



Yıl: 3 Sayı: 47 Tarih: 31 Aralık 2022 Fiyatı 2 TL

HABER ULAŞIM

www.haberulasim.com

f t i y h haberulasim

MAN Truck & Bus Center mapar

mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı' olarak her zaman sektörün yanındayız

www.maparman.com

f t i y maparman

Yeni Yıla Merhaba



Örnek Demek! SODER Sivas'ta Birliği Sağladı



Harun İşıkveren: Tek Rakibimiz Hava Yolları



Ali Osman Ulusoy adını her yerde yaşatacağız



MAN 2022'de her alanda başarılarına imza attı

Acısıyla tatlısıyla bir yıl daha geride kaldı. 2020 yılında başlayan pandemi ve ardından yaşanan çip krizi ile devam eden sektörel sorunlar 2021 yılında kendisini çok daha ağır hissettirdi. Üretimde yaşanan aksamalar ve parça tedariği ile devam eden kaos, 2022 yılında adeta zirve yaptı. Yıl içerisinde otobüs sektöründen gelen yoğun siparişlerin aksine, sınırlı sayıda üretim olması işleri daha da çıkmaz hale soktu.



İstanbul'da Ulaşım Zam

İstanbul Büyükşehir Belediyesi (İBB) Ulaşım Koordinasyon Merkezi (UKOME) toplantısında, elektronik bilet, taksi, dolmuş ve minibüs ücretlerine %36, servis ücretlerine ise %27 oranında zam kararı alındı.

Toplantı sonucu yapılan açıklamada; "Son UKOME düzenleme tarihi olan 6 Nisan 2022 tarihinden bu yana akaryakıt fiyatlarının yüzde 3,67, aylara yaygın asgari ücretin yüzde 54,64 (5.500 TL'ye göre) ve enflasyonun yüzde 25,35 (Kasım 2022 Enflasyonuna göre), kümülatif artış oranı ise yüzde 29,10 olarak tespit edilmiş olduğundan dolayı ücret düzenlemesinin yapılması gerekliliği tespit edilmiştir.

Vatandaşlarımıza sunulan ekonomik ulaşım hizmetinin yarattığı maliyet unsurlarının yıllara sair olarak oluşturduğu finansal yükler, akaryakıt, elektrik, döviz kuru, ithal yedek parça, vb. alanlarda artan maliyetler nedeniyle ulaşım hizmetinin etkin ve düzenli bir şekilde sürdürülebilmesi, kent içi toplu taşıma hizmetini İstanbul halkına etkin ve verimli bir şekilde sunmak için yolculukların ekonomik olmasının yanı sıra esnaf ve işletmecilerin gelir-gider dengesini de korumak amacıyla toplu ulaşım (elektronik bilet, minibüs, taksi, taksi dolmuş,) ücret tarifeler-

ine yüzde 29,10 oranında, servis ücretlerine ise yüzde 19,95 oranında (ortalama) ücret artışı düzenlemesi 27.12.2022 Tarih ve 2022/14-1 Sayılı UKOME Kararıyla karar altına alınmıştır."

İşte 2023 Yılı Taşımacılık Tarifesi

- Tam Elektronik Bilet Ücreti 7,67 TL'den 9,90 TL,
- Öğrenci Elektronik Bilet Ücreti 3,74 TL'den 4,83 TL,
- Öğretmen Elektronik Bilet Ücreti 5,49 TL'den 7,09 TL,
- Tam Abonman Ücreti 602 TL'den 777 TL,
- Öğrenci Abonman Ücreti 109 TL'den 140 TL,
- Sarı Taksi Taksimetre Açılış Ücreti 9,80 TL'den 12,65 TL,
- Sarı Taksi Mesafe Ücreti km Başına 6,30 TL'den 8,51 TL,
- Sarı Taksi Zaman Tarifesi Ücreti Saatlik 67,20 TL'den 100,80 TL,
- Sarı Taksi Kısa Mesafe Ücreti 28 TL'den 40 TL,
- Minibüs İndi Bindi Ücreti 5,25 TL'den 7 TL,
- Okul Servisi 0-1 Km Ücreti 660 TL'den 792 TL,
- Personel Servisi 10-17 Koltuk (Minibüs) Ücreti 352,15 TL'den 422,41 TL,

Ancak bu kadar sıkıntılı geçen süreçlere rağmen verimli bir yılı kapattık diyebiliriz. Elde edilen yıl sonu rakamları sektördeki yatırımcıların yüzündeki tebessümü artırdı. Dileriz ki bundan sonraki yıllar içerisinde en kötü yılımız böyle olsun. Bu yıl tescillenen bir diğer durum da yatırımcılar için; artan maliyetlerden kaynaklı sürdürülebilirliği tehlike altında olan sektör, maliyetlerindeki artışa doğru orantılı olarak fiyat artışları sağlayarak, fiyat rekabetinden uzak bir şekilde, fiyatlarını koruyarak bu yılı tamamladı. Dileriz ki bu durum, kalıcı bir davranış olarak devam eder.

Yıl bitti, 2023 yılı başladı. Sene içerisinde üreticilerin piyasaya sunmuş olduğu araç kapasiteleri çoktan tamamlanmış durumda. 2022 yılında işleri iyi giden yatırımcılar 2023 yılı için ciddi araç yatırımlarına ağırlık veriyor. 2015'li yıllara kadar yakalanan Pazar hedeflerine yakın rakamlar, şimdiden ön görülmüş durumda.

Araç üretiminde yaşanan sıkıntılar piyasayı oldukça derinden etkiliyor. Sıfır otobüs fiyatları her ne kadar üreticiler gözünde normal olarak gözüksün de bayiler, galericiler ve firma sahiplerine sorduğumuzda ortalama %20 oranında küçük fiyatlandırma mevcut olduğu belirtilmekte. Bu rakamlar maalesef 2.el araç fiyatlarına da aynı oranda yansıyor. Mesela, daha önce 2016 model otobüsün satış fiyatı makul seviyelerde iken, yani sıfır aracın yarısı maliyetineyken, sıfır otobüs fiyatlarında yaşanan artışla beraber şu an 2016 model otobüsün fiyatı üçte iki oranına dayandı. Bu sürdürülebilir bir durum değil. Bir süre sonra fiyatlar, daha makul seviyelere gelecektir diye öngörüyor araç satıcıları. Bu rakamlara ve ödeme koşullarına bakınca bir gerçek daha karşımıza çıkmakta. Araç yatırımı yapmak gerçekten de artık çok zor. Filo yenileme planlamaları yatırımcıları iki kez düşünmeye sevk ediyor. Bireysel yatırımcı ise kredi ödemeleri ve peşinatla ilgili sıkıntılarını aşmakta zorlanıyor. Kısaca 2023 yılı birçok gelişmelere açık.

<p>Bir haftalık mola</p> <p>Mustafa Yıldırım</p>	<p>Geçtiğimiz Yıllardaki Problemler Herkesi Toparladı</p> <p>Yalçın Şahin Sayfa 5'te</p>	<p>Kronik Problem</p> <p>Sönmez İkde Sayfa 12'de</p>
<p>Trafik Sigortasında Artış Olacak mı?</p> <p>Muradiye Atmaca Sayfa 13'de</p>	<p>Bir haftalık mola</p> <p>Emre Ak</p>	<p>Bir haftalık mola</p> <p>Cem Türkkan</p>

Yeni Nesil Otobüs Televizyonu
Ninova KareKOD TV ile sizde maliyetlerinizi düşürün!

25 TV Kanalı | 14 FM Kanalı | 200 GB FİLM Kapasite

%70 Daha Uygun Fiyat Avantajı

0552 639 51 91

Dışarıya Ses Vermez
Sadece Kulaklık ile Ses Verir.



Mutlu Yıllar

Yeni yıl boyunca sevgi, mutluluk, huzur ve sağlık,
hayatınızdan eksik olmasın. İyi seneler...

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR



Madeni yağ sektörünün lider markalarından Motul, tüm Türkiye’den gelen satış temsilcilerinin katılımı ile 2022 toplantısını gerçekleştirdi. “Tüm Gücümüzle Yeni Zaferlere” mottosu ile gerçekleştirilen satış ekipleri toplantısına 97 temsilci katılım gösterdi.

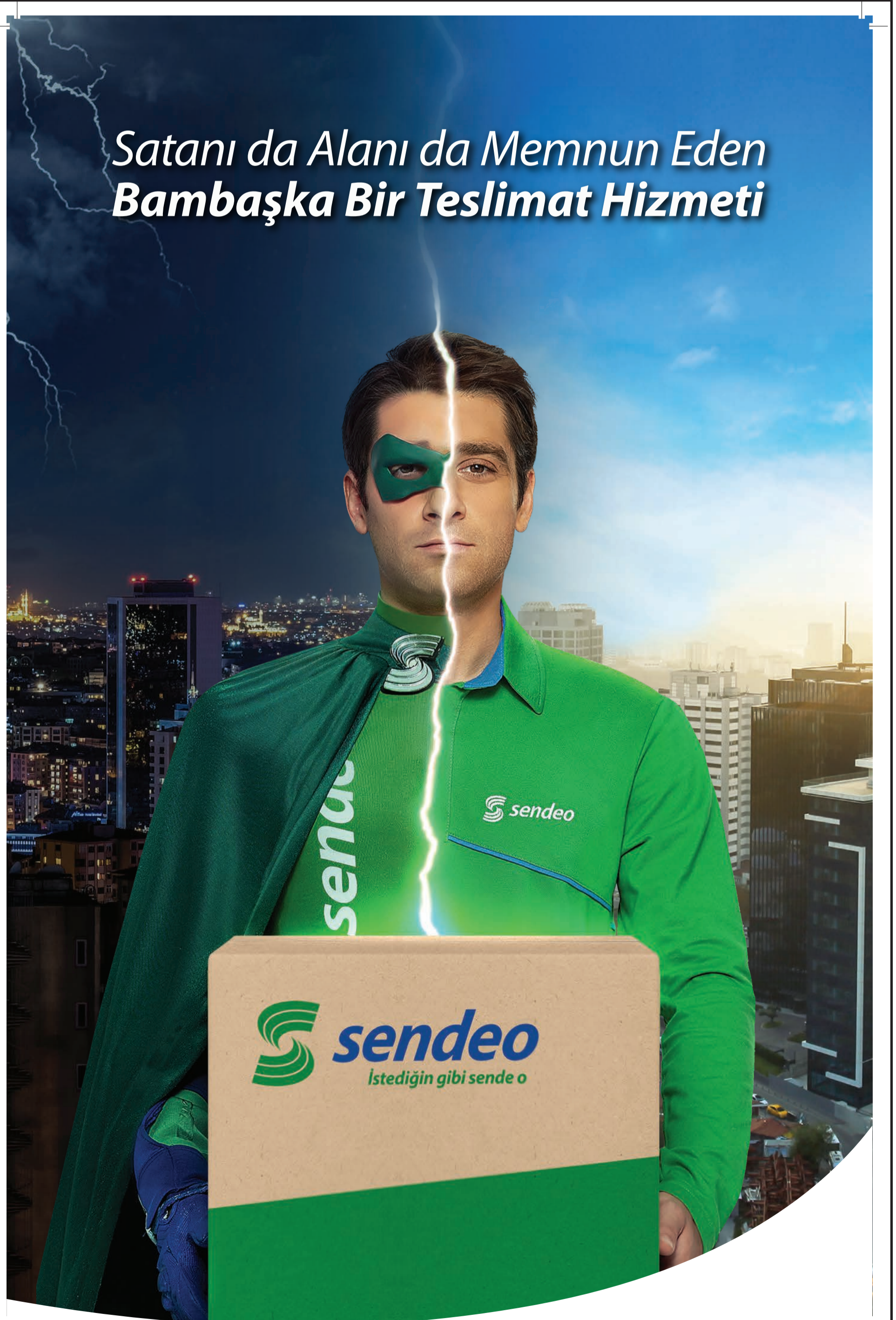
Antalya Pine Beach Otel’de organize edilen toplantı, Motul Türkiye ve Orta Doğu Genel Müdürü Dmitry Bakumenko’nun açılış konuşması ile başladı. Bakumenko konuşmasında Motul’ün Türkiye’de elde ettiği başarıda büyük pay sahibi olan satış temsilcilerine çalışmalarını için teşekkür etti. 3 gün boyunca süren toplantıda Motul Satış Müdürü Kerem Oylmaz, Pazarlama Müdürü Özge Bodur Karakaş ve Teknik Müdür Ercüment Gül satış temsilcilerine özel sunum ve çalıştaylar gerçekleştirdi.

Ayrıca Satış ve Girişimci Mentoru Mert Aydın satış temsilcilerine özel bir sunum gerçekleştirdi. Nöro Satış ile ilgili sunum, satış temsilcileri tarafından ilgi ile takip edildi. Toplantı, 2023 senesinde yeni zaferler ve yeni hedefler elde etmek için yola çıkan satış ekipleri için verimli ve doyurucu geçti. Satış temsilcilerinin sabırsızlıkla beklediği Motul Şampiyonlar Ligi Ödül Töreni 2. kez düzenlendi. Satış rakamları ve performans kriterlerine göre 4 kategoride ödüller sahiplerini bulurken, kıdem ödülleri de uzun yıllardır Motul için sahada olan satış temsilcilerine takdim edildi. Eğlencenin de unutulmadığı 2022 Satış Temsilcileri toplantısında yılbaşı partisi ile seneye kapanış yapıldı.

Sahada özveri ile çalışan ve Motul’ün yükselen pazar payında büyük emekleri olan satış temsilcilerine özel olarak düzenlenen organizasyon 2023’te “Yeni Zaferler” elde etme hedefi ile son buldu.



Satanı da Alanı da Memnun Eden Bambaşka Bir Teslimat Hizmeti





Örnek Dernek! SODER Sivas'ta Birliği Sağladı

İç Anadolu Bölgesi'ne yapmış olduğumuz ziyaretlerde duraklarımızdan biri olan Sivas'ta emsal teşkil eden bir dernek ile tanıştık. Sivas Otogar Derneği. Otogar içerisinde meydana gelen sorunların masaya yatırılıp çözümlendiği dernek içerisinde otogar hayatı oldukça huzurlu. Aynı gemi içerisindeyiz. Vaktimizin büyük çoğunluğu otogar içerisinde

geçmekte. Aile bireylerimizden daha çok, otogar esnafı ile vakit geçirmekteyiz. Bizler burada aile ortamı oluşturduk. İnsanlar böyle bir ortam içerisinde küs kalamaz düşüncesi ile esnaflar arasında bu derneğin kurulmasını gerçekleştirdik diyen Dernek Başkanı Ahmet Güvendi ile gerçekleştirdiğimiz, SODER hakkında bilgilerin bulunduğu söyleşimiz;

Sizi tanıyarak başlayalım söyleşimize, Ahmet Güvendi kimdir?

40 yıllık hayatımın 25 yılını otogar içerisinde bilfiil geçirdim. Yazihane işletmecisiyiz. Amcam vefat ettikten sonra işi devraldık, aynı zamanda SODER (Sivas Otogar Derneği)'de başkanlık görevini yürütmekteyim.

Dernek hakkında, faaliyetleriniz hakkında okurlarımıza bilgi verir misiniz?

Demeğimizi pandemi süreci içerisinde toplantılar düzenleyerek kurma kararı aldık. Ancak pandemi süreci içerisinde firmalar aktif sefer düzenleyemediği için bekleme kararı aldık. Geçtiğimiz yıl itibarıyla resmi olarak kurulduk. Sivas Otogar Derneği (SODER) sadece Sivas firmalarına özgü bir dernek değildir. Sivas Otogarı'nda hizmet sağlayan tüm esnafları kapsayan bir demektir. Dernek içerisinde otogar berberinden tutun, lokantacılarına kadar uzanan bir üye portföyümüz mevcut. Otogar içerisinde meydana gelen herhangi bir problemi aşabilmemiz adına bu çatıyı oluşturma kararı aldık. Sorunlarımız karşısında tek ağız yolu ile gerekli makamlara müracaat ettiğimizde çok daha hızlı bir şekilde reaksiyon alabilmekteyiz. Otogar içerisinde misafirlerimizin hayatını kolaylaştıracak aktiviteleri, kendi çözüm önlemlerimiz ile karar alıp uygulamaktayız.

Dernek içerisinde kaç üye bulunmaktadır?

Otogarımız içerisinde 18 adet yazihane bulunmaktadır. Dernek içerisinde kayıtlı üye sayımız ise 23. Kurumsal firmalarımızdan temsilci bulunmadığından dolayı otogar içerisinde hizmet veren kurumsal firmalar hariç, tüm paydaşlarımızdan yetkili bir kişinin,

firmasını veya dükkanını temsilen üyeliği bulunmaktadır.

Otogarların en büyük kanayan yarası konusunda çığırtağlara karşı herhangi önlem aldınız mı?

Biz Sivas Otogarı içerisinde tüm firmaların çığırtağlarını kaldırdık. İnternet çağı içerisindeyiz. Otogara gelen insan biletli insan. Gereksiz gürültü kirliliğini tamamen kaldırdık ortadan. Huzuru sağladık. Klasikleşmiş operasyon hareketlerinden anılmış bir otogarız. Çağımıza uygun bir şekilde otogarımıza gelen misafirlere hizmet vermekteyiz.

İşlerin durağanlaştığı bu dönem içerisinde sizler gelecek planlarınızı nasıl yaptınız?

Kış sezonuna geçiş yapmamız itibarıyla bizim en büyük hedefimiz firmaların minimum zarar ile bu ayları geçirmesi yönünde. Aldıkları kararlarla uygun fiyat politikası ile firmalarımız kendilerini zarardan maksimum düzeyde korumakta. Sadece Sivas firmaları değil, ilimizden transit geçiş yapan firmalar da ortak akılla hareket ederek gerçek fiyat politikaları ile Sivas'tan sefer düzenledikleri bölgelere hizmet sağlamakta. Sadece bölgemizin firmalarına değil, bölgemizden geçiş yapan tüm firmalara sektörün en iyi faydalarını sağlamaktayız.



UZUN YOLLARIN VAZGEÇİLMEZİ

Güç ve yüksek performans ile hem yolcu hem de sürücünün konforunu en üst seviyeye taşıyacak özellikler Maraton'da buluşt. O, eşsiz seyahat deneyimleri için yola çıkmaya hazır. Ya siz?

KONFOR ve LÜKS BİR ARADA...

12.2 ve 13 metre seçenekleri ile, 46+1+1'den 54+1+1'e varan koltuk opsiyonları sunan Safir Plus ve 41+1+1 koltuk kapasiteli Safir Plus VIP, otobüste yolculuğu keyifli bir deneyim haline getiriyor.



