



Sayfa 40'da



Sayfa 37'de



## Sezon öncesi Yıldız teslimatları hız kazandı



**MAN Truck & Bus Center**

**mapar**

**Otomotiv**

'Güvenilir çözüm ortağı' olarak her zaman sektörün yanındayız

www.maparman.com

maparman

Yıl: 1 Sayı: 15 Tarih: 17 Mayıs 2021 Fiyatı 2 TL

**HABER**

**ULASIM**

www.haberulasim.com

f t i y u haberulasim

**BİR KAPANMA  
ÖNLEMİ Mİ,  
KALICI MI?  
KAYGILI ESNAF  
SORUYOR:**

# YÜZDE 50 GERİ Mİ GELDİ?

17 günlük kapanma süreciyle birlikte, yine sadece şehirlerarası otobüslere yüzde 50 koltuk sınırı getirildi. Kapanma öncesi 3 gün sınır yoktu, otobüsler dolu gitti; ancak an itibarıyla yeni bir karar alınmış değil, yüzde 50 sınırı yürürlükte. Uykuları kaçırın soru ise Ya kısıtlama sezonu da kapsarsa?

## Belge ücretlerinde yüzde 70'e varan indirim büyük tepki çekti

FLAŞ!

**KARAYOLU** Taşıma Yönetmeliği'nde sektörü üzen sürpriz değişikliklere gidildi. Resmi Gazete'de yayınlanan değişikliğin tam metnini [www.haberulasim.com](http://www.haberulasim.com)'da okuyup, yorum yapabilirsiniz. Biz can alıcı 2-3 noktaya dikkat çekeceğiz. En önemli değişiklik, belge fiyatlarında yüzde 70'lere varan indirimde gidilmesi. İşte küsuratsız fiyatlar: B1: eski 272 bin yeni 201 bin, B2: eski 196 bin yeni 100 bin, D1: eski 218 bin yeni 120 bin, D2: eski 180 bin yeni 60 bin... Diğerlerinde de ciddi indirim var ama özellikle D2'nin fiyatı yerlerde sürünüyor. 180 bin ödeyip belge

alanlar, bunun büyük bir haksızlık olduğunu ve sektöre girişleri artırıp işsizliğin boyutunu daha da artıracığını dile getirip tepkilerini ortaya koyuyorlar. Bu fiyatların, diğer taşıma alanlarına girişleri de artıracığı ifade ediliyor. Bir diğer değişiklik pandemi gibi olağanüstü dönemlerde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na geçici düzenlemeler yapabilmeye yetkisinin verilmesi. Sektörü ilgilendiren diğer bir husus ise, D1 belgesi için gerekli olan araç koltuk sayısının 25'ten 18'e düşürülmesi.



2020 yaz sezonu da dahil, şehirlerarası otobüsçüler, 10 ay süresince yüzde 50 koltuk sınırı mahkumiyeti yaşadı. Dolmayan koltuklara mı acıyacaksınız, sizi güvensiz göstermelerinden dolayı başka modlara veya kiralık araçlara kaçan yolculara mı? Bu karar yüzündendir ki, insanların önemli kısmı hâlâ otobüsle seyahatten imtina ediyor. Sağolsunlar; sektörün sivil kuruluşları ortak hareket ederek geçtiğimiz ay otobüslerdeki bu koltuk sınırlamasını kaldırdı. Otobüsçüler, "Havalar ısınsa, biz de uzun aradan sonra otobüslerimizi doldursak" hasretini içerisindeydik ki, vakalar arttıkça arttı ve hükümet çareyi kapanmada gördü. Kapanma ile ilgili yayınlanan genelge, yine sadece otobüslere özgü yüzde 50 koltuk sınırlamasını geri getirdi. Böyle olunca da otobüsler, yüksek yolcu arzına karşın kapanmanın sona ereceği 17 Mayıs sonrası, yarım kapasite ile yolcu taşımak zorunda kalacak...

**YOLCU** arzını karşılayabilmek adına ek seferler yapılacak, bu da firmaların maliyetini iki katına çıkaracak. Yani aslında uzun aradan sonra belki bir kazanç elde edilebilirdi, ama ek seferler yüzünden de imkan elden kaçacak. Daha önce de sektör mensuplarının şu minvalde açıklamaları vardı: Söz konusu halk sağlığı ise, adaletli şekilde paylaşılan sorumluluğu biz, seve seve yerine getiririz. Bundan dolayı kapanma sürecindeki yüzde 50 kısıtlamasının üzerinde duran yok. Ancak "Ya bu kapanma sezonu da kapsayacak şekilde devam ederse" diye de herkes kaygılı. Bu sezon, otobüsçü için tarihlerinin en kritik sezonu. Tabii ki pandemi nedeniyle bu sezon yaşanmayabilir de; inşallah olmaz tabii. Otobüsçü şunu istiyor: Koşullar diğer modlar için 'normal' olursa, bizim için de olsun. Onlara konmazsa, bizlere de yüzde 50 koltuk sınırlaması olmasın...



Sayfa 4'te

## Temsa ABD'de TS30'u tanıttı



Sayfa 38'de

## Kaya Tur filosuna 'COMFORT' kattı



Sayfa 39'da

## Demirci Metsan için ter akıtacak

### SEKTÖR KONUŞUYOR



Mehdi Dağal 9'da



Sönmez İkte 39'da



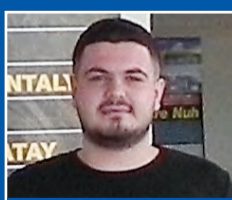
Ahmet Nur 42'de



Veysi Şakar 11'de



Necmettin Geyik 9'da



Kubilay Akçakoca 11'de



## 3 günlük yalancı bahar

Kapanma haberi üzerine milyonlarca kişi yollara düştü. Otoparlar da bu hareketlilikten nasibini aldı. Öyle ki İstanbul Otoparı'ndan günlük çıkan otobüs sayısı bin 200'leri aştı; derken kalan 17 günde sayı 150'ye düştü. Yani arifevi gördük de, bayramı yaşayamadık

**KORONA** virüs pandemisi, ülkemizde inişli çıkışlı bir seyir izlemeye devam ediyor. 'Tam düşüldük' derken tedbirler de gevşiyor, vatan da... Eski günleri arar hale geliyoruz. Nisan sonlarında vakalar 60 binlere dayanırken, ölüm ve ağır vaka sayıları da tavan yaptı. Cumhurbaşkanlığı Hükümet Kabinesi, bu ağır tablo karşısında Bilim Kurulu'nun önerisi üzerine 17 günlük 'tam'a yakın kapanma kararı aldı. Kapanma kararı 3 gün önce deklare edildi; kaçan kaçana! Yazlığı olan yazlığına, olmayan bayramı yakınlarıyla geçirmek için yollara döküldü. Hatırı sayılır oranda seyahatçi de otobüsleri tercih etmek üzere otoparların yolunu tuttu. Tabii ki otobüsçünün cebine ay-

lardan sonra bir para girdi; lakin çölde görülen bir seraptı bu! Ya da saman alevi deyin! İstanbul Otoparı'nda çıkan otobüs sayısı bir anda bin 200'lere çıkarken, kapanmanın yaşandığı 17 günde kontak kapandı gibi; çünkü sayı 150'nin altına düştü. Evet geri dönüşlerde de 3 günlük yalancı baharı yaşayacağız; ama sonrası yine meçhul! Halbuki, bunu değil de baharın en güzel anına denk gelen 9 günlük bir bayram tatilini yaşıyor olabilseydik, bu gerçekten uzun aradan sonra sektör adına gerçek bir bahar olacaktı. Önümüzde, nasıl geçeceği belli olmayan bir yaz sezonu var. Tedbiri elden bırakmayalım; ama umutsuz da olmayalım! İyi bir sezon olması dileğiyle!



Sayfa 5'te

## Çalışmayan araçların vergisini almayın yeter!

**TURİZM** taşımacılarının son bir yılda neler yaşadıkları ve beklentileri hakkında çekirdekten arabacı olan TTDER Genel Sekreteri ve İTO Meclis Üyesi Mehmet Öksüz ile konuştuk. Öksüz, pandemi sebebiyle turizm taşımacılığında yüzde 80'lik bir kayıp olduğunu belirterek, devletten maddi destek değil, yatan araçlardan vergi alınmasını beklediklerini söyledi. İnternet kullanımının turizmde de artık trendleri değiştirdiğine dikkat çeken Öksüz, mevcut yapıyla artık para kazanmanın çok zorlaştığını söyledi.



**Kapasite sınırının takipçisi olacağız**

Mustafa Yıldırım  
Sayfa 42'de



**9 günlük bayram tatiline yazık oldu**

İbrahim Artırdı  
Sayfa 38'de



**Belirsizlikte yüksek risk almamalıyız**

Yalçın Şahin  
Sayfa 5'te



**Yüzde 50 olursa çalışmamak daha iyi**

Levent Birant  
Sayfa 42'de



**Yurtdışı molası**

İrem Bayram



**Bir sayılık mola**

Emre Ak



**Nerede o eski bayramlar!**

Cem Türkkan  
Sayfa 39'da



**Yol harcırahı**

Lerzan Bayram  
Sayfa 38'de

# KAHVEYE BEKLİYORUZ

YENİ SATIŞ YERİMİZDE, YENİ PLAZAMIZA  
SİZLERİ BEKLİYORUZ.

**ANTALYA  
OTO**



Çalkaya Mahallesi, Serik Caddesi,  
No: 202 Aksu/Antalya/Türkiye  
T 0242 420 01 01 F +90 242 420 01 02

[temsa.com](http://temsa.com)



# Bayram sevdiklerinizle kavuşmaktır. Yeniden yollara çıkmak, yolcularla kavuşmak umuduyla...

Biz bayramları bayram yapan, sevenleri kavuşturanlarız. Özlemleri gidermek için yol alacağımız nice bayramlara. Ramazan Bayramınız kutlu olsun.



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



www.mercedes-benz-bus.com

Mercedes-Benz

The standard for buses.



# TEMSA, 'yabancı'sı olmadığı Amerika'da TS30'unu tanıttı

1000'i aşkın otobüsü ile segmentinde Amerika'nın önde gelen markaları arasında yer alan TEMSA, ülkenin önemli ihtisas fuarlarından olan UMA Motorcoach Expo'da yeni TS30 otobüsünü tanıttı. CEO Kaancıoğlu, "ABD'de daha büyük başarı hikayeleri yazmayı hedefliyoruz" dedi...

2010 yılından bu yana ABD pazarındaki iddiasını sürdüren lider otobüs üreticilerinden TEMSA, bölgedeki başarı hikayesini ara vermeden sürdürüyor. Son olarak, şehirlerarası otobüs segmentinde en prestijli organizasyonlar arasında gösterilen ve dünyanın dört bir yanından sektör profesyonellerini Florida'nın Orlando şehrinde bir araya getiren UMA Motorcoach EXPO 2021'e katılan TEMSA, teknoloji, tasarım ve inovasyon yönüne imza attı.

Fuarda tek araç sergileyen TEMSA, yeni TS30 model otobüsü ile tüm katılımcıların ilgi ve beğenisini toplamayı başardı.

## Elektrikli araçlar yolda

15 binden fazla aracıyla, 66 ülkede boy gösteren TEMSA, ABD'deki konumunu her geçen gün güçlendiriyor. 2010'da ABD pazarına giren TEMSA, faaliyetlerine 2018 yılında kurulan TEMSA North America (TNA) şirketi vasıtasıyla gerçekleştiriyor. Bugün faaliyet gösterdiği segmentlerde yüzde 10'luk bir pazar payına erişerek sektörün en önemli oyuncularından biri olmayı başaran TEMSA, "Otomotiv odaklı bir teknoloji şirketi" olarak ABD'de 1.000'i aşkın aracıyla boy gösteriyor. Kuzey Amerika pazarını gelecekteki büyüme motorlarından biri olarak gören şirket, yakın zamanda bu pazara özel olarak geliştirdiği TS45 Elektrikli Otobüsü Silikon Vadisi başta olmak üzere ABD'nin farklı bölgelerinde yollarda yolcu taşımaya hedefliyor. Konuya ilişkin açıklamada bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğançioğlu, "ABD gibi zorlu bir pazarda başarılı bir noktaya gelmek bizler için gurur verici. Öte yandan önümüzdeki sürece yönelik yeni hedefler belirlemizde de önemli etken. Bu zamana kadar



pazarı doğru okumanın ve ihtiyaçları doğru şekilde belirlemenin katkısıyla büyük başarıları imza attık. Yakın zamanda tüm teknolojiyle kendi ürettiğimiz elektrikli araçlarımız Silikon Vadisi başta olmak üzere ABD'nin farklı bölgelerinde yollarda olacak. Önümüzdeki dönemde yeni ortak şirketimiz PPF ve Skoda Transportation'ın da gücüyle özellikle Kuzey Amerika pazarında daha büyük başarı hikayeleri yazmayı hedefliyoruz" dedi.

## TS30 büyük beğeni topladı

TEMSA North America Ülke Direktörü Fatih Kozan ise, UMA'nın 50. yılı olduğuna dikkat

çekerek şöyle devam etti: "Her yıl olduğu gibi bu yıl da fuarda tasarım ve teknolojiyi buluşturduğumuz yenilikçi bir ürünümüzle yerimizi aldık."

TS30 aracımız, seyahat/motorcoach segmentinde daha önce olmayan high-end bir ürün olarak, pazarda yüksek kalite standartlarında hizmet veren taşıma şirketlerinin daima bir numaralı tercihi oldu. Yeni donanımlarla zenginleştirdiğimiz modelimiz ise tüm operatörlerin beğenisini kazandı. Sağlamlığı ve düşük operasyon maliyeti ile öne çıkan yeni ürünümüz ile pazarda satış adetlerimizi daha da yukarıya taşıyacağımıza inanıyoruz."

## TEMSA'NIN AVRUPA ÜLKELERİNE İHRACATI KESİNTİSİZ SÜRÜYOR



## Belçikalı OTW'ye 22'lik ikinci parti teslimatı

TEMSA, Belçikalı toplu taşıma şirketi OTW'ye 22 adet LDSB PLUS otobüs teslimatı gerçekleştirdi. Aralık 2020'de teslim edilen 4 adetle birlikte OTW filosundaki LDSB PLUS sayısı 26'ya yükselmiş oldu. Bu sayı 40'a tamamlanacak...

AVRUPA pazarında ihracat atağına geçen TEMSA, teslimatlarını hızlandırdı. Geçtiğimiz aylarda Belçika'nın güneyinde yer alan Wallonie bölgesinin toplu taşıma şirketi Opérateur de Transport de Wallonie'ye (OTW) 4 adetten oluşan ilk parti teslimatını gerçekleştiren şirket, 22 adet LD SB PLUS modelden oluşan ikinci parti araçları da bölgeye teslim etti.

