA virüs pandemisi nedeniyle ülke olarak çok kritik bir dönemeçteyiz.

Salgını kontrol etmekte artık zorlanıyoruz. Korkulan ise, kontrolümüzden çıkması. Ne demek bu? Hatırlarsınız pandeminin ilk aylarında; İtalya ve İspanya gibi ülkelerde artan vakalar nedeniyle hastane, yoğun bakım, solunum cihazı sıkıntısı yaşanmış ve bu nedenle binlerce insan yaşamını yitirmişti.

Bu sıkıntılar olmasa belki de çoğu bugün hayatta olabilirdi. Biz ise, çok şükür bu ağır tabloyu yaşamadık. Yönetenler hep şunu söyledi; "Bizim sağlık altyapımız çok güçlü, yatak kapasitemiz yüksek, cihaz sıkıntımız yok"... Doluluk oranları da hep övünç kaynağı oldu. Kontrolde çıkma korkusu dedim ya, ülkemiz de adım adım bu noktaya doğru gidiyor. Açıklanan resmi rakamlara göre İstanbul'da yoğun bakım doluluk oranı yüzde 73'lerde. Bazı illerde ise doluluk çok daha yüksek. Kimi sağlık örgütleri ve doktorlar ise illerin neredeyse tamamında

hastanelerde yer kalmadığını dile getiriyor. Özel sağlık kuruluşları ise ateş pahası. Yani aslında kurtulma şansı olanlar hastanelerde yer bulamazsa yaşayamayacak.

Tüm bu gelişmeler, daha sıkı önlem almayı gerektiriyor. Hükümet, yeni birtakım kısıtlamalar getirdi. Uzmanlar ve bilim insanları, bu tedbirlerle yayılımın önüne geçilemeyeceğine dikkat çekip, tam kapanma gibi daha radikal önlemlerin alınması gerektiğini söylüyor. Bugünlerde bu konu çok hararetle şekilde tartışılıyor. Herkeste böyle bir beklenti var. Hafta arasında tam kapanma olursa kimse şaşırmasın. Tam kapanma, tabii ki bir takım ekonomik destekleri gerektirir. İşyerleri kapanacak, iş ve ciro üretmeyecek, personele maaş devam edecek; diğer taraftan sigorta, vergi ve primler çalışmaya devam edecek.

Bu koşullara dayanabilecek çok fazla işletme olmayacak. Kapanmanın işareti mi bu, bilemem ama; hükümet mart ayı sonu itibarıyla sona eren

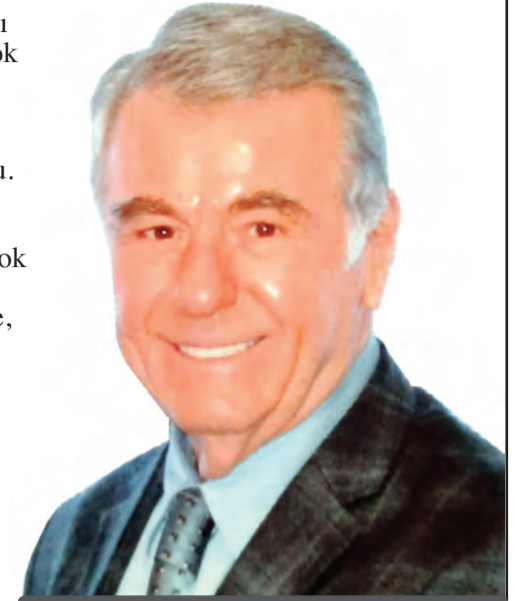
kısa çalışma ödeneğini 3 ay daha uzatma kararı aldı. Bu karar, ekonomik işletmeler için çok çok değerli. En azından işletmeler, bu ödenek sayesinde işçilerini işten çıkarmayacak, böylelikle de işsiz ordu büyüyecek.

Hükümetin bir diğer jesti de turizmciye oldu. Mayıs itibarıyla turizmciye sağlanan KDV indirimi haziran sonuna kadar devam edecek. Başlıkta da vurguladığım üzere, bu destekler çok değerli ama yetmez!

Artık ötelemeler değil, vergilerde, primlerde, borçlarda muafiyet ve feragatlara ihtiyaç var. Sektörleri ayakta tutmak adına devletin gücü oranında fedakarlık yapması gerekiyor.

Sadece hükümet değil, belediyeler de otogar kiralari, kapı çıkışları vs gibi konularda otobüsçüye destek vermesi gerekiyor.

