

Korona Yıldız otobüslerde kol gezemeyecek

MERCEDES-Benz ve **Setra** markalı otobüslerde salgına karşı yeni iklimlendirme sistemi, antiviral etkili yüksek performanslı partikül filtreleri, sürücü koruma kapıları ve sensörlü dezenfektan dispenserleri sunulmaya başlanıyor. Yeni iklimlendirme sistemi sayesinde otobüslerin içindeki hava, her iki dakikada bir tamamen değiştirilebiliyor. Mevcut otobüslere de eklenebilen bu donanımlar sayesinde daha güvenli ve huzurlu yolculuklar yapılabilecek



Sayfa 7'de



mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı' olarak her zaman sektörün yanındayız

www.maparman.com

maparman

Yıl: 1

Sayı: 4

Tarih: 16 EKİM 2020

Fiyatı 2 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f t i haberulasim

'DESTEK' gibi destek lâzım!

UKOME'NİN 'YOL BELGESİ KARARI İÇİN KİM NE DEDİ?



Mustafa Yıldırım
3'te

TÜRSAB ve yol belgesi şartı kabul edilemez!

UKOME'nin 9+1 turizm araçlarına belli şartları yerine getirmek koşuluyla "Turizm Taşımacılığı Belgesi" verilmesi yönündeki kararını değerlendiren Sektör Meclisi Başkanı Mustafa Yıldırım, "D2-B2 belgeli turizm araçlarından ayrıca yol belgesi veya TÜRSAB belgesinin istenmeye devam edilmesi kabul edilemez" dedi...



Taşkın Anık
3'te

5216 sayılı kanunda değişime ihtiyaç var



Kerem Serkan Çoban
3'te

Bu kazanım yoğun bir mücadelenin sonucu

İşletmelere destek adına, vergi ve SGK prim ödemeleri ötelendi. Güzel! Ama sayılı günler çabuk geçer; nitekim ödemelerin günü gelip çattı. Normalleşme sürecinde, durumları normalleşemeyen firmalar, şimdi 'borçlarımı nasıl öderim' diye kara kara düşünüyor. An itibarıyla yeni bir 'destek' işareti gelmedi; herkes çok tedirgin!



Sektör Meclisi, öncelikli sorunları 'Şura'ya taşıyacak

TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi, 2021'in başlarında yapılacak 'Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası'nda karayolu taşımacılarının acil çözüm bekleyen 5 sorununu ve çözüm

önerilerini gündeme getirecek. Meclis, konuyla ilgili hazırlıklarını sürdürüyor. Sorular ve çözüm önerilerinin netleştirilmeye başlandığı dile getirildi...

DETAYLAR MUSTAFA YILDIRIM'IN KÖŞESİNDE

BOĞULMA TEHLİKESİ SÜRÜYOR

DENİZDE boğulmak üzeresiniz. Bir el uzanır size; tutar, üste çıkarsınız. Bu el sizi sahile çıkarıp kurtaracak mı; önemli olan bu... Tabii ki bir anlık nefes almak da güzeldir. Hükümet, pandemiden etkilenen iktisadi işletmelere, bir takım destekler sundu. Bu, daha çok vergi ve SGK primlerinin ötelenmesi şeklinde oldu. Yani anlık bir nefes! İşletmeler kendilerinde sahile çıkacak takate erişse, bu destek de çok ama çok değerli. Mesela yolcu taşımacıları... Karantina sürecinde kontak kapatan taşımacılar, bırakın normalleşmede, hasat zamanları olan sezonda bile güç toparlayamadı. Çünkü taşıma kapasitesi yüzde 50 azaltıldı, çünkü insanlar 'devlet bu sınırları getiriyorsa otobüsler güvenli' deyip, özel araçları tercih etmeye başladı. Haydi buna sezon dersek, otobüsçülük tarihinin en kötü sezonu oldu. Yani otobüsçü henüz boğulmaktan kurtulmuş değil. Herkes sahile çıkmak için çırpınıyor! İşler sonra düzelecekse ötelemeler değerli. Artık şurası net; daha kuvvetli bir desteğe ihtiyaç var. Hele üniversiteler de açılmadı ki, şehirlerarası durdu. Turizmde yaprak kılmıdıyor. Servisçi, keza aynı işsizlik problemiyle karşı karşıya...

MERSİN BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ OTOGAR ESNAFINA SAHİP ÇIKTI



Bu başkan örnek alınır!

'Pişmiş tavuğun başına bile gelmemiştir' denir ya; Mersin Otogar esnafının hali bu. Yeni otogarın hizmete açıldığı 6 yıldan bu yana yüzleri hiç gülmeyen esnaf, 3 yıldır kira ödeyemiyor. Neyse ki belediye esnafın imdadına koştu ve kira borçları 15 aya bölerek yeniden yapılandırıldı

MERSİN Büyükşehir Belediyesi, insanlık dersi verdi; aslında bu zorlu dönemde devletin ve belediyelerin yapması gereken de bu olmalı. Mersin Belediyesi, 3 yıldan bu yana yaşadıkları sıkıntılardan dolayı kirasını ödeyemeyen otogar esnafına sahip çıkarak, borçları en makul düzeyde yapılandırdı. Belediye Meclisi'nde alınan karar doğrultusunda taksit 15 aya çıkarıldı. Otogar esnafı, geriye dönük kira borçlarına ilişkin olarak vekalet ücreti ve tahsil harcını ödemeksizin peşin yüzde 35.7 indirim ile ya da 15 aya kadar vade ile

borcunu ödeyebilecek. Bu yapılandırma ile, yeni otogarın yapıldığı günden bu yana büyük sıkıntılar yaşayan esnafın yüzü biraz olsun gülmüş oldu. Mersin Şehirlerarası Otobüs ve Yazıhaneciler Derneği Başkanı Kerim Ürkmez, bu yapılandırma dolayısıyla Belediye Başkanı Vahap Seçer ve meclis üyelerine teşekkür ederek, "6-6.5 yıldır süren bir kaos sona ermiştir. Örnek bir karar alınmıştır; bu zorlu dönemde büyük fedakarlıklarla iş yapan otogar esnaflarına sahip çıkmak, tüm belediyelerin görevi olmalıdır" şeklinde konuştu.

TAŞIMACILAR NELER İSTİYOR?

26 Ekim itibarıyla ötelenen vergi ve SGK primlerinin ödemeleri başlıyor. Hükümetin bu yönde bir çalışma içerisinde olduğu dile getiriliyor olsa da, henüz resmi bir açıklama yapılmış değil. Bu da, bizim karayolu yolcu taşımacıları cephesinde kaygıyı daha fazla artırıyor. Yeni bir öteleme mi olacak, nasıl olmalı? Görüşlerine başvurduğumuz sektör mensupları, taleplerini şu şekilde dile getirdi: Firmalara, 2019 yılındaki mali tablolarında gözükten cirolarının yüzde 10'unu oranında mali destek sağlansın. Mümkün değilse; MTV, KDV, SGK ve vergi alacakları bir seferliğe alınmasın. Çalışmayan araçlar geçici süreyle trafikten men edilsin ve onlardan MTV alınmasın. Personel ücretleri, kısa çalışma ödeneği kapsamında ödenmeye devam edilsin. Kısıtlı kapasite ile çalışan otobüslerden otoyol, köprü geçiş ücretleri yüzde 50 indirilmi alsın. Otogar kiralaları ve çıkış ücretleri yüzde 50 indirilmi olsun, otobüs yaş haddi Avrupa'daki gibi 20'ye çıkarılsın.



Mehmet Öksüz
3'te

Çalışmayan araç trafikten düşün, yaş sınırı 20 olsun

Sorun ve önerileri Şura'ya taşıyoruz Mustafa Yıldırım Sayfa 6'da	Yatırımcı çok ince hesap yapmalı Yalçın Şahin Sayfa 5'te	Serviste bıçak kemiğe dayandı Levent Birant Sayfa 8'de
Bir haftalık yurtdışı molası İrem Bayram	Biz sektörüz, sektör de biz! Emre Ak Sayfa 6'da	Önüm arkam sağım, solum pandemi... Cem Türkkân Sayfa 4'te

harward

"Kırılmaz Çizilmez IPS Ekran"

10.1 HD FULL DOKUNMATİK EKРАН

TÜRKİYE'DE TEK TRT BANDROLLÜ

35 Yıllık Tecrübe

Yücel KAYGUSUZ :0533 516 17 23
Ünal KAYGUSUZ :0532 564 55 64

BU ÖZELLİKLER TÜRKİYE'DE İLK

- Cep Telefonu Ekranını USB'den Televizyona Yansıtma
- 4 Dakika Reklam Alanı
- Film İzlerken Anlık İleri Geri Alma
- Radyo ile Lisanslı Müzik Derdine Son
- 2 Sene Bire Bir Değişim Garantisi

YERLİ ÜRETİM

KAPILARIMIZI FIRSATLARA AÇTIK!

ÇOK ÖZLEDİK, BULUŞALIM ARTIK

Yedek parçalarda size özel indirim ve sürpriz hediyelerimizi kaçırmayın!



Bluetooth
Kulaklık,
Yelek, Maske ve
Bakım İndirim
Çeki

BAKIMDA
HER YAŞ İÇİN
EK %5
İNDİRİM

Ücretsiz
Check-up

#TEMSAhepbenimle

- ▶ Kampanya, garanti içi ve garanti dışı AVENUE, SAFİR, MARATON ve MD9 LE araçları için 5-31 Ekim 2020 tarihleri arasında geçerlidir.
- ▶ Aracın yaşı kadar %5 indirim verilecektir. 6 yaş ve üzeri araçlara %30 indirim verilecektir.
- ▶ Kampanya sırasında gelen tüm müşterilere Ücretsiz Check-up yapılacaktır.
- ▶ Ücretsiz Check-up sonrasında, bakım zamanı gelmeyen araçlar için 3 ay geçerli Periyodik Bakım İndirim çeki verilecektir.
- ▶ Filo müşterileri aynı anda 2 kampanyadan faydalanamaz.
- ▶ İşçilik ve yağda %25 indirim verilecektir.
- ▶ 2.000 TL üzeri yedek parça alımlarında TEMSA Yelek, 3.000 TL üzeri yedek parça alımlarında Bluetooth Kulaklık hediye edilecektir.
- ▶ Tüm iş emirlerine TEMSA logolu yıkanabilir maske verilecektir.
- ▶ TEMSA kampanyada değişiklik yapma hakkı saklı tutar.

temsa.com



TEMSA
Yetkili Bayi ve Servis

 **mapar**

   **mapartemsa**

MAPAR BURSA

Temsa Yetkili Bayi ve Servisi

Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493

Alaşar Mah.Osmangazi / BURSA

TEL: 0224 261 00 70

FAKS: 0224 261 00 53

TÜRSAB ve yol belgesi şartı kabul edilemez!

ISTANBUL UKOME, son toplantısında 9+1 turizm araçlarına belli şartları yerine getirme koşuluyla "Turizm Taşımacılığı Belgesi" verilmesi yönünde karar aldı. Belgenin verilmeye başlanması sevindirici, ancak bakanlık belgeli turizm araçlarından ekstra yol belgesi veya TÜRSAB belgesi istenmeye devam edilmesi tepkilere neden oldu. Ka-

4925 Sayılı Karayolu Taşıma Kanunu TBMM tarafından yasalaşmış ve 2003 yılında yönetmelikle uygulamaya konmuştur.

4925 sayılı kanunda yurt içi ve uluslararası tarifeli ve gurup (arzi) taşımacılığının hangi şartlarda hangi belgelerle yapılacağı net olarak tanımlanmasına rağmen, gurup taşımacılığı 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanununun ek 2 maddesi ile yerel yönetimler tarafından engellenmektedir. İstanbul Büyükşehir Belediyesi, bu hafta yapılan UKOME toplantısında, turizm araçlarına yol belgesi ve TÜRSAB belgesi alma şartını güncelleyerek bu yanlışlığın devamına karar vermiştir.