## 40 araç teslim edilecek

Son yıllarda Benelüks bölgesindeki en büyük otobüs siparişi niteliğini taşıyan TEMSA ve OTW arasında imzalanan çerçeve sipariş sözleşmesi kapsamında, önümüzdeki birkaç yıl içinde gelecek devam niteliğindeki 14 adet araç siparişi ile Wallonie yollarına çıkacak TEMSA markalı araçların sayısı 40'ı bulmuş olacak.

Toplamda 3,7 milyon nüfusa sahip bir bölge olarak dikkat çeken Wallonie, aynı zamanda Avrupa'nın ticari kavşağı olarak da biliniyor. Wallonie böl-

gesinin resmi ulaşım operatörü olan OTW'ye satışı gerçekleştirilen bu araçlar, Güney Belçika'nın toplu ulaşım faaliyetlerinde kullanılacak.

## Benelux'e en büyük ihracat

Konuya ilişkin açıklamada bulunan TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, "TEMSA'nın küresel pazarda daha fazla söz sahibi olmaya başladığı bu dönemde Belçika'ya yaptığımız bu ihracat bizler için büyük bir gurur."

Aynı zamanda TEMSA'nın marka imajı kapsamında Benelüks pazarı açısından önemli bir fırsat. Wallonie Bölgesi'nde yerel toplu taşımadan sorumlu olan OTW'nin işletmecisi şirketi TEC Group, 2 bin 400 adet otobüs filosuyla her yıl 150 milyon yolcu taşıyor. Bunun yanında tramvay ve metro taşımacılığı da yapıyorlar.

Son yıllarda Benelüks bölgesinin en büyük otobüs teslimatını gerçekleştirmekten çok büyük mutluluk duyuyoruz" şeklinde konuştu.



## TUDAYDER yine turizmciye yardım elini uzattı



PANDEMİ nedeniyle pek çok kişi ya işini kaybetti ya da çalıştığı halde parasını alamıyor. Özellikle turizmin durmasıyla birlikte sektörde çalışanlar büyük maddi zorluklar yaşıyor. Pek çok duyarlı kişi ve kuruluş, bu zor günde meslektaşlarına yardım eli uzuyor. 'Birlikten Kuvvet Doğar' ilkesiyle geçen yıl kurulan Turizm Dayanışma Demeği (TUDAYDER) de, bu kuruluşlardan birisi. Demek, yardımlaşma ve dayanışma ilkesiyle hareket eden TUDAYDER, bu ramazanda dağıttığı temel gıdalardan oluşan kolilerle gönülleri hoş etti.

Konuyla ilgili olarak gazetemize konuşan TUDAYDER Başkanı Halil Koldemir, şun-

ları söyledi: Yardımlaşma dünyanın en güzel ve en anlamlı eylemidir.

Yardımlaşma insanlar arasındaki arkadaşlık, dostluk ve kardeşlik duygusunun daha da çok artmasına neden olur. Yardımlaşma bizim milletimizin insanlarının doğasında var olan muhteşem bir duygudur.

TUDAYDER, bu pandemi günlerinde sektör çalışanlarının yaşadığı sıkıntılara bir nebze destek olmak amacıyla kumanya organizasyonu düzenlemiştir.

Bu organizasyonda emeği geçen çok değerli demek yöneticilerimize ve de katkı sağlayan hayırsaver esnaflara şükranlarımızı sunar, katılan herkese teşekkür ederim.

## UZUN YOLLARIN VAZGEÇİLMEZİ

Güç ve yüksek performans ile hem yolcu hem de sürücünün konforunu en üst seviyeye taşıyacak özellikler Maraton'da buluştu. O, eşsiz seyahat deneyimleri için yola çıkmaya hazır. Ya siz?

## KONFOR ve LÜKS BİR ARADA...

12.2 ve 13 metre seçenekleri ile, 46+1+1'den 54+1+1'e varan koltuk opsiyonları sunan Safir Plus ve 41+1+1 koltuk kapasiteli Safir Plus VIP, otobüste yolculuğu keyifli bir deneyim haline getiriyor.

# TTDER GENEL SEKRETERİ VE İTO MECLİS ÜYESİ MEHMET ÖKSÜZ Çalışmayan aracımdan vergi almasınlar yeter!

**M**ART 2020'de ülkemizde de artık görülmeye başlanan korona virüs pandemisinin en çok etkilenen kesimlerin başında turizm taşımacıları geliyor. Bir yılı aşkın süredir devam eden ve dahası ne zaman biteceği öngörülemeyen salgının sektöre faturası çok ağır oldu. 55 bini aşkın D2 aracı parklarda yatarken, vergileri ve diğer ödemeleri işlemeye devam ediyor. Turizm taşımacılarının son bir yılda neler yaşadığı, sektörde nasıl bir kayıp meydana geldiği ve tabii ki arabacının beklentilerinin ne olduğunu önemli bir isimle, Mehmet Öksüz ile konuştuk. Kendi ifadesiyle çekirdekten arabacı olan Mehmet Öksüz, sektörün yegane sivil kuruluşu

Turizm Taşımacıları Derneği'nin (TTDER) kurucularından. Hali hazırda derneğin Genel Sekreterliği görevini yürüten Mehmet Öksüz, aynı zamanda yıllardır İstanbul Ticaret Odası'nda (İTO) komite yöneticiliği ve Meclis Üyeliği de yapıyor. Mehmet Öksüz, pandemi sebebiyle turizm taşımacılığında yüzde 80'lik bir kaybın söz konusu olduğunu dile getirerek, devletten maddi destek değil, çalışmayan araçlardan vergi alınmasını beklediklerini söyledi. İnternet kullanımının pek çok alanda olduğu gibi turizmde de trendleri değiştirdiğine dikkat çeken Öksüz, mevcut yapıyla artık para kazanmanın çok zorlaştığını da söyledi. İşte Öksüz ile yaptığımız söyleşi:

**Haber Ulaşım: Pandemi nedeniyle turizm taşımacılarının son bir yıldaki kaybı ne büyüklükte oldu?**

**ÖKSÜZ:** Mart 2020'den bu yana işimizi ve hayatımızı esir alan korona virüs pandemisinin en çok etkilenen kesimlerden birisi, hiç kuşkusuz turizm taşımacıları oldu. Öyle ki bu bir yılda ciro kaybımızın yüzde 80'ler civarında olduğunu söyleyebilirim. İstanbul ve yurt genelinde 10 binlerce turizm aracı, kontak dahi açmadan parklarda yatara çekildi. Onlar yattı ama vergi ve diğer giderler normal seyrinde işlemeye devam etti. Gelir yok, ciro yok ise haliyle personel kaybı da kaçınılmaz oldu.

**Haber Ulaşım: Pandemi süreci, daha sancısız, daha az zararlı nasıl atlatılabilir?**

**ÖKSÜZ:** Dünyada artık şöyle bir sistem var: Herkes ya ufalacak ya da birleşecek. Avrupa'da bunun örneği sistemler mevcut. Ülkemiz de buna alışacaktır. Arabacı para kazanmıyor. Büyük firmalara araçlarını kiraya veriyor, parayı komisyonunu düşüp, bu şekilde kazanıyor. Sistem artık buna dönüş yaptı. Turizm taşımacıları olarak bizler de, bu sisteme geçiş yapmalıyız. Beş firma bir araya gelsek yüzde 80'lik ciro düşüşünü bu şekilde amorti edebiliriz.



**Haber Ulaşım: Devletin pandemiden etkilenen sektörlere destekleri oldu. Turizmci de bu destekten nasiplenebildi mi?**

**ÖKSÜZ:** Peşinen ve açık şekilde söyleyeyim; bize destek programı lazım değil. Bizim destek talebimiz de yoktur. Biz yalnız hükümetten şunu talep ederiz; yatan araçlarımızdan, vergi, sigorta maliyetleri alınmamalıdır. Kapasitemiz yüzde 50'ye düştü. Dolayısıyla vergiler de dahil ödemelerimiz yüzde 50 indirimli olmalıdır.

**Haber Ulaşım: Turizmciyi nasıl günler bekliyor? Bu konudaki öngörünüzü**

**paylaşıyor musunuz?**

**ÖKSÜZ:** İnternetin yaygınlaşmasıyla birlikte her alanda ve her iş kolunda sistemler, alışkanlıklar ve işleyiş hızla değişime uğruyor. Turizmde ve turizm taşımacılığında da artık böyle bir trend var. Eskiden işleyiş şöyle idi: Siz diyelim ki Roma'ya gideceksiniz. İlk bir acente ile anlaşırız. O acente de Roma'da bir acente ve turizm taşımacıları ile anlaşır. Baktığımızda 5 farklı komisyon kazanılıyordu. Herkese de iş doğardı. Şimdi bu durum giderek ortadan kalkıyor. Adam

Roma'ya gitmeden giriyor internete kendisine uygun oteli buluyor, gerekiyorsa oradan bir rent a car firması ile iletişime geçip kent içindeki seyahatini kendisi planlayabiliyor. Anlayacağınız müşteri, paket tatilini kendi düzenliyor, kendi kazanıyor. Haliyle siz de iş kaybına uğramış oluyorsunuz. Hal böyle iken siz eski çalışma şeklinizle iş yapmaya devam ederseniz kaybedersiniz. Eskiden 6 ay çalış, 6 ay yat diye bir gerçek vardı. Şimdi böyle bir durumda, bu sistem ile para kazanmamız imkansız. Üstelik de maliyetler bu kadar artmışken...

## Bu belirsizlik ortamında yüksek risk almamalıyız

**B**U sene Ramazan Bayramı, mayıs ayının ortasına denk geldi. Üstelik de 9 günlük bir tatil... Normal bir senede olsak, havaların da artık ısındığı bu 9 günlük tatil, otobüscüye ilaç gibi gelirdi.

Daha günler öncesinden biletler tükenirdi; üstelik de iyi bir taşıma fiyatıyla...

Ama maalesef hiç de normal bir senede yaşamıyoruz. Bu 9 günlük tatilde bırakın seyahat etmeyi, karantina nedeniyle evimizden dahi çıkamayacağız.

Sonu iyi olacaksa mecburen tüm bunlara katlanacağız. Sevdiklerimizden uzak kalacağımız bir bayram yaşayacağız tabii.

Ben bu vesileyle tüm İslam aleminin mübarek Ramazan Bayramı'nı kutluyor; sağlıklı, huzurlu ve bereketli günler diliyorum.

Tabii bu arada ülke insanımızın 19 Mayıs Gençlik ve Spor Bayramı'nı da tebrik ediyorum...

Değerli dostlar; sezonu haziranın ortası olarak kabul edersek, şunun şurasında bir ay gibi kısa süre kaldı.

Umuyor ve diliyorum ki bu tam kapanma ve yoğun aşılama ile birlikte vakaları aşağı çeker, normal bir yaz sezonu yaşarız.

Evet tablo iç açıcı görünmüyor; ama umutsuzluğa da kapılmamak gerekiyor. Her felaketin mutlaka bir sonu vardır.

Önemli olan doğru ve akılcı yaklaşımlarla bu süreci olabildiğince daha az hasarla atlatacak.

Bu köşemde sık sık dile getiriyorum; yatırım açısından riskin çok büyük olduğu böylesi dönemlerde daha dikkatli olmak, maliyeti daha düşük, ödemesi daha kolay yatırımlara yönelmek gerekiyor.

Faizler bu kadar yüksek iken, üstelik de işlerin seyrinde ciddi bir belirsizlik var iken siz, borçlanıp illa da sıfır otobüs alayım dersiniz doğru bir şey

yapmamış olursunuz. Bu hatalardan dolayı son yıllarda birçok otobüscü işini kaybetti ve meslekten ayrıldı.

Biraz da bu iki haftalık kapanma ile ilgili bir şeyler söylemek isterim. Evet kapanma kararının ardından seyahatlerde ciddi bir artış oldu.

Kapanmanın sona ereceği bayram tatili dönüşü de aynı hareketlilik yaşanacaktır. Ancak aradaki günlerde otobüslerin neredeyse tamamı kontak kapatıp yatıyor.

Sıfır hareket, bunun sektörü daha da zora soktuğu aşikar.

Tabii bu arada, bildiğiniz üzere yapılan girişimler üzerine Haziran 2020'de otobüslere getirilen yüzde 50 koltuk kısıtlaması kaldırılmıştı.

Daha bunun sevinci yaşanmadan, 15 günlük karantina ve yeniden yüzde 50 kapasite sınırı getirildi.

Umuyorum ki bu kısıtlama karantina süresince olur.

Yok geçen sezonda olduğu gibi bu sezonda da koltuk sınırlaması getirilirse, yay otobüsünün haline!

Kimi arkadaşlar bu seneyi de kayıp sayıyor. Kim bilir böyle de olabilir. Ama ben biraz daha umutlu olmak gerektiği kanaatindeyim.



**Yalçın ŞAHİN**



## PRESTİJ, KAZANDIRIR

Güçlü performansı ve yakıt tasarrufu ile Prestij SX hem sürücülerin hem de yolcuların yüzünü güldürüyor



# mapar

**güvencesi ile Temsa'nın üstün teknolojik araçlarına sahip olmanın tam zamanı...**

**MAPAR MERKEZ OFİS**

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar  
Sitesi 16. Blok No: 42-44  
İkitelli / İSTANBUL  
TEL: 0224 671 27 35 - 36

**MAPAR BURSA**

Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493  
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA  
TEL: 0224 261 00 70  
FAKS: 0224 261 00 53

[f](#) [t](#) [i](#) [mapartemsa](#)

**TEMSA**  
Yetkili Bayi ve Servis

# TÜRKİYE'NİN ONLINE BİLET SATIŞ PLATFORMU

## biletara.com

"Aradığın Bilet Burada!"



Uygulamamızı Google Play ve App Store mağazalarından  
ücretsiz olarak indirebilirsiniz.

"Aradığın Bilet Burada!"

 / biletaracom

**biletara.com**

biletara.com, bir **MyData** iştirakidir.

# RAMAZAN BAYRAMIMIZ

Kutlu Olsun



Yalçın Şahin  
Yönetim Kurulu Başkanı





# **RAMAZAN BAYRAMINIZ**

*Mübarek Olsun*

Uluslararası yolcu ve yük taşımacılarının,  
Laleli esnafının bayramının sağlık, mutluluk  
ve huzur içinde geçmesini dileriz.