Harun Işıkveren: Tek Rakibimiz Hava Yolları!

Sektörümüzün sevilen yatırımcılarından Harun Işıkveren ile yılın son sayısında 2022 yılını özetleyen detaylı bir söyleşi gerçekleştirdik. Açıklamalarında Işıkveren; "Doluluk oranları eski hevesimizi geri getirdi ancak güncel sermaye tutarları ile işin sürdürülebilirliği risk altında. Devletimiz, hava yollarına verdiği teşvikleri bizlere sağlamazsa 2023 yılı içerisinde çok zor günler bizi bekliyor." Dedi. İşte Harun Işıkveren ile yaptığımız söyleşimiz;

Bireysel otobüsçü için yıl değerlendirilmeniz gerekirse 2022 yılı sizin için nasıl geçti?

İşin aslı, yıl olarak değerlendirmeye bakacak olursak pandemi çıkışında olduğumuz için gerçekleşen her iş bize oldukça olumlu gelmeye başladı. Eskiden doluluk oranımız %80 ortalamalarındayken pandemi sürecinde zarar ettiğimiz dönemlerden geçtik. Bu sezon itibarıyla eski heyecanımızı yavaş yavaş geri kazanmaya başladık. Gelir bakımından geçtiğimiz yıl oranla iyi kazançlar elde ettik. Bizim araçlarımız ülkemizin batı kısmında hizmet vermekte. Doğu kısmına hizmet veren arkadaşlarımızın da yıl değerlendirmesi bizimle eş değer durumda.

Günümüz dahilindeki taşımacılık fiyatları, sizin beklentilerinizi karşılıyor mu?

Sirkülasyon, beraberinde otobüs piyasasını da canlandırdı. Kış aylarında olmamıza rağmen fiyat ve talepler her geçen gün yukarı doğru seyretmekte. Dünya piyasasındaki küresel arzdan kaynaklı gider kalemlerimiz de ciddi oranda artış gösterdi. Yüzdesele olarak pandemi öncesine kıyasla %100'ün üzerinde bir oranda maliyet artışımız oldu.

Ulusal basından takip ettiğimiz haberlerde, yolcularımız bilet fiyatlarının astronomik rakamlara eriştiğini belirtmekte. Aslında otobüsçünün kestiği fatura ile kazandığı bedel arasında çok ciddi bir düşüş mevcut. İnsanlar herhangi hizmet veya ürün aldığı zaman eski fiyatlara kıyasla iki kat daha fazla para ödediğinin farkında ancak otobüs biletlerindeki artışın %100 oranına dahi ulaşmamasına rağmen otobüs bileti fiyatları için ciddi bir şikâyet mevcut. Otobüs işletmeciliği içerisinde araç fiyatları 8 milyon liraya dayanmış durumda. Risk oranı oldukça yüksek olan bu sermayenin karşılığında taşıma ücretlerinin doğru rakamlar üzerinde olduğunu düşünmüyorum. Bizler ülkemize, halkımıza zorluk yaşatmamak adına, federasyon yetkilileri ile şirket yetkilileri ile bir araya gelip orta noktayı bulabilmek için elimizi taşın altına koymaktayız.

Asgari ücret Cumhurbaşkanı tarafından açıklandı. Sizin asgari ücret hakkındaki yorumunuz ne yönde?

25 kişilik bir ekip ile hizmet vermekteyiz. 8500 liralık net ücret, Cumhurbaşkanı tarafından açıklandı. Açıklandığı andan

itibaren, çalışanlarımızın koşullarını uygun bir şekilde ayarlayabilmek için ekstra maliyetlerimizi hesaplamaya başladık. Yaklaşık 10 gün sonra otogar giriş-çıkış ücretlerinde, otoyol, köprü ücretlerinde beklentilerimizin üzerinde bir fiyat artışı olacak. O yüzden tüm samimiyetimi ile konuşmam gerekirse sektörümüz, yatırdığımız sermayelerin karşılığını verememekte şu anda. Ancak herkesin bir işi var. Bizim işimiz de taşımacılık. İyisiyle, kötüsüyle elimizden geldiğince gayret göstermeye çalışıyoruz. Bireyselcilerin gücü her geçen gün azalmakta, şirketlerde kendi güçleri gölgesinde büyümektedir. Peronlardan çıkış yapan otobüs sayısı günden güne azalıyor. Hava yolları ile rekabet ettiğimiz bir dönemdeyiz. Hava yolları dilediği zaman dilediği gibi fiyatlarını 5 kat arttırabilirken biz fiyatlarımızı hava yollarının artırdığı oranda yükseltmemekteyiz. Sektörümüzün bir izahatı vardır ya; 'Tek rakibimiz Türk Hava Yolları!' Gerçekten de öyle şu an. Yüklerimiz her geçen gün çoğalmakta. Yetkili bakanlıklardan yardım teşvikleri bekliyoruz.

Geçtiğimiz Yıllardaki Problemler Aslında Herkesi Toparladı

Geçtiğimiz iki yıl içerisinde, Dünya'yı etkisi altına alan krizler yüzünden tüm Dünya'daki ülkeler gibi biz de ülkece ciddi problemler yaşadık. Yıl başından beri öngörülerimiz doğrultusunda ilerleyen, toparlanma yılı olarak hafızalarımıza kazınacak olan bir yılı tamamladık.

Sektörümüzün taşımacıları, üreticileri, bayileri ve servisleri oldukça verimli bir yılı geride bıraktı. Üreticilerimiz, yıllar sonra ilk defa yeni bir yıla 0 stok ile giriş yapmakta. Tarihte belki son 30 yıl içerisinde görülmemiş bir durum bu.

Yıla, şehirlerarası otobüs sektörü ve turizm taşımacılığı açısından bakarsak...

Geçtiğimiz iki yıl, ülke turizmi tarihinde neredeyse hiç görülmemiş bir bataklığın ortaya çıkmasına neden oldu. Bu yıl toparlanma ümidi ile yıla başlayan turizmci açısından rakamları incelediğimizde, oldukça parlak bir yılın tamamlandığını görmekteyiz. Rezervasyonlar, ciddi sayılara erişti. Araç parklarında yatırımlar hızlandı. Öngörülerin üzerinde bir gelir sağlandı.

Aynı şekilde, şehirlerarası otobüs sektörü de 2019 yılından sonra en parlak yıllarından birisini yaşadı. Taşıma fiyatları realize edilince, ortaya çok başarılı bir tablo çıktı. Nitekim tüm firma sahipleri de 2022 yılının çok verimli bir yıl olduğunu belirtiyor. Yıllardır dile getirmiş olduğum, doğru fiyat,

doğru sefer planlaması mantalitesinin ülke geneline bakıldığında %90 oranında uygulanmış olduğunu gözlemledik. Bu sayede herkes yılı mutlu ve verimli bir şekilde kapattı. Sadece reel sektörler içerisinde değil, doğa içerisinde de anormal bir bereket vardı bu yıl.

Geçtiğimiz iki yılda denizlerden kısıtlı adetlerde çıkan balıklar, mevsimler dışında da ağlara geldi. Tabiatın da bereketli olduğu bir yılı tamamladık. İnsanoğlu yapısı gereği tüketmeye endeksli bireyler olduğu için, baktığımızda hepimiz gereğinden fazla alım yaptığımız için piyasa içerisindeki fiyat rekabeti artış sağlamakta. Pandemi süreci, doğayı toparlamış olduğu gibi, piyasaları da düzeltti. Döndüğümüzde bizim camiamız da kendisine bir çeki düzen verdi.

Yeni yılın, ülkemizin refahına kavuştuğu, hayallerimizin gerçekleştiği güzel günlere şahit olması dileğiyle! Tüm sektör mensuplarımızın yeni yılını en içten dileklerimizle kutluyorum. 2023 yılı sektör için, insanlık için iyi bir yıl olsun.



Yalçın ŞAHİN

MAPAR

güvencesi ile Temsa'nın üstün teknolojik araçlarına sahip olmanın tam zamanı...

MAPAR MERKEZ OFİS

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi 16. Blok No: 42-44
İkitelli / İSTANBUL
TEL: 0224 671 27 35 - 36

MAPAR BURSA

Yeni Yalova Yolu 12. Km No: 493
Alaşar Mah. Osmangazi / BURSA
TEL: 0224 261 00 70
FAKS: 0224 261 00 53

PRESTİJ, KAZANDIRIR

Güçlü performansı ve yakıt tasarrufu ile Prestij SX hem sürücülerin hem de yolcuların yüzünü güldürüyor

mapartemsa

Yetkili Bayi ve Servis

BAŞSAĞLIĞI

İPRU Eski Başkanı Fatih Tamay'ın
değerli kayınvalidesi

Arife AKYÜZ'ün

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Sektör
Uzlaşma Komisyonu Başkanı
Hayrettin Yağız'ın değerli babası

Abdullah YAĞIZ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Mercedes-Benz Türk, Dünya Şoförler Günü'nde otobüs kaptanlarıyla İstanbul'da buluştu



Mercedes-Benz Türk, Dünya Şoförler Günü kapsamında Büyük İstanbul Otogarı'nda otobüs kaptanları için özel bir etkinlik düzenledi. "Yolların Gerçek Kahramanlarına Saygıyla" sloganı ile gerçekleştirilen etkinlikte, otobüs kaptanları kendileri için özel hazırlanan aktivitelerle keyifli bir gün geçirdiler.

Mercedes-Benz Türk, yolcuların güvenle seyahat etmeleri konusunda hayati bir rol üstlenen otobüs kaptanlarıyla Dünya Şoförler Günü kapsamında Büyük İstanbul Otogarı'nda bir araya geldi. 30 Kasım'da gerçekleştirilen etkinlikte, otobüs kaptanları kendileri için özel olarak hazırlanan aktivitelerle keyifli bir gün geçirdiler. Etkinlikte Mercedes-Benz Travego 16 2+1 otobüsü yakından inceleme fırsatını yakalayan kaptanlar, yenilikler hakkında yetkililerden bilgi alma şansına da sahip oldular. Ödüllü oyun ve yarışmalarla eğlenceli bir gün geçiren otobüs kaptanlarına öğlen saatlerinde yemek ikramı da gerçekleştirildi.

15 yıldan uzun süredir otobüs şoförlerine eğitim veriyor
Kamu, filo ve bireysel otobüs müşterilerine yönelik 15 yıldan uzun süredir "Otobüs Sürücü Eğitimleri" düzenleyen Mercedes-Benz Türk, "Otobüs Sürücü Eğitim Programı"na 2022 yılında da devam ediyor. Güvenli, ekonomik, konforlu ve ileri görüşlü yeni araç sürüş tarzının ülke çapında yaygınlaştırılmasını hedefleyen eğitimlerden, son 5 yılda sadece seyahat otobüsleri sektöründen 2.700'den fazla sürücü yararlandı. 2022 yılı boyunca şehir içi ve şehirler arası 55 farklı müşteri grubuna şoför eğitim desteği sağlandı. Otobüs Sürücü Eğitimleri, "Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi" ve "Araç Tanıtım Eğitimi" olmak üzere iki farklı kapsamda düzenleniyor. Otobüs sürücüleri ve şirketler, İstanbul Hadımköy'de bulunan Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi Kampüsü içerisinde yer alan "Mercedes-Benz Türk Eğitim Merkezi"nde veya tercihe bağlı olarak firma tesislerinde, mobil olarak düzenlenen teorik ve pratik eğitimlerden yararlanabiliyorlar. Araçların teknik tanıtımının yapıldığı "Araç Tanıtım

Eğitimi" ile Mercedes-Benz'in yeni otobüs teknolojilerinin verimli kullanılması amaçlanıyor. Verilen eğitimlerle; sürüş ve yolcu taşıma performansının artırılması, sürücüler ve yolcular için konforun artırılması, konfor sistemlerinin doğru işletimi sayesinde sürücünün kondisyonunun ve dolayısıyla sürüş emniyetinin sağlanması da hedefleniyor. Eğitim sonrasında elde edilen gelişimler, firmalara müşteri memnuniyeti olarak geri dönüyor. "Ekonomik Araç Kullanım Eğitimi"nde ise, Mercedes-Benz'in yeni otobüs sürüş asistan sistemleri, Euro 6 motor ve Powershift şanzıman teknolojisinin verimli kullanılmasının yanında, yeni sürüş felsefesi sayesinde müşteri kârlılığının ve verimliliğinin artırılması; yakıt, bakım ve sarf malzemeleri giderlerinin azaltılması hedefleniyor. Tüm bunlar araç ömrünün uzamasının yanı sıra zaman ve para tasarrufuna da katkı sağlıyor.



BAŞSAĞLIĞI

Türkiye Otobüsçüler Federasyonu Sektör
Uzlaşma Komisyonu Başkanı
Hayrettin Yağız'ın değerli babası

Abdullah YAĞIZ'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



SERDAR GERİLAKAN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI





İZOTAŞ' tan Basın Açıklaması!

Son dönemde meydana gelen fiyat artışlarından kaynaklı gündem maddesi haline gelen İzmir Şehirler Arası Otobüs Terminali (İZOTAŞ) tarafından konu ile alakalı basın açıklaması yapıldı. İZOTAŞ İşletme Müdürü Bülent Korkmaz tarafından gazetemize yapılan açıklamalar;

İşletmeciliğini yapmakta olduğumuz İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali, (İZOTAŞ) şirketimiz tarafından Yap-İşlet-Devret modeli kapsamında 25 yıllık kullanım hakkıyla şirketimizce inşa edilerek hizmete 1998 yılında sunulmuştur. Yani terminalin inşaatı belediye tarafından yapılmamış, kendi öz kaynaklarımızla yapılmış. Bizi de diğer örneklerden ayıran en büyük özelliğimiz budur.

Serbest piyasa ekonomisi şartlarına göre ve 85.000.000 USD yatırımla kurulmuş olan şirketimizin bu yatırım sermayesinin %80'ini banka kredilerinin geri ödemeleri ve alt yapı harcamalarından oluşturmaktadır. Gelirlerimizden aldığımız paradan brüt hasılatın %20'si Belediye katkı payı olarak verilmektedir bu ise nette yaklaşık %50 'ye tekabül etmektedir. Yine bu brüt hasılatın %18' KDV, %22'si ile de Kurumlar Vergisi ödenmektedir. Ayrıca hizmetin devamlılığı için 230 personel şirketimizce istihdam edilmektedir. Özellikle işletme giderlerimizin (Asgari ücret artışı, elektrik zamları, su ücretleri, ısıtma-soğutma, temizlik, sarf malzeme vb.) günden güne yükselmesi ve temel gelir kaleminizi oluşturan terminal çıkış ücretlerinin giderlerimizi karşılayamaz duruma gelmesi, şirketimizi mali olarak ciddi sıkıntılara sokmuştur. Terminallerin sunduğu hizmetlerde yer alan genel giderler, belediyelerin çeşitli kurumları tarafından karşılanmakta, terminal gelirinden ücret ödenmemektedir. Oysaki özel işletmeci sunduğu tüm hizmeti ücret ödeyerek yaptığı göz ardı edilmemelidir. Ülkemizi ve Dünya'yı 2 yıldır etkisi altına



alan Covid-19 salgını nedeniyle ülkemizdeki her işletmenin olumsuz etkilendiği gibi şirketimiz de bu durumdan ekonomik olarak çok olumsuz etkilenmiştir. Pandemi zamanında tam kapanma dönemlerinde dahi şirketimizde görevli 50 silahlı güvenlik personelimiz ve teknik kısım çalışanlarımızla şirketimiz faaliyetine (kapalı olan iş yerlerinin güvenliği için) devam etmiştir. Kaldı ki pandemi döneminde şirketimiz tarafından kiracılarımızdan kira ödemelerinin bazı dönemlerinde ücret alınmamış, ortak giderlere katılım payı alınmamış ve halen alınmamaktadır. 14.05.2020 tarihinde yayımlanan Terminal Ücretleri Tebliği'ne uygun hareket edilmiş, 90 TL olan uzak mesafe terminal

çıkış ücreti 34 TL'ye düşürülmüştür. Taşımacı firmalara içinde bulunulan durum nedeniyle çıkış ücretlerinde artış yapılmayarak taşımacı firmalar ve terminalimizde bulunan diğer işletmelere destekte bulunulmuştur. Ancak şirketimiz içinde bulunduğu bu durumlardan dolayı temel görevlerini yerine getiremeyecek duruma gelmiştir.

150 TL olarak uygulanmak üzere onaylatılan fiyat tarifemiz, 31.12.2021 tarihli Resmî Gazetede yayımlanan tebliğ hükümlerine göre şirketimiz ücret tarifelerini almış ve uygulamaya 110 TL olarak başlamış ve temmuz ayına kadar bu fiyatla uygulamıştır. Ancak, yukarıda belirttiğimiz durum-

lardan dolayı şirketimiz maliyetlerini karşılayamaz duruma gelmiş ve iki yıl boyunca sürekli zarar etmiştir.

Biz ve bizim gibi özel şirketlerin işlettiği terminalerde durum belediyelerden oldukça farklı olarak; yatırımın karşılığını almak, kâr zarar dengesini sağlamak ve asgari giderleri karşılamak oranında hizmet bedeli belirlemek zorunluluktur. Yap-İşlet-Devret modeli, işin doğası gereği yatırımcının yatırımını karşılayabileceği ve üzerine kar elde edebileceği bir modeldir. Ülkemizdeki tek Yap-İşlet-Devret modeliyle inşa edilip işletilmekte olan terminalimiz hem belediye otogarlarında hem de diğer özel şirketlerin işlettiği otogarlardan farklılık arz etmektedir. Zira Yap-İşlet-Devret mevzuatında yatırımcı, fiyat garantileriyle geçiş/giriş-çıkış, alım vb. garantilerle korunmaktadır. Ancak şirketimiz söz konusu mevzuattaki hiçbir korumaya sahip olmamakla birlikte ne belediye ne de bakanlık tarafından herhangi bir garanti uygulamasına tabi tutulmamıştır. Bu haliyle de Yap-İşlet-Devret modelinin ruhuna uygun olmayan bir durum söz konusu olmuştur.

Pandemi dönemi her ne kadar geçmiş gibi görülse de otobüs çıkış sayıları önceki dönemlere yaklaşmamıştır. Bir yıl içerisinde 100.000 civarında şehirler arası araç sefer yapmamıştır, ilçe araçlarında ise bu sayı yaklaşık 150.000 araç seviyesindedir.