Özellikle gurup (arzi) taşımalarda

bir taraftan belediyeler hiçbir anlamı olmayan güzergah (yol) belgesi alma zorunluluğu getirerek, bürokrasi yaratmakta ve turizm taşımacılığını engellemektedir.

D2 ve B2 belgesi olan turizm taşıtların transferleri, şehiriçi, yurtiçi veya uluslararası turlarını belli bir güzergaha bağlı olmaksızın yerli veya yabancı turistleri havaalanlarından, yolcu limanlarından, garlardan alarak otel transferlerini, şehiriçi turlarını, tarihi turistik mekanlara ziyaretlerini, yeme içme ve alışveriş yerlerine gidip ve dönüşlerini, yurtiçi turlarını trafikte yasak olmayan tüm yolları kullanarak yaparlar. Herhangi bir şehrimize gelen veya herhangi bir şehrimizden hareket ederek Tür-

kiye turuna çıkan bir tur otobüsü her şehirden ayrı ayrı yol veya güzergah belgesi alamaz.

Türkiye'den yurt dışına yapılan turlarda, turizm otobüsleri Paris'in veya herhangi bir Avrupa kentinin her noktasına hiçbir belge almadan girebilirken, Türkiye'de kanunlar arasındaki çelişkili karar ve uygulamalardan dolayı eziyet çekmekte ve maliyet ödemektedir.

Bir başka örnek verecek olursak, yurt dışından ülkemize gelen otobüsler şehiriçi turlarında belediyelerden herhangi bir belge almazken, kendi yasalarımızla belgelendirilen turizm otobüslerimiz, yol belgesi, güzergah belgesi TÜRSAB belgesi gibi gereksiz ve amaçsız belgelerle uğraştırılmaktadır.

Seyahat acentelerinin çalışması esaslarını belirleyen ve belgelendiren TÜRSAB'ın turizm araçlarına neden belge verdiği ve belgenin ne işe yaradığı sorulmaktadır. Aksi takdirde Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının 4925 sayılı Karayolu Taşıma Kanunu kapsamında verdiği belgelerin hiçbir anlamı kalmaz. Kültür ve Turizm Bakanlığının ve TÜRSAB, Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığının UETDS sistemine entegre olarak her türlü bilgi transferini yapabilirler. Ayrıca bu belgelerle kullanılacak taşıtların standartları Türkiye'nin de taraf olduğu AB tarafından tanımlanmış 9+1'den büyük otobüs sınıfındaki taşıtlardır. Belediyeler (UKOME, İl, İlçe Trafik Komisyonları) belediye sınırları



Mustafa Yıldırım

çinde, belgelerini kendilerinin verdikleri minibüs, dolmuş, taksi, halk otobüsü, personel ve okul servislerinin hatlarını, güzergahlarını, tarifelerini, hak ve sorumluluklarını tayin etmekle sorumludur. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı UETDS sistemini diğer (Kültür ve Turizm, İçişleri, Hazine ve Maliye) Bakanlıklar ile entegre ederek bilgi akışı sağlanmalı ve başka hiçbir izne veya belgeye ihtiyaç kalmaksızın verdiği belgelere sahip çıkarak haklarını korumalıdır. Gereksiz ve uygulanması mümkün olmayan belgelerle taşımacılara eziyet etmek maliyet ödemek kabul edilebilir bir durum değildir.

Yasalar ve yönetmelikler, herkesin kendi işini hangi şartlarda ve nasıl yapacağını tanımlamış olmasına rağmen, yasaları ve yönetmelikleri sulandırarak ulaşımın önüne engel konmamalıdır.

Bakanlığın verdiği belgeler ve UETDS sistemine kurallar çerçevesinde girilen veriler tüm kurumların Bilgi taleplerini karşılamaktadır.



Mehmet ÖKSÜZ

Çalışmayan araç trafikten düşürülsün, yaş haddi 20'ye çıksın

YILIN ilk aylarında başlayan korona virüs pandemisi, özellikle turizme büyük darbe vurdu. Yüzde 80'lerin üzerinde bir kayıp söz konusu. Sektörün sac ayağı konumundaki biz turizm taşımacıları da bu olumsuzluktan fazlasıyla nasibini aldı.

Pandemiden dolayı turizmde hizmet veren araçların yaklaşık yüzde 80'i otoparklarda yatmaktadır. Ancak marş basmamış olsalar bile bu araçlarımızın yıllık trafik sigortası, motorlu taşıt vergisi giderleri 15 bin-25 bin TL arasındadır.

Devletimizden istediğimiz, pandemi nedeniyle turizm taşımacılığı hizmeti veremeyen bu araçları tespit ederek, 6-7 aylığına trafikten düşürülmesidir.

Öte taraftan hepimizin bildiği üzere, ülkemizde turizm hizmeti veren araçlarda 12 yaş şartı aranmaktadır. Bu araçlar, yıllık ortalama 25-30 bin kilometre yol yapmaktadır. Bu oranları baz aldığımızda, hem kilometre hem de yaş olarak Avrupa standartlarının çok altındayız.

Pandemi nedeniyle yaşadığımız bu zorlu süreci de dikkate alarak, 12 yaş uygulamasının 20 olarak güncellenmesini talep etmekteyiz.

Bu taleplerin en kısa zamanda sonuçlanması, turizmde hizmet veren kuruluşlara ve çalışanlarına can suyu olacağından hiç şüphemiz yoktur.

Turizm taşımacıları ayakta kalmak, yarına güvenle bakmak istiyor.

Yukarıda dile getirdiğim konular başta olmak üzere daha somut ve güçlü desteğe ihtiyacımız var.

5216 sayılı kanunda değişime ihtiyaç var

TURİZM, ülke ekonomisini ayakta tutan en önemli sektörlerin başında yer alıyor. Dolayısıyla kollanması, büyüülmesi ve önünün açılması gereken bir sektördür. Özellikle de bu pandemi döneminde ve dövize bu kadar ihtiyaç duyarken... Ben, bu zorlu dönemde sektörün önemini çok da farkında olunmadığı kanaatindeyim. Biz turizm taşımacılarının 9+1 araçlarının engellenmesi de bunun göstergesi.

Havalimanı çevresinde, 'mülakat' adı altında turizm araçlarımızın durdurulup, sorgulanması ve daha sonrasında yolcularımızın araçtan indirilmesi, hem dışta karşı hem de içeride büyük sıkıntı yaratmaktadır. Tekrar ediyorum; bizim ülke olarak şu an için en çok ihtiyaç duyduğumuz şey, döviz ve dövizin de asıl kaynağı turizm. Hal böyle iken bizler, gelen turistlere diyoruz ki siz, "13+1'e binerek seyahat edeceksiniz"... Koca minibüse, iki-üç kişi bindiriyoruz. Bu dünyanın hiçbir yerinde yok. Kaynak israfıdır, turistlere ve bize eziyettir.

Turizm araçları için, belediyelerden ayrıca yol belgesi alma zorunluluğu kökten yanlış. Dolayısıyla 5216 sayılı Büyükşehir Belediyesi Kanunu'nda yeni düzenlemeler yapılması da şart olmuştur. Bunun böyle olmayacağını



Taşkın Ank

son iki yılda bedeller ödeyerek görmüş olduk. Davalar açıldı, işletmeler büyük cezalar ödedi. Gelinen noktada, verilen mücadelelerin sonucu olarak belgeler verilmeye başlanacak. UKOME'nin bu yönde karar alması bir kazanımdır. Biz TÜRSAB olarak da, bu işin çözümü için yoğun emek ve kaynak harcadık. Bakıldığında 1618 Seyahat Acentaları ve Seyahat Acentaları Birliği Kanunu çerçevesinde verdiğimiz hizmet, tur ve transfer. Biz taşımacı değiliz, turistimize sahip de çıkmamız gerekiyor. O yüzden artık gerekli komisyonlara danışıp, yasanın yeniden düzenlenmesini, sistemin sorgulanmasını, geliştirilmesini sağlayalım. Bekletmeyelim. Hem turizmde hem ülkemize hem de İstanbulumuza yazık oluyor.

Yol belgesi kazanımı yoğun bir mücadelenin sonucudur

TURİZM taşımacıları, "Turizm Taşımacılığı Belgesi" ya da daha popüler tanımla yol belgesi yüzünden 3.5 yıldır büyük sıkıntı yaşadılar. Sorunun çözümü için gerek TÜRSAB, gerekse Turizm Taşımacıları Derneği (TTDER), yoğun bir mücadele örneği sergiledi. Görüşmeler, toplantılar, hukuki davalar... İstanbul UKOME'nin 24 Eylül 2020 oturumunda aldığı, 9+1'lere yol belgesi verecekleri yönündeki karar, işte tüm bu mücadelelerin bir sonucu. Bu mesleğe yapmış büyük haklılık vardı ve bu, belli mücadeleler karşılığı da olsa ortadan kaldırılmış oldu.

Bizler, kanunlara her daim saygılıyız. Herkesi de bu saygıya davet ediyoruz. Ama hak edenin de hak ettiğinin karşılığını almasını isteriz. 3.5 yıldır yaşadığımız eziyet, sektöre çok şey kaybetmiştir.

Turizm taşımacıları, 30 yılı aşkın süredir Türkiye'nin ekonomik olarak lokomotifini çeken turizm sektörünün en önemli paydaşlarıdır. İstanbul genelinde 19 bine yakın D2 ve B2'li araç mevcut. Bunların yaklaşık olarak 7 bin 500 adedi (9+1) 3.5 yıldır, bu mağduriyet içerisinde yaşıyor.

Sayın Cumhurbaşkanımızın takibiyle de, kaçak olarak sektöre giren acentelere sistemler kapatıldı. Bu sistemler kapatılmışken hala UKOME'nin, bazı bahanelerle turizm taşımacılarına bu mağduriyeti yaşatmaya hakkı yok.

Bunun altını çizmek gerekli; İstanbul dünyanın en önemli kentlerinden bir tanesi. Bu pandemiye ve krize rağmen İstanbul ve Antalya, yüzde 30-35'lik turizm potansiyeli ile; bağlantılı olarak 15'e yakın başka sektörü ayakta



Kerem Serkan Çoban

tutmaya çalışıyor. Dolayısıyla İstanbul'da turizmciye yapılan bu haksızlığa artık bir son verilmesi lazım.

TÜRSAB tarafından bakıldığında; ilgi alanımız, Türkiye'ye bir turist gelmesinden gitmesine kadar tüm süreçleri kapsıyor. 10 bini aşkın seyahat acentesinden söz ediyoruz. Korsan bahanesiyle seyahat acentelerinin haklarını engellenmesine kimsenin hakkı yoktur. TÜRSAB, bugüne kadar bu müzakereleri, kanunlara saygı çerçevesinde bütün meslek örgütleriyle birlikte yürüttü.

Özellikle de turist ve dövize ihtiyaç duyduğumuz bu dönemde, sektörün önünün açılması gerekiyor. Türkiye'de tekerleği karayoluna değen; vergi usul esasları açısından, bu kadar disiplinli başka bir sektör yok. Türkiye'de 2010 model bir panelvan; şayet İngilizce bilen kaptan tarafından kullanılan 2020 model araçtan daha fazla kazanıyorsa, ülke turizminin top raklarını asit götürüyor demektir.

Günümüzde geldiğimiz durum bu haldedir.

Otokar'dan Covid-19 tehdidine karşı Güvenli Otobüs!