*Hayırlı  
Bayramlar*

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI  
EMNİYET YOLCU VE KARGO  
TERMİNALİ**

# Siirt Petrol Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mehdi Dalğalı

## Yıkıcı rekabet sektörün kanını emen kene gibi

**O**TOBÜS firmalarının sahip ve yetkilileriyle yaptığımız yüz yüze söyleşilerimiz kesintisiz sürüyor. Geçen hafta da dile getirmiştik; bu söyleşilerde bir maksadımız güncel konular hakkında görüşler almaksa da, asıl maksadımız firmalarımızı yakından tanımak. Ne zaman kuruldu, hangi

hatlarda hizmet veriyorlar, filo büyüklükleri, filo yaşı ve özmal sayısı gibi pek çok kuruluşa lazım olacak değerli verilere ulaşmak... Bu sayımızın konuklarından birisi de Güneydoğu'nun güçlü firması Siirt Petrol Turizm'in Yönetim Kurulu Başkanı, deneyimli otobüsçü Mehdi Dalğalı... İşte çarpıcı söyleşimiz:

**Haber Ulaşım: Bize firmanız Siirt Petrol Turizm hakkında bilgi verir misiniz? Kaç yılda kuruldu? Kaç farklı hatta hizmet vermekte? Araç filo sayısı hakkında bilgi verir misiniz?**

**DALĞALI:** 1972 yılında Otoşark ismiyle kurulmuş bir şirketimiz vardı. Firmamız, bir süre sonra Siirt Petrol Turizm adıyla şehirlerarası yolcu taşıma işine başladı. Üzerine kata kata bugünkü seviyemize ulaştık. Hangi otobüsümüze binerseniz binin hizmet ve kalite standarttır; çünkü otobüs dahil yatırımlarımızın tamamını öz sermayemiz ile gerçekleştiriyoruz. Bu kalite standartlarımız ile bölge yolcusunun güven ve taktirini kazanmış bir firmayız. Bu da bize şu sorumluluğu yükliyor: Ekonomik koşullar ne olursa olsun, kalite, güven ve konfordan taviz vermemek adına yeni araç yatırımları yapıyoruz. Temel ilkimiz olan "Sevdiklerimize Ulaştırır" ilkesine hep sadık kaldık, kalmaya da devam edeceğiz. Filomuzda gelirse...

Tamamı özmal, genç bir filo ya sahibiz. Hali hazırda araç parkımızda 20 araç bulunmakta. İhtiyaç durumunda filomuzda takviyeler yapabiliriz. Bunun yanında 150'yi aşkın yaygın bilet satış noktamızla hizmeti yolcumuzun ayağına götürüyoruz. İstanbul, Ankara, Mersin, İzmir, Adana ve Hatay başta olmak üzere Türkiye genelinde 50'ye yakın ilimize seferler gerçekleştiriyoruz. Çağın gerektirdiği teknolojik altyapıya da sahibiz.

**Haber Ulaşım: Malum; bir yıldan fazladır devam eden pandemiden en çok etkilenen kesimlerin başında otobüs firmaları geliyor. Pandemi dönemi Siirt Petrol için nasıl geçiyor? Kayıp ne oranda?**

**DALĞALI:** Pandemi dönemi pek çok sektör gibi, bizim sektörümüzü de ciddi manada olumsuz etkiledi. Geçen yaz sezonundan bakanlığın getirdiği kısıtlı kapasiteden ötürü bekleediklerimizi alamadık. Biliyorsunuz öncesinde de karantina nedeniyle 3 ay kontak kapalı kaldı. Bu, pek çokları gibi bizim de firma tarihimizde ilk defa yaşanan bir durumdu. Sezon sonu dersiniz, ara dönemler olsa da yüzde 50'lik kapasite sınırı geçtiğimiz haftalara kadar devam etti, bu da erimenin boyunu artırdı. Altın gibi geçen 2019 yılı sonrası 2020 yılı bize hiç iyi gelmedi. Yine geriye gittik kaybımız yüzde 70'in üzerinde. Umarım bu pandemi bir an evvel sona erir de biz de kayıplarımızı telafi ederiz. Aksi halde, hepimiz çok ama çok yıpranırız.

**Haber Ulaşım: Artık yaz sezonun arifesindeyiz. Bu sezondan beklentileriniz ne? Bir ışık görüyor musunuz?**

**DALĞALI:** Sizin de belirttiğiniz üzere büyük beklentiler ile yeni sezona girmek üzereyiz. Yukarıda da belirttiğim gibi geçtiğimiz yıl büyük kayıplar yaşadık. Yeni normalleşme ile beraber ben bu sezonun 2019 yılına yakın bir sezon olacağını değerlendiriyorum. Umarım işlerimiz açılır. Turizm sektörü açılın, diğer iş kolları açılın, bunların bize de katkısı olacaktır. İnsanlar bir şeyler kazansın ki ülkemiz feraha kavuşsun. Tabii normalleşme noktasında başta ülkeyi yönetenler olmak üzere hepimize büyük sorumluluk düşüyor. Lütfen kurallara uyalım!

**Haber Ulaşım: Bu yaz yeni sefer güzergahlarınız olacak mı? Bu**

**Söyleşi - Foto: Eren Durdabak**



**hatlara ek olarak yatırımlarınızı bu yılda sürdüreceksiniz mi?**

**DALĞALI:** Siirt Petrol Turizm'in mevcut olan hatlarına ek olarak, bu yaz Siirt kalkışlı Antalya seferlerimizi başlatmayı planlıyoruz. Mevcutta bulunan İskenderun hattımızı da Hatay'a kadar uzatmak gibi planlarımız mevcut. Yeni araç yatırımlarımızı, pandemi seyrine bağlı olarak durdurmuş bulunmaktayız. İşlerimizin açılması ile birlikte araç yatırımlarımız da kaldığı yerden devam edecektir.

**Haber Ulaşım: Bölgenizde firmalar arası rekabet var mı? Varsa siz de bu rekabetin içerisinde var mısınız?**

**DALĞALI:** Firmalar arasında yaşanan yıkıcı ve haksız rekabet, bu

sektörün maalesef en büyük düşmanı. Bu durum, sadece rekabet edenleri değil tüm firmaları olumsuz etkiliyor. Ancak yaşanan sıkıntılar nedeniyle bıçak kemiğe dayanmıştır. 'Zararın neresinden dönlülse kârdır' deyip, bir an evvel bu anlamsız yarış sonlandırmamız gerekiyor. Düşünsenize insanlar birbirlerine kızıyor, gidiyor fiyat kırıyor; var mı ticarete bunun karşılığı? Hal böyle iken bunu kimseye anlatamıyoruz kimseye. Kimse başka kimsede kusur aramasın. Herkes kendinde kusur bulsun. İnsanlar şapkalarını önüne alıp kendilerine çeki düzen verirse, bunun faydası tüm sektöre olacaktır.

**Haber Ulaşım: Hükümet tarafından destek paketleri açıklandı. Bunlar sektör için yeterli miydi? Siz nasıl**

**destekler beklerdiniz?**

**DALĞALI:** Açıkçası yapılan desteklerden biz nasibimizi alamadık. Artan maliyetlerimiz mevcut, buna karşılık gelirlerimizde ciddi bir gerileme oldu. Bize tedarik edilen ürünleri biz Türk Lirasıyla almaktayız. Ancak bize bu fiyatlandırmalar Euro üzerinden yapılmakta. Yerli üretim yapılıyor. Niçin Euro üzeri fiyatlandırmalarla baş başa kalıyoruz anlayabilmemiş değiliz. Yeni araçlar bizleri yetkili servislerle bağımlı etmekte fakat, maliyetler son derece yüksek. Bizim herhangi destek talebimiz yoktur. Biz faiz üzerinden borçlanmaktayız. Sürekli faizlerle boğuşmaktayız. Bizleri faiz durumlarından kurtarmalıdır hükümetimiz.

## Özlem Diyarbakır Otogar Müdürü Necmettin Geyik

**Söyleşi - Foto: Eren Durdabak**



## Taşımacılığı 2'ye ayıran bir politika izlendi...

**Haber Ulaşım: Firmanız Özlem Diyarbakır ile ilgili neler anlatabilirsiniz?**

**GEYİK:** Özlem Diyarbakır, 2004 yılında hizmet hayatına başladı. Bu 17 yıllık süreçte, istikrarlı şekilde büyüyerek, bölgenin önde gelen firmaları arasına girmeyi başardık. Tabii hedefimiz, çok daha ileri noktalara gelmek. Bu da bir anlayış ve vizyon meselesi... Ben, 22 yıla yakındır bu sektör içerisindeyim. Edindiğim deneyimlerle firmanın büyümesine katkıda bulunmaya çalışıyorum. Firmamızın geleceğe dair en büyük planı, çağın yeniliklerine en uygun şekilde adapte olup hizmet vermektir. Elimizden geldiğince filomuz he yıl yenilemekteyiz. Yolcumuzu her zaman haklı ve ön planda tutarak, kendilerinin konforlu seyahat etmelerini sağlamakla görevli kılıyoruz kendimizi. Filomuzda gelirse... Filomuzda 30 adet araç mevcut. Bu 30 aracın 20 adedi özmal. Kalan 10 adedi de kiralanmış olup firmamıza ait olarak çalıştırılmaktadır.

**Adil yaklaşım göremedik**

Pandemi sürecinde zarar gören sektörler içerisinde en ağır darbeyi, bizim kendi sektörümüz aldı. Hükümet, taşımacılığı bir nevi ikiye ayırdı. Havayolu ve demiryolu

yolcu taşımacılığında herhangi pandemi kısıtlaması yok iken, karayolu yolcu taşımacılığında yüzde 50 kapasite kısıtlamasına gidildi. Bu yaklaşım, sektörümüzde büyük hayal kırıklığına yol açtı.

**Sezon pandeminin seyrine bağlı**

Bu sezonu belirleyecek olan, pandeminin seyri olacaktır.

Araçlarımızı yeniledik, yeni sezona tam anlamıyla hazır olmuş iken, pandeminin seyrinin yeniden artış sağlaması, bizim beklentilerimizi de hayli düşürdü. Biz araç filomuzu her üç yılda bir yenileyerek filomuzun yaş ortalamasını dinamik bir şekilde tutmuş oluyoruz. Bu yıl içerisinde de bizim yatırımlarımız, daha öncede belirttiğim gibi pandeminin seyrine göre vaziyet olacaktır.

**Rekabet hesapları bozuyor**

Bölgemizdeki yıkıcı rekabet, bizim kazancımızın düşmesine yol açıyor. Biz, hizmet verirken, gerekirse zarar etmeyi de göze almış bir firmayız. Kalitemizden, hizmetimizden ödün vermemekteyiz. Karar tabii ki yolcunun. Düşük fiyatı değil, en konforlu şekilde seyahat edeceklerini düşündükleri firmayı tercih etmeleri kendi faydalarına olacaktır.

## MAN LION'S COACH İLE YOLUNUZ AÇIK!

Düşük maliyet, konfor ve kullanılabilirliği bir arada sunan MAN Lion's Coach ile her şey istediğiniz gibi.

**MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.**  
Balıkhisar Mahallesi Özal Bulvarı No: 576/1 06750 Akyurt/ANKARA  
Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 [www.man.com.tr](http://www.man.com.tr)  
f/mantruckandbusturkey t/mantruckbusturk i/mankamyonotobus

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.



Tüm dost ve müşterilerimizin  
bayramını en içten  
dileklerimizle kutlar sağlık ve  
mutluluk dolu günler dileriz...

-  koluman.official
-  koluman.official
-  kolumanofficial
-  Koluman A.Ş.
-  www.koluman.com.tr

**Mercedes-Benz**  
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mahallesi Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe - İstanbul Tel: 0 216 311 80 50 Fax: 0 216 311 82 29  
Ankara: Karaoğlan Mahallesi Ankara Caddesi No:207-209 Gölbaşı - Ankara Tel: 0 312 497 55 00 Fax: 0 312 497 55 40 - 41  
Gaziantep: Aktoprak Mahallesi Gaziantep Caddesi No: 70 Şehitkamil - Gaziantep Tel: 0 342 211 25 00 Fax: 0 342 437 84 00  
Mersin: Şahin Mah. Sait Polat Bulvarı No:386 A Blok Tarsus - Mersin Tel: 0 324 651 42 42 Fax: 0 324 651 42 45 - 48 78

# MERSİN METRO TURİZM GENEL MÜDÜRÜ VEYSİ ŞAKAR

## Mevcudu koruyabilme sezonu olacaktır

Röportaj serimize Adana, Mersin Metro Turizm Genel Müdürü Veysi Şakar ile devam ediyoruz. Veysi Şakar, pandemi sürecinde en büyük zararı şehirlerarası otobüsçülerin gördüğüne dikkat çekerek, "Okulların açılıp açılmaması ve bu yaz sezonu kaderimizi belirler" dedi. Bu yaz sezonu için beklentileri yüksek tutmanın yanlış olacağını da belirten Veysi Şakar, asıl patlamanın 2022'de olabileceğini söyledi. İşte Şakar'ın gazetemize açıklamaları:

**B**İZ, 'Laçın Turizm' adı altında Metro Turizm'in Adana ve Mersin bölgesindeki işletmeciliğini yürütmekteyiz. Türkiye genelinde 1.500 araçla hizmet veren ana firmamız Metro Turizm çatısı altında 20 aracımızla hizmet vermekteyiz. Belirsizliğin hakim olması nedeniyle yatırım planlarımızı ertelemek zorunda kaldık. Her şey normal gider ve kısmet olursa, 2022 yılında 10 otobüslük bir yatırım yapacağız. Mersin kalkışı Hopa, Sarp sınır kapısı da dahil olmak üzere Türkiye'nin yedi bölgesine sefer faaliyetlerimizi kontrol etmekteyiz. Ramazan Bayramı sonrası sezonun da açılacağını varsayarsak, bizler sefer sayılarımızda artırım yapacağız.

**Pandemi her şeyi alt üst etti**  
Pandemi süreci nedeniyle, işlerimiz ağırlıklı olarak hafta ortasında oluyordu. Şimdi ise tam kapanma söz konusu. Bu kısıtlamalar nedeniyle tüm firmalar gibi bizde de kan kaybı oluyor. Yolcu kaybımız yüzde 60'lar seviyesinde. Bir an evvel normal seyrimize dönemez isek, hepimiz perişan oluruz. Bildiğiniz üzere ülkemiz Mart 2020 itibarıyla pandemiyle tanıştı. O günden bugüne kadar, hiçbir üniversite



Söyleşi - Foto: Eren Durdabak

faaliyetlerini sürdürmedi. Sektörümüzde en büyük zararı okulların kapalı kalması vermiş oldu. Bununla birlikte seyahat etmek isteyen 20 yaş altı ve 65 yaş üstü yolcularımızın izin belgesine tabii tutulması, potansiyelimizi düşüren bir diğer kısıtlama oldu.

**2022 beklentimiz yüksek**  
Salgının seyri tüm hızıyla devam ediyor. Dolayısıyla bu yaz sezonunda beklentilerimizi çok yüksek

tutmamalıyız. Bu, hayalcilik olur. Bu sezonda mevcudu korumayı hedeflemek gerekiyor. Asıl patlamanın 2022 sezonunda olacağını tahmin etmekteyim.

**Bizde de rekabet diz boyu**  
Haksız ve yıkıcı rekabet, her bölgemizde olduğu gibi Mersin'de de kıran kırana yaşanmakta. Bu anlamsız yarıştan hepimiz çok ciddi zarar görmekteyiz. Yolcu taşıyan pek çok firma taşıma fiyatlarını gününbirlik

güncelleyip fiyat kırıyorlar. Bu durum özellikle İstanbul-Ankara güzergahında bizi derinden yaralamakta. Giderler sürekli artarken, bizler para kazanamıyoruz.