İzmir Büyükşehir Belediyesi tarafından İz Taşıt adında proje yapılmış, terminalimize kurulduğu günden bu yana gelen ilçe araçları belediye denetimli halk otobüsüne dönüştürülmüş, terminalimize giriş çıkış yapmadan çalışmaya başlamışlardır. Bu proje kapsamında 2 ilçe bu şekilde çalışmaya başlamış, zamanla neredeyse tüm ilçe kooperatif araçlarını kapsayacak hale gelecektir. Terminalimizin gelir kalemlerinde (kira, aidat, çıkış ücreti) önemli kayba yol açmıştır ve açmaya da devam edecektir. Bu vesileyle tüm sektör mensuplarımızın, sıkıntılardan uzak olarak iyi bir yıl geçirmesi dileğimiz ile mutlu yıllar dileriz.





Mercedes Ali Osman Ulusoy Turizm'e 2022 yılında toplam 15 adet otobüs teslim etti

Mercedes-Benz Türk, Ali Osman Ulusoy Turizm'e 2022 yılında Mercedes-Benz Travego ve Mercedes-Benz Tourismo'dan oluşan toplam 15 adet otobüsün satışını gerçekleştirdi. 15 Aralık 2022 tarihinde Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Holü'nde gerçekleştirilen teslimat töreni ile Ali Osman Ulusoy Turizm, 15. otobüsü olan Mercedes-Benz Travego 16 2+1'i teslim aldı.

Trabzon merkezli yolcu taşıma şirketi Ali Osman Ulusoy Turizm, 2022 yılında toplam 15 adet Mercedes-Benz marka otobüsün alımını gerçekleştirerek filosuna güç kattı. Şirketin 2022 yılında teslim aldığı otobüslerden 8 adedi Travego 16 2+1, 7 adedi ise Tourismo 16 2+1 oldu.

Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın kredi desteğiyle Mercedes-Benz Türk bayisi Hassoy tarafından yapılan satış, 15. otobüs olan Mercedes-Benz Travego 16 2+1'in teslimatıyla tamamlandı. Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Holü'nde gerçekleştirilen törene; Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ahsen Aydın, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grubu Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Gülşah Helva, Ali Osman Ulusoy Şirketler Grup Başkanı Murat Seymen, Ali Osman Ulusoy Turizm Genel Müdürü Eray Eray, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral ve Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan katıldı.



Ali Osman Ulusoy Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Hülya Ulusoy, teslimat sırasında yaptığı konuşmada, "Şirketimizin kurucusu, yolcu taşımacılığı sektörünün duayen ismi Ali Osman Ulusoy'un 'Otobüs taşımacılığı hava yollarından daha iyi yapılacaktır' diyerek gösterdiği hedefi her zaman işğımız olarak kabul ettik. Ve bu hedef doğrultusunda, sunduğu konfor ve güvenlik özellikleriyle müşterilerimizden olumlu geri dönüşler aldığımız Mercedes-Benz Türk'ün Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Mercedes-Benz Travego ve Mercedes-Benz Tourismo model araçları filomuza kattık; katmaya da devam edeceğiz. Filomuza eklediğimiz otobüsleri düşük işletme maliyetleri ve yüksek 2. El değeri nedeniyle hem iş hem de yatırım aracı olarak görüyoruz. Ayrıca Mercedes-Benz kalitesine olan güvenimiz sebebiyle, yeni otobüslerimizin hizmet kalitemize olumlu katkılar sağlayacağına inanıyoruz. Mercedes-Benz Türk ile Ali

Osman Ulusoy Turizm arasında uzun yıllara dayanan ilişkinin her iki firmaya da çok önemli kazanımlar sağladığını biliyor ve gelecekte de bu kazanımların devam etmesini umuyoruz" dedi.



Ali Osman Ulusoy Turizm Genel Müdürü Eray Eray ise, "Firmamız faaliyete başladığı günden itibaren doğru iletişim, paydaşlarla ortak strateji üretme, bilgi paylaşımı ve karşılıklı güven gibi değerleri baz alarak yenilikçi projelere imza atmıştır; atmaya da devam edecektir. Bugün Türkiye'nin 182 noktasına günde 225 seferi; yüksek kalite, güvenlik ve yolcu memnuniyeti gibi değerlerimizden ödün vermeden gerçekleştirdiğimizi gururla söyleyebilirim. Elbette bu yüksek standartların devam ettirilmesinde, aynı hedefe beraber yürüttüğümüz iş ortaklarımızın payı büyük. Dönem dönem yaptığımız anketler, personel raporları ve çağrı merkezi iletişimlerimiz gösteriyor ki yolcularımız Mercedes-Benz marka otobüslerle seyahat etmekten her daim çok memnun. Bu sebeple filomuzun tamamı Mercedes-Benz marka otobüslerden oluşuyor ve yeni araç alımlarında da tercihimiz Mercedes-Benz yıldızından yana olacak. Bu vesile ile 2023 yılı için toplam 40 araçlık bir yatırım hedeflediğimizi de söylemek isterim" ifadelerini kullandı.



Hassoy Motorlu Vasıtalar Genel Müdürü Selim Saral da törende yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Bu yıl 8 adet Mercedes-Benz Travego 16 2+1 ve 7 adet Mercedes-Benz

Tourismo 16 2+1 aracımızın satışını gerçekleştirdiğimiz Ali Osman Ulusoy Turizm ile yine bir teslimat töreni vasıtasıyla bir araya gelmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Bugün 15. otobüsünü teslim alan Ali Osman Ulusoy Turizm, filosuna eklediği son teknolojiye sahip Mercedes-Benz Travego ve Mercedes-Benz Tourismo otobüsleri ile yüksek hizmet kalitesini güvenle harmanlayarak yolcuları için çok güzel bir yatırım yaptı. Bu yatırımlarının 2023 yılında da katlanarak artmasını diliyoruz."

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise şu ifadeleri kullandı: "Mercedes-Benz Türk olarak teslimat yaptığımız şirketleri müşterimiz değil aynı zamanda yol arkadaşımız, partnerimiz olarak görüyoruz. Nitekim, Ali Osman Ulusoy Turizm de bizim uzun soluklu yol arkadaşlarımızdan biri. Yeni nesil Powershift şanzımanına sahip otobüslerimizin Türkiye'deki ilk denemelerini Ali Osman Ulusoy Turizm ile yaparak bu yol arkadaşlığına ne derece

güvendiğimizi ve kıymet verdiğimizizi göstermiş olduk. Her geçen gün müşterilerimize ve yolcularımıza daha konforlu, daha güvenli ve daha yenilikçi araçlar sunmak için var gücümüzle çalışıyoruz. En iyi hizmeti vermek için 'bir adım daha ötesi' diyerek yola çıkan Ali Osman Ulusoy Turizm'in filosunu tamamen Mercedes-Benz modellerinden oluşturması da bize duyulan güvenin göstergesi. Yıllardır Mercedes-Benz yıldızına yatırım yapan Ali Osman Ulusoy Turizm'e yeni otobüslerinin hayırlı olmasını dilerken; şirketin 2023 yılında da Mercedes-Benz Türk'ten toplu otobüs yatırımlarına devam edeceğinin müjdesini de vermek istiyorum."

Şehirler arası yolcu taşımacılığı faaliyetlerine 1949 yılından bu yana aralıksız devam eden Türkiye'nin en büyük yolcu taşımacılık şirketlerinden Ali Osman Ulusoy Turizm; başta Ankara, İstanbul, Bursa ve Antalya olmak üzere onlarca ilde faaliyetlerinin tamamını Mercedes-Benz modellerinden oluşan 200 adedin üzerinde büyük otobüs ile sürdürüyor.





Ali Osman Ulusoy adını her yerde yaşatacağız

Kurucu Hülya Ulusoy'un, babasının ismini yaşatma hedefi doğrultusunda serüvenine başlayan ve Karadeniz Bölgesi içerisinde hizmet vermediği tek nokta bile kalmayan Ali Osman Ulusoy, 182 noktada 197 araçlık dev filosu ile Karadeniz'in akla gelen ulusal markası konumunda. 400 kişilik ekipten oluşan firma toplamda 3000 kişiye istihdam sağlayarak yolunda emin adımlar eşliğinde ilerliyor. Bu söyleşimizde, Ali Osman Ulusoy Genel Müdürü Eray Eray, şirketin 2022 yılını nasıl geçirdiğini, gelecek yıl beklentilerini ve yapılanma sürecini siz değerli okuyucularımız için anlattı. İşte, 'İş bizi nereye götürüyor ise bizler o yörünge doğrultusunda hareket edeceğiz.' Diyen Ali Osman Ulusoy Genel Müdürü Eray Eray ile yapmış olduğumuz, keyifle okuyacağınızı düşündüğümüz söyleşimiz;

2022 yılı sizin için nasıl başladı? Nasıl tamamlandı?

2022 yılı, yalarımızı sarma mücadelesi ile başlamış olduğumuz bir yıldır. Beklentilerimiz neticesinde de yılı geçirdik. Yıl içerisindeki pazarı değerlendirmem gerekirse 2019 yılında yakalamış olduğumuz iş hacmimizi bu yıl içerisinde de yakalamış olduğumuzu söyleyebilirim. 2022 yılını güzel bir sonuçla bitiriyoruz ve bir aksilik olmadığı sürece önümüzdeki yıl içerisinde de aynı iş hacmini yakalayabileceğimizi öngörmekteyim.

2022 yılında ciddi oranda yatırım yaptınız. Filonuzda kaç araç mevcuttur? Mevcut hatlarınıza ek ilave hatlarınızda ne yönde artış oldu?

Bu yıl, Ali Osman Ulusoy bünyesinde bireysel yatırımcı ve özmal araç yatırımı olarak toplamda 37 adetlik alımımız oldu. 37 aracımızın tamamının alımını sıfır olarak gerçekleştirdik. Bunun yanında iş ortaklarımız da filo yaşını küçültmek adına güncel kasa ikinci el araçlar aldılar. Tüm filomuzun toplamı 197 araç olmakla beraber bu filonun yaş ortalaması yılın bitmesi ile 2.5 yaşa kadar düşmüş oldu. Mevcut hatlarımızın üzerinde ilave seferlerimiz tabii ki de oldu. Ancak planladığımız şekilde bir büyüme gerçekleştiremedik. Yeni hat açılımı gerçekleştirmedik. Yatırımlarımızı hızlandırdık. Mevcut hatlar içerisindeki araçlarımızın yerine yenilerini getirerek gücümüze güç kattık. Her firma içerisinde bireysel yatırımcılar elbette bulunmakta ancak Ali Osman Ulusoy bu noktada bireyselcilerin daha çok tercih ettiği bir firma konumunda.

Bireysel yatırımcılar niçin Ali Osman Ulusoy'u tercih etmekte?

Bizim ciddi oranda bireysel yatırımcı iş or-

tağımız mevcut. Kazan kazan sistemi ile birbirimize karşılıklı fayda sağlamamızdan kaynaklı hepimiz mutluyuz. Bizim filomuza yapmış olduğumuz yatırımlara, sağ olsun iş ortaklarımız da kayıtsız kalmayarak kendi filolarını yenilediler. Ticaretin altın kuralı karşılıklı faydadan geçmekte. Bugüne kadar da bizler iş ortaklarımızdan memnunuz sağ olsun iş ortaklarımızda bizlerden memnunuz. Serüvenimizi bu şekilde ilerletmekteyiz. Bilet fiyatları hesapladığımız noktada mı? Bu konu hakkında düşüncemiz nedir? Maalesef bilet fiyatları sektörümüzün tamamının kanayan bir yarası haline geldi. Pandemi sürecindeki gözlemlerimize göre şunu belirtmeliyim ki dışarıdaki diğer ticarethaneler süreci başarıyla yürüttü, süreç beraberinde çalışma şartlarını yeniden revize ettiler. Rekabette değil, ortak paydada bir araya geldiler ancak maalesef dile getirdiğim ki bizim sektörümüzde aynı fayda sağlanamadı. Pandemi sürecinin en ağır geçtiği süreçte ortada bir dayanışma mevcuttu ancak yasaklarda meydana gelen yumuşamalarla beraber sektör paydaşları rekabet ortamını bıraktıkları yerden sürdürmeye devam etti. Bizim tek rakibimiz kendimiz değiliz. Aynı zamanda bölgemiz içerisinde hava yolu ile de ciddi bir rekabet içerisindeyiz. Bu sezon günde 51 uçak Trabzon-İstanbul arası sefer gerçekleştirdi. Ben sadece Trabzon-İstanbul arası sefer sayısını belirttim size. Ordu-Giresun Havalimanı da mevcut. Rize-Artvin Havalimanı da sezon itibarıyla hizmete açıldı. Kampanyalar doğrultusunda otobüs biletlerinden daha uyuca uçak bileti bulabilmek mümkündür. Tüm bu olumsuz havaya rağmen biz, bu yıl seferlerimizde %100'e yakın bir doluluk oranı sağladık.

Ali Osman Ulusoy, 2023 yılı içerisinde de

Yatırımlarını sürdüreceksiniz mi?

Biz alım görüşmelerini bir önceki yıldan gerçekleştiren bir firmayız. 2023 yılının başlangıcında da bir aksilik olmazsa 23 araçlık bir yatırım hedeflemekteyiz. Yılın ilk çeyreği içerisinde 23 aracımızı filomuza kazandırarak serüvenimize başlayacağız. Hedefimiz ise yılı 40 araçlık bir yatırım ile sonlandırma yönünde.

Araç yatırımlarınızda model tercihleriniz yolcu talebini karşılıyor mu?

Biz ağırlıklı olarak Mercedes-Benz Turismo modeli alımı gerçekleştirmekteyiz. Bizim yolumuz evet uzun doğru ancak, yolcu profilimizde de eskisi gibi yazlık-kışık erzağımı yanımda götürüyem algısı ortadan kalktı. Turismo'larımızın yanına Travego yatırımı da gerçekleştirmekteyiz. Travego'larımız, filomuzun amiral gemisi olmakla beraber firmamızın Karadeniz'deki tüm kalkış noktalarından Ankara ve İstanbul'a hizmet veren hatlarında çalışmaktadır.

Misafirlerinize sunulan hizmetler içerisindeki maliyetler hakkında neler aktarmak istersiniz?

Bizim Türk milleti olarak kendimize özgü örf ve adetlerimiz mevcut. Misafiri her zaman en iyi şekilde ağırlamak isteriz. Otobüsün içerisinde de yolcularımıza ikram vermekteyiz. Yolcularımız otobüslerimize bindiğinde ikram beklentisi içerisinde seyahatlerini sürdürmekte. Ne yaparsanız yapın, yolcu bir bardak çayı veyahut bisküviyi bekliyor. Bizim şirket olarak ikram giderlerimizde tasarruf etme gibi bir niyetimiz olmadı. Bizler için de ikram kültürü bir gelenek haline geldi. Elimizden geldiğince bol çeşit ile ikram menülerimizi hazırlamaktayız. Maliyetleri düzenlemek için tüm giderleri sıralayıp en ağır gelen

maliyetlerde kısıtlamalara gitmek sektörümüz adına daha doğru bir karar olacaktır.

Tüm dünya internet çağına geçiş yaptı. Sektörünüz içerisindeki internet alışverişini değerlendirmeniz gerekirse ne aktarmak istersiniz?

İnsanlar kolaylık sağlayan her faydaya evrilmekteler. Kolaylık sağlayan bir aktivitenin akışını engelleyemezsiniz. Sektörümüz içerisinde de birisi çıkıp e-bilet sistemlerini oluşturacaktı, oluşturdu da. Sektörümüz içerisinde partnerlerimiz mevcut, firmalar olarak iş birliği içerisinde çalışmaktayız. Bizim kendi şirketimiz içerisinde internet biletli yolcu oranımız %60 civarında. Satış kanalları ile artış sağladık. Gidişat içerisinde memnunuz. Bu sistemler bizim kendi planlamalarımızı daha sağlıklı yapmamıza fayda sağlamakta. Sistemler sayesinde veriyi öncesinden sahip olduğumuz için önümüzü de bu verilere göre oluşturabiliyoruz. Şehir içi yazıhanecilik sistemini indirgeyen bir süreç oldu internet üzeri bilet satış sistemleri. Büyükşehirlerde de bu durumun gözlemini yapmaktayız. Ortak noktalar oluşturulmuş durumda şu an.

Türkiye geneli otogar ücretlendirmelerinden sektör paydaşları şikayetçi. Sizin rahatsız olduğunuz bir durum mevcut mu?

Sadece bölgemizde değil Türkiye genelinde çoğu otogarda ciddi bir maliyet kalemi otogar çıkış ücretleri. Bu konu ile alakalı olarak da sektör STK'larımız gerekli girişimleri yapmaktalar. En kısa zaman içerisinde çözüm üretilmesi gereken bir konudur otogar ücretlendirmeleri. İnşallah sektörümüz için olumlu bir şekilde sonuçlanacaktır.



Anadolu Isuzu, Big.e ve NovoCiti VOLT ile dünyanın en prestijli tasarım ödülünü aldı

Anadolu Isuzu, dünyanın en prestijli tasarım ödüllerinden German Design Awards'da elektrikli araçları Big.e ve NovoCiti VOLT ile iki ödül birden aldı.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, elektrikli araçlarının tasarımındaki başarısı ile dünyanın en prestijli ödül organizasyonları arasında yer alan German Design Awards'da iki ödülün birden sahibi oldu. Anadolu Isuzu yenilikçi elektrikli taşımacılık çözümü Big.e ile "German Design Awards Gold 2023" ödülünü alırken yüzde 100 elektrikli midibüsü Isuzu NovoCiti VOLT ile de "German Design Awards Winner 2023" ödülüne

layık görüldü. Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi: "Otomotiv endüstrisi son yıllarda büyük bir dönüşüm içerisinde ve bizim faaliyet alanımız olan ticari araçlar segmenti de bu dönüşümden etkileniyor. Anadolu Isuzu olarak sahip olduğumuz Ar-Ge gücümüz, akıllı fabrika altyapımız, yenilikçi ve çevreci karakterimizin yanı sıra tasarım alanındaki yetkinliğimizle de bu

dönüşüme yön veren oyun kurucu markalardan biri olmaktan gurur duyuyoruz. German Design Awards 2023 ödül organizasyonunda elektrikli araçlarımız Big.e ve NovoCiti VOLT modellerimizle almış olduğumuz ödülleri tasarım alanındaki gücümüzün çok net bir göstergesi niteliğinde. Sadece şirketimize değil sektörümüze ve ülkemize de kazandırdığımız bu prestijli ödüllerini elektrikli araçlarımız ile almış olmamız, bizim için ayrıca anlamlı ve önemli" dedi.