Şehir içi toplu ulaşımda bulaş riskini minimuma indiren 4 farklı sistemle donatılmış Otokar Kent ile güvendesiniz...

1

TEK TUŞLA VİRÜS VE BAKTERİLERİ YOK EDEN OTOMATİK DEZENFEKSİYON SİSTEMİ

2

ARAÇ İÇİNDEKİ HAVAYI TEMİZLEYEN FOTOKATALİTİK SİSTEM

3

YOLCU KONTROL SİSTEMİ

4

SÜRÜCÜ İLE YOLCULARIN DOĞRUDAN TEMASINI ENGELLEYEN ÖZEL SÜRÜCÜ KABİNİ

☎ 444 6857 (444 OTKR) | 🌐 www.otokar.com.tr | 📱 /otokarAS | 📺 /otokarTr | 📧 /otokarTicariAraclar

Malatya Zafer Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Aydın Senemoğlu



Yüzde 60'lık kayıp var; devlet desteği şart!

2020 yılında yaşanan olumsuzluklara rağmen önemli otobüs yatırımı yapan firmalardan birisi de, Doğu Anadolu'nun köklü firmalarından Malatya Zafer Turizm oldu. Firma, MAPAR Otomotiv aracılığıyla filosuna 10 adet MAN Lion's Coach otobüs kattı. Malatya Zafer, yıl kapanmadan 10 otobüslük bir yatırım daha yapmayı planlıyor. Pandemi ve normalleşme süreci ile sezon hakkında Malatya Zafer Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Aydın Senemoğlu ile konuştuk. İşte söyleşimiz:

HABER ULAŞIM: Firmanızı kısaca tanıtır mısınız? Filo büyüklüğünüz ve yatırımlarınız hakkında bilgiler paylaşır mısınız?

SENEMOĞLU: Malatya Zafer Turizm 1947 yılında kurulmuş olup Malatya'nın ve Türkiye'nin en köklü firmaları arasındadır. Filomuzda toplam 40 adet aracımız mevcut olup, 25 adet özmaldir. 2020 yılında 10 adet Man Lion's Coach yatırımı yaptık. Man Lion's Coach'u, yolcularımızın olumlu dönüş vermelerinden dolayı tercih ettik. Bu arada, büyüme planlarımız çerçevesinde 2020 yılının sonuna doğru 10 adet Mercedes-Benz Yeni Turismo 16 RHD Relax yatırımlarımız olacak. Pandeminin sona ermesiyle birlikte, 2021'i parlak bir yıl olarak görüyor ve bu çerçevede yatırım yapıyoruz.

HABER ULAŞIM: Pandemi ve özellikle de karantina süreci, elbette sizlerin de hesaplarını bozmuştur. Malatya Zafer Turizm bundan ne kadar etkilendi?

SENEMOĞLU: Bildiğiniz üzere; karantina sürecinde 2 ay araçlarımız çalışmadı. Ardından kontrollü normalleşme başlasa da, yüzde 50'lik koltuk sınırlaması nedeniyle tam kapasite çalışamadık. Yani yaz sezonunu da kapsayan 4 aylık süreçte, yarı kapasiteyle iş yapmak durumunda kaldık.

Tabii ki yolcularımızın sağlığı her şeyden önde gelir ama, bu sınırlama bizlere epey bir sıkıntı verdi. Geçen yılın aynı dönemine göre bir kıyaslama yaparsak, yüzde 60 civarında kaybımız olduğunu söyleyebilirim. Bizim, bölgesel olarak bir şansımız var. Bildiğiniz üzere Malatya'yı Kayısı ile meşhur bir şehirdir. Müşterilerimiz, bu sene de Malatya'dan Türkiye'nin dört bir tarafına otobüslerimizle kayısı yolladı. Bu bizim için bu sene de iyi bir fırsat oldu.

HABER ULAŞIM: Pandemi nedeniyle ilk ve orta dereceli okullar kısmi olarak açılacak. Üniversitelerin ise ikinci yarıda eğitim ve öğrenime açılması bekleniyor. Bunun otobüs firmalarına yansımaları nasıl olacak?

SENEMOĞLU: Yolcu potansiyeli açısından bakılırsa, üniversiteler otobüs firmaları açısından önemli bir gelir kapısı.

Okulların açılmıyor olması, bizim için büyük kayıp olur. Ama umarım durum daha da normalleşir ve üniversiteler açılır; ki böyle olursa bir nebze olsun şoluklanırsınız. Özellikle öğrenci kardeşlerimizin yoğun bulunduğu yerlere duruma göre ek seferler açabiliriz.

HABER ULAŞIM: Zorlu ve çok sıkıntılı bir kış bekliyor otobüs firmalarını... Bu konuda neler söylersiniz?

SENEMOĞLU: Evet uzun bir kesat

dönemi bizleri bekliyor. Dediğim gibi bir de okullarımız açılmaz ise pek çok firma ciddi anlamda yara alır. Böyle dönemlerde, devletin desteği çok çok büyük önem arz eder. Beklentimiz, kasım ayından Nisan 2021'e kadar devletimizin akaryakıtta indirim yapması. Destek verilmez ise malesef bir çok firma araçlarını yataca çekecek ve zarar görecektir.

HABER ULAŞIM: Maalesef her sene olduğu gibi bu yaz sezonunda da, pek çok otobüs kazası yaşandı. Çok şey söylendi, çok şey yazıldı. Siz kazaların nedenleri ve yapılması gerekenler konusunda neler söylemek istersiniz?

SENEMOĞLU: Yeni nesil otobüsler, kazaların önlenmesi açısından her türlü teknolojik donanıma sahip. Bu araçlarla kaza kaza yapma ihtimali yüzde 5'e kadar düştü. Dolayısıyla otobüs kazalarının sebebi insan; insan yani sürücü kaynaklı. Kaptanın o anki ruh hali, yol faktörü, mevsim faktörü, firmaların kısıtlı kaptan çalıştırmaları; tüm bunlar kazaların başlıca sebepleri. Bir otobüs kaptanının maksimum 4 sefer sonunda dinlenmesi gerekmektedir. Ama bazı firmalar maalesef yedek kaptan şoför bulundurmadığından dolayı kaptanını dinlendiremiyor ve maalesef bu da kazalara sebebiyet veriyor.

ÖNÜM ARKAM SAĞIM SOLUM PANDEMİ...

2020 yılının sonlarına gelirken artık turizmci açısından bu senenin tamamen kayıp bir yıl olduğu ortaya çıktı.

Bu yazıyı yazdığım sıralarda da ise hükümetimiz turizm sektöründe, pandeminin etkilerini azaltmak, istihdamın korunmasını desteklemek için 10 milyar TL'lik destek paketini devreye aldı.

Ayrıca yıl sonuna kadar da kısa çalışma ödeneğinin de süreceği belli oldu.

Öncelikle bu katkıyı sağlayan Cumhurbaşkanımıza, başta Turizm Bakanımıza Mehmet Ersoy olmak üzere ve tüm bakanlarımıza da teşekkür ederiz.

Ülkemizdeki cari açığı kapatan ve birçok yan sektörü de destekleyen turizm camiasının gerçekten buna ihtiyacı vardı. Bunun belirtilerini son zamanlarda daha çok görmeye başlamıştık. Sektörümüzden ayrılan acentalar ve taşımacılara sık sık rastlıyorduk. Umarım bu önlemler tüm paydaşların yararına olur ve süreklilik devam eder.

Daha önceki yazılarımda belirttiğim gibi özellikle 2021 yılında aşının bulunması ile birlikte başta incoming olmak üzere bir hareketlilik olmasını önce arzulamakta sonra ise öngörmekteyiz.

Elbette sektör olarak kan kaybettik.

Muhtemel sürücülerimizden hatta tam tersi müşterilerimizden başka sektörlere kayanlar oldu. Ancak başta İstanbul, Antalya ve Muğla'da olmak üzere tüm ulaşım firmalarının seneye için hazır olması gerekmektedir.

Şu an gerçekten çok karamsar bir hava tüm sektöre hakimdir; hatta bazı zamanlar bu garajlarda yatan araçların çalışabileceğini bile inanmakta zorluk çekmekteyiz. Ama unutmayalım ki geçen 2 sene boyunca özellikle midibus ve otobüslerde yoğun sezonlarda biz işletmeciler araç tedariklerini rica ve açık artırma ile yapar durumdaydık.

Fiyatlar ise özellikle geçen yaz araç sahiplerinin yüzünü güldürmüştü.

Tüm bu süreçler sonunda okulların kısmi olsa da yüzyüze başlamış olması önemli bir adım; bu süreci sağ salim atlatabilirsek ülke olarak psikolojik anlamda önemli bir eşiği geçeceğimiz kesin.

İlk başta belirttiğim gibi global anlamda turizmin ana mantığına ters maske ve mesafe kurallarını da kafalarda sona erdirecek tedavi ve aşı da

bulundu mu; o zaman yine eski ve karlı günlere dönebiliriz.

Bu bağlamda biz turizm taşımacılar yerel ya da ulusal STK'lar ya da dernekler vasıtası ile irtibatla olmalıyız. Örneğin hastalık nedeniyle fiziksel olmasa da farklı illerdeki tedarikçileri ve taşımacıları bir araya getirecek, ortak sorunların ve çözümlerinin getirildiği platformların kurulması önemlidir.

İstanbul'da ortak taşımacı meslektaşlarımızla bu dönemde irtibatla olmaya çalışıyoruz.

TÜRSAB Karayolu İhtisas Başkanımız Kerem Çoban ile birlikte İstanbul Büyükşehir Belediyesinin düzenlediği bir toplantıya katıldık.

2021 perspektifinde Galataport ile Sultanahmet Meydanında olabilecek otobüs hareketi ve muhtemel parklanma ve indirme bindirme sorunları üzerine yapılan değerlendirmelerde diğer meslektaşlarımızla süreçte düşüncelerimizle katkıda bulduk.

Bu planlama çalışması bile bizim için seneye işleri iyi olma ihtimaline karşı önemli bir motivasyon kaynağıdır. Tüm meslektaşlarımıza açıkçası görev düşmekte ve hepimiz aslında fikirlerimizle ve deneyimlerimizle önemli değere sahibiz. Bunun bilinci ile güzel işlere imza atabiliriz.

Haber Ulaşım Gazetesindeki bu dördüncü yazım.

Dikkat ettim ki hepsi de salgın hastalık ve pandemi döneminde sektörümüzün yaşadığı sorunlara farklı bakış açıları ile ilgili.

Elbette hayatımız buna endekslili olunca başka konuyu da ister istemez gündeme alamıyoruz. Ancak bana sorarsanız Tünelin ucundaki ışık gözüküyor.

Umarım bundan sonra daha güzel ve umut dolu yazıları kaleme alacağıma inanıyorum. Umudumuzu kaybetmemek temennisi ile



Cem TÜRKKAN



UZUN YOLLARIN VAZGEÇİLMEZİ

Güç ve yüksek performans ile hem yolcu hem de sürücünün konforunu en üst seviyeye taşıyacak özellikler Maraton'da buluştu. O, eşsiz seyahat deneyimleri için yola çıkmaya hazır. Ya siz?



KONFOR ve LÜKS BİR ARADA...

12.2 ve 13 metre seçenekleri ile, 46+1+1'den 54+1+1'e varan koltuk opsiyonları sunan Safir Plus ve 41+1+1 koltuk kapasiteli Safir Plus VIP, otobüste yolculuğu keyifli bir deneyim haline getiriyor.