Artık kârı geçtik, az zarara şükür demeye başladık. Böylesi bir durumda siz fiyatları yüzde 30'lara varan oranda indirirseniz bu intihar olur. Gerek yasal gerekse de sektör kendi içerisinde birtakım düzenlemeler yapıp bu yıkıcı rekabete son vermesi lazımdır.

**Kubilay Akçakoca- Özlem Cizre**  
**Nuh Mardin Bölge Sorumlusu**

## Pandemi, özellikle 'yurtdışı'nı perişan etti

**Ö**ZLEM Cizre Nuh Seyahat firması hakkında bilgiler paylaşan Kubilay Akçakoca gazetemize şu açıklamayı yaptı: Firmamızın günlük 19 seferi bulunmaktadır. Türkiye'nin yedi bölgesine seferlerimiz sürdürülürken, aynı zamanda Irak hattımızla da uluslararası taşımacılık hizmeti vermekteyiz. Hali hazırda bulunan 19 seferimize ek olarak bu sezon Cizre kalkışı, Eskişehir, Bursa hattını da açmayı planlamaktayız.

Biz normalleşme seyrinin gölgesi üzerine yatırım planlarımızı yapmış bulunmaktayız. Tablo ne kadar iyiye giderse, filomuz da bu doğrultuda büyüyüp gençleşecektir. Irak hattımızda pandemi sürecinde ciddi oranda etkilendik. Bir dönem sınır kapısı tamamen kapalı kaldı. Seferlerimizi durdurmak durumunda kaldık. Pandeminin seyrinden de ötürü yolcu sayısındaki kaybımız yüzde 80'ler seviyesinde.

Irak hattımıza İstanbul, Mersin ve Hatay'dan da direkt ulaşım sağlamaktayız. Pandemi nedeniyle

günlük Irak seferlerimizi 7'e düşürdük.

Sınırdaki yapılan korona virüs testlerinden ötürü, seferlerimizde ciddi oranda gecikmeler yaşamaktayız. Normalleşme sürecinin hem ülkemize hem de sektörimize ciddi faydalar sağlayacağını düşünüyorum. Umarım bir an önce eski günlerimize geri dönüş sağlarız. Hepimizin buna fazlasıyla ihtiyacı var...



Söyleşi - Foto: Eren Durdabak

**ANDROID VE YARI ANDROIDLERDE**

**DEV KAMPANYA**

**TÜRKİYE'DE  
TEK TRT  
BANDROLLÜ**

**10.1 HD FULL DOKUNMATİK EKTRAN**

**BU ÖZELLİKLER**

**TÜRKİYE'DE TEK**

- 4 Dakika Reklam Alanı
- Cep Telefonu Ekranını USB'den Televizyona Yansıtma
- USB'den Film, Müzik Oynatma
- Radyo ile Lisanslı Müzik Derdine Son
- Film İzlerken Anlık İleri Geri Alma
- 2 Sene Bire Bir Değişim Garantisi

**harward**

**"Kırılmaz Çizilmez IPS Ekran"**

**35 Yıllık Tecrübe**

**YERLİ ÜRETİM**

Yücel KAYGUSUZ :0533 516 17 23  
Ünal KAYGUSUZ :0532 564 55 64



Bayram, sürekli yenilenen hayatta,  
hiçbir zaman eskimeyecek  
duyguları hatırlamaktır.

# RAMAZAN BAYRAMIMIZ

*Mübarek Olsun*



**Esadas®**

www.esadas.com  
444 00 25

Sevdiklerinize kavuştuğunuz Nice Yollara, Nice Bayramlara...

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*



**BEST VAN**

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*



Hep bir arada, sevgi dolu, mutlu ve huzurlu nice bayramlar geçirmeniz dileğiyle..

 **Lüks Artvin**

## Ramazan Bayramınız *mübarek olsun*

*Kucaklaşıp hasret gideremesekte  
kalplerimiz hep birlikte...*



**eefe tur İZMİT**  **özemniyet**  
SEYAHAT



Belki de en çok bu bayram sarılmak istedik sevdiklerimize. Sağlıklı ve güzel günlerde, nice bayramlarda yeniden buluşmak dileğiyle.

**Ramazan Bayramınız  
Mübarek Olsun**



Hep birlikte olacağımız bayramlarda buluşmak üzere

**RAMAZAN BAYRAMINIZ**  
*Mübarek Olsun*



[www.ozelturizm.com](http://www.ozelturizm.com)

**BAYRAMDA MUTLULUK VE SAĞLIK**

*Sizinle Olsun*

Mübarek Ramazan Bayramınızı kutlar,  
sevdiklerinizle birlikte  
mutlu ve sağlıklı bayramlar dileriz.

Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş.



**4440 KOC 4440562**

**www.kamilkoc.com.tr**



Tüm müslüman aleminin  
**RAMAZAN  
BAYRAMI**  
*Mübarek Olsun*



**MİNİ TUR**  
MEHMET ÖKSÜZ  
YÖNETİM KURULU  
BAŞKANI



TOBB SEKTÖR MECLİSİ  
TURİZM KOMİSYONU  
BAŞKANI



İSTANBUL TİCARET  
ODASI  
MECLİS ÜYESİ

*Mutlu*

**Bayramlar**

Sevdiklerinizle birlikte  
sağlıklı, mutlu nice  
bayramlar dileriz



Karayolu yolcu taşımacılarının  
ve turizm taşımacılarının  
Ramazan Bayramını kutlar,  
sağlık ve huzur dolu nice  
bayramlar dileriz.

**Bayramınız Kutlu Olsun**

*Hep Birlikte  
Nice Bayramlara...*



**Mustafa YILDIRIM**  
GENEL BAŞKAN



**Sümer YIĞCI**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*

Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı, mutlu  
nice bayramlar dileriz.



 **VANGÖLÜ**

Hep bir arada, sevgi dolu ve huzurlu nice bayramlar  
geçirmek dileğiyle

# RAMAZAN BAYRAMIMIZ

*Mübarek Olsun*



 **VİB**  
"Biz Bir Aileyiz...?"

# RAMAZAN BAYRAMIMIZ

*Mübarek Olsun*

Elbirliği ile sıkıntıları aşarak yine kucaklaşacağımız,  
tokalaşacağımız, büyüklerin ellerinden, küçüklerin gözlerinden  
öpeceğimiz bayramları yaşamak dileğiyle...



**MSR**  
MERSİN SELMAN REKLAM

[www.mersinselmanreklam.com](http://www.mersinselmanreklam.com)

# RAMAZAN BAYRAMIMIZ

*Mübarek Olsun*

Ramazan bir olmaktır,  
birlik olmaktır, birlikte  
olmaktır. Sevdiklerinizin  
hep yanınızda olduğu  
nice bayramlar  
geçirmeniz dileğiyle...

- Mehmet AKKOÇ

## AKKOÇ TİCARET

YEDEK PARÇA

☎ 0532 172 8557



ŞUBELERİMİZ

BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI YENİ DOĞU  
ÇARŞISI C12TK BAYRAMPAŞA / İSTANBUL

İ.O.S.B. SEFAKÖY SANAYİ SİTESİ 15. ADA  
NO: 23 İKİTELLİ / BAŞAKŞEHİR

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*

Sevdiklerinizle beraber sağlıklı  
ve huzur içinde mutlu bir bayram  
geçirmeniz dileğiyle ...

Mehmet ATIŞ



İLETİŞİM

0532 387 6047

ŞUBELERİMİZ

- BÜYÜK İSTANBUL OTOGARI ESKİ DOĞU ÇARŞISI B50  
BAYRAMPAŞA / İSTANBUL
- İ.O.S.B. DOLAPDERE SANAYİ SİTESİ 17. ADA NO: 17  
İKİTELLİ / BAŞAKŞEHİR



**Mehmet Halı**  
ARAÇ İÇİ YER DÖŞEMELERİ

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*



Tüm dost ve müşterilerimizin  
Ramazan Bayramını en içten  
dileklerimizle kutlar sağlık ve  
mutluluk dolu günler dileriz.

**ÜNAL KAYGUSUZ - YÜCEL KAYGUSUZ**

**harward**

Sevgi dolu bir  
bayram geçirmeniz dileğiyle...

# RAMAZAN Bayramınız

*Mübarek Olsun*



**ŞAHİNOĞLU  
GROUP**



# RAMAZAN BAYRAMIMIZ

*Mübarek Olsun*

Her ne kadar bu yıl ki bayramı  
biraz farklı, belki aile ve  
arkadaşlarımızdan uzakta geçirecek  
olsak da, herkese mutlu, sağlıklı ve  
huzurlu geçireceği bir  
bayram diliyoruz.

**KAHTAPETROL**

Güzel bayramlarda buluşmak dileğiyle...

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*



**444 01 33**

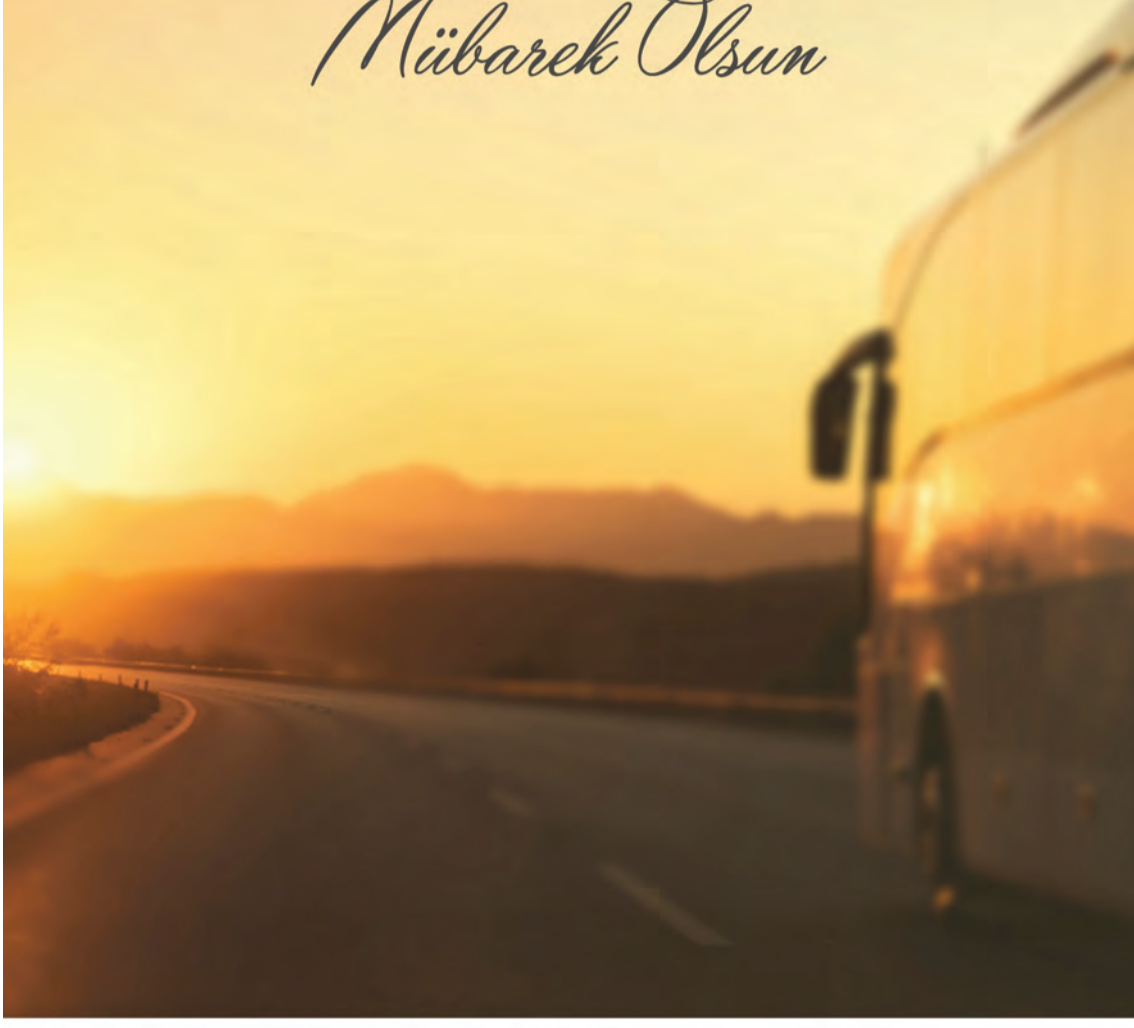
**ÇAĞRI MERKEZİ**

**DK KÖKSALLAR**  
www.dkkoksallar.com

Sizleri kavuşturacağımız nice bayramlara

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*



**Villa**

BU BAYRAM SİZLERDEN AYRI KALSAK DA,  
48 YILDIR HER BAYRAMDA OLDUĞU GİBİ GÖNÜLLERİMİZ BİR!

*Malta Bayramlar!*



f / malatyabeydagiturizm  
444 05 44 | beydagi.com.tr

El öpemesek de,  
kucaklaşmasak da,  
yürekleri buluşturan  
bir bayram olması  
dileğiyle ...

# Ramazan Bayramınız

*Mübarek Olsun*



www.sec.com.tr



444 27 27

# RAMAZAN BAYRAMINIZ

*Mübarek Olsun*



yeniakraray



**Aker**  
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

# RAMAZAN BAYRAMINIZ *Mübarek Olsun*

En güzel anıları birlikte paylaşmak dileği ile

**derya tur**  
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

Hep bir arada, sevgi dolu, mutlu ve huzurlu nice bayramlar geçirmeniz dileğiyle...

# Ramazan Bayramınız *Mübarek Olsun*

**TÜRKKAN**  
TURİZM ve TAŞIMACILIK

# RAMAZAN BAYRAMINIZ *Mübarek Olsun*

Bu bayramda ilk dileğimiz sağlık, sonrası ise umut. Hep birlikte göreceğimiz nice neşeli ve mutlu bayramlar dileğiyle...

**EFED**  
SERDAR GERİLAKAN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# Ramazan Bayramınız *Mübarek Olsun*

Yolumuzu gözleyen sevdiklerimizle tekrar kavuştüğümüz, sağlık ve mutluluk dolu nice bayramlar olması dileğiyle...

**Düzce Güven**

Eskisi gibi olmayacak bayramlaşmalar.  
Büyüklerimizin elini öpemeyeceğiz,  
küçüklerimize şeker veremeyeceğiz.

Ama olsun,  
Varlığı yeter sevdiğimizizin!

Mutlu, sağlıklı ve umut dolu  
bir bayram olması dileklerimizle...



www.asyatur.com.tr  
f t i / asyatur

asya tur

Sevdiklerimize kavuşacağımız,  
özlemlerin son bulacağı nice bayramlara...