Pandemi nedeniyle belediyelerin verdiği destek taktire şayandı; ama unutulmasın ki bugün koşullar o günlerden de daha acımasız. Desteğe devam edilmelidir...



İbrahim ARTTIRDI

Seç Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Settar Konukoğlu: SEZONA DAİR UMUTLAR AZALIYOR

SAYGIN iş insanı, büyük Duayen Mehmet Saip Konukoğlu tarafından kurulan sektörün parlak markası Seç Turizm de, pandeminin olumsuz etkisinden nasibini alan firmalardan... Onların da planları vardı, ama hayat bulamadı. Firmanın direksiyonunda yer alan yöneticiler, kendile-

rine bırakılan bu eşsiz mirası koruyup büyötmeye kararlı. Firmayı daha yakından tanımak, hedef ve beklentilerini öğrenmek amacıyla Seç Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Settar Konukoğlu ile, siz okurlarımız için söyleşi yaptık. İlgi ile okuyacağınızı umuyoruz. İşte söyleşimiz:

Haber Ulaşım: Seç Turizm'in kuruluşundan bahsedermisiniz? Kaç yılında, kim tarafından kuruldu?

MİRASA SAHİP ÇIKIYORUZ KONUKOĞLU: Gaziantep merkezli Seç Turizm, 1972 yılında, rahmetli babam Mehmet Saip Konukoğlu tarafından kuruldu. 1985 yılında Seç Otobüs ve Turizm İşletmesi A.Ş. olarak aile şirketi oldu. Firmamız, bir yandan büyürken, diğer taraftan da hizmet anlayışı ve kalitesiyle sektörün imajına katkıda bulundu. Bize bırakılan bu güzel mirası gözümüz gibi koruyor, korumaya da devam edeceğiz.

Haber Ulaşım: Seç Turizm bünyesinde kaç adet araç mevcut? Bunların kaç özmal? Filonuz hangi marka araçlardan oluşmakta?

FARKLI MARKALAR ALDIK KONUKOĞLU: Hali hazırda filomuzda 50 adet otobüs bulunmakta olup bunların tamamı özmal araçlardan oluşmaktadır. Araç parkımızın ağırlıklı kısmını, Neoplan serisi araçlar teşkil ediyor. Öte taraftan geçen yıl 10 adet 2020 model Temsa Maraton'u ve 8 adet de Mercedes-Benz Tourismo Relax otobüslerle filomuzu büyüttük, yaş ortalamasını daha da gençleştirdik. Pandeminin seyri ve işlerin durumuna göre yeni otobüs yatırımları yapabiliriz.

Haber Ulaşım: Pandeminin hüküm sürdüğü 2020 yılı Seç Turizm için nasıl geçti?

KAYIP BİZDE DE BÜYÜK OLDU KONUKOĞLU: 2020 yılını iki farklı şekilde ele almak gerekiyor. Yılın ilk 2,5 ayını değerlendirecek

olursam; parlak geçen 2019'un ardından 2020 senesine de çok iyi bir başlangıç yaptık. Daha sonrasında, karantina nedeniyle 50 yıla yakın tarihi olan firmamız 2 ay boyunca kontak kapattı, araçlarımız parklarda yattı. Ardından kısmi normalleşmeye geçildiği Mayıs ayı itibarıyla, faaliyetlerimize tekrardan başladık. Ancak otobüslere getirilen yüzde 50 kısıtlı kapasite nedeniyle beklentilerimizi karşılayamadık. Ciddi oranda zararımız mevcut. 2019 yılında elde ettiğimiz verilerin çok çok gerisinde kaldık. Yüzde 60-70 daralmadan söz ediliyor; ortalama öyle oldu.

Haber Ulaşım: Devam eden pandemi hakkında ne düşünüyorsunuz? Çok kritik hale gelen bu yaz sezonu hakkında neler söylersiniz?