İSTANBUL OTOGARİ MARKALARIN GÖZDESİ OLDU

Tarihî Tabla Börekçisi'nin işletmecisi Mustafa Özcan'ın ev sahipliğini yaptığı açılış törenine; TOFED Genel Başkanı Av. Birol Özcan ve yönetim kurulu üyeleri, TOF Genel Başkanı Mustafa Yıldırım ve Başkan Yardımcısı Tahsin Yücefer, MAPAR Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin, TEMSA Otobüs Satış Müdürü Baybars Dağ, Metro Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Talip Öztürk, Büyük İstanbul Otogarı İşletme Müdürü Fahrettin Beşli, SHELL Türkiye İş Geliştirme Müdürü Volkan Güven, TOSEV Danışmanı Türker Başkurt, Sanatçı Faruk Tuncel ve çok sayıda otogar esnafı katıldı

'Tabla Börekçisi' de hizmetinize amade

MODERNLEŞEN Büyük İstanbul Otogarı, özellikle gıda sektöründeki ünlü markaların dikkatlerini üzerine çekiyor. Köklü ve kurumsal firmalar, otogarda şubeler açmaya başladı. Son olarak börekçilik alanında Türkiye'nin en eski ve en çok beğenilen markalarından birisi olan "Tarihî Tabla Börekçilik" de, TOFED Genel Başkan Yardımcısı, yılların önde gelen otogar esnafından Mustafa Özcan ile Büyük İstanbul Otogarı'nda yerini aldı.

Tarihî Tabla Börekçilik'in hizmete açılması dolayısıyla bir tören düzenlendi.

Sektörün önde gelen isimlerinin hazır bulunduğu açılışa, otogar esnafı da yoğun ilgi gösterdi.

Misafirleri tek tek kapıda karşılayıp ağırlayan Tarihî Tabla Börekçilik'in işletmecisi Mustafa Özcan, "Biz, dedelerimizden beri bu sektörün içerisinde yer alan köklü bir aileyiz.

Otobüsçülük yaptık, gıda işi yaptık; ama ne olursa olsun her zaman otobüsçü dostlarımıza hizmetin en iyisini sunmaya çalıştık. Yıllarca 'Samsi Kafe' olarak; taze ve kaliteli ürünlerimizle hem esnafa hem de yolcuya hizmet verdik. Aynı hizmet anlayışıyla; ama daha nezih bir ortam ve dünyanın bildiği bir marka ile yolumuza devam edeceğiz. Tarihî Tabla Börekçilik'in kalitesini herkes biliyor; anlatmaya gerek yok.

Hepimize hayırlı uğurlu olmasını temenni ediyorum. Bu açılışa katılıp bizleri onurlandıran tüm dost ve arkadaşlarımıza da şükranlarımı sunuyorum" dedi.



Yatırımcı çok ince hesaplar yapmalıdır

KORONA virüs pandemisi; işlerimizi, hesaplarımızı ve psikolojimizi alt üst etti. Ve maalesef görünen o ki, bir süre daha bu virüs belasıyla yaşamaya devam edeceğiz. Dolayısıyla iş planlarımızı, yatırımlarımızı ve hedeflerimizi buna göre belirlememiz gerekiyor. Fazla risk almamak belki de en önemli önlem olacaktır. Diğer taraftan değişen koşullara göre hızlı reaksiyon göstermek ve anlık bile olsa fırsatları kovalamak da son derece önemli.

Şunu bilmeliyiz ki; işler birden bire düzelmez ve biz, o eski parlak günlerimize dönemeyiz.

Yani şimdi bugüne konsantrasyon olma zamanı; hem de çok iyi şekilde... Otobüsçüler, karantina nedeniyle 2.5 ay kontak kapattı. Ardından hem kapasite sınırlanması hem de insanların özel araçları tercih etmesi nedeniyle tatsız bir sezon geçirdi. Sezon demek ne kadar doğru ise!

Bir tek umut kaldı; 'bari okul açılırsa'...

Millî Eğitim Bakanımız, ilk ve orta dereceli okullarda uzaktan eğitim verileceğini açıklamıştı. Ardından, meslek liselerinin ve devlet okullarındaki bazı sınıfların yüz yüze eğitime geçmesi kararlaştırıldı. Servisçiyi en çok sevindiren nokta ise, özel okulların yüz yüze eğitime başlaması oldu.

Kısmi de olsa yüz yüze eğitimin başlamasının, sektöre muhakkak canlılık getireceğine inanıyorum. Bu da, yılın son çeyreğinde 27'lik araç segmentine canlılık getireceği kanaatindeyim. Özellikle de ikinci el kısmında. Sıfır araçta ise döviz ve faiz etkenlerinin artmasından dolayı, satış adetlerinin azalacağını öngörüyorum.

Sıfır yatırımdaki düşüş, ister istemez aynı oranda ikinci el pazarını kademeli olarak canlandırıyor.

Nitekim yatırımcı; bu dönemde düşük maliyetli araçlara yöneldi. 2012-2013 model araçlar büyük rağbet görüyor. Daha yeni araçların satışları da ters orantılı olarak geriledi. Mesela 2016-2018 model aralıklı araçlarda yüzde 15-20'lik düşüş meydana geldi. Çünkü yatırımcı koşullar nedeniyle endişeli, daha temkinli ve daha ekonomik davranıyor.

Daha da önemlisi, 'zor' insana doğruyu öğretir ya; yatırımcı da artık işin durumuna göre yatırım yapmaya başladı.

Ben, ikinci eldeki değer kaybının yıl sonunda yüzde 5-10'lara kadar düşeceğini öngörüyorum.

Gelelim turizm taşımacılığı ayağına... Buradaki kayıp çok daha büyük ve bu kaybın telafisi de daha uzun zaman alacaktır

diye düşünüyorum. Turizmci olarak 2021 yılı için beklentilerimiz düşük... Fakat doğaüstü olaylar ve pandeminin ikinci dalgası gerçekleşmez ise, 2020'nin çok daha ilerisinde seneyi kapatabiliriz. Ancak 50-60 milyon turist rakamlarını gördüğümüz 2019'un ise ancak yarısını görebiliriz. Hastalık bitse bile, tüm dünyada ekonomiler zayıfladı, insanların alım güçleri geriledi. Ekonomisi bozulan insan ilk olarak seyahatinden feragat eder; ki bu da turizmi olumsuz etkiler.

Şehirlerarası yolcu taşımacılığında daha fazla ışık görünüyor. İnsanların önemli kısmı, pandemi nedeniyle seyahatlerini erteledi. Bu da hastalık olmaması durumunda, gelecek yıl daha fazla insanın seyahat edeceği anlamına geliyor.

Girişte de söyledim; bu pandemi herkesi çok yordu, herkesi taksatsız bıraktı. İşler nasıl olursa olsun, otobüsçünün yatırım yapma gücü zayıfladı. Hele bu kurullar ve bu faizlerle sıfır otobüs yatırımı yapmak, çok ama çok zor hale geldi. Arz olacak ve siz sıfır otobüs alamayacaksınız, tek alternatif kalıyor: İkinci el...

Her zaman ısrarla altını çizirim; dönem çok riskli, fazla borçlanmak sonu getirebilir. Yüzde 50 peşinatınız cebinizde yoksa, kesinlikle yatırım yapmayın derim; çünkü bu fiyatlarla aracın parasını çıkarma şansınız yok. Hayal kurmanın anlamı yok! Bir başka dostane uyarım da hep şu olmuştur: İşe göre araç alın!

Son olarak şunları söylemek isterim:

Herkesin hedefi 2023 yılı olsun. Otobüsçü altın çağını 2023 yılında yaşayacaktır. İnsan emeğinin ucuz olduğu ülkelerden birisiyiz.

Volkswagen-Skoda grubu ticari araç üretimini burada yapmaya niyetlendiğinde, mutlaka bir fiyat düşüşü gerçekleşecektir. Aynı oranda istihdam oranı da artacaktır. Ülkemizdeki yan sanayi kuruluşlarına da güzel bir kalkınma kapısı olur.



Yalçın ŞAHİN



PRESTİJ, KAZANDIRIR

Güçlü performansı ve yakıt tasarrufu ile Prestij SX hem sürücülerin hem de yolcuların yüzünü güldürüyor



mapar

güvencesi ile Temsa'nın üstün teknolojik araçlarına sahip olmanın tam zamanı...

MAPAR MERKEZ OFİS

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar
Sitesi 16. Blok No: 42-44
İkitelli / İSTANBUL
TEL: 0224 671 27 35 - 36

MAPAR BURSA

Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA
TEL: 0224 261 00 70
FAKS: 0224 261 00 53

f t i mapartemsa

TEMSA
Yetkili Bayi ve Servis

Sorun ve çözümlerimizi Şura'ya taşıyoruz

BİLİNDİĞİ üzere Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), her yıl 'Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası' düzenliyor. Devletin en üst kademesi ve bakanların hazır bulunduğu bu önemli toplantıda; tüm sektörler, TOBB'da temsil edilen sektör meclisleri aracılığıyla önemli sorunlarını ve çözüm önerilerini anlatıyor. '5 Sorun ve 5 Çözüm' başlıklı toplantı, yaşanan pandemi nedeniyle bu sene çok daha büyük önem kazandı. Çünkü pandemi yüzünden tüm sektörler büyük yara aldı, pek çok firma iflas etti veya iflasın eşiğine geldi. Dahası, çok ciddi önem alınmaz ve daha güçlü destek sağlanamaz ise, pek çok sektörde çöküşler yaşanabilir. Bu sektörlerin başında da karayolu yolcu taşımacılığı ve turizmci geliriyor. Biz de TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi olarak, 2021'in başlarında yapılacak olan 'Türkiye Sektörel Ekonomi Şurası'na titizlikle hazırlanıyoruz. Bu çerçevede toplantılar yapıyor, en çok öne çıkan 5 sorunumuzu ve çözüm önerimizi hazırlıyoruz. Sunacağımız sorun ve çözümleri artık şekillendirmeye başladık. İlgili bakanlıklarımızın da hazır bulunduğu toplantıda bunları dile getirip destek talebinde bulunacağız.

Malumunuz üzere TOBB Karayolu Yolcu Taşımacılığı Sektör Meclisi çatısı altında şehirlerarası otobüsçüler, turizm taşımacıları, servisçiler ve kentçi toplu taşımacılar yer alıyor. Dolayısıyla hazırlayacağımız 5 soru, 5 sektörü de kapsamak durumunda ve öyle de olacak.

Şehirlerarası otobüs sektörü açısından baktığımızda; biliyorsunuz karantina nedeniyle sektör 2.5 ayı aşkın süre kontak kapattı. Haziran ayı itibarıyla kısmi normalleşme başladıysa da, bu kez otobüslere koltuk sınırlaması getirildi. Tüm otobüsler 1+1 koltuk düzeninde çalışmaya başladı. Fiyatlar aynı, kapasite yüzde 50 daha az... Bu düşük kapasite ve sezona rağmen, otobüsler yüzde 100 doluluklara ulaşamadı. Özellikle bulaşma korkusu nedeniyle vatandaşların özel araçlara yönelmesi de sektörü ciddi oranda sıkıntıya soktu. Bu düşük kapasite olayının artık son bulmasını talep edeceğiz. Tabii ki toplum sağlığı önemli ve bizler bunun için her türlü fedakarlığa hazırız. Korunma ve hijyen açısından üstümüze düşeni de fazlasıyla yaptığımızı düşünüyorum. Ayrıca, bu konuda geliştirilen teknolojik yeniliklere de açık bir sektörüz. Mesela, virüslerin insan sağlığına zarar vermeden ultraviyole ışınlarıyla yok edilmesi konusunda

çok önemli bilimsel buluşlar söz konusu. Adım adım okulları açıyorsak, seyahatin önündeki sınırları da teknoloji ile aşım bu alanda normalleşmeyi sağlayabiliriz. Biz bu konuda, Sağlık Bakanlığı, Sağlık Bilim Kurulu ve gerekli tüm birimlerle işbirliğine hazırız. Nitekim bu yöndeki girişimlerimiz de sürüyor.