**RAMAZAN**  
**BAYRAMINIZ**  
*Mübarek Olsun*



**ASTOR**  
www.urfaastor.com

**RAMAZAN**  
**BAYRAMIMIZ**  
*Mübarek Olsun*



Ramazan bir olmaktır, birlik olmaktır,  
birlikte olmaktır. Sevdiklerinizin hep  
yanınızda olduğu nice bayramlar  
geçirmeniz dileğiyle...

**VOLKAN**  **METRO**

*Hayırlı*  
*Bayramlar*



*Bu güzel ayın mübarek  
bayramı bizlere mutluluk getirsin.  
Sevinç ve huzur dolu bir  
Ramazan Bayramı dilerim.*

**GRAND**  
**BUS MARKET**

Otobüs Alın Satın'da Güvenilir Adres

Erman GEYİK

www.grandbusmarket.com / info@grandbusmarket.com

# BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı  
ve TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'**ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

# BAŞSAĞLIĞI

Çok değerli dostumuz, iş ortağımız  
İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı  
Selami Tırış'ın kıymetli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**Isparta**  
Petrol Turizm

İBRAHİM BAŞTOK - ÖMER BAŞTOK

# BAŞSAĞLIĞI

Değerli dostumuz  
İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı  
Selami Tırış'ın kıymetli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



**RAMAZAN ÖZYILDIZ**  
**YÖNETİM KURULU BAŞKANI**

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



OĞUZ TÜRKKAN - CEM TÜRKKAN

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat A.Ş.  
Yönetim Kurulu Başkanı ve TOFED Başkan Vekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay Tırış'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine  
ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**obilet.com**

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

 **VANGÖLÜ**

## BAŞSAĞLIĞI

Çok değerli dostumuz  
İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı  
Sayın Selami Tırış'ın kıymetli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.  
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine,  
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar diliyoruz.

Mengerler Ticaret Türk A.Ş.

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**eefe tur İZMİR**  **özemniyet**

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.  
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine,  
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar diliyoruz.



**MUSTAFA YILDIRIM**  
GENEL BAŞKAN

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**Ali Osman Ulusoy**  
HÜLYA ULUSOY  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**asya**  **tur**  
Türkiye'nin ve Dünya'nın

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili Selami Tırış'ın değerli eşi

**Gülay**  
**TIRIŞ'ın**

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.  
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine,  
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar diliyoruz.

**BLUECOM**  
SERHAT DOĞAN - ÇETİN DOĞAN

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**Esadas**<sup>®</sup>  
ATA ŞENPOLAT

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



**ALİ RIZA ÇELEBİ**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**Villa**  
TACETTİN ALDEMİR

## BAŞSAĞLIĞI

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



**SERDAR GERİLAKAN**  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



FARUK AKDOĞAN - FATİH AKDOĞAN

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**NİŞİKLİ**

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**VOLKAN**  **METRO**

MUSTAFA ALTUNHAN

**BAŞSAĞLIĞI**

İstanbul Seyahat Yönetim  
Kurulu Başkanı ve  
TOFED Başkanvekili  
Selami Tırış'ın değerli eşi

# Gülay TIRIŞ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**ŞEN AFİŞ REKLAM**  
DENİZ KILAVUZ

**TEŞEKKÜR**

**KIYMETLİ EŞİM**

**Gülay**

**TIRIŞ'ın**

vefatı dolayısıyla cenaze

merasimine katılan:telefon, sms ve elektronik mesajlarla taziyelerini ileten, hayır kurumlarına bağışta bulunan tüm dost, akraba, arkadaş ve yakınlarıma teşekkür ediyorum.



**istanbul seyahat**

**SELAMİ TIRIŞ ve AİLESİ**

**TEŞEKKÜR**

**KIYMETLİ ANNEMİZ**

**Gülay**

**TIRIŞ'ın**

vefatı dolayısıyla cenaze

merasimine katılan:telefon, sms ve elektronik mesajlarla taziyelerini ileten, hayır kurumlarına bağışta bulunan tüm dost, akraba, arkadaş ve yakınlarımıza teşekkür ediyoruz.



**istanbul seyahat**

**TALİP TIRIŞ - ALEYNA TIRIŞ - TUANA TIRIŞ**



19  
MAYIS

---

ATATÜRK'Ü ANMA,  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI

---

1919

---

*Kutlu Olsun*



Yalçın Şahin  
Yönetim Kurulu Başkanı



# Yolumuz bağımsızlık, yönümüz gelecek.

Ata'mız binbir zorlukla mücadele edeceğini bilerek yola çıktı. Asla yorulmadı, yılmadı. Şimdi gençlerimiz onun çizdiği yolda yorulmadan, yılmadan geleceğe emin adımlarla ilerliyor. 19 Mayıs Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı kutlu olsun.



mercedesbenzotobus



MercedesBenzOtobus



www.mercedes-benz-bus.com

Mercedes-Benz

The standard for buses.





# 19 MAYIS

ATATÜRK'Ü ANMAGENÇLİK  
VE SPOR BAYRAMI

*Kutlu Olsun*

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI  
EMNİYET YOLCU VE KARGO  
TERMİNALİ**



**19 MAYIS**  
ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI  
*Kutlu Olsun*

**eefe tur İZMİT**  **özemniyet**  
SEYAHAT



**19 MAYIS**  
Atatürk'ü Anma, Gençlik ve Spor Bayramı  
*Kutlu Olsun.*



  
www.istab.org.tr

**19 MAYIS**  
ATATÜRK'Ü ANMA  
GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI  
*Kutlu Olsun*



**Volkan**  **METRO**



**19 MAYIS**  
ATATÜRK'Ü ANMA, GENÇLİK VE SPOR BAYRAMI  
*Kutlu Olsun*

**Esadas**



# YILDIZ yatırımcıları dur durak bilmiyor



**H**ER ne kadar tam kapanma olsa da, her ne kadar pandemi bütün şiddeti ile devam etse de, tüm bu olumsuzluklar otobüs yatırımcılarının hızını kesemiyor.

Sezona büyük umutlar bağlayan otobüsçüler, yatırımlarını sıklaştırdı. Şehirlerarası otobüs pazarının lideri Mercedes-Benz Türk, yine en çok satan konumda. İşte şirketin bayileri üzerinde gerçekleştirdiği son teslimatlar:

## Yatırım şampiyonu Best Van

Son iki senenin yatırım şampiyonu Best Van, bu yıl 15 adet Travego 16 aldı. Otobüsler peyder pey teslim ediliyor. Geçen hafta teslim edilen 5 otobüsle birlikte filoya katılan Travego'ların sayısı 14'e çıktı. Son 5 otobüsün teslimatı, Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki tarafından Best Van CEO'su İrem Bayram'a yapıldı. Best Van, böylelikle 2020 ve 2021'de toplam 30 Yıldız almış oldu.

## Ali Osman Ulusoy hız kesmiyor

Bir diğer flaş otobüs yatırımcısı Ali Osman Ulusoy Turizm de, yine sezon öncesi aldığı otobüslerle filosunu büyütenlerden... Firma sezon yatırımları kapsamında Hassoy Motorlu Vasıtalar üzerinden 2 adet Tourismo aldı. Otobüslerin teslimatında şu isimler yer aldı. Hassoy ve Ali Osman Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Hassoy Genel Müdürü Selim Saral, Ali Osman Ulusoy Turizm Genel Müdürü Eray Eray ve Şirket Grup Direktörü Murat Seymen...

## Muş Yolu 2 Travego aldı

Doğu Anadolu'nun önemli firmalarından Muş Yolu Turizm de, sezon öncesi Yıldız yatırımı yapan firmalardan. Muş Yolu, Mengerler üzerinden 2 adet Mercedes-Benz Travego aldı. Otobüsler, Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki tarafından Muş Yolu Yönetim Kurulu Başkanı Mazhar Özkan'a teslim edildi.

## Can Dersim de 'Travego' dedi

Tunceli'nin güçlü otobüs markası Can Dersim Tuncelililer ise, Mercedes-Benz Türk Yetkili Bayi Hassoy Motorlu Vasıtalar üzerinden 1 adet Travego 16 2+1 aldı. Düzenlenen teslimat törenine, Can Dersim Tuncelililer adına Cafer Şahin, Tayfun Şahin, Taylan Şahin ile Mercedes-Benz Büyük Müşteri Sorumlusu Hüseyin Helvacı ve Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan katıldı.

## Örnek Oto'ya 2 adet Tourismo

Trabzon Kamil Koç Bölge Yatırımcısı Örnek Oto, Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen 2021 Model Powershift Tourismo 16'yı bünyesine kattı. Otobüsler, Örnek Oto Firma Müdürü Fatih Örnek tarafından teslim alındı.

## Muş Ovası Travego'dan şaşmadı

Sektördeki 20. yılını geride bırakan Yeşil Muş Ovası, 41 yeni özellikli 2021 model Mercedes-Benz Yeni Travego'sunu gerçekleşen teslimat töreninin ardından bünyesine kattı. Araçlar, Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Yeşil Muş Ovası Yönetim Kurulu Başkanı Harun Özkan'a ve firma yetkilisi Hakan Kızılkaya'ya teslim edildi.



## Onur Global'den seri araç alımları

**T**URİZM, organizasyon, filo ve VIP taşımacılık alanlarında 30 yıldır hizmet veren Onur Global, 2021 yatırımları kapsamında bir dizi araç alımı gerçekleştirdi. Firma Mercedes-Benz Türk bayi Has Otomotiv'den 2 adet Sprinter ve bir adet de Vito aldı. Teslimatta; Has Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Soner Balaban, Hafif Ticari Araç Satış Danışmanı Murat Kara, Onur Global Yönetim Kurulu Başkanı Sercan Onur Gürlük, şirket yöneticileri Ertaç Sevimli ve Yunus Karayığit hazır bulundu. Onur Global, Otokar bayi Güneş Oto'dan 1 adet de Sultan aralık, filosunu büyüüttü.

HABER **ULASIM**

www.haberulasim.com

İMTİYAZ SAHİBİ: *Haziran Gazete Medya Yayıncılık Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi*

YAZIŞLARI MÜDÜRÜ  
Mahmut Salık

GENEL MÜDÜR  
Rafii Candan

GENEL YAYIN  
YÖNETMENİ  
Recep Yalamacılar

HABER MÜDÜRÜ  
Doğukan Aydın

### İRTİBAT

Osman Caner Bozoklu - İstanbul Muhabiri  
Emirhan Yağcı (Ankara) - Umud Sayın (İzmir)  
Muhammed Şahin (Kayseri) - Buğrahan Ersöz (İzmit)  
Ahmet Mete Yalçınkaya (Karadeniz)  
Ahmet Safa Mutlu Güneydoğu

ADRES: *Altıntepe Mahallesi  
Yahya Kemal Caddesi No 93/2 (A2 Kulesi)  
İç kapı No: 3409 Bayrampaşa/İstanbul*

BASKI YERİ: *Dünya Eko Basım Yayın  
Dağıtım Tic. ve San. ve A.Ş.  
İSTANBUL*

## 9 günlük bayram tatiline yazık oldu

**K**ORONA virüs, sağlığımızı ve işlerimizi tehdit etmeye devam ediyor. Tabii bu arada salgının seyrine göre bir takım kısıtlama önlemleri de alınıyor.

Vaka sayıları bir anda 3-5'e katlanıp 60 binlere çıkınca, hükümet 17 günlük kapanma kararı aldı. Üç gün öncesinden açıklanan karar, bayram tatillerini yakınlarının yanında geçirmek isteyenleri ve bunu fırsat bilen taticileri yola düşürdü. Milyonlarca insan ya özel araçları ya uçak ya otobüs ya da tren gibi toplu ulaşım araçlarıyla yer değiştirdi. Bu durum salgın açısından büyük risk oluştursa da çıkan çıktı tatile. Bu insan hareketliliği, kesat dönemini yaşayan otobüsçü açısından küçük de olsa bir fırsat oldu. Kapanmadan önceki üç gün otogarlarında büyük bir hareketlenme yaşanırken, benzer hareketlilik geri dönüşlerin başlayacağı Ramazan Bayramı tatili sonrası da olacaktır. Böylesi sıkıntılı dönemlerde elde edilen kazanç küçük gibi görünse de çok ama çok değerlidir. Biliyorsunuz, otobüsçü pandeminin de etkisiyle son dönemlerde para kazanmayı unuttu.

Artık insanlar 'ne kadar kâr ettim'e değil, 'ne kadar daha az zarar ettim'e bakmaya başladı. Diğer taraftan bu 4-5 günlük hareketlilik bir fırsat gibi görünse de, otobüsçünün 9 günlük bayram tatili boşa gitmiş oldu. Havalarda ısındığı ve hatta bazı bölgelerde denize bile girilebildiği bir döneme denk gelen bu 9 günlük tatil, pandemi olmasa yaralann bir nebze sarılabileceği bir tatil olurdu.

Tabii tüm bunlar bizim dışımızda yaşanan gelişmeler. Bireysel olarak bu süreci değiştirme şansımız yok. Yapılacak şey, koşullara göre tavır alabilmek, giderleri minimuma indirecek tedbirleri devreye sokmaktır.

An itibarıyla mayıs ayının ikinci yarısına girdik. Tam kapanmanın devam edip etmeyeceği ile ilgili henüz resmi açıklama yapılmış değil.

Herkes gibi ben de merak ediyorum; bu kapanma sonunda gerçekten de vaka sayıları 5 bin seviyelerine iner mi? Çok daha önemlisi indi diyelim; buralarda tutunabilecek ya da daha da aşağılara çekebilecek miyiz? İşte bu noktada yönetenlerin

alacağı tutum ve yürütecekleri politika belirleyici olacak. Gerektiğinde 3 gün geç olsun ama iyi bir turizm ve yaz sezonu olsun. Çünkü ülke olarak da buna ihtiyacımız var.



İbrahim ARTTIRDI

## Yol harcırahı

**K**ARAYOLU taşımacılığı sektöründe şoförler, kimi zaman işveren durumunda, kimi zaman işçi durumunda olabiliyorlar. İş sözleşmesiyle çalışan şoförlerin işten ayrıldıktan sonra işçilik alacakları ve tazminatlar için dava açma oranı ise karayolu taşımacılığı açısından çok yüksek. Dava açan şoförlere, yardımcı personelleri yani; kabin görevlilerini de eklediğimizde sayı daha da yükseliyor.

Bu davalar görülürken en çok sorun yaşanan, dava sürelerini uzatan konu; sefer primleri. Harcırah, yolluk gibi isimlerle de anılan sefer başına yapılan ödemeler, genellikle mahkemenin hesapları hızlıca yapmasına engel oluyor.

Bu tür davalarda işverenler sadece asgari ücret ile çalıştırdıklarını iddia ederken, işçiler de hem asgari ücret hem de sefer başı ücret aldıklarını iddia ediyorlar. Ne kadar ücret aldığını ispat etmesi gereken işçi olsa da Yargıtay kararlarında yerleşmiş bir görüş ortaya çıkıyor; şoförlerin sadece asgari ücret ile bu çalışmayı yapması hayatın olağan akışına aykırıdır!