TÜM PLANLAR ALT ÜST OLDU KONUKOĞLU: Pandemi süreci, tüm Türkiye'de olduğu gibi bölgemizde de yaşamı ve ekonomiyi alt üst etti. Üstelik süreç ilgili tam bir belirsizlik söz konusu... Ne zaman biter, sezonu sezon gibi yaşayabilecek miyiz; tamamen muamma. Biz de herkes gibi, neyle karşılaşabileceğimizi bilemiyoruz. Benim gözlemlerime göre sezonu kimse gözünde canlandıramıyor. Belki haziran ayından sonra bir hareketlenme olacaktır. İnsanların seyahat noktasında, vaka sayılarından kaynaklı korkuları mevcut. Herkes birbirinden çekinmeye başladı. Ama umudumuz, bir an önce pandemiyi bitmesi yönünde ve hem halk olarak hem de bizler yeniden eski günlerimize geri dönüş sağlarız. Bu sezon işlerin açılacağına dair umudu çok zor olarak görüyoruz.

Haber Ulaşım: Hükümet çeşitli özelliklerle pandemiyi ilk yılında



Söyleşi - Foto: Eren Durdabak



destek paketleri açıkladı. Sizce bu destekler sektör için yeterli miydi?

GEREKLİ DESTEĞİ ALAMADIK KONUKOĞLU: Destek olarak sadece 2020 yılı Nisan-Mayıs aylarında sigorta ve kısa çalışma ödeneklerinden faydalandık. Bunun haricinde hükümetimizden ciddi bir destek alamadığımızı belirtmek isterim. KDV yüzde 18'den yüzde 8'e düşse de, bunun faydasını pek fazla göremedik. Biz isterdik ki otogar çıkış ücretleri, yazıhane kiralari, köprü ücretleri, otoyol ücretleri, ÖTV, MTV vs noktasında da ya muafiyet ya da indirim yapılsın; ama yapılmadı. Maalesef bu taleplerimiz noktasında hükümetten destek alamadık. Bu süreç, bir süre daha bu şekilde devam edecek. Bence hükümetimiz, bu gider kalemlerini yeniden değerlendirmeli.

Haber Ulaşım: Sektörde yaşanan yıkıcı rekabet hakkında neler aktarmak istersiniz? Bölgenizde de bu manasız rekabet var mı?

TRANSİTLER REKABET YAPIYOR KONUKOĞLU: Bu konuyu söyle değerlendirmek gerekiyor: Gaziantep'i transit olarak kullanan diğer bölgelere ait firmalar maalesef bu noktada çok yanlış yapıyor. Kurtarıp kurtarmadığına bakmaksızın yolcunun isteği fiyatı bilet kesiyor. Öyle ucuz rakamlar ki şaşarsınız. Tabii bunların bu tutumu biz Gaziantep merkezli firmalara çok ciddi zararlar veriyor. Yerel firmalarımız, bu konuda daha tutarlı ve mantıklı davranıyor ama tabii ki bu

yetmez! Eskiden firma sahipleri bir araya gelip ortak tutum alabiliyordu, şimdi ise bundan eser bile yok.

Haber Ulaşım: Sizin de belirttiğiniz üzere Seç Turizm, 2020 yılında filosuna ilk kez Temsa Maraton otobüsler kattı. Bu yatırımdan memnun musunuz?

TEMSA'DAN MEMNUNUZ KONUKOĞLU: Biz Temsa Maraton otobüslerden beklentimizin üzerinde verim aldık ve ziyadesiyle memnun kaldık. Otobüsler, pek çok artışın yanında özellikle bagaj konusunda bizleri rahatlattı. Yakıt konusunda da ciddi oranda başarılı. Yolcu araçlarımızdan çok memnun. Bu kısım bizim için çok çok önemli tabii.

Haber Ulaşım: Yatırımın zorlaşması nedeniyle filoların yaş ortalaması artıyor. Haliyle bakım-onarım maliyetleri de yukarı çıktı. Bu durum sizi nasıl etkiliyor; kısaca anlatır mısınız?

MALİYETLER ARTIYOR KONUKOĞLU: Tabii ki araçlar eskidikçe maliyetlerimiz artmaya başlıyor. Markalar dışı bağımlı olduğu için, kur arttıkça, yedek parça, işçilik maliyetleri de artıyor. Ama diğer taraftan biz, artan bu maliyetleri bilet fiyatlarına yansıtıyoruz. Maalesef kur dalgalanması sebebiyle yedek

parça fiyatları artış gösterdi. Bu durumda bizi etkiliyor.

Haber Ulaşım: 2021 yılı içerisinde yeni hat planlamalarınız olacak mı?