Şehirlerarası taşımacılıkta yaşadığımız sorunlara eş değer olarak, turizm taşımacılığının durumu da iç açıcı değil. Turizmde yüzde 80'in üzerinde bir daralma söz konusu. Dahası, önümüzdeki yıl da umut vermiyor. Sigortası, vergisi, şoför maaşı ödenen binlerce turizm aracı, otoparklarda yatıyor. Bunların bir kısmı da taksiyle alınmış araçlar.

Otelemeler oldu; küçük bir rahatlama gibi görünse de hepsinin ödeme günleri gelip çattı. Sektörde işsizlik diz boyu. İflas noktasına gelen pek çok firma var.

Salgın önlemleri kapsamındaki kısıtlamalar nedeni ile ilk 3 aylık dönemde çalışmayan şehirlerarası otobüsler ve turizm otobüsleri gibi, servis taşımacıları ve özel halk otobüsçüleri de büyük sıkıntı yaşadı. Kredi, vergi, tedarikçi vs ödeyemeyen taşımacıların borçları, normalleşme sürecinde ödenmek kaydıyla ertelenmiştir. Ancak normalleşme sürecinde devam eden kısıtlamalar, salgın korkusu, ekonomik nedenlerle azalan hareketlilik, otomobil kullanımının yaygınlaşması, işyerleri ve eğitim kurumlarıyla ilgili belirsizlikler nedeniyle hiç kimse umduğunu bulamadı.

Çözüm önerimiz: Sektör temsilcilerinin ticari hayata devam edebilmeleri için güncel ve geçmiş dönem MTV, KDV, SGK ve vergi borçlarından mahsup edilmek üzere; 2019 yılındaki mali tablolarında gözükken cirolarının yüzde 10'un oranında mali destek sağlanmalıdır. Bu destek sağlandığı takdirde istihdamdaki daralma önlenecek, ülke ekonomisine yeni katkılar sağlanacaktır.

Mali destek sağlanmadığı takdirde ise ya MTV, KDV, SGK ve vergi borçları bir seferliğine alınmalıdır ya da bu borçlar, düşük ve sabit faiz ile 2021 yılının ikinci yarısından itibaren 12 ay vadeyle ertelenmelidir.

Öte taraftan çalışmayan araçların geçici süreyle trafikten çekilmesine müsaade edilerek, onlardan motorlu taşıtlar vergisi alınmaması gerekiyor. Personel ücretleri,

kısa çalışma ödeneği kapsamında ödenmeye devam etmelidir. Kısıtlı kapasite ile taşımacılık yapan otobüslerden otoyol, köprü geçiş ücretleri yüzde 50 indirimli olarak alınmalıdır. Otopark kiralari ve çekiş ücretleri yüzde 50 indirimli olarak uygulanmalıdır. D1 belgelerine kayıtlı edilen otobüslerin özmal, kiralık ayrımı yapılmadan yaş haddi Avrupa'daki gibi 20'ye çıkarılmalıdır. Uçaklarda ve servis araçlarında olduğu gibi otobüslerde gerekli önlemler alınarak tam kapasite ile taşımacılık yapılabilir.

Özel halk otobüslerinin ruhsatlandırma ve işletme sistemi ile ilgili olarak; bir standart olamaması nedeniyle, her ilde ve belediyede ayrı uygulamaların olması ve bu sorunun işletmecileri mağdur etmesi önlenmelidir. Düşünebiliriz musunuz; özel halk otobüsleri ile ilgili olarak 6 ayrı ruhsatlandırma yöntemi var.

Belediyenin bireysel olarak kendi inisiyatifleri çerçevesinde geliştirdikleri farklı işletme yöntemleri, işletmecileri mağdur ederek çifte standart oluşturmaktadır. Araçların bir kısmı süreli sözleşmeli, bir kısmı geçici ruhsatlıdır. İhtiyaçlara yanıt verecek bir Toplu Ulaşım Yasası ile bu ruhsatlama karmaşasının ortadan kaldırılması lazım.

Özellikle Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından belgelendirilen taşımacılık faaliyetleri, yine aynı bakanlığın U-ETDS sistemi ile denetimi altına alınmışken diğer ilgili bakanlıklar ile koordinasyon sağlanmadığı için, bilgi akışı ve denetimlerde ciddi sorunlar ve mağduriyetler yaşanıyor.



Mustafa YILDIRIM

Biz Sektörüz, Sektör de Biz...

KORONA virüs tüm insanlık için bir numaralı gündem olmaya devam ediyor. Şu anda herkesin ihtiyacı bu virüse maruz kalmadan hayatını idame ettirmek.

Ve ne yazık ki bir gün hepimiz bu virüs ile tanışacağız.

Temizlik, Maske ve Mesafe üçlüsünü önemseydiğimiz ölçüde tanışma şansımızı ileriye taşıyabileceğiz.

Bunu sağlayabilenlerin avantajı bilim insanlarının bulacakları yeni tedavi için yeni yol ve yöntemler ile tedavi edilmek olacaktır.

Ancak; hayat dinamik, bir taraftan da ticaretimizin devam etmesi gerekiyor, taşıma sektörü gerek şehir içi olsun gerek şehirlerarası olsun tüm önlemlerini alarak çalışıyor. Zaten çalışma rehberi TC Sağlık Bakanlığı tarafından yayımlandı, rehber devamlı yenilenerek yayınlanmaya devam ediyor.

Güven zinciri içerisinde hizmet veren kuruluşlar olarak artık biz de T.C. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'ndan gerek sosyal medya, gerek ulusal basında kamu spotu marifetiyle biz yolcu taşımacıları ile ilgili destek spotları bekliyoruz.

Her türlü denetimden geçecek şekilde donanımlıyız.

Tüm kurallara uygun hareket ediyoruz, HES kodu, U-ETDS kayıtları gibi bakanlıklarla paylaştığımız bilgiler sistemlerde mevcut. Araçlarımız gerekli tüm hijyen aşamalarından geçiyor.

Ben otobüsün hijyen konusunda hususi bir araçtan çok daha üst noktada bulunduğuna inanıyorum.

Her yolcu değişiminde veya belirli aralıklar ile tamamen dezenfekte ediliyorlar, molalarda tüm temas noktaları temizleniyor, bagajlar dezenfektan sıkılarak araca alınıyor gibi daha bir sürü önlem ek iş gücü desteği sayesinde, yolcularımızın sağlığı için çalışıyoruz.

Yukarıdaki talebim bugün için değil gelecek için; ama geçmiş 7 ay, hatta turizm taşıması yapanlar için 9 ay. Her geçen gün geleceğimizi hatta uzak geleceğimizi bile kaybediyoruz.

Kısa vadede, sektördeki temsilcilerin ticari hayatı devam ettirebilmeleri için, mahsup edilmek üzere, tüm devlet ödemelerini kapsayacak şekilde (MTV, KDV, SGK vb), 2019 mali tablolarındaki cirolarının yüzde 10'u oranında mali destek sağlanması geleceğimize çok ciddi destek olacaktır.

Bu sayede, ticari hayatın devamlılığına, hatta devam etme isteğinin de inşasına büyük katkısı olacaktır.

Başta Maliye Bakanlığı olmak üzere tüm yetkilileri bu çağrımıza karşılık vermesini bekliyorum.

Biz sektörüz, sektör de biz...



Emre AK



Dostça yaklaşımı ve desteklerinden dolayı MAPAR Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Yalçın Şahin'e teşekkür ediyoruz



Bizleri ağırlayan Çavuşoğlu Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Abdurrahman Çavuşoğlu'nu ve ekibine teşekkür ediyoruz



Ekibimizi ağırlayan Koluman İstanbul Otobüs Satış Müdürü Şafak Şimşek'e teşekkür ediyoruz.



TEMSA bayi Pilavcı Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Pilavcı ve ekibine bizleri ağırladığı için şükranlarımızı sunuyoruz



Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Birant ve ekibine, Gökay Turizm sahibi Kadir Gökay'a sıcak yaklaşımından dolayı teşekkür ediyoruz.



MKC Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kerim Civelek'e ve Otobüs Satış Müdürü Şaban Öksüz'e şükranlarımızı sunuyoruz



SIMROLL Yönetim Kurulu Başkanı Murat Aydın'a, arkadaşlarınıza gösterdiği yakın ilgiden dolayı teşekkür ediyoruz.



VIA Transport Ve Progo Genel Müdürü Kerem Serkan Çoban'a, örnek ev sahipliği dolayısıyla teşekkür ediyoruz

DOSTLARIMIZA ÇAYA GİTTİK

TOPLANTILARA, teslimatlara ve her türlü sektörel etkinliğe katılmak görevimiz... Ama çıkarken de belirttiğimiz üzere; sektörel gazete olmanın sorumluluğu ile düşünülere, cenazelere ve dost ziyaretleri yapmaya da yükümlü hissediyoruz kendimizi. İlk sayımızı çıkarmadan önce, onlarca kişi ve kuruluşu ziyaret edip çaylarını yudumladık, kendimizi anlattık, onları dinledik. Tabii ki çok değerli nasihatler aldık. HABER ULAŞIM olarak, bu ziyaretleri geleneksel hale getirdik. Belli aralıklarla üreticisinden bayiiye, firma sahibinden iş ortağına; 'çay' ziyaretlerimiz devam edecek. Geçen hafta yine pek çok adresi ziyaret ettik. Çok büyük ve sıcak ilgi ile karşılandık. Bizleri ağırlayanlara teşekkür ediyoruz. Yaptığımız sohbetlerde, yaptığımızın ne kadar doğru ve yerinde olduğunu görmüş olduk. İşte ziyaretlerimizden enstantaneler:

HABER **ULASIM**
www.haberulasim.com

İMTİYAZ SAHİBİ: Haziran Gazete Medya Yayıncılık Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

SORUMLU YAZIŞLARI MÜDÜRÜ Mahmut Salık	GENEL YAYIN YÖNETMENİ Recep Yalamacılar
--	--

ADRES: Büyük İstanbul Otogarı A2 Kulesi (Dolmabahçe Saat Kulesi) Kat: 3 No: 110 Bayrampaşa/İstanbul

BASKI YERİ: Dünya Eko Basım Yayın Dağıtım Tic. ve San. ve A.Ş.

İSTANBUL

MERCEDES VE SETRA'LARA COVID DÜŞMANI DONANIMLAR EKLENİYOR

Korona virüs, 'YILDIZ' otobüslerde kol gezemeyecek

MERCEDES-Benz ve Setra markalı otobüslerde salgı-na karşı yeni iklimlendirme sistemi, antiviral etkili yüksek performanslı partikül filtreleri, sürücü koruma kapıları ve sensörlü dezenfektan dispenserleri sunulmaya başlanıyor.

YENİ iklimlendirme sistemi sayesinde otobüslerin içindeki hava, her iki dakikada bir tamamen değiştirilebiliyor. Mevcut otobüslere de eklenebilen bu donanımlar sayesinde daha güvenli ve huzurlu yolculuklar yapılabilecek...

PEK çok yeniliğe öncülük yapan otomotiv devi Daimler, korona virüs pandemisine karşı mücadelede de ciddi bir sorumluluk yüklenerek, ürettiği otobüslere yeni donanımlar ekliyor. Daimler Buses kapsamında üretilen Mercedes-Benz ve Setra markaları her zaman örnek niteliğinde güvenlik donanımlarına sahip oldu. Tüm dünyayı etkisi altına alan Covid-19 pandemisi sebebiyle söz konusu markalar yeni güvenlik önlemlerini tanıttılar.