Kronik Problem

Geçtiğimiz ayın son gününe adanan 'Dünya Şoförler Günü' dolayısıyla hem sektörün kronik sorunu olan personel eksikliği hem de ileride yaşayacağımız muhtemel bir problemi bugünden dile getirerek, bunun için tüm sektörü uyarmak istiyorum yılın son köşe yazısında. Bu kronik problem öyle bir çıkmaz ki tam da "yumurta mı tavuktan, tavuk mu yumurtadan" denklemini akla getirip, düşündürecek bir sorun. Çünkü aracım var ama şoförüm yok; ya da şoförüm var ama aracı yok gibi bir durum söz konusu sektörümüz içerisinde. Sorunun tam da adı "ŞOFÖRSÜZLÜK", sektörün yaşamış olduğu sorunlardan dolayı bir türlü sektördeki istihdam için eğitim ve öğretim kurumlarının oluşabilme konusu hep sektöre uğramış ve sektör bu konudaki ileri gidişini bir türlü sağlayamamıştır.

2020 yılında pandemi döneminin başlangıcında yaşanan aksaklıklardan dolayı şoförsüzlük problemi Avrupa'da gün yüzüne çıkmış ve bu konuda çok büyük sorunlar yaşanmıştır. Özellikle İngiltere bu konuda çok ciddi sorunlar yaşamış ve şoför yokluğundan dolayı akaryakıt istasyonlarına yakıt taşıyan tankerler şoför sıkıntısından dolayı taşıma işlemi yapamamış. Sonucunda ise 21.ci yüzyılda istasyonlarda yakıt olmadığından dolayı araçlar kuyruğa girmiş, bazı araçlar yakıtı kalmaktan ötürü yolda kalmışlardır. Ülkemizde de yaz aylarında sektörün en yoğun olduğu dönemlerde bazı firmalarımız şoförsüzlükten dolayı araçlarını tam verimli çalıştıramadığı zamanlar olmuştur.

Şehirler arası yolcu taşımacılığı

ğli sektörü, ülkemiz için aslında özel sektör iştiraki olarak gözükmeye de tamamen kamu hizmeti sağlayan bir sektör durumundadır. Taşıma işleminin neredeyse yolu ve yük olmak üzere %75'ten fazlası kara yoluyla yapılmaktadır. Bu yüzden de bu sektörün acil olarak şoför eğitimi ve kalifiye personel eğitimi için bir an önce hem sektörün şirketleri hem de kamunun bu konuya ivedilikle el atması gerekmektedir. Bu müdahaleyle birlikte ileride yaşanabilecek muhtemel sıkıntıya bugünden destek sağlanması gerekmektedir. Yazı içerisinde belirttiğim gibi İngiltere şoför probleminin dolayı yakıt taşıyan araçlarımızı yola göndere-meme problemi yaşayabiliriz. Bunun için yaşananlardan ders alarak hareket etmeliyiz ve buna göre hazırlıklarımızı yapmalıyız. Geçmiş olan Dünya Şoförler Günü kut-lar, emekçilerimizin hak etmiş olduğu saygı-sevgi ve değeri görmesi temennim ile tüm sektör paydaşlarımızın yeni yılını en içten dileklerle kutluyorum.



Sönmez İkde



Otokar'dan Gürcistan'a 30 adet otobüs

Türkiye'nin lider otobüs markası Otokar, kendi tasarımı ve üretimi otobüslerle ihracat pazarlarında büyümeye devam ediyor. Avrupa başta olmak üzere dünyanın 50'yi aşkın ülkesinde milyonlarca yolcuya konforlu, güvenli seyahat imkanı sunan Otokar, Gürcistan

İçişleri Bakanlığı'nın açtığı 30 adet otobüs ihalesini kazanmasının ardından, araçları kısa süre içinde teslim etti. 2020 yılında Gürcistan'ı ihracat pazarına ekleyen Otokar, iki yıl gibi kısa sürede ülkedeki araç parkını 200'ün üzerine çıkar-mayı başardı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, yenilikçi otobüsleriyle uluslararası rakiplerini geride bırakmaya devam ediyor. Sektörde 60 yıla yakın deneyimi ile ürettiği araçlarla Türkiye'de ve dünyanın 50'yi aşkın ülkesinde tasarımı, dayanıklılığı, teknolojisi ile büyük beğeni toplayan Otokar, son olarak Gürcistan İçişleri Bakanlığı'nın açtığı 30 adetlik otobüs ihalesini kazandı ve araçları kısa süre içinde teslim etti. Gürcistan'ın artan toplu taşıma ihtiyacını karşılamak üzere başlatılan dönüşüm çalışmaları neticesinde 2020 yılında 175 adetlik dev otobüs ihracat anlaşmasına imza atan Otokar, iki yıl gibi kısa sürede ülkedeki araç parkını 200'ün üzerine çıkarmayı başardı. Gürcistan'da halihazırda 6 farklı belediye tarafından kullanılan Otokar Kent ve Sultan otobüsleri kullanıcıların beğenisini kazanırken, yeni ihale kapsamında teslim edilen 30 adet Doruk otobüs, Gürcistan İçişleri Bakanlığı'nın personelini taşıyacak.

"HEDEFİMİZ BÖLGEDEKİ İHRACATIMIZI ARTIRMAK"

Otokar'ın otobüs ihracatındaki başarısına dikkat çeken Ticari Araçlar Kamu Satışları Direktörü Mahir Özşeker; "Kullanıcı ihtiyaç ve beklentilerine odaklanarak geliştirdiğimiz çevreci, konforlu ve güvenli araçlarımız geniş bir coğrafyada tercih ediliyor. Önceki sene teslim ettiğimiz otobüslerimizle Gürcistan toplu ulaşımına yeni bir soluk getirdik, araçlarımız 6 belediyenin filosunda başarıyla hizmet vermeye devam ediyor. Gürcistan İçişleri Bakanlığı'nın açtığı ihaleyi kazanarak teslim ettiğimiz 30 otobüs ile ülkedeki araç parkımızı daha da artırmaktan dolayı mutluluk duyuyoruz. Araçlarımızın zorlu yol ve iklim şartlarına dayanıklılığı, uzun ömürlü oluşunun yanı sıra satış sonrası hizmetlerdeki başarımızla öncelikli tercih olmaya devam ediyoruz. Bölgedeki ihracatımızı artırmaya hedefliyoruz" dedi.



HassoY Otomotiv'den Yıldız Teslimatları Sürüyor

HassoY'dan Yeşilyurt Turizm'e 2 Turismo Ali Osman Ulusoy'un iddialı bireyselcilerinden Yeşilyurt Turizm, 2 adet Mercedes-Benz Turismo yatırımı yaparak filosunu gençleştirdi. HassoY Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen araçları Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy ile HassoY Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan'dan, Yeşilyurt Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yeşilyurt teslim aldı.



Temizsoy filosuna 2 Turismo 15 RHD

Turizm'in iddialı oyuncularından Temizsoy Turizm, yıl içerisinde yapmış olduğu yatırıma ilave olarak 2 adet daha Mercedes-Benz'in iddialı turizm aracı Turismo 15 RHD alımı daha gerçekleştirdi. Alımda Mercedes-Benz Türk bayisi HassoY Otomotiv'i tercih eden firma, düzenlenen teslimat töreninde araçları HassoY Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Temizsoy Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Temizsoy'a teslim edildi.



Aşti Derneği Seçimleri Yapıldı

Ankara Şehirlerarası Terminali esnaflarından oluşan Otobüsçüler ve Acenteler Derneği 30 Kasım Çarşamba günü seçimli olağan genel kurula gitti. Tüm üyelerin katılım sağladığı seçim, 2 başkanın yarıştığı listelerin okunmasıyla başladı.

Başkan adayları konuşmalarında birlik ve beraberlik vurgusu yaparak, kazananın esnaflar olacağına dikkat çekti. Yapılan kısa konuşmaların ardından oylamaya start verildi. Başkan adayı Hacı Süleyman Barış beyaz liste, başkan adayı Talat Güneş ise pembe liste ile seçime katıldı.

Seçim sonrası birbirleriyle kucaklaşan başkan adayları, birlik ve beraberlikle yola devam edeceklerini açıkladılar. Tüm esnafın önünde tek tek sayılarak kayıt altına alınan oylamanın sonuçları ise şu şekilde;

Hacı Süleyman Barış (Beyaz Liste) : 54 oy
Talat Güneş (Pembe Liste) : 33 oy



2023'te Trafik Sigortasında Artış Olacak Mı?

2022'nin son günlerinde okuyucuların, tanıdıkların, sigorta müşterilerinin sorduğu sorular 'Yeni yılda sigortalar ne olacak? Fiyatlar Artacak mı? Haklı olarak bunun bilgisini almak isteyen çok insan var. Zorlu 2022 yılında Temel İhtiyaçlarımızı ancak alabiliyorken, canımızın yongası mallarımızın sigortalarını yaptırmak hayli zor oldu. Bu yılki yenilemeleri yaparken bu yıl ki kadar zorlandığımızı hatırlamıyoruz sektör olarak.

Trafik sigortasında geçen yılın aralık ayına göre fiyatların ne kadar arttığına bir baktım da ; Hasarsızlık kademesi ve plaka il kodu aynı olacak şekilde bir küçük otobüsün geçen yılki primi 4500 TL iken bu yıl 9500 TL'den yenilendiğinde % 111 artış olmuş. Bu rakamlar Büyük otobüs için ise geçen yılki primi 7500 TL (ort.) iken bu yılki primi 24 bin TL (ort) civarında olmuş. Hele de 1 kazası olan otobüslerin prim artışları %400 lere ulaşmaktadır. Bir örnek ile aradaki fark daha anlaşılır olacaktır. Geçen yıl 4.kademede olan büyük otobüsün primi 11 bin TL (ort.) iken geçen yıldan yaptığı bir kaza sebebi ile bu yılki primi 37 bin TL (ort) olmaktadır.

SDDK : Primleri Arttırmayacağız !

Sigortacılık ve Özel Emeklilik Düzenleme ve Denetleme Kurumu (SEDDK), aralık ayında yaptığı bir duyuru ile fiyat Tarifesinde 2023 yılında artış yapılmayacağını açıkladı.

9.12.2022 tarihli Genelgesinde 2023 yılı boyunca Trafik Sigortalarında Azami Prim Uygulamasının belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde devam edeceğini belirtmiştir

Peki bu dönemde uygulanan Fiyat Tarifesine bakalım: Eylül başında trafik poliçeleri fiyatlamasında düzenlemeye gidilmişti. Daha da açayım: Eylül başından itibaren otomobil, motosiklet, kamyonet, iş makineleri, tanker, traktörlerin trafik sigortası fiyatları yüzde 20, taksit, minibüs, kamyon, çekici, otobüslerin primleri de

yüzde 10 artırdı. Sigorta şirketlerine de trafik primlerini her ay yüzde 4,75 artırma hakkı tanıdı. Bir de bunların üzerine, şirket adına kayıtlı otomobil, kamyonet, motosikletlerin trafik primleri yüzde 20 daha da artırdı. İşte, bu fiyatlar 2023 yılında aynen devam edecek; üzerine ilave bir artışa gidilmeyecek.

Asgari Ücretin Etkisi olur mu? Ben ise aksi düşüncedeyim nedense. Yeni yılın hemen başlarında olmasa da 1. Çeyrekte sonra trafik sigortasının primleri artış yönlü değişecektir. Bunun 2 farklı sebebi mevcut:

İlki artan asgari ücret ile tüm sektörde çalışan personelin maliyetleri artacağından her işveren de kendince zamlı satışlar yapacaktır. Bu zincir maalesef birbirini takip edecektir. Sigorta ne alakası var dersiniz, sigorta şirketi hem kendi personeline zamlı ücret ödeyeceği hem de hizmet satın aldıkları yerlerdeki fiyatları da artacağından kendi maliyetlerini primlere yansıtmak isteyeceklerdir.

Bir diğeri ise; asgari ücret ne kadar artarsa, trafik sigortasında o kadar prim artışına ihtiyaç duyuluyor. Neden mi? Trafik sigortasından ödenen vefat tazminatları, bir başka adıyla destekten yoksun kalma tazminatının tamamı, o günkü asgari ücrete göre hesaplanıp, ödeniyor. Adı üzerinde, kazada vefat edenin yakınlarına ödenen destekten yoksun kalma tazminatı. Destek, gelir anlamına geliyor, o gelirin hesaplaması da asgari ücrete göre yapılıyor.



Muradiye ATMACA

MAN 3 FİRMAYA 8 ADET LİON'S COACH TESLİMATI YAPTI

Yeni yıla sayılı günler kalırken, firmaların MAN'ın son olarak 'Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'nü de kazanan Lion's Coach otobüsüne olan talepleri de artarak devam ediyor. Yolcularına yeni yılda eşsiz bir seyahat konforu yaşatmak isteyen turizm ve seyahat sektörünün güçlü firmaları, filolarını MAN Lion's Coach otobüslerle güçlendirmeye devam etti. Yeni otobüs yatırımları kapsamında 2 firma ve 1 bireysel yatırımcıya toplam 8 adet MAN Lion's Coach, düzenlenen törenlerle teslim edildi.

ALTUR, 2022'nin son otobüs yatırımında yine 'MAN' dedi

Türkiye'de personel taşımacılığı alanında sektörünün öncü firmalarından olan ve yarım asırlık köklü tecrübesi ile sektöre öncülük eden ALTUR, 2022 yılının son ayında filosuna 5 adet, MAN Lion's Coach kattı. Otobüsleri teslim alan ALTUR firması yetkilileri, "ALTUR olarak, Türkiye'de çok önemli firmalara personel taşımacılığı

hizmeti veriyoruz. Hizmetimizde, yolcu memnuniyeti bizim için en önemli kriteri oluşturuyor. MAN Lion's Coach '2020- Yılın Otobüsü' ve 2022- Yılın Sürdürülebilir Otobüs' ödülleri ile bu alandaki başarısını kanıtlamış durumda. Bu nedenle de tercihimiz yine MAN Lion's Coach oldu" açıklamasında bulundu.

Dirikoç Turizm'in aldığı otobüsleri Pamukkale bünyesinde çalışacak

Nevşehir Bölgesi'nin güçlü firması Dirikoç Turizm de yılın son günlerindeki otobüs yatırımlarında yine MAN'ı tercih etti. Firma, Pamukkale Turizm'in bünyesinde çalıştırmak üzere filosuna 2 adet MAN Lion's Coach kattı. Ödüllü MAN Lion's



Satış Yöneticisi Ufuk Demirer tarafından, Pamukkale Turizm Koordinatörü Ufuk Bababalım ve Yusuf Karaaslan'a teslim edildi. Ufuk Bababalım, "Otobüsler; yatırımcımıza, firmamıza ve satıcı markaya hayırlı ve uğurlu olsun" dilekleri ile araçları teslim aldı.

Kasım Dayıoğlu otobüs filosunu 1 yeni Lion's Coach ile güçlendirdi

Yılın son ayında filosunu 1 adet MAN Lion's Coach ile güçlendiren bireysel yatırımcı Kasım Dayıoğlu, MAN ile çalışmaktan duyduğu memnuniyeti vurguladı. Kasım Dayıoğlu, "MAN Lion's Coach otobüslerin tasarımları modern, koltukları rahat, güvenlik standartları yüksek, yakıtı tüketimi ekonomik. Bu nedenle de pek çok ayrıcalığı bir arada sunuyor. Biz de tüm bu üstün niteliklerinden dolayı tercih ettik. Ayrıca sadece biz de yolcularımız da MAN Lion's Coach ile seyahat etmekten memnunuz. Dolayısıyla hem biz hem de yolcularımızın memnun olduğu bir alım gerçekleştirdik" açıklamasında bulundu.



güçlendirmek çok mutlu olduklarını belirten firma yetkilileri; satın aldıkları otobüslerden 1 tanesinin Pamukkale Jumbo, diğerinin ise Pamukyol olarak yolculara ve sektöre hizmet edeceğini söylediler. Yolcuların tercihlerini kendi memnuniyetleri olarak gördüklerini vurgulayan firma yetkilileri, "Bu anlayışla aldığımız araçlar, Pamukkale firmasına, yolcularımıza ve sektörümüze hayırlı olsun" temennisinde bulundular.

Araçların temsili anahtarları, MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.'nin Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen teslimat töreni ile MAN Bölge



Mutlu Yıllar

— 2023 —

Aileniz ve sevdiklerinize kavuşabildiğiniz
harika bir yıl dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI



2023
MUTLU YILLAR



 **mpr lojistik**
Otomotiv A.Ş.

YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Uluslararası yolcu ve yük
taşımacılarımızın, Aksaray Laleli
esnaflarımızın yeni yılını kutlar;
2023 yılının sağlık huzur
mutluluk ve bereket getirmesini
temenni ederiz...

*Mutlu
Seneler*

**İSTANBUL LALELİ ULUSLARARASI
EMNİYET YOLCU VE KARGO
TERMİNALİ**



2023 yılının sevgi, bol mutluluk ve hatırlandıkça
tebessüm yaratacak samimi anılarla dolu olması dileğiyle...
Sağlıklı ve huzurlu nice yıllara!

Murat NİYAZOĞLU

İzmir Otobüs ve Terminal İşletmeleri A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı





Direksiyonu hep birlikte güzel bir yıla çeviriyoruz.

Birlikteliğimizin birçok başarı getirdiği bir yılı geride bırakırken yeni yıla dair umut doluyuz. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, yeni yılın sizlere ve sevdiklerinize sağlık, mutluluk ve başarı getirmesini dileriz. Mutlu yıllar.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Tüm hayallerin ve dileklerin bu sene gerçek olsun, tüm güzellikler
2023'te seni bulsun! Mutlu, dolu dolu ve hiç unutamayacağın
güzelliklerle dolu yeni bir yıl diliyoruz!

Mutlu Yıllar
2023



0850 577 99 99 | www.varan.com.tr    /VaranTurkiye



Hassoy Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin
Yeni Yılı'nı en içten dileklerimizle kutlar
sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz...



hassoyotobus



hassoyotobus



hassoyotobus



hassoy.mercedes-benz.com.tr



HASSOY

Mercedes-Benz
The standard for buses.

Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

Söğütlü Mahallesi Adnan Kahveci Bulvarı Söğütlü Beldesi No:75/A 61300 Trabzon
Tel: 0 462 6966161



**Ali Osman
Ulusoy**

2023



YENİ YILDA YENİ ROTALAR

MUTLU YILLAR

aliosmanulusoy.com | 0850 532 88 88

Geçmişten gelen güvenle...