Bu noktada mahkeme, meslek örgütlerinden emsal ücret raporları istiyor ve harcırah adı verilen ödeme bu noktada kesin olarak tazminat ve diğer alacakları hesaplamalara katılmış oluyor. Tır şoförleri çalıştıran lojistik firmaları için orantılı bir

sonuç ortaya çıkarken, otobüs firmaları için doğru olmayan sonuçlar ortaya çıkıyor.

Çünkü; meslek odalarından alınan emsal ücret raporları genelde tır şoförlerinin çalıştığı odalardan geliyor. Ve bu sektörde çalışan şoförlerin ayda yaptığı sefer sayısı az ve süresi uzun, dolayısıyla sefer primleri epeyce yüksek ve döviz ile ödeniyor.

İşçi ücretleri belirlenirken, asgari ücret ve belli bir prim ücreti belirleniyorsa, bunun ispat açısından mümkün hale getirilmesi, otobüs firmaları açısından bu sebeple çok önemli. Bir uyumsuzluk meydana geldiğinde de mahkemeye tır şoförleri ve otobüs şoförlerinin aynı koşullarda çalışmadığını, aynı ücretleri almadığını anlatmak da aynı öneme sahip. Her iki tarafın da mağdur olmaması ve herkesin hakkını alabilmesi adına, kâğıt üzeri ile gerçek birbirini tutmalı.



Av. Lerzan BAYRAM

## Görgüç: Global marka olma hedefine cesur adımlarla ilerliyoruz



# Otokar, yılın ilk çeyreğinde ciroyu 2'ye katladı

Pandemiye rağmen 2020 yılında önemli ihracat anlaşmalarına imza atan OTOKAR, ilk çeyrekte cirosunu yüzde 91 artırarak 877 milyon TL elde etti. Otokar, aynı dönemde ihracatını da yüzde 44 artırdı ve net kârını 107 milyon TL'ye yükseltti.

**F**İKRİ mülkiyet hakları kendine ait ürünleriyle 5 kıtada 65'ten fazla ülkede faaliyet gösteren, Türkiye'nin öncü otomotiv ve savunma sanayi şirketi Otokar, 2021 yılı ilk çeyrek finansal sonuçlarını paylaştı.

Pandeminin etkilerine rağmen global bir marka olma hedefi ile çalışmalarını devam ettiriyor. Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç, şunları söyledi:

"Pandeminin başladığı günden bu yana çalışmalarımızın sağlığını korumak, işimizin devamlılığını sağlamak, salgının etkisini azaltmak ve yayılmasını engellemek için gerekli tüm tedbirleri alıyoruz.

Bu zorlu süreçte iş ortaklarımızın daima yanında olmayı ve kullanıcılarımızla iletişimimizi sürdürmeyi ihmal etmedik; tüm koşullara rağmen yeni anlaşmalara imza attık.

Güvenli üretim uygulamalarımız ve zamanında alınan önlemler sayesinde üretimde aksamalar yaşamadan, aldığımız siparişlerin teslimatlarına odaklandık. Bu gelişmeler sonucunda önceki yılın aynı dönemine kıyasla ilk çeyrekte yüzde 91 artışla 877 milyon TL ciro elde ettik; net kârımızı ise 107 milyon TL seviyesine yükselttik".

### Üretimimiz yüzde 32 arttı

Yılın ilk çeyreğinde üretim adetlerini de önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 32 artırdıklarını ifade eden Genel Müdür Serdar Görgüç, iç pazar ve ihracat çalışmalarlarıyla ilgili olarak ise şu açıklamayı yaptı:

"12 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markasıyız. Geçen yıl iç pazardaki en büyük otobüs alım ihalesini kazandık ve İzmir Büyükşehir Belediyesi'ne bağlı ESHOT'a otobüs teslimatlarına başladık. İptal edilen fuarlar ve seyahat engellerine rağmen hedef pazarlarımızla iletişimimizi ve ilişkilerimizi sürdürdük. Kullanıcılarımızın ihtiyaçlarını doğru



yorumlayıp özel çözümler sunmaya devam ettik.

Araçlarımızda uyguladığımız yenilikçi çözümlerimiz ve yaklaşımımızla ihracat başarılarımıza yenilerini ekledik ve ilk çeyrekte ihracatımızı geçtiğimiz yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 44 artırarak 69 milyon USD düzeyine çıkardık" şeklinde konuştu.

### Gücümüz çalışanımızdan geliyor

Bu zor dönemde Otokar'ı başarılı iş sonuçlarına ulaştırmada en büyük gücünün ve en kıymetli sermayesinin çalışanları olduğunu belirten Genel Müdür Görgüç, ödümlüdeki dönemde ticari araçlarda yurt içindeki güçlü pazar pozisyonunu koruyarak ihracata odaklanmaya devam edeceklerini belirtti.

## TESLİMATI CANSIN OTOMOTİV YAPTI



# Kaya, 11 Sultan Comfort ile filosunu güçlendirdi

Otokar, yetkili bayi Cansin Otomotiv üzerinden öğrenci, personel ve turizm taşımacılığının köklü şirketlerinden Kaya Tur'a 11 adet Sultan Comfort teslimatı gerçekleştirdi. Firma sahibi Rasim Kaya, Otokar markasını işletme maliyetinin düşüklüğü, sağlamlığı ve konforu nedeniyle tercih ettiklerini dile getirdi.

**K**OÇ Topluluğu'nun otomotiv ve savunma sanayisindeki lider markası Otokar, müşteri beklentileri ve ihtiyaçları doğrultusunda geliştirdiği Sultan serisi küçük otobüslerle turizm ve servis taşımacılığında trendleri belirlemeye, kurumların kazancını katlamaya devam ediyor.

Tasarım ve teknik özellikleri ile Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanında büyük ilgi gören Sultan'ın Comfort modelini geçen yıl yenileyen Otokar, firmaların ilk tercihlerinden olmaya devam ediyor.

Lüks koltukları ve özel donanımıyla turizm taşımacılığının, 3 noktalı emniyet kemeriyle öğrenci taşımacılığının ve 29+1 yolcu kapasitesiyle personel taşımacılığının gözdesi olan Sultan Comfort, Kaya Tur'da da hizmet vermeye başladı.

Otokar Bayi Cansin Otomotiv tarafından gerçekleştirilen 11 adet Sultan Comfort

teslimat töreni, Kaya Tur sahibi Rasim Kaya, Cansin Otomotiv'in sahipleri Ahmet Ünal ve Ali Can Ünal ve Otokar Bölge Satış Yöneticisi Erol Mertan'ın katılımı ile gerçekleşti.

Öğrenci, personel taşımacılığı, turizm, araç kiralama sektöründe 33 yıldır hizmet veren Kaya Tur'un çalışmalarını 81 ilde yürüttüğünü belirten Kaya Tur sahibi Rasim Kaya teslimat töreninde yaptığı konuşmada; "Otokar ile uzun yıllardır çalışıyoruz.

Filomuzdaki 50 Sultan otobüsü yeni aldığımız 11 araçla güçlendirdik. İşletme maliyetinin düşüklüğü, 40 bin km bakım aralığı, yüksek ikinci el değeri ve üst düzey konforuyla tercih ettiğimiz Otokar Sultan Comfort, çalıştığımız kurumlar tarafından da beğeniliyor.

Filomuzda kattığımız yeni araçlarımızı Ankara'da personel taşımacılığında kullanacağız" dedi.



# Sonat Demirci, Metsan'ın başarısı için ter dökcek

Yıllarca TEMSA çatısı altında Bölge Satış Temsilcisi olarak hizmet veren Sonat Demirci, bundan böyle Genel Müdürlüğü'ne atandığı Metsan Otomotiv'in başarısı için efor sarf edecek. Demirci, dün olduğu gibi bundan sonra da 'dostluk' temelinde otobüscüye destek olacaklarını dile getirdi...

**H**ERKES onu, arı gibi çalışkanlığı ve kurduğu sıcak ilişkilerle tanır. Yıllarca TEMSA çatısı altında Bölge Satış Yöneticisi olarak başarıyla hizmet veren Sonat Demirci, Metsan Otomotiv Genel Müdürlüğü görevine getirildi. Sonat Demirci, bu görevle birlikte artık TEMSA'nın yanı sıra Metsan Otomotiv'in başarısı için de ter dökcek. Kendisine yeni görevinde başarı diliyoruz. Genel Müdür Sonat Demirci ile bu atamayı ve bayinin gelecek planları hakkında konuştuk. İşte Demirci'nin açıklamaları:

**Metsan'ı daha da ileriye taşıyacağız**  
Bildüğünüz üzere ben, yıllarca TEMSA çatısı altında görev yaptım. Yine aynı camianın bir parçası olarak TEMSA bayi Metsan Otomotiv'de Genel Müdür olarak göreve başladım. Pandemi döneminin başlangıcından beri buradayım; birbirimizi yakından tanıyıp benimsedik. Bir aile gibi olduk. Öte taraftan bu bir yılda onlarla ve hatta yüzlerce müşterilerimle tanışma fırsatım oldu. Karşılıklı yaptığımız değerlendirme sonucu benim burada, bu görevde başarılı olacağım konusunda hem fikir olduk ve mesaiye başlamış olduk. Merkezimizin, sanayinin gözbebeği Kocaeli'de oluşu da bizim için büyük şans. Yolcu taşımacılığı açısından önemli bir potansiyele sahip olan Kocaeli, Marmara operasyonlarımız için de stratejik konumda.

**İkinci el otobüslere değer katıyoruz**  
Bizim özellikle ikinci el konusundaki durumumuza ve gücümüzü herkes çok iyi biliyor. İkinci el araçların değişimi, dönüşümü noktasında İstanbul'un yanı sıra Anadolu'daki otobüscüye destek olduk, olmaya devam edeceğiz. Bizim bu konudaki yaklaşımımız sayesinde, otobüscünün elindeki otobüsü yüzde 40'lara varan oranda değer kazandı.



Halen ikinci el değerlerini elimizden geldiğince artırmaya çalışıyoruz. Her gelen aracı, müşterilerimizi üzmecek bir şekilde takas seçeneklerimizde değerlendiriyoruz. Gelen müşteriye 'yok' demeden uğurluyor, elimizden geldiğince işlerini korumada onlara yardımcı oluyoruz. Bu noktada ikili ilişkilerimiz belirleyici oluyor. Benim bu sektörde 14. yılım; güzel dostluklar ve ilişkiler kurdum. Burada bu ilişkilerim üzerine koyarak ilerlemeye devam ediyorum.

**Her türlü lastik tekerlek takas olunur**  
Bizi takas noktasında diğer satıcılardan ayıran yanımız ise, müşterilerimizin her türlü lastik tekerlekli araçlarını takasa kabul ediyor oluşumuz. Bir aracın takasa kabulünün ardından, o araç en geç 45 gün içerisinde bizim otoparkımızdan ayrılıyor. Biz ticaretlerimizi yabancı ile yapmıyoruz. Dost çevresinde sağlıyoruz. Ağırıklı olarak tahditli plakaların

olduğu firmalarla ticaret yapıyoruz.

**Firmaların otobüscüyü koruması gerekir**  
Bu arada otobüscüye büyük kolaylıklar diliyorum. Firmalara sahip çıkan ne bir kurum, ne de 'otobüscü yaşasın' diyenler mevcut. İlerleyen yıllarda bu kulvarlar otobüscüyü daha fazla zorlayacak. Sıfır araç fiyatları aldı başını gitti, otobüscünün elindeki araç değerlenmedi. Esnaf, bireysel otobüscüyü korumadığı sürece onların ayakta durması imkansız.

**Temsa'nın yetkili servisi de oluyoruz**  
Metsan olarak bir plaza inşaatımız mevcut. Bu inşaat tamamlanmış durumda TEMSA'nın yetkili servisi de olacağız. Bu plaza, TEMSA'nın otobüs üzerine ilk bayi plazası olarak hayata geçecek. Metsan'da 22 personel çalışmakta. Alınan araçları toparlamak için çalıştığımız iş ortaklarımız mevcut. Biz burada ciddi oranda istihdam sağlıyoruz.

## NERDE O ESKİ BAYRAMLAR!

**Y**AZIMA bu klişe başlığı attığım için; bizim küçükliğümüzdeki o eski bayramlara ya da büyüğümüzün anlattığı yıllar önceki bayram klasiklerine dönceğimi düşünüyorsanız yanılıyorsunuz. Benim asıl özlemim çok değil daha birkaç sene önceki pandeminin olmadığı bayramlara.

Aslında 3-4 sene öncesine kadar özlem duyduğumuz bayramlar normalde şu şekilde yaşanmaktaydı. Ramazan ayının şu son günlerinde otobüs camiasının ve özellikle de turizm çevresinin heyecanı artar. İşte durgun geçen bir bereket ayının sonunda hareket başlayacaktır.

İnsanlar ya memleketlerine ya da tatil beldelerine akın edecektir. Büyükşehirlerden kaçışlar ise günler öncesinden başlayacak ve yollar ana otopanlarda dahil olmak üzere km'lerce dolacaktır.

Otobüs ya da araç bakımları yapılır, son kontroller gözden geçirilir.

Sürücüler dinlendikleri bir ay sonunda yollara dönmenin heyecanı ile araçlarını temizlerler.

Firma ya da acente sahipleri sürekli satışları kontrol eder. Hatta turizmci ile şehirlerarası otobüs firmaları arasında da araç ve yolcu kapma açısından da bu süreçte doğal karşılaşılır. Özellikle bayram tatilleri hafta sonu tatilleri ile birleşmiş ve 9 günlük büyük izinler ortaya çıkmış ise keyifler daha da artar ve beklentiler de yükselir. İşletmeciler ve turizmci bu artık hak etmişlerdir.

Sonuçta bayram tatilleri sürecin en tepe yaptığı ve kar beklentisinin ise en yüksek olduğu dönemlerdir.

Yaz kış fark etmez bayram her zaman bayramdır. Ancak uzun bir çalışma temposunun ardından güneşli günler de başladıysa işte o zaman bayram otobüs esnafının ve turizmcinin de bayramıdır.

Bunları yazarken esasında bir taraftan umutlandım ama bir taraftan da elbette hüznümlendim. Birkaç bayramdır ne yazık ki biz sektör paydaşları bugünlere hasret kalmaktayız.

Bir bayramı daha yine evlerde ve birlikte olmanın buruk sevinci ile kutlayacağız.

Elbette bizim ve sevdiğimizlerin sağlığı önceliklidir. Ancak artık bizler de çok da eski olmayan bu bayram günlerini ve bu bayram günlerindeki çalışmalarını özleyeceğiz.

Önceden belki kendi içimizde "Bayramda herkes dinlenirken biz çalışıyoruz" gibi bir serzenişte bulunurduk. Ancak bu serzenişlerde bulunduksak bile hepsini geri alıyoruz, sağlıklı ve sevdiğimizlerle birlikte iş dolu bayramların geri gelmesini dört gözle bekliyoruz.