Bunlardan ilki, standart olarak otobüslere takılan yeni iklimlendirme sistemi. Bu sistem, araç içerisinde hızlı hava değişimi sağlayarak enfeksiyon riskine karşı koruma sunuyor. Yeni özellikler arasında antiviral etkili yüksek performanslı klima filtreleri ve ayrıca otobüsler için sürtücü koruma kapıları ve sensörlü dezenfektan dispenserleri de yer alıyor. Daimler Buses, modele bağlı olarak araç içerisinde maksimum taze hava akışını yüzde 33 ile 40 oranında artıran bir opsiyonel özelliği de sunmaya başladı. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs AR-GE Merkezi'nin Mannheim ve Neu-Ulm'daki ekiplerle birlikte geliştirdiği yeni donanımlardan bazıları mevcut araçlara sonradan uygulanabildiği gibi, Ekim 2020 itibarıyla verilen yeni siparişlere de üretim aşamasında eklenebiliyor.

Daimler Buses Ürün Geliştirme ve Satın Alma Başkanı Gustav Tuschen; "En son filtre teknolojileri ve ortalamının üzerinde taze hava değişim oranı ile yolcu otobüslerimiz, her zaman için güvenliği ve konforu en üst seviyede bir araya getiriyor. Bu arada antiviral işlev katmanlarının kullanımı, hijyen tedbirlerini bir kez daha önemli ölçüde artırmamıza imkan sağladı. Sosyal mesafe ve maske takma kurallarına uyulması şartıyla sürücüler ve yolcular, yeni tip koronavirüs pandemisi sırasında bile herhangi bir endişe duymadan ve güvenli bir şekilde seyahat edebilir." dedi.

İki dakikada bir taze hava sağlayan otobüs

Yolcu otobüsü, adından da anlaşılacağı üzere çok sayıda yolcu bulunduruyor ve bu durum daha fazla enfeksiyon riskinin bulunması endişesi yaratabiliyor. Ancak Mercedes-Benz ve Setra otobüslerinin standart teknolojisi, riski en aza indiriyor.

Tam otomatik iklimlendirme sistemi, araç içerisindeki havayı sürekli olarak değiştiriyor. Ayak boşluğundaki havalandırma, türbülansı engelleyen hafif, dikey bir hava akışı oluşturuyor. 8 ile 26 derece arasındaki yaygın dış sıcaklıklarda, klima kontrol sistemi maksimum seviyede, yüzde 80 ile 100 arasında temiz hava kullanıyor. Her iki dakikada bir aracın içindeki hava sürekli ve tamamen değişiyor. Hem düşük hem de yüksek sıcaklıklarda, klima kontrol sistemleri karışık hava modunda çalışıyor. Burada, içerideki taze havanın yenilenmesi dört dakikada bir gerçekleşiyor. Karıştırma yapmak gerekirse; ofislerde en az saatte bir gerçekleşen havanın yenilenmesi, diğer yaşam ortamlarında en az iki saatte bir tamamlanabiliyor.

Taze hava kaynağı yüzde 40'a artırılabilir
Daimler Buses, gelen talep üzerine popüler Mercedes-Benz Yeni Travego, Yeni Tourismo, Setra ComfortClass 500, TopClass 500 ve S 531 DT iki katlı otobüs serilerinde, iklimlendirme sistemlerinin maksimum taze hava içeriğini, dışarıdaki sıcaklık aralığının yukarı

ve aşağı yönde maksimum taze hava kaynağının ayarlanabilmesi için yüzde 33 ile 40 oranında artırılabilme seçeneğini sunuyor. Yolcu otobüsü şirketleri için iklimlendirme sisteminden sağlanan bu ek taze hava, sürücüler ve yolcular açısından enfeksiyon riskini büyük oranda azaltıyor.

Antiviral yüksek partikül filtresi

Antiviral işleve sahip filtre sistemleri zaten havadaki partikülleri etkin bir şekilde temizlemek için Setra otobüslerinin klima kontrol sistemlerinde kullanılıyor. Yeni aktif filtreler, bu etkiyi daha da artırıyor: Çok katmanlı, progresif tasarımına sahip yüksek performanslı partikül filtreleri, bir antiviral işlev katmanına sahip. Bu, en ince aerosollerin filtrelenmesini sağlıyor. Fiziksel testler ve mikrobiyolojik analizler de bu etkiyi doğruluyor. Aktif filtreler, tavana monte klima kontrol sistemleri, hava devridaim filtreleri ve ayrıca iklim kontrol kutusu için kullanılabilir.

Aktif filtreler, hem yeni araçlara hem de iyileştirme çözümü olarak olmak üzere, mevcut Mercedes-Benz Yeni Travego, Yeni Tourismo, Setra S 531 DT çift katlı otobüs, Setra ComfortClass 500 ve TopClass 500 yolcu otobüsleri için sipariş verilebiliyor.

Mercedes-Benz Citaro ve Conecto şehir içi otobüslere yönelik uygun aktif filtrelerinin de 2021'in ilk çeyreğinde sunulması planlanıyor. Aktif filtre ile donatılan aracın giriş alanına, yolcular tarafından görülebilecek bir etiket de yapıyor.

Sürtücü koruma kapıları/ayırma duvarları

Otobüs şoförleri, kaçınılmaz bir şekilde yolcularla temas halindedir. Enfeksiyonları önlemek için Daimler Buses, ilk olarak Mercedes-Benz Citaro şehir içi otobüslerinde kullanım amacıyla emniyet camı veya yüksek kalitede plastik polikarbonattan oluşan profesyonel sürtücü koruma kapıları geliştirdi. Bir sonraki adımda bunlar, Setra LE Business şehirlerarası otobüslerde de uygulamaya sokulmaya başlanıyor.

Yolcu otobüslerinin şoförleri, toplu taşımada çalışan meslektaşları ile aynı korumaya sahip olabilir. Bu nedenle sürtücü koruma kapıları, mevcut Mercedes-Benz Yeni Tourismo serisi, Setra ComfortClass 500 ve Setra S 531 DT çift katlı otobüsler için de artık sipariş edilebiliyor. Bu özellik sadece yeni araçlarda sunulmuyor. Intouro modeline yönelik çalışmalar da kısa bir zaman sonra tamamlanacak.

Tüm geliştirme çalışmaları, bu araçlara özel olarak İstanbul Hoşdere'deki Otobüs AR-GE Merkezi'nin Mannheim ve Neu-Ulm'daki ekipler tarafından birlikte çalışmaları sonucunda gerçekleştirildi. Tüm montaj denemeleri ise Almanya'da yapıldı. Ekim 2020 itibarıyla tüm yeni otobüs siparişlerinde fabrika teslimi, mevcut araçlarda ise Satış Sonrası Hizmetler tarafından saha çözümü olarak da uygulanmaya başlanıyor.

Sensörlü dezenfektan yolcu koruyor

Birçok kişi bir araya geldiğinde, patojenler hızlıca yayılabilir. Bu nedenle, düzenli olarak el hijyeni sağlanabilmesi için temassız dezenfektan dispenserleri önemli bir donanım olarak dikkat çekiyor. Bu donanım, kullanıcının ellerinin cihazla temas etmesini önüyor ve hatı dispenser üzerinden mikropların geçişi de engelleniyor.



KOLUMAN'DA ATAMA Şimşek, İstanbul otobüs Satış Müdürü oldu

MERCEDES-Benz Türk'ün önde gelen bayilerinden Koluman Motorlu Araçlar'da önemli bir atama gerçekleşti.

2011 yılından bu yana Koluman'da çeşitli görevlerde bulunan Şafak Şimşek, İstanbul Otobüs Satış Müdürlüğü'ne getirildi. Şafak Şimşek, Mart ayı itibarıyla yeni görevine başladı...

9 yıldır Koluman'da görev yapan Şimşek, daha önce Servis Müşteri Danışmanı ve Kamyon Çekici Danışmanlığı yapmıştı.

Haber Ulaşım Gazetesi olarak Şafak Şimşek'e yeni görevinde başarılar diliyoruz...

Kış lastiğınızı bizden alın, aklınız karda-buzda kalmasın

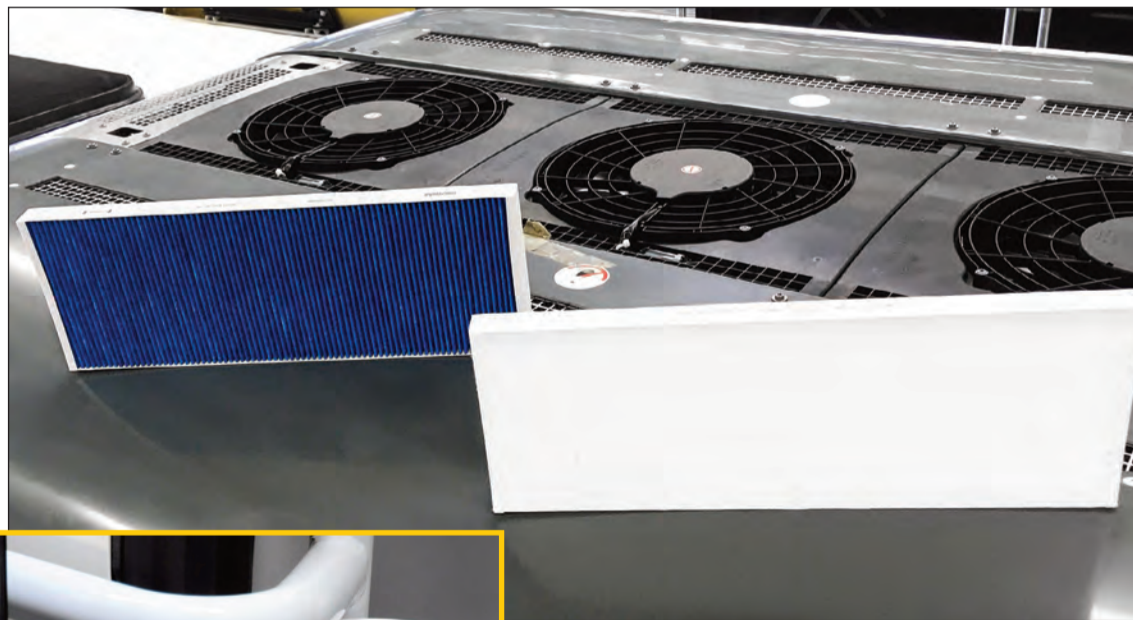
Hızlı,
Ekonomik,
Güvenli Lastik
hizmeti şimdi
Mengerler Otogar
Servisimizde



Mengerler Ticaret Türk A.Ş.

Adres:
Mercedes-Benz Mengerler Esenler Otogar
Büyük İstanbul Otogarı Zemin Kat No:38
Bayrampaşa 34170 / İSTANBUL

İrtibat:
Tel:0542 449 51 90
Tel:0542 449 51 93
Tel:0530 310 76 53
Tel:0212 484 33 00





Hilton İstanbul Bosphorus'ta gerçekleştirilen törende araçlar, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Ürün Grubu İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Serdar Yaprak, Hafif Ticari Araçlar Certified Satış Müdürü Faruk Özer, Koluman İstanbul Ticari Araçlar Satış ve Pazarlama Direktörü Ali Saltık ile Hafif Ticari Araçlar Satış Müdürü Ezgi Güçtekin tarafından Travelium Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Babur Arslan'a teslim edildi.

İlk 10+1 koltuklu Sprinter Travelium filosuna gitti...