PLANLAR PANDEMİYE BAĞLI KONUKOĞLU: Şu anlık yeni hat girişimimiz yok. Bu durum biraz da pandemi durumunun seyrine bağlı. Büyüme planlarımızı pandemi



HABER **JLASIM**
www.haberulasim.com

İMTİYAZ SAHİBİ: Haziran Gazete Medya Yayıncılık Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

YAZIİŞLERİ MÜDÜRÜ Mahmut Salık	GENEL MÜDÜR Rafii Candan
GENEL YAYIN YÖNETMENİ Recep Yalamaçlar	HABER MÜDÜRÜ Doğukan Aydın

İRTİBAT
Osman Caner Bozoklu: İstanbul Muhabiri
Emirhan Yağcı (Ankara) - Umut Sayın (İzmir)
Muhammed Şahin (Kayseri) - Buğrahan Ersöz (İzmit)
Ahmet Mete Yalçınkaya (Karadeniz)
Ahmet Safa Mutlu Güneydoğu

ADRES: Altıtepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No 93/2 (A2 Kulesi) İç kapı No: 3409 Bayrampaşa/İstanbul

BASKI YERİ: Dünya Eko Basım Yayın Dağıtım Tic. ve San ve A.Ş. İSTANBUL



23 Nisan
**Ulusal Egemenlik
& Çocuk Bayramı**
KUTLU OLSUN

"Çocuk sevgisi insan sevgisi için bir ihtiyaçtır."

*Mustafa Kemal
Atatürk*



**23 NİSAN ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI**



**23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI**

Kutlu Olsun



**23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMI**

Kutlu olsun...

“ ”
Çocuklar geleceğimizin güvencesi,
yaşama sevincimizdir.
Bugünün çocuğunu
yarının büyüğü olarak yetiştirmek
hepimizin insanlık görevidir.”

K. Atatürk

HES cezalarıyla ilgili emsal bir karar

Kadın yolcu yazıhaneye gelir; banko görevlisi TC ve HES bilgilerini aldıktan sonra bilet keser. Otobüs yolda kontrol için durdurulur, kadın HES'te riskli çıkar. Para cezası, otobüse seferden men. Firma itiraz eder, haklı çıkar ve kazanır. Nasıl mı?

HAYAT Eve Şığar (HES); korona virüsün yayılmasını önlemek amacıyla başlatılan bu uygulama, son derece önemli ve gerekli. HES kodu uygulaması, şehirlerarası otobüslerde de zorunlu. Ancak uygulamada birtakım boşluklar var ve bunun faturası otobüschüye çıkıyor. Örneğin; tek başına seyahat için yaş tutmayan bir yolcu, başkasının TC'si ile kod alıp seyahate çıkıyor. Otobüs, seyahat sırasında HES kodu kontrolü için yolda durduruluyor; kod o yolcuya ait değil. Ceza otobüschüye kesiliyor. Para cezası ve otobüsü 10 bağlama... Kimlik kontrolü yetkisi olmayan otobüschünün burada suçu ne? Yolcuya 'kimliğini ver HES kodunu sorgulayayım' diyemiyor. Aynı yöntem

korona virüs hastası da baş vurabiliyor. Otobüschünün HES ile ilgili başka da sıkıntıları var. Enteresan bir örnek... Kadın yolcu, bilet almak için otogara gelip bir firmamın yazıhanesine gidiyor. Banko görevlisi TC numarası ve HES kodunu istiyor. Eşleştiği için de bileti kesip veriyor. Yolcu otobüse biniyor. Birkaç saat sonra, ekipler otobüsü durduruyor. Yapılan kontrolde, kadın yolcunun HES'i riskli çıkıyor. Bunun üzerine yolcular karantinaya alınıyor, otobüschüye ceza kesiliyor. Söz konusu otobüs, firmaya ait. Firma bunun üzerine itiraz davası açıyor. Firma avukatı, Ulaştırma Bakanlığı'na başvurarak U-ETDS kayıtlarını istiyor. Kayıtlar, her şeyin yasaya uygun yapıldığı

gösteriyor. Kayıtları mahkemeye sunan firma haklı çıkıyor. Ceza iptal...