2023

Yeni yılda neşe, sağlık, huzur ve
mutluluk hep bizimle olsun

Mutlu Yıllar



ÖZEL
444 3 289

www.ozelturizm.com
Büyükdere Caddesi Andaç Apt. No:45 Kat:3
Daire: 24 Mecidiyeköy Şişli-İSTANBUL

Tüm karayolu taşımacılarının ve
turizm taşımacılarının Yeni Yılı'nı kutlar;

Birlik, beraberlik ve kardeşlik
bağlarının güçlenmesi temennisi
ile sağlık ve huzur dolu yıllar dileriz.



2023

Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı ve huzur dolu bir yıl dileriz.

Nice Mutlu Yıllara!



www.istab.org



www.fixbus.com.tr

4440 Koc 4440562





LKS Grup, Mercedes-Benz Türk'ten teslim aldığı 20 adet Tourismo 16 2 + 1 ile filosunu güçlendirdi

Büyüme stratejisinin bir parçası olarak araç parkına yaptığı yatırımları sürdüren LKS Grup, teslim aldığı 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 ile filosunun gücünü önemli oranda artırdı. 4 adet aracın da BusStore tarafından takasa alındığı satış işlemleri Mercedes-Benz Türk bayisi Koluman Motorlu Araçlar tarafından gerçekleştirildi.

1992 yılından itibaren turizm ve taşımacılık sektöründe faaliyet gösteren LKS Grup, yerli ve yabancı grupların yurt içi ve yurt dışı taşıma ve transfer alanında faaliyet gösteriyor. Lüks Karadeniz ve LKS Turizm ile şehirler arası yolcu taşımacılığı alanında faaliyet gösteren firma, aynı zamanda Pamukkale Turizm'in bireyselcilğini de yürütüyor. Büyüme stratejisinin bir parçası olarak araç parkına yaptığı yatırımları sürdüren LKS Grup, son olarak 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 ile filosunun gücünü önemli oranda artırdı.

4 adet aracın BusStore tarafından takasa alındığı ve Mercedes-Benz Türk bayisi Koluman Motorlu Araçlar tarafından satış işlemleri yapılan otobüslerin teslimatı için 23 Aralık 2022 tarihinde bir tören düzenlendi. Mercedes-Benz Türk Ankara Koluman bayisinde gerçekleştirilen törende araçlar; Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Koluman Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Satış Direktörü Ali Saltık, Koluman Otobüs Satış Koordinatörü Fevzi Kaplan ve Koluman Ankara Otobüs Satış Müdürü Hakan Öztekin tarafından LKS Grup Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah İslam, LKS Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fatih İslam, LKS Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ali Hakan İslam, Lüks Karadeniz Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Muharrem İslam ve Lüks Karadeniz Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Mustafa İslam'a teslim edildi.

LKS Grup Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Fatih İslam, teslimat töreninde yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Şehirler arası yolcu taşımacılığı ve turizm alanında faaliyet gösteren LKS Grup olarak, sektörde dünya devi olan Mercedes-Benz otobüslerine uzun yıllardır yatırım yapıyoruz. Müşterilerimize sunduğumuz hizmet kalitesinin en temel belirleyicilerinden olan otobüslerimize yatırım yaparken ince eleyip sık dokuyor; kaliteyi ve güveni diğer her türlü etkenin önünde tutuyoruz. Nitekim filosunun önemli bir kısmı Mercedes-Benz marka araçlardan oluşan bir şirket olarak, yıldız araçların sahip olduğu konfor, güvenlik ve ekonomik avantajlar bizim için Mercedes-Benz ile süregelen uzun süreli partnerliğimizdeki en önemli etkenler. Mercedes-Benz marka otobüslere yaptığımız yatırımlarımızın firmamıza yansımaları hep pozitif yönde oldu. Önceki yıllarda teslim

aldığımız otobüslerden duyduğumuz üst düzey memnuniyetin yanı sıra yüksek 2. El değeri ve düşük yakıt tüketimi yeni araç yatırımlarımızda tercihimizi Mercedes-Benz'den yana kullanmamızı sağladı. Bugün teslim aldığımız 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2 + 1 ile ortaklığımızın önümüzdeki süreçte de verimli bir şekilde devam edeceğine inanıyorum."

Koluman Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili / Ticari Araçlar Satış Direktörü Ali Saltık, "Sektörde fark yaratan Mercedes-Benz Tourismo ailesinden 20 aracı filosuna ekleyen LKS Grup, yeni araçlarıyla sunduğu ayrıcalıklı hizmet farkını değerli müşterilerine hissettirmeye devam edecek. LKS Grup'a teslim ettiğimiz bu araçlar, 2022 yılında gerçekleştirilen ilk ön ödemeli sipariş olması açısından bizim için ayrı bir öneme sahip. Bildiğiniz gibi Mercedes-Benz Türk, finansmandan teslimata kadar pek çok alanda iş ortaklarının sürecini kolaylaştırmak için tüm gücüyle çalışmaya devam ediyor. LKS Grup ile 2023 yılında da pek çok yeni iş birliğine imza atmayı temenni ediyorum" diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy ise şu ifadeleri kullandı: "Üretilen her bir otobüsümüzün en yüksek güvenlik standartlarına sahip olmasının yanı sıra konfor ve kalite konusunda da müşterilerimizden olumlu geribildirimler aldığımızı gururla paylaşmak isterim. Olumlu geribildirim aldığımız diğer bir konu ise kullanım süresi boyunca araçlarımızın müşterilerimize en düşük işletim giderlerini sağlaması. Umuyoruz ki; bugün teslimatını gerçekleştirdiğimiz Mercedes-Benz Tourismo otobüslerimiz de, LKS Grup'un operasyonlarına hem maliyet hem de kalite açısından pozitif katkılar sağlayacak. Bildiğiniz üzere sadece satış sürecinde değil, her zaman müşterilerimizin yanındayız. Özellikle finansman, 2. El ve satış sonrası hizmetler konusunda hiçbir zaman onları yarı yolda bırakmadık, bırakmamaya da kararlıyız. LKS Grup ile uzun yıllardır süregelen bu kıymetli iş birliğinin gelecekte de büyüyerek devam edeceğine yürekle inanıyorum. Yeni araçlarımızın LKS Grup'a bol ve hayırlı kazançlar getirmesini temenni ediyorum."

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu da, "Yolcu taşımacılığı sektörüne sunduğumuz yıldız araçlarımızdan biri olan Mercedes-Benz Tourismo, müşterilerimizden yoğun ilgi görmeye devam ediyor. Onların bu ilgisi ve



güveni bizi çok mutlu ederken; bir yandan da bize çok önemli sorumluluklar yüklüyor. Müşterilerimizin bu güvenine layık olabilmek için araçlarımızı sürekli yeni donanımlarla geliştiriyor; her geçen gün daha konforlu, daha güvenli, daha teknolojik ve daha ekonomik araçlar sunabilmek için kendimizi yeniliyoruz. Geçmişten bugüne büyüyün ve güçlenen iş birliğimiz doğrultusunda bugün 20 adet Tourismo 16 2 + 1 model aracımızı LKS Grup'a teslim ettiğimiz için büyük bir mutluluk duyuyoruz. Uzun yıllardır yıldız araçlarımıza yatırım yapan değerli iş ortağımız LKS Grup'a teslim ettiğimiz, en son teknolojiye sahip otobüslerimizin firmanın hizmet kalitesinde ve yolcu memnuniyetinde olumlu katkıları olacağına inanıyoruz. Böylesine güçlü ve köklü bir firmanın yıllardır bizimle kol kola ilerlemesinden memnuniyet duyuyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak müşterilerimizin her zaman yanında olmayı görev bildik ve sektöre her zaman destek olduk. Pandemi nedeniyle zorlu günlerden geçen otobüşçü dostlarımıza birçok destekte bulunmuştuk. Son iki yıldır

ön ödemeli sipariş yöntemi ile hem müşterilerimizi hem bayilerimizi hem de bizleri koruyan ve herkesin 'kazan kazan' ilkesinde bulunduğu fırsatlar sunmaya başladık. Sunduğumuz bu fırsatlar sektör tarafından da çok olumlu karşılandı. Bu vesile ile ön ödemeli sipariş yöntemi dahilinde Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından finanse edilen 20 adet aracımızın da teslimatını 2023 yılının ilerleyen dönemlerinde gerçekleştireceğimizin müjdesini vermek isterim" dedi.



'Usta Eller' Necmettin Keser

Sanayi ülkemizin olduğu gibi sektörümüzün de en önemli göbük taşlarından bir tanesidir. Sanayi içerisinde öyle bir meslek vardır ki hakkının kolaylıkla ödenmesinin mümkünatı yoktur. Gazetemiz kapsamında bizler de artık her sayımızda elimizden geldiğince zanaatkarlarımıza yer ayıracağız. Bu sayıdaki ustamız, yapmış olduğu motor revizyonları ile adından sıkça söz ettiren, ülkemizin önde gelen motor ustalarından, Necmi Usta Motorlu Araçlar Kurucusu Necmettin Keser oldu. Necmi Usta ile ustalık mesleğinden, revize işlemlerinden ve periyodik bakımlar hakkında bilgi aldık. Keyifle okuyacağınızı düşündüğümüz işte yeni sayfamız;



Türkiye'nin sayılı ustalarından bir tanesi olan Necmi Usta Kimdir?

1972 Van doğumluyum. 1984 yılında meslek hayatıma ilk okulu bitirdikten sonra yaz tatillerinde başladım. Kış aylarında orta okula devam ettim. Orta eğitimimi tamamladıktan sonra 1986 yılında ilk olarak açılan 'Çıraklık Eğitim Merkezi'nde iş-okul hayatımı sürdürdüm. 1989 yılında Mersin Sanayisi'nde başka bir atölyede kalfa olarak işe başladım. 1992 yılında askerlik görevimi yerine getirdikten sonra Van Gölü Mercedes-Benz Yetkili Servisi'nde usta olarak işe başladım. Daha sonrasında usta başı, atölye şefi görevlerini alarak iş hayatıma devam ettim. Bu süreçte Mercedes Benz Yenibosna Eğitim Merkezi'nde birçok eğitim ve seminerlere katıldım. 1996 yılında yeni açılan İstanbul Otogarı'nda ilk iş yerimi açtım. 2001 yılına kadar devam ettim. Fakat bu süre zarfı içerisinde Van'da hiç Mercedes-Benz üzerine ağır vasıta ustası olmadığından memleketime hizmet etmek için Van da iş yeri açmaya karar verdim. 2014 yılında Necmi Usta Motorlu Araçları kurarak yedek parça ve servis olarak yolumuza devam ettik. Her zaman çağın teknolojisine ayak uydurduk. Kendimizi ve elemanlarımızı bu konuda hep güncelledik. Euro 6 motorlarda kendimizi iyi bir şekilde ispatladık. Euro 6 motorlar hakkında sergilemiş olduğumuz performanstan kaynaklı artık Van'daki dükkanımızda gelen işe yetişememeye başladık ve bu yıl itibarıyla tekrar İstanbul'da şube açmaya karar verdik. Şu anda Van ve İstanbul şubelerimiz olmak üzere iki atölyemizde yedek parça ve servis hizmeti vermekteyiz. Otobüslere olan tutkumdan kaynaklı olarak da bölgemizin önde gelen firmalarından bir tanesi olan Best Van Turizm'de de 2016 yılından beri bireysel otobüs işletmeciliği yapmaktayım.

Periyodik bakımlar ve bu bakımların önemi hakkında okurlarımıza bilgi vermişsiniz?

Periyodik bakım, araçların zaman içerisinde çalışmaları sonucu yıpranan parçalarının değişmesidir. Periyodik bakımlar dahilinde araçların motor, şanzıman yağları değiştirilir. Hava, mazot, yağ, klima filtreleri değiştirilir. Her bakım olmasa da belirli kilometreye ulaşılmış araçlarda motor içerisindeki kayışlar değiştirilir. Euro VI araçlar ile hayatımıza giren partikül filtresi değişimi de periyodik bakımlar kapsamında değiştirilir. Ortalama 60.000 kilometrede bir araçlar periyodik bakıma girmelidir. Doğru ve Güney Doğu Bölgesine çalışan araçların çalışma şartları daha ağır olduğu için

garanti süreleri bittikten sonra 50.000 kilometrede bir bakım yapılmasını tavsiye etmekteyim. Bakım yapılmayan araçlarda en büyük problem yağdır. Yağ bakımları aksatıldığı zaman, motor ömrünü tehlikeye atacak çok büyük zararlar meydana gelmektedir. Sadece motora zarar vermekle kalmadan aynı zamanda şanzıman ve retarder ömrüne de ciddi zararlar vermektedir. Euro VI araçların bakımı için en önemli materyaller, hava filtresi, antifriz ve yağdır. Sektörümüz sizi Euro VI onarımı ile tanıdı.



Siz motor revizyonunda neler yaptığımız?

Sektör içerisinde yeni araç çıktığı zaman hep, o modelin ilk motor onarımını biz yaptık. İlk Euro VI araç motor arızası verdiğinde bu arızayı hiçbir servis üstlenmedi. Ben büyük bir risk alarak bu arızayı kabul ettim. Çünkü Euro VI araçlar elektronik olarak oldukça hassas araçlar. Van'daki dükkanımdan çıktım Konya'ya geldim. Dikkatli bir şekilde açılan arızanın tamir edilmeme gibi bir unsuru yoktur. Biz gerekli araştırmalar ve tecrübemiz doğrultusunda aracımızı onardık. O günden sonra ülkemizin dört bir yanından Van'daki dükkanımıza motor revizyonları gelmeye başladı.

Araçlar revizyona bize geldiği zaman detaylı analizimiz ile motorları söktükten sonra arızalı kısma onarımı, baştan aşağıya fabrika standartlarında sağlamaktayız. Euro VI motor, standart isteyen bir motordur. Kesinlikle hata kabul etmemektedir. Maliyetleri oldukça ağırdır. Böyle olması ile ciddi oranda ustaları ayırttırdı.

Sizi tercih eden müşterilerinize belirtmek istediğiniz konu var mıdır?

Araçlar yoldan geldiği zaman sıcaklığına ustalar arızamızı çözümle diyebiliyor müşterilerimiz. Bu durum aslında

araca verilen en büyük zarardır. Yeni tip araçlarda kullanılan ham maddeler plastik veya alüminyum alaşımı. Sıcakken sökme işlemi yaptığımızda malzeme bileşeninden kaynaklı olarak parça dışarıya çıktığında mutasyona uğrayabiliyor. Böylelikle işlevini yitirmekte. Bir diğer husus ise otobüsümüz gerçekten iş yapan ustanın değil de ucuz işçiliğin peşinde. Bugün ülke şartlarında en düşük araç 2 milyon lira. 2 milyonluk otobüsü bu işin ehli olmayan insanlara müdahale ettirerek taşınan yolcu-

ların canı riske atılmamalıdır. Araçlarda çıkan yangınları görüyoruz. İncelediğimiz zaman motor kısmında meydana gelen arızalardan kaynaklı yanmakta.

Yetkili Servis ile Usta arasındaki farklar nelerdir? Usta nasıl seçilmelidir?

Bu sorunuza cevaplarken belirtmek istiyorum ki her usta bir yetkili servisle kıyaslanamaz. Kendi şahsımız adına konuşmam gerekirse bizi servisten ayıran en önemli fark işçilik farkıdır. Servislerde çalışan ustalarımız, dışarıda çalışan ustalar kadar tecrübe sahibi olamamaktalar. Yetkili servislerin herhangi arıza karşısında yapabilecekleri bellidir. Ancak bir ustaya arıza geldiği zaman, her şeyi kendi incelediği için birden çok çözüm yolu bulabilmektedir arıza onarımı konusunda. Bu durumda otomatik olarak yetkinliği artırmaktadır. Servislerden bizi ayıran bir diğer faktör ise fiyat farkıdır. Ustalar her zaman daha ekonomik çözüm ortağı olmaktadır. Aynı zamanda servislerde zaman sıkıntısı oluşmaktadır. Mesai saati dolduğu an iş sonlanmaktadır. Ancak ustalar, müşterinin sorunu çözülmeden, bayram, düğün, cenaze fark etmeksizin dükkanını kapatmamaktadır. İnsanlar usta seçimini yaparken kesinlikle ustanın mesleki hayatındaki tecrübesini inceleyerek karar vermelidir. Diğer bir konu

ise ustanın tamirat kısmında kullanmış olduğu malzemenin kalitesi. Usta ne kadar başarılı olursa olsun eğer ki orijinal parça kullanmazsa zanaatının hiçbir önemi yoktur.

Hemen hemen sektörde kalifiye eleman sorunu var. Sizde de var mı? Mesela yetiştirecek çırak bulabiliyor musunuz?

Hatsaffada bir eleman problemimiz mevcut. Çünkü aşağıdan gelen eleman yok. Ahilik sona erdi. Günümüz gençlerinin üniversite eğitimi için bizim işimiz hakkında tercih edebilecekleri bölümler yok. Gençlerimizi bizim sektörlerimize yönlendirmemekteler. Herhangi üniversite mezunu gencin eğitimini tamamladıktan sonra iş bulamama riski çok yüksek. Fakat bizim sektörümüz dahilinde eğitimini tamamlayacak olan bir gencin işsiz kalma ihtimali çok düşük. Gelecekte usta problemi çok daha büyük sıkıntılara sebep olacak. Herhangi araç servise geldiğinde servisten çıkış süresi minimum üç gün olacak. Büyük arıza sahibi aracı ise konuşmaya gerek dahi yok. Büyük bir boşluk hâkim olacak.

Herkes usta olabilir mi?

Kafasını bu işe verip, doğru yönlendirilen herkes usta olabilmektedir. Usta olmak için illaki beceri sahibi olmak gerekmiyor. İnsan bu işe azimli olursa dikkatini verirse mutlaka usta olabilecektir. Örnekleri mevcut, 60 yaşında bir insan cezaevinden üniversite mezunu olarak çıkıyor. Bu adamın temelinde bir eğitimi yok ancak, cezaevinde çalışıp üniversite mezunu olabiliyorsa bizim yanımıza gelen çırakın usta olamama ihtimali çok düşüktür.

Bizim işimiz oldukça zevkli bir iştir. İnsanlar evinde ister istemez bir şeyler tamir etmiyor mu? Her insanın becerisi vardır. El uzatıldığı zaman üstesinden gelinemeyecek durum yoktur.

Geçmiş dönemde yetkili servisler içerisinde oldukça ağır işler yapmaktaydı çıraklar. Bugün baktığımızda atölyeler bile teknolojiyi kullanarak hizmet vermekte. Robotik sistemler ile işin bir kısmı çözümlenmekte. İş artık eskisi gibi ağır bir iş değil.

Teknoloji gelişiyor. Ustaların yaptığı birçok şeyi artık bilgisayarlar yapıyor. Bunların ışığında ustalık ölüyor mu?