Mercedes-Benz'in hafif ticarideki 'Yıldız'ı Sprinter, 10+1 oturma düzeni ile satışa çıktı. Sosyal mesafe açısından uygun seçenek sunan yeni Sprinter'in ilk teslimatı Travelium Turizm'e gerçekleştirildi

YILDIZ tutkunları, pandemi sürecinde de yatırımlarını kesintisiz sürdürüyor. Son olarak şehirci ve şehirlerarası yolcu taşımacılığı yapan Travelium Turizm, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar'dan 10 adet Sprinter 10+1 aldı. Ankara, İzmir, İstanbul ve Bodrum'da faaliyetlerini sürdüren Travelium Turizm'in satın aldığı 10+1 oturma düzenli Sprinter modelleri, bu koltuk düzeninde Mercedes-Benz'in Türkiye'de yaptığı ilk toplu teslimat olma özelliğini taşıyor.

Müşteriye özel çözümler sunuyoruz
Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Ürün Grubu İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz: şunları söyledi: Mayıs 2019'da satış sunduğumuz yeni Sprinter modelimiz ile bir kez daha Türkiye'nin yolcu taşımacılığında standartları belirliyoruz. Segmentimizde lider olarak tamamladığımız 2019'un ardından 2020 yılında da bu başarımızı sürdürmek amacıyla müşterilerimizin istek ve ihtiyaçlarını belirliyor ve onlara özel çözümler sunuyoruz. Bugün Travelium Turizm'e teslim ettiğimiz 10+1 oturma düzenine sahip Mercedes-Benz Sprinter modelimiz bu anlamda çok doğru bir örnek teşkil ediyor. Hem şehirci hem de şehirlerarası yolculuklarda markamızın kalitesini, üstün güvenli donanımları ve konfor ile buluşturuyoruz. Uzun yıllardır iş birliği yaptığımız Travelium Turizm'in bir kez daha Mercedes-Benz'i tercih etmesinden dolayı başta Yönetim Kurulu Başkanı Babur Arslan'a



teşekkür ediyorum. Araçlarını kazançlı ve hayırlı günlerde kullanmalarını dilerken, bu satışta emeği geçen tüm Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar ekibimize ve Koluman Otomotiv'den çalışma arkadaşlarımıza da destekleri için teşekkürlerimi sunuyorum.

Sosyal mesafeye dikkat ediyoruz
Travelium Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Babur Arslan da, "1989 yılından günümüze butik yolcu taşımacılığının lider firması olarak filomuzda her zaman en iyi araçlara yer verdik. Yıllardır çalıştığımız Mercedes-Benz markası ile bir kez daha önemli bir birlikteliği başlatıyoruz. 10+1 koltuk düzenli yeni Sprinter modelleri, hem şehir içinde hem de şehirler arası yolcu taşımacılığında önemli bir

ihtiyacımızı karşılayan özelliklere sahip. Sosyal mesafenin öneminin artması ile geniş iç mekân sunan yeni Sprinter'in ferah oturma düzeni bu versiyonuyla hem yerli hem de yabancı müşterilerimiz, gönül rahatlığıyla seyahatlerini gerçekleştirecekler. Mercedes-Benz Sprinter 10+1'in Türkiye'deki ilk toplu alımını yapan şirket olarak anılmaktan dolayı gururluyuz. Bu kararımızda Sprinter'in konforu, güvenlik özellikleri ve yolcularımızın talepleri etkili olurken, düşük işletim maliyetleri sayesinde de kararımızı bir kez daha Mercedes-Benz'ten yana kullandık. Bu kararımızda bizi destekleyen ve yardımcı olan Koluman Otomotiv yöneticilerine, Mercedes-Benz yetkililerine teşekkür ediyorum" şeklinde konuştu



Törene, Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Ürün Grubu İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, Satış Müdürü Serdar Yaprak, Hafif Ticari Araçlar Certified Satış Müdürü Faruk Özer, Gülsoy Otomotiv Genel Müdürü İsmet Emre Gülsoy ve Gülsoy Otomotiv Hafif Ticari Araçlar Müdürü Ebru Taşkın Kocagil ile Öz Uludağ Turizm'in ortakları Baki Uludağ ve Metin Uludağ katıldı...

Öz Uludağ'dan 15'lik Sprinter yatırımı

Mercedes-Benz Otomotiv Hafif Ticari Araçlar, Gülsoy Otomotiv üzerinden Öz Uludağ Turizm'e 15 adet Mercedes-Benz Sprinter sattı.

SERVİS taşımacılığının İstanbul merkezli markası Öz Uludağ Turizm, yeni araç alımında tercihin Mercedes-Benz Sprinter'dan yana kullandı. 14 adet Mercedes-Benz Sprinter Okul 16+1 ve 1 adet Mercedes-Benz Sprinter Okul 18+1 ile filosunu yenileyen Öz Uludağ Turizm, Mercedes-Benz Finansal Hizmetler'in sağladığı avantajlı kredi imkanlarından faydalandı.

Araçların teslimatında konuşan Mercedes-Benz Otomotiv Tic. ve Hiz. A.Ş. Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz, "2019 yılında segmentinin en fazla tercih edilen aracı olan Sprinter, 2020 yılında da yolcu taşımacılığında konfor ve güvenlik arayışlarının tercihi olmayı sürdürüyor. Tüm müşterilerimize, kişiye özel olarak sunduğumuz finansman koşulları ve üstün satış sonrası hizmetlerimizle sürdürülebilir bir iş ortağı oluyoruz. Öz Uludağ Turizm gibi, İstanbul'da, alanında kendini ispatlamış ve yükselişini sürdüren şirketlere desteğimiz her zaman olacaktır. Filosunu Mercedes-Benz Sprinter ile geliştiren Öz Uludağ Turizm'in yeni araçlarının şirketlerine hayırlı olmasını diliyoruz, şirket ortakları Baki Uludağ ve Metin Uludağ başta olmak üzere, tüm Gülsoy Otomotiv çalışanlarına teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

Öz Uludağ Turizm Şirket Ortağı Metin Uludağ da, "20'nci kuruluş yılımızı yaşadığımız bu yılda, böylesine önemli bir yatırımı gerçekleştirebiliyor olmak çok



değerli. Tüm dünyanın, ülke ekonomilerinin ve sektörümüzün pandemi sürecinde geçirdiği bu zorlu dönemde, şirketimizin operasyonel kuvvetini ve iş yapışındaki kaliteye verdiğimiz önemi üst seviyede göstermiş olduk. Kısa ve uzun vadede gerçekleştirebilir doğru hedefleri koyduk. Olağandışı süreçlere hazırlıklı olduk, bu süreçten de kuvvetli çıkacağımıza inandık ve fırsatları değerlendirdik. Üst seviyede güvenlik ve kalite anlayışını, işimizin her sürecinde ön planda tutan şirketimiz, tercihin aynı vizyonu ile kendini ispatlamış Mercedes-Benz Sprinter

araçlardan yana kullanmıştır. Bu satışta emeği geçen herkese teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Şirket Ortağı Baki Uludağ ise, "2020 model Mercedes-Benz Sprinter okul servislerimiz ile filomuzu geliştirdik. Tüm bu süreç boyunca hem Mercedes-Benz yetkilileri hem de Gülsoy Otomotiv yöneticileri işlerimizi sürdürebilir kılmanızı sağlayan finansman ve satış sonrası imkanları sağladılar. BKendilerine teşekkür ediyoruz ve inanyorlukla iş birliğimiz önümüzdeki dönemlerde de devam edecektir" dedi.

Servis taşımacılığında bıçak kemiğe dayanmıştır

MALUM okul sezonu... Haliyle konumuzda bu olacak. Biliyorsunuz; geçen yıl okulların yaklaşık yarı dönemi kapalıydı. Pandemi nedeniyle bu sene okulların açılıp açılmayacağı büyük merak konusuydu.

Özel okulların 31 Ağustos tarihi itibarıyla açılacağı dile getirilmiştir.

Evet okulların ve sınıfların bir kısmı ders başı yaptı ama; son derece sınırlı.

Daha sonra, açılış tarihiyle ilgili olarak 21 Eylül tarihi zikredildi. Yine okulların açılmasını bekleyen biz servisçiler, maalesef hayal kırıklığına uğradık.

Son olarak 12 Ekim itibarıyla bazı sınıfların haftada 2'şer gün okula devamı ile ilgili yeni bir düzenleme yapıldı. Geçtiğimiz hafta başı itibarıyla bu düzenlemeye ayak yurdurmak için çalışmalar başladı.

Gözlemlediğimiz kadarıyla veliler çocuklarını okula gönderip göndermeme konusunda kararsızlar. Tahsis ettiğimiz servis araçlarına müracaatlar çok az. 16 kişilik araçta ancak 5-6 kişilik bir talep söz konusu. Ama araçlarımızın maliyetleri her hâlikârda tam olarak devam ediyor. Dolayısıyla tüm maliyeti 5-6 kişiye böldüğümüzde, velilerimizin ödeyeceği ücretler otomatikman 2-3 katına çıkıyor. Artık dinamik bir fiyatlandırma söz konusu olmaya başladı.

Yıllardır senenin 9 ayı yapılan öğrenci taşımacılığı şimdi haftalık olarak olmaya başladı. Çünkü açıklamalar haftalık olarak yapıldığı için tıpkı seyahat acentelerinin otel rezervasyonu gibi veliler de bize rezervasyon yapıyor.

Her hafta yeni bir güzergâh ve fiyat belirlendiği için, firmalar ve veliler karşı karşıya kalıyor. Bu da tabii bizim için ciddi olumsuzluklar yaratıyor; hem bizim şirket araçlarımız açısından, hem tedarikçilerimiz açısından.

Pandeminin başladığı mart ayından itibaren çalışmama durumu; şimdi ise parça parça çalışma sisteminden dolayı, öğrenci taşımacılığı tarafında bıçak kemiğe dayanmış durumda.

Benim gördüğüm kadarıyla kasım ayı itibarıyla diğer sınıfların da devreye girmesiyle, kapasite biraz artacak.

Fakat üniversitelerde, YÖK'ün ve Bilim Kurulu'nun verdiği tavsiye kararları doğrultusunda, güz dönemi boyunca online eğitime devam edileceği bilinmekte.

Tabii beklentimiz bir an evvel üniversitelerde de

kademeli açılışın sağlanması. Çünkü şehirlerin ekonomisi üniversitelere bağlı.

Tüm bölgelerde çok ciddi üniversiteli öğrenci trafiği söz konusu.

Üniversitelerin açılmasına dair bir beklentimiz var ama bu konuda pek ümitli değilim açıkçası.

Orada da şubat ayına kadar mesafeyi görmek, ona göre plan yapmak gerekiyor.

Eğer şubat ayından önce açılırsa ferah için büyük bir sürpriz olur.

Malum 26 Ekim'den sonra ötelenen vergilerin ve SGK primlerinin ödemeleri var.

Ekim ayının 2. haftasını bitirmek üzereyiz halen daha vergilerin ötelenmesi konusunda bir açıklama yapılmadı.

Mart ayından beri ötelenen vergilerin 2021 yılına kaydırılması ile ilgili bir beklentimiz var, sadece bizim değil herkesin buna ihtiyacı var. Ciro üretmeyen bir sistem nasıl vergisini ödeyecek?

Ayrıca KGF kredisi kullananların taksit ödemeleri başlıyor; bu borçların da 2021 yılının Haziran ayına ötelenmesi konusunda bir talebimiz var.

TOBB Sektör Meclisi toplantısından da bu talebimizi dile getirdik, oradan da üst mercilere iletildiğini düşünüyoruz. Beklentimiz bunların bir an evvel cevap bulması ve uygulamaya alınmasıdır.

Şehirlerarası kısımda bulutlu hava halen devam ediyor. Orada da kış döneminde üniversiteler bizim en büyük gelir kaleminizdir.