İŞTE mahkeme kararının konuyla ilgili bölümleri:

... Şirket vekilinin itiraz sebebine binaen yapılan değerlendirme sonucu ... isimli şahsa bilet satışı yapılırken HES kodunun kontrolü yapıldığı, HES kodunda risksiz grupta yer aldığına dair kayıt bulunması üzerine bilet satışı yapılarak yolcu olarak araca kabul edildiği fakat yolculuk esnasında ... isimli şahsın riskli gruba alındığı kolluk tarafından yol uygulamasında yapılan denetim sırasında da yolcunun riskli grupta olduğuna dair kayıt görülmesi üzerine idari yaptırım kararının verildiğine itiraz eden vekili tarafından dosyaya ibraz edilen Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı LOG kayıtları ile ispatlanması karşısında itiraz eden şirketin yasal yükümlülüğünü yerine getirerek bilet satışı esnasında yolcunun HES kodu kontrolünü yaptığı, yolculuk esnasında yolcunun HES kaydının değişmesi nedeni ile riskli kişiyi yolcu olarak bulundurmada kusurunun bulunmadığı anlaşılmakla itirazın kabulü ile usul ve yasaya aykırı idari para cezasının iptaline karar vermek gerekmiştir. KARAR: Yukarıda açıklandığı üzere; İtirazın 5326 S.K. 28/8-b maddesi gereğince KABULÜ İLE, itiraz eden hakkında ... kesilen 3,100 TL idari para cezasının KALDIRILMASINA, İtiraz eden kendisini vekil ile temsil ettirdiğinden avukatlık asgari ücret tarifesinin 14/5 maddesi gereğince işin duruşmasız olması sebebi ile 755 TL avukatlık ücretinin ilgili kurumdan alınarak itiraz edene verilmesine...

Korona, Güray Buruk'u da aramızdan aldı

GÜN geçmiyor ki bir yakınımızı, arkadaşımızı ve meslektaşımızı koronaya kurban vermeyelim. Son olarak Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER) Yönetim Kurulu Üyesi, Mert Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Güray Buruk bu illet hastalığa yenik düşüp aramızdan ayrıldı. Genç yaşta bu ölüm, turizm taşımacıları cephesinde derin üzüntü ile karşılandı. Merhum Güray Buruk 15 Nisan tarihinde öğle namazına müteakiben kılınan cenaze namazının ardından Eyüp Sultan mezarlığında yakınları, sevenleri ve meslektaşları tarafından ebediyete uğurlandı. Biz de Haber Ulaşım Gazetesi ve haberulasim.com ailesi olarak merhuma Allah'tan rahmet, yakınları ve turizm taşımacılığı camiasına başsağlığı diliyoruz.



23
Nisan
ULUSAL
EGEMENLİK
VE ÇOCUK
BAYRAMI
kutlu olsun

23
Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı
Kutlu Olsun

0850 259 00 00

bestvantur.com

23 Nisan



**Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı**
Kutlu Olsun



Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün
tüm dünya çocuklarına en değerli mirası,

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK
VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



www.istab.org.tr

23 NİSAN



ULUSAL EGEMENLİK
VE ÇOCUK BAYRAMINIZ
KUTLU OLSUN

Esadaş®



23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız
Kutlu Olsun...

VOLKAN METRO

www.metroturizm.com.tr

TEMSA Prestij kapış kapış!

GÜÇLÜ ortaklarla yeniden yapılanan TEMSA, yurtiçi ve yurtdışına yaptığı araç satışlarıyla tüm dikkatleri üzerine çekmeye devam ediyor. Global otobüs üreticisi, otobüsler kadar sınıfının en çok tercih

edilen araçlarından Prestij SX ile de pazardaki ağırlığını iyice hissettiriyor. Öyle ki hemen her gün yurt çapındaki Temsa bayileri adetsel ve filo bazında teslimatlar yapıyor. İşte Temsa bayilerinin son Prestij SX teslimatları:

Pilavcı'da her gün teslimat var

MARMARA'daki TEMSA Prestij satışlarının önemli kısmı Pilavcı Otomotiv üzerinden gerçekleşiyor. Başarılı bayinin son teslimat listesi de hayli kabank. İşte Pilavcı'nın son satışları: Muğla'nın önde gelen turizm şirketlerinden Akustik Turizm, Pilavcı Otomotiv üzerinden 7 adet 2021 model Temsa Prestij yatırımını yaptı. Akustik Turizm yetkilileri Nedim Önal ve Tolga Yıldırım, araçların

anahtarlarını Temsa Bayi Pilavcı Otomotiv yetkilisi Murat Korkmaz'dan teslim aldılar. Çerkezköylü bireysel taşımacı Hayri Aksu da, 1 adet 2021 model Temsa Prestij alımı yaptı. Aracın anahtarını Pilavcı Otomotiv yetkilisi Mustafa Pilavcı verdi. Çerkezköy merkezli Çetin Grup ise yine Pilavcı Otomotiv üzerinden 4 adet 2021 model Temsa Prestij yatırımını yaptı. Aracın anahtarları Pilavcı Otomotiv Yetki-