Kesinlikle katılmıyorum size. Bugün üretim kısmında robotik sistemler kullanılıyor ancak belirli noktaya kadar robotlar erişim sağlayabilmekteler. Üretim sırasına göre ilerlendiğinde robot erişim sağlayabiliyor ancak servise gelen araçta herhangi söküm işleminde nasıl yol izleyebilecek? Bu konu benim için minimum 20 yıl daha kabul edebileceğim bir unsur değildir.



MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. 2022'de her alanda başarılarla imza attı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, 2022 satış stratejileri ile 2023 hedefleri hakkında şunları söyledi:

Seyahat otobüsü firmaları, bu yıl 2021 yılından daha verimli bir sezon geçirdiler. 2022 yılı özellikle yaz sezonunda bir önceki yıla göre, otobüs ile seyahat eden yolcu sayısında ve bilet fiyatlarında ciddi artış yaşandı. Yaşanan bu artış da etkisini hemen yeni yatırım talebi olarak gösterdi. Türkiye Seyahat Otobüsü pazarı bir önceki seneye göre yaklaşık yüzde 50 büyüyerek, 580 adede ulaştı.

Firmalar, özellikle 2022 yılının 2'nci yarısında yatırımlarını hız verirken, yaşam boyu ürün maliyeti ve stoklarda araç bulunması daha da önem kazandı. Pazarda pandemi nedeniyle yaşanan sıkıntılara rağmen uzun bakım aralıkları ve düşük yakıt tüketimi ile MAN, bu zorlu yılda da firmalarının gözdesi olmaya devam etti. MAN, 2022 yılında seyahat otobüsü pazar payını önceki seneye göre yukarı taşıyarak, başarılı bir yıl geçirdi.

MAN olarak, 2022'de seyahat otobüsü pazarında pazar payımızı korumanın yanında, şehir içi otobüslerinin satışlarında ise, büyük başarılarla imza attık. 2022 yılında 130'a yakın şehir içi otobüsü satışı ile Belediye Otobüsü pazarında yaklaşık yüzde 15'lik pazar payımızı ile başarılarımızı kanıtladık.

2023 yılında da başarılarımızı devam ettirmeyi hedefliyoruz

Pazarda bugüne kadar sürdürdüğümüz başarılarımızı, önümüzdeki yılda da devam ettirmeyi hedefliyoruz. Beklentimiz; 2023 yılında seyahat otobüsü firmalarının özellikle ilk 5 ayda yoğun yatırım yapacaklarını, yılın 2'nci yarısında ise temkinli ve çok daha detaylı hesap yaparak, yeni yatırımlar için sezonu izleyeceklerini ve pazarın da bu senenin seviyelerinde olacağı yönünde. 2023 yılında da sadece fiyat ve kalite değil, stoklarda otobüs bulunmasının da önemli olmaya devam edeceğini düşünüyoruz. Otomotiv sektöründeki farklı üretim darboğazlarına rağmen MAN, bu global krizde otobüs grubunda iyi planlama ile en az üretim sorunu ile 2022 yılını geçirdi. Bu başarılarımızı, 2023 yılında da devam ettirmeyi hedefliyoruz.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, 2022 yılında müşterilerine yönelik yaptıkları çalışmalar ve 2023 beklentilerine ilişkin hakkında şunları söyledi:

Servis ağımızı modern tesisler ile genişletiyoruz

"Müşteri memnuniyeti odaklı hizmet anlayışımız ile müşterilerimize satış sonrasında 7/24 kesintisiz hizmet sunuyoruz. Bir taraftan servis ağımızı daha modern tesisler ve ilave noktalar ile yaygınlaştırmaya devam ederken, diğer taraftan müşterilerimizin ihtiyaçlarını düşünerek, tasarladığımız kampanyalarımız ile müşterilerimizin yaşam boyu iş ortağı olma felsefemizi devam ettiriyoruz.

Türkiye genelinde servis ağımızı genişletme hedefimiz kapsamında 2022 yılında ağırlıklı olarak şehirlerarası otobüs müşterilerimize



Ankara Ostim'de kendi şubemizi açarak, müşterilerimizin hizmete sunduk. Böylece İstanbul ve Konya'da 1'er, Ankara'da 2 olmak üzere kendi şubelerimizin sayısını 4'e çıkardık. Diğer taraftan İstanbul Anadolu Yakası'nda ilave yetkili satış ve servis noktamız ile yılın 2'nci yarısından itibaren hizmet vermeye başladık. 2023 yılında açacağımız yeni servis noktalarımız ile servis hizmetimizi ülkemiz genelinde daha da yaygınlaştırmayı planlıyoruz. Bu kapsamda 2023 yılının hemen başında Kayseri ve Şubat ayında da Antalya'da ilave satış ve servis noktalarımız hizmete girmiş olacak. Bunlarla birlikte toplam 6 farklı bölgede daha yatırımlarımıza devam ediyoruz. **2024'e 34 adet yetkili servis noktası ile girmeyi planlıyoruz**

Hendek yetkili servis noktamızı 2023 ilk yarısı içerisinde iki kat büyütmeyi planlıyoruz. 2023 yılında devreye almayı planladığımız bir diğer bölge de Çorlu olacak. Çorlu'daki satış ve servis noktamız faaliyetlerine 7.500 m2 alana kurulu yeni yerinde 2023 yılı ikinci yarısından itibaren hizmet vermeye devam edecek. Diğer taraftan 2023 sonuna kadar Bolu bölgesinde yeni bir servis noktasını daha hizmete açmayı hedefliyoruz. Farklı bir lokasyona taşıyarak daha modern hizmet vermeyi planladığımız bir diğer servis noktamız ise Erzurum. Erzurum servisimiz de 2023 sonu itibarı ile yeni yerinde hizmet vermeye başlayacak. Böylelikle yeni yatırımlarımız ile birlikte 2024 yılına 34 adet yetkili servis noktası ile girmeyi planlıyoruz.

Bakım paketlerimiz deneyim ve uzmanlığımızın ürünü

MAN olarak, yılların getirdiği Türkiye pazarına özel deneyimimizi, yine ürünlerimizin teknolojik avantajlarını ve satış sonrası farklı alanlarına ilişkin uzmanlıklarımızı ürünlerimizde birleştiriyoruz. Bakım paketlerimizi genel olarak Comfort, ComfortPlus ve ComfortSuper olmak üzere üç farklı seçenekte müşterilerimize sunuyoruz. Buna ek olarak, müşterimize kullanım koşullarına ve araç parkına göre farklı kombinasyonlarda özel hizmet paketleri veya yerinde hizmet seçeneklerimizle, en iyi hizmeti alabilmelerini sağlıyoruz. Bu hizmetlerimizi sadece sıfır araçlar için değil, TopUsed üzerinden satılan 2. El araçlar için de yaygın bir şekilde kullanıyoruz. Bu çerçevede çekicilerde yaşatan bağımsız 1.100.000 Km'ye, şehirlerarası otobüslerde ise, yine baştan bağımsız 2.000.000 Km'ye kadar farklı bakım paketi seçeneklerini müşterilerimize sunuyoruz.

Kampanyalarımız ile müşterilerimizin yanındayız

2022 yılında düzenlemiş olduğumuz farklı içeriklerde ve farklı müşteri gruplarına yönelik kampanyalarımız ile bir taraftan orijinal yedek parçaları uygun fiyatlar ile kendilerine sunarken, diğer taraftan 2 yıl geçerli orijinal yedek parça garantisi ile müşterilerimizin yüksek kaliteli ve daha dayanıklı ürünler ile güvenli sürüşler yapmalarını sağlıyoruz. 2023 yılında da yeniliklerimiz devam edecek Dijitalleşen dünyada teknolojinin tüm imkanlarını kullanarak müşterilerimize daha iyi hizmet verme çabamız ve yaşam boyu iş ortağı olma felsefemiz doğrultusunda 2023 yılında da devam edecek. Müşterilerimiz ile sürdürülebilir iş modelleri yaratmak MAN Müşteri Hizmetleri olarak, bizim öncelikli hedeflerimiz arasındadır. Bu çerçevede müşterilerimizin iş modellerini anlamak, onların işlerini basitleştirmek ve ortak 'Kazan-Kazan' modelleri üretmeyi kendimize hedef seçmiş bulunuyoruz. Bu doğrultuda önümüzdeki yılda da yine müşterilerimize en iyi hizmeti en iyi seçeneklerle sunmaya devam edeceğiz."

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, 2022 satışları ve 2023'e ilişkin beklentileri hakkında şunları söyledi:

MAN TopUsed olarak yeniliklerimiz ile sektörde öncülük ediyoruz

"İstanbul Asya ve Avrupa Yakalarının yanı sıra Ankara merkez, Ostim Şube, İzmir, Konya ve Mersin şubelerimiz ile toplam 7 noktada hizmet veriyoruz. Almanya merkez ile olan bağlantılarımız sayesinde, global pazarları da sürekli odak noktamızda tutuyoruz. Sıfır araç takas alımlarımızda marka farkı gözetmeksizin müşterilerimize, kamyon/çekici, otobüs ve hafif ticari araçlarda segmentler arası geçiş yapabileme imkanı da sağlayarak destek oluyoruz. **Şehirlerarası otobüs pazarında satışlarımızı yüzde 80 artırdık**

Pandemi sürecinde yaşanan turizm ve taşımacılık sektöründeki daralma, 2022 yılında geçmişten gelen taleple birlikte güçlü bir yükseliş gösterdi. Bizde şehirlerarası otobüs pazarında, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda özelleştirilmiş finansman desteğimiz, cazip kampanyalarımız ve uzatılmış garanti ve bakım paketi gibi satış sonrası hizmetlere yönelik desteğimiz ile önemli bir satış başarısına

ulaştık. Tüm ürün gruplarımızda başarıya ulaştığımız 2022 yılında, şehirlerarası otobüs pazarındaki satış rakamlarımızı bir önceki yıla göre oranla yüzde 80 artırdık. Bu başarılarımızda özellikle MAN TopUsed Otobüs Satış Bölümü'nün tecrübeli kadrosunun müşteri odaklı yaklaşımının çok önemli bir katkısı oldu.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Hafif Ticari Araçlar ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuri Kutlubay, 2022 yılındaki performansları ve 2023 yılına ilişkin hedef ve beklentileri hakkında şunları söyledi:

Öngörülmesi zor bir yılda iyi bir sınav verdik

"2022 yılına baktığımızda öngörülmesi ve planlanması çok zor bir yılı geride bıraktık. 2022 yılı genel anlamda; pandemi süreci ile başlayan, Rusya'nın Ukrayna'yı işgali ile dünyaya çok dalgalarının yayıldığı ve otomotiv sektöründe çip krizi neticesinde ortaya çıkan arz talep dengesizliğinin etkili olduğu bir yıl oldu.

Yıl içerisinde ticari araç pazarını etkileyen pek çok gelişme yaşandı. Bazılarının etkileri sınırlı ve kısa olmasına karşın, özellikle çip krizinin başı çektiği tedarik problemleri gibi sıkıntıların etkileri kısmen daha büyük oldu. Yıl sonuna yaklaştığımız bu günlerde bile bunun pazara etkilerini halen görebiliyoruz.

Tüm imkanlarımızı paydaşlarımızın kullanımına sunduk

Biz de tedarik sorunlarının yarattığı üretim düşüşlerine karşı planlarımızı yeniden revize ederek, yolumuza devam etmeye çalıştık. Özellikle müşterilerimizin ve iş ortaklarımızın zorlu süreçte karşı karşıya kaldıkları riskleri minimize etmelerini sağlayacak hızlı aksiyonlar aldık. Şu anda yaşadığımız zorluklara rağmen geriye dönüp baktığımızda MAN HTA olarak ve ekip olarak iyi bir performans ortaya koyduğumuzu söyleyebilirim. Bu süreçten başarılı bir sınav vererek çıkmamızın altına yatan en önemli başarı faktörü şüphesiz; tüm paydaşlarımızla samimi ve karşılıklı güvene dayanan yakın işbirliğimizdir. Ortaya çıkan tüm riskleri bertaraf etmek ya da bu risklerin etkilerini minimize etmek için tüm alternatifleri masaya koyarak, paydaşlarımıza proaktif çözümler sunduk. Elimizdeki tüm imkanları seferber etmenin yanında, bu imkanları aynı zamanda sonuna kadar kendilerinin kullanımına açtık.



Gür-Sel Turizm 25 Mercedes-Benz Intouro ile filosunu genişletiyor

Personel ve öğrenci taşımacılığı alanında ulaşım çözümleri sunan Gür-Sel Turizm, teslim aldığı 25 adet Mercedes-Benz Intouro ile araç filosuna dev bir yatırım yaptı. Gür-Sel Turizm'in teslim aldığı Mercedes-Benz Intouro, Mercedes-Benz Türk ile yapılan ortak çalışmalar sonucunda geliştirildi. Bu yıl Mercedes-Benz Türk'ten 45 araç siparişi veren Gür-Sel Turizm, 2022 yılında ilk 25 aracını teslim alırken 2023'te ise 20 adet Mercedes-Benz Tourismo'yu araç parkına ekleyecek.

Personel ve öğrenci taşımacılığı alanında ulaşım çözümleri sunan Gür-Sel Turizm, 25 adet Mercedes-Benz Intouro'yu filosuna ekleyerek sektördeki konumunu daha da güçlendirdi. Mercedes-Benz Türk ve Gür-Sel Turizm'in ortak çalışmaları ile geliştirilen araçlar, şehir içi kısa mesafe taşımacılığı alanında kullanılacak. Bu yıl Mercedes-Benz Türk'ten 45 araç siparişi veren Gür-Sel Turizm, 2022 yılında söz konusu siparişin ilk 25 aracını teslim aldı 2023'te ise kalan 20 otobüsün 10 adedi Gür-Sel Turizm, 10 adedi ise Efe Tur'un araç parkına eklenecek. Mercedes-Benz Kamyon Finansman'ın kredi desteğiyle Mercedes-Benz Türk bayisi Gelecek Otomotiv tarafından satış işlemleri yapılan araçlardan 25 adedi, 20 Aralık 2022 tarihinde düzenlenen törenle teslim edildi. Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Holü'nde gerçekleştirilen törende; Gür-Sel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Gür-Sel Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüner Fethi Gündüz, Gür-Sel Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Birant, Gür-Sel Turizm Genel Müdürü Kerem Birant ve Gür-Sel Turizm Genel Müdür Yardımcısı Alper Birant, araçlarını Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Gelecek Otomotiv Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Ebubekir Koman ve Gelecek Otomotiv Erzurum Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün'den teslim aldı.



Gür-Sel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, teslimat töreninde yaptığı konuşmada şunları söyledi: "1993 yılından bu yana personel ve öğrenci taşımacılığı alanında ulaşım çözümleri sunan, sektörün önde gelen firmalarından biri olarak okul hayatında firmamızla tanışan yolcularımızın birçoğuna iş hayatındaki yolculuklarında da eşlik ediyoruz. Yolcularımızla kurduğumuz uzun süreli bu ilişki bizim için çok kıymetli. Nitekim, bu ilişkinin bir benzerine Mercedes-Benz Türk ailesiyle de sahibiz. Filo-sunda her zaman Mercedes-Benz markalı araçların yer aldığı bir şirket olarak, Mercedes-Benz Türk ailesinin değerli çalışanlarını da uzun yıllardır güvenle taşıyoruz.

2022 yılında dev bir yatırım yaparak 45 adet Mercedes-Benz otobüs siparişi verdik. Bu yatırımımız kapsamında, bu yıl teslim aldığımız 25 adet Mercedes-Benz Intouro ile iki şirket arasındaki güçlü ilişkiyi bir adım daha ileri taşıdık. Klasik şehir içi servise ek olarak ring seferi, kampüs içi servis ve okul servisine uyumlu olarak çok yönlü tasarlanan Mercedes-Benz Intouro, şirketimizin ihtiyaçlarına yanıt verirken yolcularımızdan da tam puan alıyor. Bu dev yatırımımız kapsamında 10 adet Gür-Sel Turizm, 10 adet de Efe Tur için aldığımız araçlarımızı da 2023 yılında teslim alacağımızı paylaşmak isteriz."



Gelecek Otomotiv Genel Müdürü Ebubekir Koman ise, "1993 yılında faaliyetlerine başlayan ve günümüzde 6.700'ün üzerinde aracı ile her gün yaklaşık 200.000 personel ve 40.000 öğrenciye hizmet veren Gür-Sel Turizm; personel ve öğrenci taşımacılığı alanında ülkemizin önde gelen firmalarından biri. Türkiye genelinde 500'ün üzerinde kuruluşa hizmet sunan Gür-Sel Turizm'e bu yıl içerisinde gerçekleştirmeyi planladığımız 25 adetlik Mercedes-Benz Intouro teslimatını bugün itibarı ile tamamlamanın mutluluğunu yaşıyoruz. Konfor, güven, dakiklik, uzmanlık, kalite ve müşteri odaklı hizmet anlayışıyla hareket eden Gür-Sel Turizm'in teslim aldığı en son teknolojiye sahip yeni otobüslerin, şirketin hız kesmeden yürüdüğü hedeflerine ulaşmasında çok önemli katkılar sağlayacağına yürekten inanıyorum" diye konuştu.



Törende konuşma yapan **Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy** da şunları söyledi: "Gür-Sel Turizm ile olan iş birliğimiz uzun yıllara dayanan, köklü ve güven odaklı bir



Gelecek Otomotiv Satış Müdürü Cüneyt Ergün, Gür-Sel Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Gelecek Otomotiv Genel Müdürü ve Yönetim Kurulu Üyesi Ebubekir Koman ve Gür-Sel Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüner Fethi Gündüz

ilişki. Bu ilişkinin sonucu olarak, 2022 yılında gerçekleştirdikleri 45 araçlık yatırımda markamızı tercih ettikleri için gururluyuz. Yolcularını Mercedes-Benz Intouro ile güvenli ve konforlu şekilde taşıyacak olan Gür-Sel Turizm'in, hizmet kalitesinde standartlarını bir üst noktaya taşıırken, yeni araçlarının ekonomik sahip olma maliyeti ve işletim imkanları sayesinde de çok kârlı bir yatırıma imza attığını düşünüyorum. 2023 yılı içerisinde 20 aracını daha teslim edeceğimiz Gür-Sel Turizm ile önümüzdeki dönemlerde de nice iş birliklerine imza atacağımızdan en ufak bir şüphem yok."