Onların başlamaması, online devam etmesi şehirlerarası taşımacılığı tamamen etkilemiş durumda.

Virüs ile ilgili süreci sürekli takip ediyoruz, orada azalma eğiliminin olmaması, aksine sayıların kademeli olarak artması bizleri endişelendiriyor. İnşallah tekrardan sokağa çıkma kısıtlaması gibi süreçler yaşamadan virüs belasından kurtuluruz.



Levent BİRANT



Vito sahibi olmak ekimde çok kolay

MERCEDES-Benz Finansal Hizmetler, Vito için ekim ayına özel çok cazip bir kampanya başlattı. Vito'ya sahibi olmak isteyen müşteriler, Mercedes-Benz Kasko tercih ettiği takdirde, 150.000 TL kredi için, 24 ay vade ve yüzde 0,79 faiz avantajından faydalanabiliyorlar. Mercedes-Benz Certified araç alımlarında avantajlı fiyatlara ek olarak Mercedes-Benz Kasko'ya özel, yüzde 0 faiz oranı ve 60.000 TL kredi imkanıyla ikinci el alımlarında da fırsatlar devam ediyor.

lik özellikleri ile Sprinter'e sahip olmak isteyen müşteriler, Mercedes-Benz Kasko tercih ettikleri takdirde, 150.000 TL kredi için, 24 ay vade ve yüzde 0,79 faiz avantajından faydalanabiliyorlar. Mercedes-Benz Certified araç alımlarında avantajlı fiyatlara ek olarak Mercedes-Benz Kasko'ya özel, yüzde 0 faiz oranı ve 60.000 TL kredi imkanıyla ikinci el alımlarında da fırsatlar devam ediyor.



PRESTİJ, KAZANDIRIR

Prestij SX, ergonomik özelliklere sahip 29 yolcu ve 1 sürücü koltuğu ile kısa ve orta mesafelerde konforu en üst seviyede sağlamak üzere tasarlandı. Güçlü kliması, ferah iç alanı, rahat ve lüks koltukları ile yolculuğu keyifli hale getiriyor.



TEMSA

ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV
Temsa Yetkili Satıcısı

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
Tel: 0216 354 14 18

www.cavusoglu.com.tr

Obilet, portföyüne Kâmil Koç'u da kattı

Kâmil Koç'un otobüs biletleri obilet.com üzerinden de alınabilecek. Kâmil Koç CEO'su Kadir Boysan bu iş birliği ile online mecralarda 'en erişilebilir' marka olduklarını dile getirirken, Obilet CEO'su Yiğit Gürocak da, "Kullanıcılarımız uzun zamandır Kâmil Koç biletlerine platformumuz aracılığıyla ulaşmayı bekliyordu" dedi.

SEKTÖRDE dev bir işbirliği anlaşması imzalandı. Kâmil Koç biletleri, 16 Ekim 2020 Cuma günü itibarıyla obilet.com üzerinden satışa açıldı. 1.000'i aşkın araçlık filosuyla 60'tan fazla il ve 200'ü aşkın noktaya yolcu taşımacılığına devam eden Kâmil Koç'un seferlerine, bundan böyle obilet.com ve Obilet mobil uygulamaları üzerinden de ulaşılabilir. İş birliği ile yolcular, www.obilet.com üzerinden veya Obilet mobil uygulamasından Kâmil Koç seferlerine ait biletleri satın alabilecek; iptal ve iade işlemlerini ücretsiz olarak gerçekleştirebilecek.

İki büyük oyuncusu bir araya geldi
SimilarWeb verilerine göre Türkiye'nin en çok ziyaret edilen seyahat sitesi ve bilet satış platformu olan Obilet'in CEO'su Yiğit Gürocak, her geçen gün genişleyen portföylerine sektörün lider oyuncularından biri olan Kâmil Koç'un da katılıyor olmasını gururla ve sevinçle karşıladıklarını söyledi. Gürocak; "Milyonlarca ziyaretçimizi Kâmil Koç ile buluşturacak olmanın heyecanı içindeyiz. Obilet kullanıcıları uzun zamandır Kâmil Koç biletlerine de platformumuz aracılığıyla kolayca ulaşmayı bekliyordu. Kullanıcı memnuniyetini hedef olarak otobüs firmalarıyla iş birliği kurmaya ve aramızdaki ilişki ağını genişletmeye devam edeceğiz" diye konuştu.

Online'da en erişilir markayız
Kâmil Koç CEO'su Kadir Boysan da Türkiye'nin en çok ziyaret edilen bilet satış platformu obilet.com'la iş birliğinden memnuniyet duyduklarını söyledi ve "Bu

iş birliği hem bizi hem de obilet.com'u çok daha ileriye taşıyacaktır. Daha fazla müşteriye ulaşmak ve daha fazla yolcuyu güvenli yolculukla tanıştırmak istiyoruz. obilet.com bizim için bu amacımızı gerçekleştirme yolunda büyük fırsatlar sunuyor" dedi. Boysan, "Kâmil Koç, 2019 yılında otobüs taşımacılığı küresel lideri FlixBus tarafından satın alınması sonrası büyümeye devam ediyor. Şu an tüm yurda yayılmış 600'ü aşkın bilet satış noktası ile Türkiye'nin her bölgesinde erişilebilir bir marka konumundayız. Obilet iş birliği ile bu konumumuzu daha da peçinliyor ve artık online mecralarda da en 'erişilebilir' marka oluyoruz" şeklinde konuştu.

Firmalara çözüm ortağı oluyoruz
Otobüs firmalarına bedelsiz biletleme yazılımı hizmeti sağlayan obilet.com, birlikte çalıştığı firmalara ayrıca ihtiyaç duyabilecekleri her türlü teknik konuda altyapı ve destek de sağlıyor. Yiğit Gürocak, obilet.com ile iş birliği yapan firmaların internet satış cirolarını ciddi oranda artırdığını vurgulayarak, şöyle konuştu: "Türkiye'nin en çok tıklanan ulaşım-seyahat sitesi olarak ziyaretçilerimizi Türkiye'nin en geniş otobüs ve havayolu firması portföyü ile buluşturuyoruz. Milyonlarca kişilik ziyaretçi havuzumuzdan yararlanmak isteyen yeni firmaların bünyemize katılmasıyla firma portföyümüz büyüyor, firma portföyümüz büyüdükçe de ziyaretçi sayımız artıyor. Bunun sonucu olarak da hem tüketiciler çok daha zengin ve ekonomik alternatiflere kavuşuyor, hem de firmalar tüketicilere en etkili şekilde ulaşma şansını elde ediyor."



MENGERLER'den 15 Tourismo Black Edition aldı

Otobüsler Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Hüseyin Tilki ve Günay Eren tarafından VIP Arda Tur Yönetim Kurulu Başkanı Sebahtin İsmail'e teslim edildi.

Arda Tur gümbür gümbür

KRİZLERDE büyümeyi ilke edinen firmalardan birisi olan VIP Arda Tur, Mengerler'den 15 adet Mercedes-Benz Tourismo "Black Edition" otobüs aldı. Özel donanıma sahip otobüslerin teslimatında açıklama firma sahibi Sebahtin İsmail, 2021 yılında 15 otobüslük yeni bir yatırım yapacaklarını söyledi. Bu yatırımın Türkiye'ye duydukları güvenin bir karşılığı olduğunu dile getiren Sebahtin İsmail, yurtdışındaki etkinliklerini daha da artıracaklarını bilerek, "Türkiye'de önemli operasyonlarımız olacak" diye konuştu

TİCARET, bir anlamda fırsatları kovalamaktır. Herkes kriz ile uğraşırken, birileri 'bu krizden nasıl kazançlı çıkarım' anlayışıyla hareket eder ve bir adım öne geçmeyi başarır.

Krizlerde büyümeyi seven firmalardan birisi de VIP Arda Tur.. Uluslararası yolcu taşımacılığı yapan VIP Arda Tur, aynı zamanda turizmde de ciddi yatırımları olan bir firma. Arda Tur, pandeminin hüküm sürdüğü bu günlerde, önemli bir otobüs yatırımlarıyla dikkatleri üzerine çekti.

Mengerler'den 15 adet özel donanımlı Mercedes-Benz Tourismo 'Black Edition' alan firma, 2021'de 15'lik bir filo yatırımı daha yapacak. Firmanın yurtdışı ve yurtiçi hedefleri, hayli iddialı. Uluslararası taşımada, rekabet hayli kızışacak gibi görünüyor. VIP Arda Tur Yönetim Kurulu Başkanı Sebahtin İsmail ile, hem yeni yatırımlarını hem gelecek planlamalarını hem de firmanın stratejilerini konuştuk.

İşte Sebahtin İsmail'in açıklamaları:

2021'de 15'lik yatırımımız olacak

Şu anda filomuzda 15 adet özmal araç bulunuyor. 2021 yılında 15 araçlık bir yatırım yapmayı planlıyoruz. Bu aldığımız yeni araçlar Avrupa'ya ihraç edilen 'Black Edition' modeli. Donanımsal olarak, Türkiye pazarında bulunan araçlardan çok daha lüks ve konforlu.

30 yıllık bir geçmişimiz var

30 yıldır Avrupa'ya çalışan bir firmayız. Toplamda 300 çalışanımızla büyük bir aileyiz. Otobüs sektörünün dışında turizm alanında (otel, tatil köyü) faaliyet vermekteyiz. Bulgaristan'da iç ve dış hatlara çalışmaktayız. Bizim alt yapıımız Bulgaristan'da bulunduğu için tüm araçlarımız İstanbul'dan seferlerine başlayıp, Bulgaristan üzerinden Macaristan, Almanya, Avusturya, Belçika ve Hollanda'ya seferler yapacak. İlerleyen zamanlarda Türkiye'de Bursa,



Eskişehir, İzmir, Tekirdağ ve Çorlu operasyonlarımız da devreye girecek. Pandemi boyunca günde 4 sefer ile hizmete vermeye başlayacağız. Pandemi sonrası ise daha fazla sefer ile yollarda olacağız.

Türkiye'ye olan güvenimiz tamdır

Yabancı yatırımcılar Türkiye'ye yatırım yapmaktan kaçınırken biz bu sene Türkiye'ye yatırım yapma kararı aldık. Başarımın en büyük sırrı; 30 senelik ticaret hayatımda her zaman kimsenin yapmadığını yapmamdır. Krizleri fırsata dönüştürerek, riskli ortamı kendi lehime çevirdim. Bulgaristan'da bulunan iş ortağımızın da desteğiyle, iddialı hedeflerimiz doğrultusunda adım adım ilerleyeceğiz.

Bizi Türkiye'deki firmalardan ayıran nokta, onların göremeyip, bizim gördüğümüz hesapsız işlerden kaçınmamız. Bulgaristan'da sadece bankalar ile çalışıyoruz çek, senet gibi materyaller kullanmıyoruz. Eğer bankalar yaptığımız yatırımda bir sakınca görmüyorsa bize destek veriyorlar.





YÜKSEK PERFORMANS, MAKSİMUM GÜVENLİK VE DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ...

Üstün performans ve düşük işletme giderleriyle yolcu taşıma ve turizm işletmecilerinin gözdesi olan Temsa Safir Plus ve Safir Plus VIP, maksimum güvenliğe ve düşük yakıt tüketimini bir arada sunuyor. Temsa Safir Plus Ailesi beklentilerin ötesinde ekonomik özelliklere sahip olup, kilometre başına çok düşük yakıt tüketimi ile de rakipleri geride bırakıyor.



TEMSA

PİLAVCI OTOMOTİV
Temsa Yetkili Satıcısı

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150,
41400 Gebze/Kocaeli
Tel: 0 262 656 46 44

www.pilavci.com.tr