lisi Mustafa Pilavcı tarafından Çetin Grup sahibi Ahmet Çetin'e teslim edildi. Mersin merkezli Uçan Turizm de 3 adet 2021 model Temsa Prestij alımı gerçekleştirdi. Araçları Temsa Bölge Satış Yöneticisi Mehmet Akiz, Şirket Yetkilisi Süleyman Uçan'a teslim etti. Böke turizm sahibi Ali Böke, Pilavcı Otomotiv'den 2 prestij aldı. Aracı Temsa Bölge Satış Yöneticisi Mehmet Akiz verdi.



Doğan'ın tercihi Çavuşoğlu

PRESTİJ SX satışlarıyla adından söz ettiren bir başka Temsa bayi de Çavuşoğlu Otomotiv. Çavuşoğlu üzerinden Prestij alımı gerçekleştiren firmalardan birisi de Doğan Otobüs İşletmesi oldu. Şirketin araçları Temsa Bölge Satış Yöneticisi Mehmet Akiz tarafından Doğan Otobüs İşletmesi sahibi Murat Doğan'a teslim edildi.



Antalya Oto'dan seri teslimatlar

TEMSA'nın Turizm Başkenti Antalya'daki güçlü bayi Antalya Oto, son 1-2 ay içerisinde gerçekleştirdiği filo teslimatlarıyla adından söz ettirdi. Antalya Oto, bireysel bazı Temsa Prestij SX teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Bayi, son olarak Çetin Turizm'e 2 adet Prestij sattı. Araçların anahtarları Temsa Bölge Satış Yöneticisi Mehmet Akiz

tarafından Çetin Turizm sahibi Serkan Çetin'e teslim edildi. Dmr Turizm de, Prestij yatırımını Antalya Oto üzerinden gerçekleştirdi. Şirket yetkilisi Mustafa İsmet Demir, aracın anahtarını Temsa Bölge Satış Yöneticisi Mehmet Akiz'den aldı. Antalya Oto yetkilileri, öntümüzdeki günlerde önemli teslimatlar yapacaklarını dile getirdi.



Yaşaroğlu yine en çok satanlardan

TEMSA Prestij denince ilk akla gelen Temsa bayilerinden birisi de Yaşaroğlu Otomotiv. Bayi, yine satış üzerine satış gerçekleştirdi. İşte bunlardan birkaçı: Çanakkale Çan Şoförler Odası 2 adet Prestij aldı. Araçlar, Yaşaroğlu Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sabri Kan tarafından Oda Başkanı Cemali Ergin ve Recep Şahin'e teslim edildi. Özdecan Turizm de 2 adet Prestij yatırımını yaptı. Anahtar teslimi; Yaşaroğlu Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sabri Kan tarafından firma sahibi Özdemir Bür'e yapıldı.

Aztekin Turizm ise 3 adet prestij aldı. Araçlar, Temsa Bölge Satış Yöneticisi Mehmet Akiz tarafından şirket sahipleri Ahmet Aztekin ve Vakkas Çoban'a yapıldı. Özakçay Turizm'in aldığı Prestij, Yaşaroğlu Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sabri Kan tarafından firma sahibi Muzafer Akçay'a yapıldı. Hatay merkezli Çiçek Titus Turizm de Prestij yatırımını yapanlardan. Araç, Yaşaroğlu Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Sabri Kan tarafından firma sahibi Abdurrahman Çiçek'e yapıldı.



PRESTİJ, KAZANDIRIR

PİLAVCI OTOMOTİV

İhtiyacınıza uygun Temsa'lara, uygun fiyat avantajı ve cazip ödeme koşullarıyla sahip olabilmek için sizi de PİLAVCI OTOMOTİV'e bekliyoruz.



İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad.
No:150, 41400 Gebze/Kocaeli
T: 0 262 656 46 44

temsa.com



Efsaneler de bir zamanlar çocuktuktu.

101 yıl önce başlayan bağımsızlık hareketi bugün hala yolumuzu aydınlatıyor. Geçmişin emanetini gururla taşıyor, 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramımızı coşkuyla kutluyoruz.

[#YönüGelecek](#)

Mercedes-Benz
The standard for buses.