Biz sektör olarak buna alışmışız ve ünlü bir bilginin söylediği gibi "Alışkanlıklar da insanın ikinci huyudur."

Bir yazımın daha sonuna gelirken özellikle turizm camiasında, sürücülerimizden, firma sahiplerine kadar tüm sektörün hızlıca aşılmasından dolayı Devletimize, Turizm Bakanlığımıza ve emeği geçen herkese çok teşekkür ediyoruz.

Daha önceki yazılarımda belirttiğim gibi yabancı turistlere karşı turizmin yüzü olan bizlerin bu süreçte gerçekten ayrıcalıklı olduğu bizlere hissettirildi.

Umarım turizm sezonu, sektörün aşılmasında ve azalan vaka sayıları ile birlikte haziran ayı itibarı ile açılır ve güzel bir sezon geçirebiliriz.

Bu vesile ile herkesin Ramazan Bayramı'nı en içten dileklerle kutluyorum. İş ve turizm dolu sağlıklı bayramlar yaşamak dileği ile...



**Cem TÜRKKAN**

## BÜYÜK BİLMECE...

**2**020 ve 2021'in büyük kısmı tarihe 'kara yıllar' olarak geçecektir. Çin'den yayılıp tüm dünyayı kısa sürede esir alan korona virüs pandemisi, ülkemize de sosyal, ekonomik ve sağlık açısından büyük darbe vurdu ve maalesef vurmaya da devam ediyor. Bunun adı afet, kabul etmek gerekiyor. Böylesi afetlerde, devletin ciddi şekilde desteğine ihtiyaç duyulur. Mesela; havayolu taşımacılığı...

Gelişmiş ülkeler, bu önemli sektörü ayakta tutabilmek adına havayolu şirketlerine ciddi destekler verdi ve böylelikle onları iflastan kurtardı. Bizim ülkemizde de deyim yerindeyse havayolunun tuzu kuru... Çünkü devletin tek yönlü politikası onları zarar etmekten kurtarmak bir yana palazlanmalarına yol açtı.

Nasıl mı; otobüslere geçen yıl mayıs sonunda getirilen yüzde 50 koltuk sınırı nedeniyle, otobüs yolcularının önemli kısmı adeta havayoluna servis edildi. Bu koltuk sınırı otobüscüyü perişan etti.

Çünkü yolcu da 'koltuk sınırı getiriliyorsa otobüsler güvenli değil' algısına kapılarak, bizden kaçtı.

Yapılan birtakım girişimler sonucu, koltuk sınırı geçtiğimiz ay kaldırılmıştı. Hoş kalksa ne olur; otobüslerimiz zaten yüzde 30 kapasitelerle sefere çıkıyor. Ancak sınırın kalkması, bizleri sezon için sevindirmişti.

Hiç değilse sezonda tam kapasite çalışabilecektik. Derken! Tam kapanmayla birlikte sınır geri geldi.

Geçen yıl olduğu gibi yine biz otobüscüler merak içerisindeyiz: Bu sınır yine neden sadece otobüscüye getirildi?

Neden virüs yayılımı bu kadar yüksek iken uçaklar tam kapasite yolcu taşıyor?

Evet; mevcut tabloya baktığımızda, tam bir belirsizlik var. 2020 sezonunu kaybeden şehirlerarası otobüs sektörü 2021 sezonunu da kaybetme tehlikesi ile karşı karşıya.

Yani bu konu hala tam bir bilmece! Hem de büyük bir bilmece!

Şayet karayolu yolcu taşımacılığının bu sezonu da yüzde 50 kapasite şartı ile karartılırsa önümüzdeki yıllarda sektörün geleceği açısından toparlanamayacak zararlar ortaya çıkacaktır.

Bu yüzden tam kapanmanın sona ereceği 17 Mayıs sonrası koltuk kapasitesinin yeniden kaldırılması gerekiyor.

Sektörümüzün denetleyicisi ve düzenleyicisi konumunda olan Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığımızdan talebimiz, karayolu taşımacılığı ile hava yolu taşımacılığı arasında ayırım gözetmeksizin adaletli bir şekilde uygulama yapmasıdır ve otobüscünün son bir yılda maruz bırakıldığı haksızlığının giderilmesidir.

Aksi taktirde, Türkiye'de kendi yerine getiren, dolaylı ve dolaysız milyonlara ekme yediren bu sektör, onulmaz yaralar alır. Yani aslında yarın çok geç olabilir...



**Sönmez İKDE**  
Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi



Gerçekleştirilen teslimat törenine; Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Kâmil Koç Özmal Filo Müdürü Tayfun Akgün ve Mercedes-Benz Türk bayi Koluman Motorlu Araçlar İcra Kurulu Üyesi Ali Saltık katıldı.

# Kâmil Koç, Tourismo ile 'Yatırıma devam' dedi

Kâmil Koç, sezon yatırımları kapsamında Koluman üzerinden 10 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 yatırımı yaptı. Şirket yetkilileri, 41 yenilikle daha güvenli, ekonomik ve konforlu hale getirilen yeni Tourismo'lar ile güçlerine güç kattıklarını dile getirdi...

**ŞEHİRLERARASI** otobüs pazarının lideri Mercedes-Benz Türk, sezon öncesi teslimatlarını bayileri aracılığıyla kesintisiz sürdürüyor. Şirketin filo bazındaki teslimatlarından birisi de Türkiye'nin ilk karayolu yolcu taşıma şirketi Kâmil Koç Otobüsleri A.Ş. oldu. Firma, Koluman üzerinden 10 adet Tourismo 16 2+1 ile filosunu güçlendirdi. Türkiye'nin dört bir yanına yolcu taşıyan firma, 1000'ni aşkın araçtan oluşan genç filosuyla, 2021 yaz sezonu için hedef büyüttü. 10 Tourismo Mercedes-Benz Türk Kampüsü'nde düzenlenen törende; Kâmil Koç yetkililerine teslim edildi.

**Virüs yayılımını önleyen sistem**  
Törende konuşan Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, "2021 yılı itibarıyla üretilen tüm Mercedes-Benz şehirlerarası otobüslerimizde, Covid-19 salgınına karşı yeni antiviral etkili yüksek performanslı partikül filtreleri standart olarak sunmaya başladık. Yeni iklimlendirme sistemi sayesinde otobüslerin içindeki hava, her iki dakikada bir tamamen değiştirilebiliyor. Mevcut otobüslere de eklenebilen bu donanımlar sayesinde daha güvenli ve huzurlu yolculuklar yapılabiliyor. Ayrıca yolcular, muavinler, kapıtlar, işletmeler ve müşterilerden gelen geri bildirimler ışığında 2021 yılı için 41 farklı yeniliği otobüs modellerimizde sunmaya başladık. Bu yenilikleri güvenlik, konfor ve ekonomik sürüş gibi, 3 ana başlıkta sunuyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak şehirlerarası otobüs pazarında 'En'leri ve 'İlk'leri kullanıcılara sunmaya, 2021 yılında da devam ediyoruz. Bugün Kâmil Koç'a 10 adet Tourismo 16 2+1'ini teslim ettik. Tourismo ile Kâmil Koç'un daha verimli hizmetler sağlayacağına inanıyoruz.

Bu yatırımın gerçekleşmesinde markamızı tercih eden değerli müşterimize ve bu satışta emeği geçen bayimize teşekkür ediyorum" dedi.

**Güven ve konforu artırdık**  
Kâmil Koç Özmal Filo Müdürü Tayfun Akgün de, "Kâmil Koç olarak Covid-19 nedeniyle oldukça zorlu geçen son 12 ayda yolcularımıza en sağlıklı, en güvenli ve en konforlu hizmeti sunuyoruz. Türkiye'nin en büyük karayolu taşımacılığı firmasıyız. Kâmil Koç olarak durmadan, yorulmadan, hizmet seviyesini her zaman daha iyiyi doğru taşıyoruz. Bu inancımızın önemli bir göstergesi olarak; böylesine zor bir dönemde, yolcularımızın güvenliği ve konforu için son model otobüs yatırımlarımıza devam ediyoruz. Filomuzu Mercedes otobüslerle güçlendirdiğimiz için çok memnunuz. Mercedes-Benz'den aldığımız yeni donanımlar ve aktif filtre yazılımı ile donatılmış 10 adet Tourismo 16 2+1 aracımızla hem filomuzu güçlendiriyoruz hem de yolcularımıza sunduğumuz güven ve konforu artırıyoruz. Türkiye'nin dört bir tarafını birbirine bağlamak için yatırımlarımız sürecek. Mercedes-Benz ile uzun yıllardır devam eden iş birliğimiz, bu amacımızı gerçekleştirmekte bizim için önemlidir" dedi.

**Yakıtta önemli tasarruf**  
Koluman Motorlu Araçlar İcra Kurulu Üyesi Ali Saltık da, "2020 yılından beri devam eden pandemi koşullarından dolayı yükselmesini beklediğimiz pazar maalesef daraldı ve sektör ciddi kan kaybetti. Buna rağmen otobüsçülerimizin girişimci ruhu ve pazara olumlu yaklaşımları sayesinde sektör hakkettiği desteği görmese dahi hala hizmetini devam ettirmektedir. 2021 yılında araçlarımız kullanıcılarımızı

zın talepleri doğrultusunda yenilendi; benzersiz güvenlik donanımları, yolcu, muavin ve sürücü konforunu artıracak birçok özellik eklendi. Özellikle sürücü konforunu en ideal noktaya taşıyan otomatik vites özelliği, yeni araçlarımızda yüzde 4'e varan yakıt sarfiyatı sağlamaktadır. Kâmil Koç ile olan keyifli iş birliğimiz ise her yıl güçlenerek devam ediyor. Sektörün lider firmalarından Kâmil Koç yine bizi tercih ederek filosuna 10 adet araç daha dâhil etmiştir. Yeni araçlarının bol kazanç getirmesini ve hayırlı olmasını diliyorum. Ve kendilerine yıllardır devam eden güzel iş ortaklığımız için bir kez daha teşekkür etmek istiyorum" diye konuştu.



Sevdiklerimize doya doya sarılmayı,  
kalabalık bayram sofralarını...  
Bir fincan kahvenin kırk yıl hatrını özledik.  
Yarın yeniden bir arada olmak için,  
bu bayram da ayrı kalalım.

*İyi Bayramlar*



www.istab.org.tr



## Lider Siirt de Tourismo'larını Mangerler'den aldı

2020 yılında gerçekleştirdiği Mercedes-Benz otobüs satışlarıyla dikkatleri üzerine çeken Mengerler Ticaret

Türk A.Ş., 2021'de de teslimatlarını aralıksız sürdürüyor. Mengerler, son olarak Güneydoğu'nun önemli firmalarından Lider Siirt

Seyahat'e 2 adet Yeni Tourismo sattı. Otobüsler için düzenlenen teslimat töreninde; Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Hüseyin Tilki ve Günay Eren, Lider Siirt Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Demir ve firma yetkilileri hazır bulundu.

Mengerler'in bir diğer otobüs teslimatı ise, Pamukkale Turizm bireyselcilerinden Caner Ablak oldu. Ablak, ikinci otobüsün anahtarını Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Hüseyin Tilki ve Günay Eren'den teslim aldı.



# PRESTİJ, KAZANDIRIR

PİLAVCI OTOMOTİV

İhtiyacınıza uygun Temsa'lara, uygun fiyat avantajı ve cazip ödeme koşullarıyla sahip olabilmek için sizi de PİLAVCI OTOMOTİV'e bekliyoruz.



İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad.  
No:150, 41400 Gebze/Kocaeli  
T: 0 262 656 46 44

[temsa.com](http://temsa.com)

# Konsej olarak kapasite sınırının takipçisi olacağız

**B**U sayıda, hükümet tarafından alınan 17 günlük kapanma ve sonrasında dair tahminler hakkında yazacağım... Korona virüs salgının yayılım hızının artması nedeniyle, bu kapanma kaçınılmaz bir hal almıştı.

Bu açıdan kararı tartışmak yanlış olur. Bu kapanmanın detaylarıyla ilgili olarak yayınlanan işleri Bakanlık genelgesinde, şehirlerarası karayolu yolcu taşımacılığı yapan otobüslerde, izin belgesine ek olarak yüzde 50 koltuk ile taşıma kapasitesi zorunluluğu getirildi.

Sizin de bildiğiniz üzere Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak etkili girişimler yapmış, kapasite sınırını kısa süre önce kaldırmıştık.

Sınırın geri getirilmesi de gösteriyor ki geçen yıldan bu yana yaşadığımız problemler, bu sezonda bizi yalnız bırakmayacak.

Salgın hızı azaltılması için önlemler alınacaktır. 17 Mayıs son gün denildi. Uzatılır mı, kalkar mı, henüz hükümet tarafından konuyla ilgili bir açıklama yapılmış değil.

Tabii bayram sonrası neler olacağı daha büyük önem arz ediyor.

Kapasite sınırı ne durumda olacak? Ne gibi önlemler alınacak?

Bu konularla alakalı olarak sektörün sivil kuruluşları olarak bizler de çalışmalarımızı hız kesmeden devam ettiriyoruz. Bizler yarı kapasiteyi, kısıtlamaya özgü olarak değerlendirmekteyiz.

Daha sonrasında firmalarımız gerekli önlemleri aldıkları takdirde, misafirlerini tam kapasite ile taşıyabilmelidir.

Kısıtlama öncesi hareketlenme oldu, fakat bu hareketlilik birkaç gün sürdü. Bayram sonrasında da, geri dönüşler nedeniyle aynı şekilde bir hareketlilik bekleniyor. Umarım 9 günlük bayram tatilini yaşayamayan bu sektör, hedeflenen rakamlara ulaşır. Tabii biz bunları söylerken, umarım sektörümüze ek kısıtlamalar da getirilmez. Firmalara şu çağrıda

bulunmak istiyorum: Çalışanlarınızı, araç personellerinizi, gerekli tetkiklerden geçirecek, çalışmaları pozisyonlara gönderin. Salgın hızını azaltma konusunda önemli sosyal sorumluluğumuz var. Süreçten en fazla olumsuz etkilenen kesim olarak bizim de, salgının hızını azaltmada katkımız olmalı. Firma yöneticilerini ve sahiplerini bu konu hakkında hassasiyete davet ediyorum.

Bakıldığı zaman, riskli kategorisine soktukları için ülkemize Avrupa ülkelerinden turist rezervasyonları yapılmadı. Bundan ötürü de dış turizmde hareketlilik beklenmemektedir. Bu durumda 52 bin adet olan turizm otobüsçüsünü sıkıntılı bir süreç beklemekte. Bakanlıklara bu araçların vergi, sigorta maliyetlerinin ertelenmesi için gerekli bilgileri aktardık.

Sektörümüz için 2021 yılı da tıpkı 2020 gibi kayıp bir yıl olarak tarihe geçecektir. Aşından başka çaremiz yok. İnsanlığın tedavisi olmadan kurtulma şansı yok.