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise, "Marka olarak son dönemde ülkemizde Mercedes-Benz Travego, Mercedes-Benz Tourismo ve Mercedes-Benz Conecto modellerimiz ile öne çıksak da Mercedes-Benz Hoşdere Fabrikamızda bugüne kadar birbirinden farklı modellerin üretimine imza attık ve atmaya da devam ediyoruz. Önceliğimiz, müşterilerimizin ihtiyaçlarını en doğru şekilde belirleyerek onlara en uygun çözümleri sunmak. Gerek otobüs modellerimiz gerek finans çözümlerimiz gerekse 2.El desteğimiz ile her zaman ulaşım sektörünün en büyük destekçisi olduğumuzun bir kez daha altını çizmek isterim. Bugün de Gür-Sel Turizm'in ihtiyaçlarına en uygun çözümleri sunan, Hoşdere Otobüs Fabrikamızda ürettiğimiz Mercedes-Benz Intouro'nun teslimatı için bir aradayız. Şehir içi seyahatlerden şehirler arası gezilere kadar geniş bir yelpazede kullanıma uygun yapısıyla öne çıkan Mercedes-Benz Intouro modelimizin Gür-Sel Turizm'in operasyonlarına pozitif katkısı olacağına inanıyorum. Yeni otobüslerinin Gür-Sel Turizm'e hayırlı olmasını dilerken; 2023 yılında da kendilerine Mer-

cedes-Benz yıldızlı otobüslerini teslim etmek için sizlerle tekrar bir araya geleceğimizi şimdiden söylemek istiyorum" dedi. 1993 yılında faaliyetlerine başlayan ve günümüzde 6.700'ün üzerinde aracı ile her gün yaklaşık 200.000 personel ve 40.000 öğrenciye hizmet veren Gür-Sel Turizm; başta İstanbul, Kocaeli, Eskişehir, Ankara ve İzmir olmak üzere tüm ülke genelinde 500'ün üzerinde kuruluşa hizmet sunuyor.

HABER **JULASIM**

www.haberulasim.com

İMTİYAZ SAHİBİ: Haziran Gazete Medya Yayıncılık Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi

GENEL MÜDÜR
Rafi Candan

GENEL YAYIN
YÖNETMENİ
Recep Yalamacılar

HABER MÜDÜRÜ
Doğukan Aydın

İRTİBAT

Osman Caner Bozoklu: İstanbul Muhabiri
Emirhan Yağcı (Ankara) - Umur Sayın (İzmir)
Muhammed Şahin (Kayseri) - Buğrahan Ersöz (İzmit)
Ahmet Mete Yalçınkaya (Karadeniz)
Ahmet Safa Mutlu Güneşoğlu

ADRES: Altıtepsi Mahallesi
Yahya Kemal Caddesi No 93/2 (A2 Kulesi)
İç kapı No: 3409 Bayrampaşa/İstanbul

BASKI YERİ: Dünya Eko Basım Yayın
Dağıtım Tic. ve San. ve A.Ş.
İSTANBUL



AŞTİ Derneği Ziyaretçilerini Kabul Ediyor

Geçtiğimiz hafta AŞTİ dernek seçimi yapılmış ve Hacı Süleyman Barış büyük bir farkla seçimi kazanmıştı. Seçimin ardından birçok esnaf, duayen ve yetkililer AŞTİ dernek merkezini ziyaret edip Hacı Süleyman Barış ve ekibini tebrik ettiler. Birlik ve beraberlik vurgusu yapan Başkan Hacı Süleyman Barış, birçok duayenin ve meslektaşının derneği ziyarete gelmesinin özlenen bir tablo olduğunu belirtti ve bundan sonra küslük, dargınlık olmadan herkesin kapısından gönül rahatlığıyla girebileceği bir demekleri olduğunu vurguladı. Hacı Süleyman Barış'ı ziyaret edenler arasında BUGSAŞ yönetimi de vardı. BUGSAŞ Genel Müdürü Halil Vecihi İyigün dernek merkezini ziyaret ederek Başkan Hacı Süleyman Barış ve ekibini tebrik etti. Ziyarete esnaflarla BUGSAŞ olarak güzel bir iletişim kurduklarını ve dernek vasıtasıyla bu diyalogların daha sağlam bir zemine taşıma fırsatı bulduklarını dile getirdiler. Diğer yandan sektör temsilcileri de ziyaretlerine devam ediyor. Ankara Ticaret Odası (ATO) 57 No'lu Meslek Komitesi Başkanı Muhammet Sarıtaş geçtiğimiz günlerde dernek ziyaretinde bulundu. Dernek yönetimini tebrik eden Muhammet Sarıtaş, meslek komitesi olarak sektörün her zaman yanında olduklarını, sektörün tüm sorunları ile ilgili birlikte çözüm noktasında bilgi alışverişinde bulduklarını dile getirdi. Dernek yönetimi ile görüşerek esnafın sıkıntılarına beraber ortak çözümler arama konusunda sık sık bir araya gelececeklerini ve gereken girişimleri hızlı bir şekilde ticaret odası yönetimine iletceklerini altını çizdi. Başkan Hacı Süleyman Barış, Zabıta Daire Başkanı Olcay Erdal'ı ziyaret ederek görüş alışverişinde bulundu. Zabıta ile koordineli olarak çalışarak sorunlara hızlı bir şekilde müdahale edilmesi konusunda mutabık kaldı. Diğer yandan dernek merkezine ziyaretler de devam ediyor. Sektörün önde gelen firmalarının sahipleri ve temsilcileri Başkan Hacı Süleyman Barış ve ekibini tebrik etmeye geliyor.

AŞTİ Esnafına Büyük Destek

Yakın zamanda yönetime gelen çiçeği burnunda Başkan Hacı Süleyman Barış, ekibiyle kısa sürede çok hızlı yol almaya başladı. BUGSAŞ yönetimi

ile çok yakın temaslarda bulunan dernek yönetimi kısa sürede iyi sonuçlar almayı başardı. 2020 yılında pandemi nedeniyle oluşan borçlarla ilgili yapılandırma ödemeleri 31 Aralık 2022 tarihinde bitiyordu. Geçtiğimiz hafta BUGSAŞ yönetimi ile gerçekleştirilen görüşmeler neticesinde, sene sonu olan borç yapılandırılmaları 31 Mart 2023 tarihine kadar ertelendi. Kararın açıklanmasıyla birlikte esnaf rahat bir nefes almış oldu. Başkan Hacı Süleyman Barış, erteleme kararının tüm esnafa hayırlı olmasını diledi.

Otobüs Sektörüne Bir Müjde Daha AŞTİ'den

2022 yılı zamlarla başladı, zamlarla bitiyor maalesef. Tüm sektörlerin etkilendiği gibi taşımacılık sektörü de derinden etkilenecek gelen zamlardan. Yılbaşı itibarıyla terminal çıkışı ücretleri belli oranda zamlanacak elbette. Başkent Ankara hemen her otobüs firmasının geçiş güzergahı konumunda. Bu nedenle maliyetleri aynı oranda yükseliyor. 2023 yılı terminal çıkış fiyatları konusunda AŞTİ Dernek Başkanı Hacı Süleyman Barış ve ekibi hummalı bir çalışma yürüterek BUGSAŞ yönetimi ile masaya oturdu. Otobüs sektörünün durumunu anlatan Başkan Hacı Süleyman Barış otogar yönetiminden destek istedi. BUGSAŞ Genel Müdürü Halil Vecihi İyigün yapılan görüşmelerin ardından otobüs esnafının yanında olduklarını dile getirerek bu sene fiyatlara zam yapmayacaklarını açıkladı. Kış sezonunda otobüscülere adeta ilaç gibi gelen bu karar umarız diğer otogarlara için de güzel bir dayanışma örneği olur. Yapılan görüşmeler neticesinde AŞTİ'den ana kalkış yapan araçlar 150 TL, transit geçiş yapan araçlar ise 100 TL ödemeye devam edecekler.

AŞTİ'de Proje Üretme Zamanı

Dernek Başkanı Hacı Süleyman Barış ve ekibi yönetime geldikleri günden beri adeta arı gibi çalışıyor. Üst üste görüşmeler ve ziyaretler gerçekleştirilen dernek yönetimi kısa sürede meyvelerini toplamaya başladı bile. BUGSAŞ yönetimi ile çok iyi bir diyalog yakalayan dernek yönetimi, esnafın yararına birçok çözüm önerisini dile getirip gerekli girişimleri yapıyor. Başkente gelen firma sahiplerinin, temsilcilerinin, firma personellerinin ve yolcuların konaklama alanı ihtiyacı, otogarın eksikliklerini tek tek belirleyen başkanın dikkatini çekti. Birçok otogar içerisinde konaklama alanı olduğunu belirten başkan, AŞTİ içerisinde butik bir otel yapılması konusunda gerekli girişimleri başlattıklarını dile getirdi. Ankara'ya gelen misafirlerin çok uygun fiyata, konforlu bir şekilde konaklamalarına imkân sağlayacak bir butik otele ihtiyacı olduğunu altı çizildi. Gerekli görüşmelerin yapılmaya başlandığı ve kısa zamanda bir sonuç alınmasının beklenildiği dile getirildi.

Dernek Başkanı Hacı Süleyman Barış ve ekibi yönetime geldikleri günden beri adeta arı gibi çalışıyor. Üst üste görüşmeler ve ziyaretler gerçekleştirilen dernek yönetimi kısa sürede meyvelerini toplamaya başladı bile. BUGSAŞ yönetimi ile çok iyi bir diyalog yakalayan dernek yönetimi, esnafın yararına birçok çözüm önerisini dile getirip gerekli girişimleri yapıyor. Başkente gelen firma sahiplerinin, temsilcilerinin, firma personellerinin ve yolcuların konaklama alanı ihtiyacı, otogarın eksikliklerini tek tek belirleyen başkanın dikkatini çekti. Birçok otogar içerisinde konaklama alanı olduğunu belirten başkan, AŞTİ içerisinde butik bir otel yapılması konusunda gerekli girişimleri başlattıklarını dile getirdi. Ankara'ya gelen misafirlerin çok uygun fiyata, konforlu bir şekilde konaklamalarına imkân sağlayacak bir butik otele ihtiyacı olduğunu altı çizildi. Gerekli görüşmelerin yapılmaya başlandığı ve kısa zamanda bir sonuç alınmasının beklenildiği dile getirildi.



Anadolu Isuzu'nun dünyaya ihrac ettiği araç sayısı 20 bine ulaştı

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, yurtdışı pazarlarda yakaladığı yükseliş ivmesini, gerçekleştirdiği yüksek adetli teslimatları ile 2022 yılında da sürdürdü. Ürettiği yenilikçi midibus ve otobüsler ile yurt içinde olduğu gibi dünya pazarlarında da önemli başarılar elde eden Anadolu Isuzu, 20 bininci aracın teslimatını Almanya pazarına gerçekleştirdi.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan konuyla ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi:

"Anadolu Isuzu olarak yurtdışında mevcut pazarlarımızdaki konumumuzu her geçen yıl güçlendirirken yeni pazarlara açılıyoruz. Son dönemde yenilikçi ve çevre dostu araçlarımızla dünya pazarlarında önemli bir yükseliş ivmesi yakaladık. Rekabette önce çıkan üstün nitelikli sahip araçlarımızın

artan satışları ve müşteri memnuniyetini artırmaya yönelik çalışmalarımız yeni ve daha yüksek hacimli satışlar için de referans oluyor. Satışını yaptığımız araçların müşterilerimize teslimatını tam zamanında gerçekleştiriyor olmamız da bizim için bir diğer gurur kaynağı. Dünya kentlerinin en güncel talep ve öncelikleri doğrultusunda geliştirip "terzi işi imalat" modeli ile ürettiğimiz çevreci ve modern araçlar, Avrupa Birliği ülkeleri başta olmak üzere tüm dünyada ilgi ve beğeni topluyor. İhracat tarihimizde kendi rekorlarımızı kırdığımız bir dönemde, bugüne kadar ihrac ettiğimiz araçların sayısını 20 bine çıkartmaktan büyük bir mutluluk duyuyoruz. 20 bininci aracımızın teslimatını Almanya pazarına gerçekleştirdik. Anadolu Isuzu olarak Türkiye'nin ekonomik gelişimine ve ihracatına katkıda bulunmaya devam edeceğiz."

Isuzu'ya Kocaeli Sanayi Odası'ndan 'Sektörel Performans' Ödülü

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, yurt içi ve yurt dışındaki başarılarını otomotiv sektörünün öncü kuruluşlarından aldığı ödüllerle taçlandırmaya devam ediyor. Anadolu Isuzu son olarak Kocaeli Sanayi Odası'nın bu yıl 15.'sini düzenlediği "Sektörel Performans Değerlendirme Ödülleri" programı kapsamında anlamlı bir ödüle layık görüldü. Kocaeli Sanayi Odası, Anadolu Isuzu'yu 'Büyük Ölçekli Kuruluşlar' kategorisinde sergilediği üstün sektörel performans ile "Taşıt Araçları ve Yan Sanayi Sektör Ödülü"ne layık gördü.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, konu ile ilgili değerlendirmesinde şunları söyledi:

"Türkiye ekonomisinin temel taşlarından olan otomotiv endüstrisi, bugün yıkıcı yeniliklerin etkili olduğu kapsamlı bir değişim süreci içerisinde. Biz Anadolu Isuzu olarak bu sürecin izleyicisi değil, Ar-Ge, tasarım ve üretim dahil tüm aşamalarında söz sahibi bir şirketiz. Sahip olduğumuz güç ve uzmanlıkla Türkiye'de geliştirip ürettiğimiz modern ve çevre dostu ticari araçları dünyanın 45 ülkesine ihrac ediyoruz. Yurt dışında olduğu gibi yurt içinde de pazar payımız her geçen yıl yükseltiyor, sergilediğimiz yüksek performans ile hedeflerimizi her geçen yıl daha da yükseltiyor. İmza attığımız başarılar sadece şirketimiz için değil sektörümüz ve ülkemizin kazanç hanesine de yazılıyor. Bu çalışmalarımızın sektörümüzün değerli kuruluşları tarafından takdir edilerek ödüllendirilmesi bizim için çok anlamlı ve önemli. Anadolu Isuzu olarak bugüne kadar olduğu gibi bundan sonra da faaliyetlerimizle sektörümüze öncülük etmeye, sektörümüzün büyümesine, ülkemizin sosyal ve ekonomik gelişimine çok yönlü katkılarda bulunmaya devam edeceğiz."





Otokar TERRITO'ya "Mükemmel Tasarım" Ödülü

Otobüsleri ile dünyanın dört bir yanında milyonlarca yolcuya konforlu ve güvenli bir ulaşım imkanı sunan, Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, küresel ölçekte adından söz ettirmeye devam ediyor. Son yıllarda araçlarında dinamik ve yenilikçi bir tasarım yaklaşımı benimseyen ve uluslararası platformlarda birçok ödüle layık görülen Otokar yeni bir ödülün daha sahibi oldu. Otokar'ın şehirler arası, servis ve okul taşımacılığı gibi geniş bir kullanım alanı sunmak üzere tasarladığı ve büyük beğeni toplayan otobüsü TERRITO, dünyanın en seçkin tasarım ödüllerinden biri olarak kabul edilen Alman Tasarım Ödülleri 2023 (German Design Awards 2023) kapsamında Yolcu Araçları (Passenger Vehicles) kategorisinde "Mükemmel Tasarım" ödülüne layık görüldü.

Alman Tasarım Konseyi (German Design Council)

tarafından düzenlenen etkinlik, tasarım kültürünün çeşitliliğini yansıtmak amacıyla farklı kategorilerde projeleri ödüllendiriyor. Her kategori için uzman bir jüri tarafından seçim yapıldığı etkinlikte TERRITO kısa ve orta mesafelerde çağdaş taşımacılık için sunduğu yenilikçi çözüm ile beğeni kazandı.

"GELECEĞİN İHTİYAÇLARINA YÖNELİK ARAÇ TASARLIYORUZ"

Otokar'ın Avrupa başta olmak üzere pek çok pazara yenilikçi ürünler sunduğunu belirten Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman kazanılan ödülle ilgili olarak şöyle konuştu: "50'yi aşkın farklı ülkede işine, okuluna, sevdiklerine ulaşmak için toplu taşımayı tercih eden milyonlarca yolcu ve operatörler için ideal aracı tasarlamak ve geliştirmek için çalışıyoruz. Bugün dünya metropollerinde hizmet veren otobüs sayımız hızla

artıyor. Geleceğin ihtiyaçları doğrultusunda, modern şehirlere yakışır tasarım ve uygulamaların geliştirilmesi yönünde çalışmalarımız devam ediyor. Küresel çapta kıymetli olan "German Design Award 2023"te "Mükemmel Tasarım" ödülüne layık görülmekten gurur duyduk. Otokar'ı bu önemli ödüle layık gören, emeği geçen herkese teşekkür ederiz."

ALMAN TASARIM KONSEYİ'NİN ÖNDE GELEN ÖDÜLÜ: GERMAN DESIGN AWARD
Alman Tasarım Konseyi'nin önde gelen ödülü olma özelliğine sahip Alman Tasarım Ödülü (German Design Award), dünya çapındaki yelpazesi ve uluslararası çekiciliği ile tüm endüstrilerde tasarım alanında en prestijli ödüllerden biri. Alman Tasarım Ödülleri, 2012'den beri önemli tasarım trendlerini belirliyor, geniş bir kitleye sunuyor ve onurlandırıyor.

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

Dünyanın yolunu kateden TEMSA ve FUSO araçları, konfor ve performansı herkes için yükseltmeye devam ediyor!



ŞEREF OTO

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
0312 284 81 81





Koluman Otobüs olarak tüm müşterilerimizin
Yeni Yılı'nı en içten dileklerimizle kutlar
sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz...

 koluman_ticari
 KolumanTicari
 KolumanTicari
 Koluman A.Ş.
 www.koluman.com.tr

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mahallesi Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe - İstanbul Tel: 0 216 311 80 50 Fax: 0 216 311 82 29
Ankara: Karaoğlan Mahallesi Ankara Caddesi No:207-209 Gölbaşı - Ankara Tel: 0 312 497 55 00 Fax: 0 312 497 55 40 - 41
Gaziantep: Aktoprak Mahallesi Gaziantep Caddesi No: 70 Şehitkamil - Gaziantep Tel: 0 342 211 25 00 Fax: 0 342 437 84 00
Mersin: Şahin Mah. Sait Polat Bulvarı No:386 A Blok Tarsus - Mersin Tel: 0 324 651 42 42 Fax: 0 324 651 42 45 - 48 78

Tüm sevdiklerinle birlikte yeni yerler keşfedeceğin,
bol anılar biriktireceğin, sağlıklı ve mutlu bir yıl dileriz

Mutlu Yıllar



 yeni aksaray

Yeni yıl, yeni bir gelecek ve yeni bir başlangıç sunar bize...
Herşeyin gönlünüzce olduğu bir sene olsun.