Sektör kaybettiği yılları nasıl telafi edecek? Lastik tekerlekli taşımacılık yapan tüm modlar sıkıntılı bir süreçten geçiş yapmaktadır.

Biz Türkiye Otobüsçüler Konseyi olarak bir araya gelip, düzenli raporlar oluşturup, Cumhurbaşkanlığı huzuruna çıkacağız. Bu yaraları sarmamız kolay olmayacak.

Bu yaraları sararken mutlaka devlet desteğine ihtiyacımız olacak. İki yıllık kaybın telafisi beş yıldır.

Beş yıl bu destekler sağlanmazsa, sıkıntıya giren ve belki de artık ayakları üzerinde duramayan bir sektörümüz olacak.

Bu arada bizler de biraz kendi önlemlerimizi alarak sıkıntılarımızı çözmeye çalışacağız.

Sektörün önünde iki yol var. Ya ileriye dönük rahatlatıcı bir takım radikal dönüşümler yapacağız ya da şarapolden aşağıya

yuvarlanacağız.

Konsej olarak sektörün önünü açacak çalışmalarımız, salgın dolayısıyla askıda kaldı. Kapanma bittikten sonra sektör paydaşlarıyla bir araya gelip, önemli uyarıları yapacağız.

İnsanların ekonomik olarak zayıflaması ve toplu ulaşımı kullanmanın salgın nedeniyle riskli hale gelmesi bizim sorunlarımızı daha da artıracaktır.

Bunun için devletten destek bekliyoruz. Motorlu Taşıt Vergisi'nin (MTV) 2022 yılının ikinci yarısına kadar alınmamasını talep ediyoruz. Sigortaların ücretsiz olarak en az 6 ay boyunca uzatılması lazım. Çünkü bu araçların, ortada bir riski yok. Ücretlerin zamlı ödenmesi kabul edilebilir bir durum değil.

Kapasitemiz yüzde 50, tüm giderlerimizi ise tam olarak ödüyüz. Bunlarla ilgili sivil kuruluşlar ve firma sahipleri olarak bir araya gelip sorunlarımızı çözmemiz lazım. Devletimizden taleplerimiz olmalı.

Tüm sektör mensuplarımızın Ramazan Bayramı'nı tebrik ediyorum. Umarım en kısa sürede bayramlarda bir araya gelebiliriz.



Mustafa YILDIRIM

## Tam kapasite olmazsa çalışmamak daha doğru olur

**B**U haftaki yazıma başlamadan önce, tüm sektör mensuplarımızın mübarek Ramazan Bayramı'nı en iyi dilekleme kutluyor; herkese sağlıklı, sıhhatli, güzel günler diliyorum. Ayrıca pandemi sürecinden ötürü sağlığımıza çok dikkat edilmesini mesaj olarak tüm okurlarımıza iletmek istiyorum.

Çok hızlı yayılan, kimde nasıl bir etki yaratacağı bilinmeyen ve artık genç çocuklara da neden olan bir salgınla karşı karşıyayız.

Bu hastalığı geçirmiş geçirmemiş olan, aşılardan yapmış yapmamış olan hepimizin yine çok dikkatli olması gerekmektedir.

Biliyorsunuz korona virüs vaka sayısı 60 binlere tırmanınca hükümet çareyi 17 günlük tam kapanmada gördü.

Bu 17 günün sonunda ne olur, herkes gibi ben de büyük merakla bekliyorum.

Umarım sezon öncesi umutlu rakamlara düşeriz de, daha normal bir hayata döneriz.

Kapanma, öncelikli olarak ulaşım sektörünü yine ciddi oranda etkiledi.

17 Mayıs'ta kapanma süreci bitecek. Vaka sayılarına bakacak olursak, ciddi oranda düşüş mevcut. Bu şekilde tablo seyrederse yeni bir kapanma beklentisi yok. Kontrollü bir şekilde hayatın normale döneceğini beklemekteyim.

Kapasite konusunda şunu söyleyebiliriz, daha öncesinde bu kısıtlamanın kalkması için çok mücadele verdik. Uçaklar normal kapasiteyle yoluna devam ediyor. Sezona giriş yaptığımız için bizim en kritik konumuz bu olacaktır. Sektör-

rün tam kapasite çalışmaya ihtiyacı var.

Bizler de firma ve sektör olarak denetimlerimizi, kontrollerimizi, biletleme esnasında tüm ciddiyetiyle devam ettirmekteyiz. Bakıldığında bu koşullarda otobüslerin önünde tam kapasite çalışmalarını için bir engel bulunmamaktadır.

Araçların hemen hemen tamamında var olan havalandırma sistemleri, bu hastalığın bulaş riskinin önüne geçebilecek kapasitede. Beklentimiz bundan dolayı kapasitenin tama dönüşü yönündedir. Yarı kapasite devam ettiği takdirde, 17 Mayıs itibarıyla seferlerimizde başlamamak daha doğru bir karar olacaktır.

Daha önceki yazılarımda da belirttiğim üzere, tam kapanma üzerine tam kapasite çalışma izni verilmezse, çalışmamak en doğrusu olacaktır. Sektör olarak geldiğimiz noktada yüzde 50 kapasite bize yeterli bir çalışma ortamı oluşturmamaktadır.

Öte taraftan bu yaz sezonunu da dolu dolu yaşayamazsak, bir sonraki seneye kadar birçok otobüsçü ve firma sahibi ayakta kalamayacaktır.

Bu 17 günün sonunda ne olur, herkes gibi ben de büyük merakla bekliyorum.

Umarım sezon öncesi umutlu rakamlara düşeriz de, daha normal bir hayata döneriz.

Kapanma, öncelikli olarak ulaşım sektörünü yine ciddi oranda etkiledi.

17 Mayıs'ta kapanma süreci bitecek. Vaka sayılarına bakacak olursak, ciddi oranda düşüş mevcut. Bu şekilde tablo seyrederse yeni bir kapanma beklentisi yok. Kontrollü bir şekilde hayatın normale döneceğini beklemekteyim.

Kapasite konusunda şunu söyleyebiliriz, daha öncesinde bu kısıtlamanın kalkması için çok mücadele verdik. Uçaklar normal kapasiteyle yoluna devam ediyor. Sezona giriş yaptığımız için bizim en kritik konumuz bu olacaktır. Sektör-



Levent BİRANT

# Mersin Nur Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nur: Yaraları sarmak için 3 iyi sezona ihtiyaç var

**B**U sayıdaki söyleşi konuklarımızdan birisi de Güney'in parlak markalarından Mersin Nur Turizm'in Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Nur oldu. Firmasını konuştuk, gelecek planlarını sorduk ve tabii ki pandeminin kendilerinde ne tür bir hasara yol açtığını konuştuk. Karamsar değil, hatta 'daha

beteri de olabiliirdi' diyor; ancak kaybın çok büyük olduğunun da altını çiziyor. Kayıpları telafi edebilmek için önümüzdeki 3 sezonun iyi geçmesi gerektiğini belirten Ahmet Nur, tam normaleşmeye geçildiği takdirde, en az 10 yeni otobüsle filo yenileme hareketi başlatacaklarını söylüyor. İşte söyleşimiz

**Haber Ulaşım: Bizlere Mersin Nur Turizm hakkında bilgi verir misiniz? Ne zaman karayolu yolcu taşımacılığına başladınız, hangi hatlarda hizmet vermektensiniz?**

**NUR:** Mersin Nur Turizm, kökleri yaklaşık yarım asırlık bir geçmişe sahip olan bir firmadır. Babamız tarafından 1976 yılında Gülnar ilçesinde temeli atılan şirketimizin merkezi, bugün itibarıyla Mersin'de... Şehirlerarası yolcu taşımacılığının yanı sıra otobüs kiralama, tur organizasyonları dahil 5 farklı alanda ticaretimiz mevcut. Tüm iş kollarındaki temel ilkimiz, kaliteli ve güvenli hizmet sunmak. Mersin Nur Turizm markamız da, aynı anlayış ile 2016 yılında resmen şehirlerarası yolcu taşımacılığı işine başladı. Mersin merkezli Ankara - İstanbul - İzmir güzergahlarında yolcu taşımacılığı hizmeti veren şirketimiz, kaliteden taviz vermeyen anlayışı ve doğru planlamalarla bugün sektörün örnek gösterilen firmaları arasında girmeyi başarmıştır. Bu büyümemizi, önümüzdeki yıllarda da istikrarlı olarak sürdüreceğiz.

**Haber Ulaşım: Filonuz hakkında bilgi verir misiniz?**

**NUR:** Biz, standart ve kaliteli hizmet adına özmal otobüslerle yoluna devam eden bir firmayız. Otobüs bizim, kaptan bizim, araç iç personeller bizim... Durum böyle olunca öz denetim de kolaylaşıyor. Bir kusur varsa bizim, iyi yapıyorsak da bu iyi bizim hanemize yazılır. Her firma açısından olması gerekenin bu olduğu kanaatindeyim. Filo büyüklüğümüze gelsek... Hali hazırda otobüs filomuzda toplamda 20 araç hizmet vermektedir. Bunların 18 adedi bizim şirketimizin kendi özmalı. Diğer iki otobüs de aslında özmalımız sayılır; çünkü kendimizden ayrı tutmadığımız dostlarımıza ait. Bizim otobüslerde

hangi anlayış ve kaliteyle hizmet veriliyorsa, dostlarımıza ait 2 otobüste de hiçbir fark yok. Araç parkımızı belki biraz daha da büyütebiliriz; lakin pandemi herkes gibi bizde de bazı hesapları bozdu. Her şey normal gider ve kısmet olursa yeni yatırımlarımız olacaktır.

**Haber Ulaşım: Pandemi sürecini Mersin Nur Turizm nasıl yaşadınız? İleriye dönük beklentileriniz ne yönde? Bize bu konuyla alakalı bilgi verir misiniz?**

**NUR:** Uzun yıllardan sonra 2019, şehirlerarası otobüsçüler olarak altın bir yıl olarak tarihe geçti. 2020 yılı beklentileri ise çok daha yüksekti. Nihayet yıl, çok da güzel başladı. Önceki yılların kayıplarını telafi ederiz diye hesaplar yaparken, 100 yılda bir yaşanan pandemi kabusu tüm dünyanın üzerine çöktü. Birtakım tedbirler alınsa da biz de ülke olarak korona virüs salgınıyla 2020 Mart ayında tanıştık. Çok kısa sürede yayılan bu salgına karşı, hükümet 3,5 ay sürecek bir karantina süreci başlattı. Tüm sektörler olumsuz etkilense de, tamamen kontak kapatan otobüsçünün kaybı çok çok daha yüksek oldu. Araçlarımız parklarda yatarken, onların vergileri vs çalışmaya devam etti.

Tabii ki bundan daha beteri de var olabilir; ancak diliyorum ki sektörümüz ve insanlık daha beterini yaşamaz. Süreci tek kelimeyle ifade edecek olursam 'felaket' diyebilirim. Takatımız tükendi, bizim daha fazla önlem alabilecek gücümüz kalmadı. Bu arada tüm olumsuzluklara karşın yolcularımız için her türlü fedakarlığı sağladık. Hijyen önlemlerimizi aldık. Ancak otobüs firmalarının gücü, pandemi sürdüğü sürece kendi planlamalarından farklı yönde ilerleyecektir. 14 aydır araçlarımız zararına seferlerini sürdürmektedir. Bir yandan araçlar değerini kaybediyor, diğer taraftan zarar

**Söyleşi - Foto: Eren Durdabak**



ediyoruz. Bu durum sürdürülebilir olmaktan çıkmıştır. Bu yaz sezonunu normal olarak geçirecek dahi, geçtiğimiz dönemdeki zararın açtığı yaraları 3 yılda kapatamayız. Bu zor günlerde, devlete büyük görev düşüyor. Çarklar dönmüyorsa ciddi destekler verilme zorunda. Ancak gelin görün ki, böylesi bir destek alamadık. Diğer sektörlerde insanlar, maaşlarını bir şekilde aldı. Biz kendi sektörümüzde, çalışmadığımız halde masraflarımızı cebimizden ödedik. Otobüsçü sadece ve sadece kan kaybettik. Hiçbir destekten fayda görmedik. Artık devletimiz bizleri görmeli.

**Haber Ulaşım: Artık kısa süre sonra başlayacak olacak sezonda, yeni hat girişimleriniz olacak mı? Yeni araç yatırımları olacak mı?**

**NUR:** Biz bu yıl herhangi yeni hat açılıma gitmeyeceğiz. Bu girişimleri geçtiğimiz yıl denedik, ciddi zararlar gördük. Bu yılki hat planlamalarımıza gelinece; önümüzü yüzde 100 olarak görmeden herhangi atılım sergilemeyeceğiz. Mevcut olan sıralarımızı dahi azaltmayı planlıyoruz; çünkü görüntü o yönde. Yatırım konusunda ise seyrimizi yine pandemi süreci belirleyecektir. Pandemi süreci olumlu olur ise biz, filomuzda bir adet dahi eski araç bırakmayı düşünmüyoruz. En az 10 araçlık bir yatırımımız olacaktır. Biz daha önce otobüs alırken, araç kredisini tasarruflarından, memnuniyetinden amorti ediyorduk. An itibarıyla böyle bir durum yok.

**Haber Ulaşım: İlginç değil mi; pandemi çökmüş üstünüze, üstelik de**

**yüzde 50 koltuk sınırı var siz taşıma fiyatlarını aşağı çekip aslında kendi topuğunuz sıkıyorsunuz. Konuştuğumuz tüm sektör mensupları bu yıkıcı rekabetten şikayetçi; ama gelin görün ki bu anlamsız yarış sürüyor. Bölgenizde de böylesi bir rekabet var mı? Bunu yapanlara neler söylemek istersiniz?**

**NUR:** Mersin'de otobüsçülük tarihinde her şey değişti fakat rekabet unsuru bir türlü sona ermedi. Bu rekabeti biz firmalar olarak, kendimiz yaratmaktayız. Rekabetsiz bir yıl, bir ay, bir günümüz olmadı. Bununla işlerimizi, kendi kendimizi zora sokmaktayız. Sanki bu fırsatta, 'iyi bir rekabete birisi firmasını kapatacak' inancı mevcut. Ben kendim oldukça inançlı bir insanım ve şunu savunurum; benim rızımı yaratan vermektedir.

# MARATON'LA UZUN YOLLARA KONFORLU ÇIKIN

Uzun yollarda aradığınız, üstün performans ve konfora  
TEMSA Maraton yanınızda. Mükemmel sürüş deneyimi  
için sizi de Metsan Otomotiv'e bekliyoruz.



## METSAN OTOMOTİV

Kuzey Mah. Çoşkuner Sok.

No:8 Körfez / KOCAELİ

T: 0262 527 45 39

[temsa.com](http://temsa.com)



**TEMSA**



**RAMAZAN**  
*Bayramınız*  
**KUTLU OLSUN**

**obilet.com**