Mutlu Yıllar

ER ARASI OTOBÜS TERMİNALİ



YÜKSELLER
AKSARAY BİRLİK
TURİZM

2023

***Bolluk, bereket
ve huzur dolu
bir sene dileriz.***

ninova
BUS TV



**2022 YILININ EN ÇOK
TERCİH EDİLEN
OTOBÜS TELEVİZYONU**



DIŞARIYA SES VERMEZ !



- 25 TV Kanalı
- 14 Radyo Kanalı
- 200 GB Film
- Firma Tanıtım
- Bilet Al Butonu
- Anket özelliği
- Reklam Gösterim
- Bildirim Özelliği
- Çoklu Dil Seçeneği



Tüm müşterilerimizin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz...

-  bayraktarlarmerkonticari
-  bayraktarlarmerkonticari
-  merkonticari
-  bayraktarlarmerkona.ş
-  www.bayraktarlarmerkon.mercedes-benz.com.tr

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. San. A.Ş Mercedes-Benz Türk A.Ş Bayi

Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Fax: 0332 248 23 80

*Sevdiklerinizle birlikte
mutlu, huzurlu bir
yıla başlangıç yapmanızı ve
tüm yılınızı aynı güzellikte
geçirmenizi dileriz.*

MUTLU YILLAR



www.sec.com.tr



444 27 27



Tüm müşterilerimizin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar, sağlık ve mutluluk dolu yeni bir yıl dileriz...

-  mengerlerotobüs
-  mengerlerotobüs
-  mengerlerist
-  mengerleristanbul
-  www.mengerler.com

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mengerler Ticaret Türk A.Ş Mercedes-Benz Türk A.Ş Bayi

İstanbul Şube : 0212 484 33 00 - Günay Eren : 0533 611 57 02
Bursa Şube : 0224 211 74 15 - Hüseyin Tilki : 0530 772 97 73

Ankara Şube : 0312 252 70 80 - Şenay Güngör : 0533 729 75 12
İzmir Şube : 0232 274 66 66 - Fatih Kaya : 0534 527 95 84

Yeni yıl, hayat yolculuğunda; yeni umutlar,
yeni beklentiler, yeni sevinçler ve yeni başarılar getirsin

Mutlu Yıllar



 **ÖZ SİVAS**

444 58 38
www.ozsivas.com.tr

efetur.com.tr

**Birlikte
yeni yerler keşfedeceğimiz,
umutlarınızın gerçek,
mutluluklarınızın
sonsuz olacağı bir yıl olsun.**

#hoşgeldin2023

2021 2022 2023

efetur

(0850) 600 00 10

Çağrı merkezimizi arayarak rezervasyon yapabilir, bilet satın alabilir, değişiklik işlemlerinizi gerçekleştirebilirsiniz.

YouTube Facebook Instagram

Yeni yılın tüm insanlığa ve ülkemize barış, mutluluk getirmesi dileğiyle tüm dostların yeni yılı kutlu olsun.

AHMET GÜVENDİ
GENEL BAŞKAN

S O D E R
2022
SIVAS OTOGAR DERNEĞİ

Tüm dost ve müşterilerimizin Yeni Yılı'nı en içten dileklerimizle kutlar sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz

ÜNAL KAYGUSUZ - YÜCEL KAYGUSUZ

10.1 HD "Kırılmaz Çizilmez IPS Ekran"

2023

harward

Mutlu Yıllar

harward

Mutlu Yıllar

Yeni Yılı'nızı en içten dileklerimizle kutlar; 2022'nin ülkemiz ve sektörümüz için hayırlara vesile olmasını dileriz.

KAYAHAN
OTO CAM

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı, mutlu
nice yıllar dileriz

*Mutlu
Yıllar*



derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ



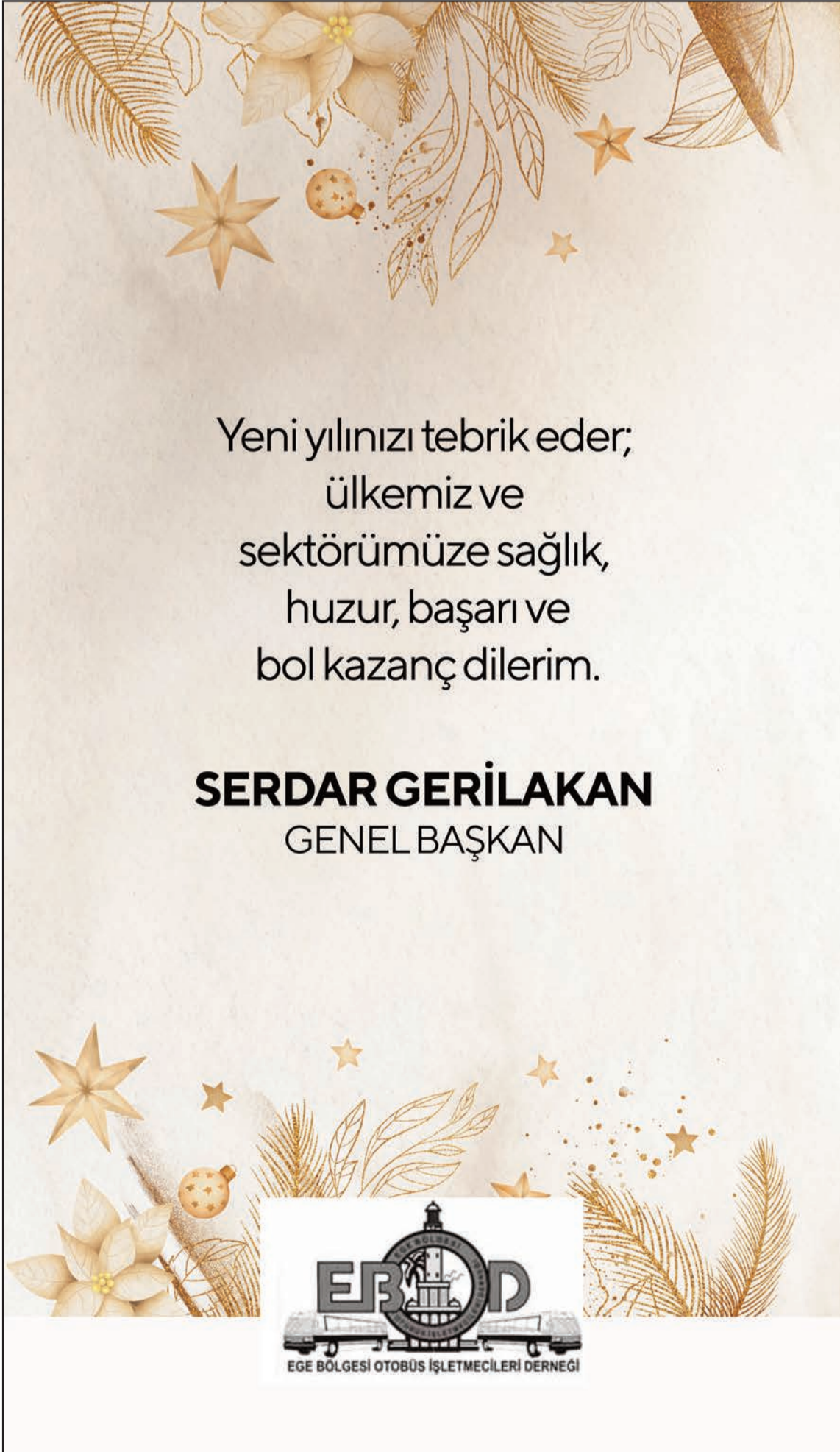
Mutlu yarınlar, yaşam dolu hatıralar,
en içten dostluklar hep sizinle olsun!
Yeni yılda her şey gönlünüzce olsun...

Mutlu Seneler

BS TEKNİK OTOMOTİV SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
MAN Yetkili Servisi


İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalıyeniköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47

Yeni yılınızı tebrik eder;
ülkemiz ve
sektörümüze sağlık,
huzur, başarı ve
bol kazanç dilerim.

SERDAR GERİLAKAN
GENEL BAŞKAN



EGE BÖLGESİ OTOBÜS İŞLETMECİLERİ DERNEĞİ

2023'de

**BİRLİKTE MUTLU
YOLLARA!**



Benturizm

Mutlu Yıllar!

2023



Süha

RH
RAHMI HAMURCU

Sağlıklı, başarılı huzurlu
yeni bir yıl dileriz

Mutlu Yıllar



 turkkanturizm
turkkanturizm
turkkanturizm

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

www.turkkanturizm.com

YENİ YILINIZ
Kutlu Olsun



2023

 1985
SEHİR
ANKARA

HACI BARIŞ
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

Mutlu Yıllar

SAĞLIKLI, HUZURLU
VE MUTLU BİR
YENİ YIL DİLERİZ

Necmi Usta
Motorlu Araçlar



2023



Mutlu Yıllar!



Tüm dost ve müşterilerimizin
yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar
sağlık ve mutluluk dolu
günler dileriz...

Mutlu Yıllar

Otokar **CANSIN**
MOTORLU ARAÇLAR A.Ş.

Cansın Motorlu Araçlar A.Ş. Otokar Ankara Ana Bayii
Oğuzlar Mah. Mevlana Bulv. No : 149 Çankaya / ANKARA

Mutlu Yıllar



2023'de nice güzel anlar paylaşacağımız
sağlıklı, mutlu ve güzel
bir sene diliyoruz...




*Bu yıl ağzınızın tadını bozmadan
geçireceğiniz günleriniz, sevdiğinizlerle
toplayacağınız anılarınız olsun.
Yeni sene sizin için en güzel
zamanlarını hazırlasın.*

Mutlu Yıllar



SEBA[®]
sebaturizm.com.tr

*Nice Yeni Yillara,
Nice Yollara*



0850 259 00 00
bestvantur.com



BEST VAN

Tüm dostlarımızın, müşterilerimizin
ve otobüs camiasının yeni yılını kutlar;
2023'ün barış, huzur, başarı ve bol kazanç
getirmesini dileriz...

2023

Mutlu Seneler

BLUECOM
"KOLTUK ARKASI EKRAM SİSTEMLERİ"
www.bluecomglobal.com

Yeni yılın neşe ve mutluluk
getirmesi dileğiyle...

*Mutlu
Seneler*



**ege
hakan
turizm**

Sağlıklı ve huzur dolu bir yıl
geçirmeniz dileğiyle

Mutlu Yıllar



BİLETİNİ HEMEN AL
www.mersinvilleseyahat.com

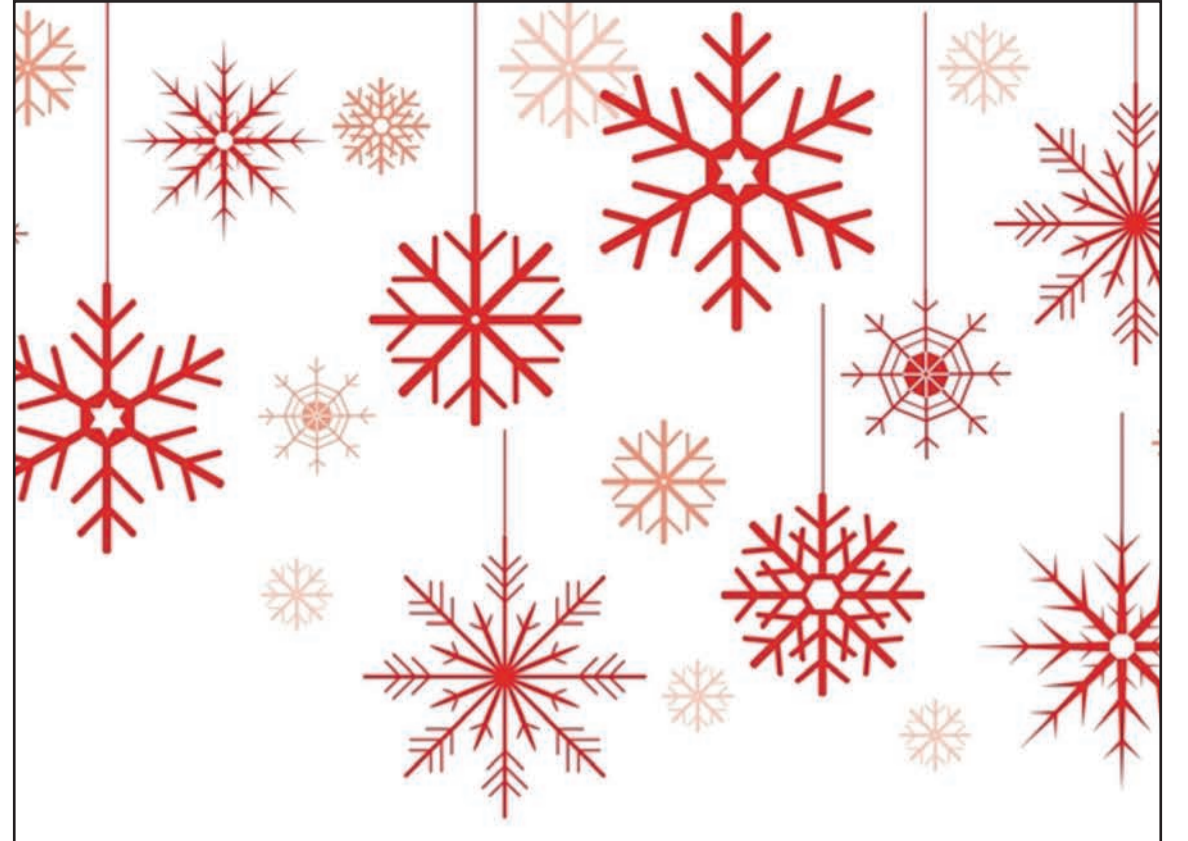
7/24 CANLI DESTEK
 (0324) 238 26 96

Geleceğinizi oluşturacak her yeni gün
bir önceki günden daha güzel,
isteklerinize uygun ve
sizi mutlu edecek şekilde olsun!

İyi Seneler



LKSGROUP
www.lksgrup.com



Yeni yıl boyunca sevgi, mutluluk,
huzur ve sağlık, hayatınızdan eksik olmasın



YAŞAR KURU
Yönetim Kurulu Başkanı

Değerli yolcularımızın ve sektörümüzün
yeni yılını kutluyor, sevdiğinizle birlikte
güzel bir yıl diliyoruz



KAHTA PETROL

systemtransport



Her yeni yıl bir başka güzel.
Yeni yılda yine sizlerle
olmak dileğiyle...

Mutlu Yıllar





Yeni yılın sağlık,
mutluluk ve huzur
getirmesi dileğiyle...

Mutlu Seneler

MINİ TUR

www.minitur.com

Sevdiklerinizle birlikte
mutlu, huzurlu bir
yıla başlangıç yapmanızı ve
tüm yılınızı aynı güzellikte
geçirmenizi dileriz...

Mutlu Yıllar



Cizre Nuh



İstediğiniz her şeyin
gerçekleşmesi dileğiyle...

YENİ YILINIZ
Rutlu Olsun

DX KÖKSALLAR

444 01 33
ÇAĞRI MERKEZİ

www.dkkoksallar.com

365 gün 24 saat birlikte olmak dileğiyle

Mutlu Seneler



Düzce Güven

Belediyeler ve halk otobüsleri kooperatiflerinin yeni gözdesi Şırnak'ta

Otokar'dan Şırnak'a 6 Adet CENTRO Teslimatı

Türkiye'nin lider otobüs üreticisi Otokar'ın belediyeler ve halk otobüsleri kooperatifleri için özel olarak tasarladığı mikrobüs CENTRO, şehirlerin havasını değiştirmeye devam ediyor. Sahip olduğu ferah iç hacmiyle yeni bir yolculuk deneyimi vadeden, teknolojisi ve yüksek güvenli donanımı ile sürücüsüne güven veren 6 adet CENTRO, düzenlenen törenle Şırnak'ta hizmet vermeye başladı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, bu yıl ürün ailesine kattığı CENTRO ile toplu taşımada belediyelerin ilk tercihi olmaya devam ediyor. Mayıs ayında düzenlenen Busworld fuarından günümüze toplu taşımada yılın en gözde araçlarından biri olmayı başaran CENTRO'nun yeni teslimat adresi Şırnak oldu. Otokar'ın 60 yıla yakın deneyimiyle geliştirdiği yeni aracı Menemen ve Balıkesir'in ardından Şırnak'ta da hizmet vermeye başladı.

Özel halk otobüsü olarak Şırnak şehir içi toplu taşıma hizmetlerinde kullanılmaya başlanan araçların teslimat töreni Şırnak Valisi Osman Bilgin, Şırnak Belediye Başkanı Mehmet Yarka, Şırnak belediye meclis üyeleri, belediye birim müdürleri, Otokar Otobüs Bölge



Satış Yöneticisi Umut Parti, Otokar Ticari Araçlar Bölge Servis Yöneticisi Mehmet Bars, Otokar Bayi Unat Otomotiv'in sahibi Şükrü Unat, Otokar Şırnak Yetkili Servisi Yürek Otomotiv'in sahibi Emin Yürek'in katılımlarıyla Şırnak Belediyesi'nde gerçekleşti.

ŞEHİR İÇİ TAŞIMACILIĞININ YENİ GÖZDESİ

Halk otobüsleri kooperatifleri ve belediyeler için özel olarak tasarlanan 6,6 metre uzunluğundaki CENTRO, geniş ayakta durma alanı ile dikkat çekiyor. 11 sabit, 6 katlanır koltuklu araçta 14 ayakta yolcu taşınabiliyor. Euro 6 emisyon seviyesini sağlayan çevreci motoru, üstün performansı ile dik yokuşları zorlanmadan



tırmanırken, düşük işletme giderleri ile esnafa ve belediyelere yük olmuyor. Hızlı binşi ve inişi sağlayan geniş kapıları ve ferah iç hacmiyle Otokar CENTRO ile yolcular şehrin keyfini sürerken, aracın teknolojisi ve yüksek güvenlik donanımı sürücüsüne güven veriyor.



Daloğlu Turizm'e özel Turismo

Zonguldak merkezli faaliyetlerini sürdüren Daloğlu Turizm, filosuna bir adet metalik mavi Mercedes-Benz Turismo 16 RHD kattı. Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen aracı, şirket yetkilileri geniş katılım ile teslim aldı.



Isparta bölgesinin güçlü yatırımcısı Seba Tur, 2022 yılını Novo yatırımı ile kapatıyor

Isparta merkezli firma Seba Turizm, sene içerisinde yaptığı otobüs yatırımlarına Isuzu Novo modelini de ekledi. 2023 yılı içerisinde sıfır ve 2. el araç yatırımlarına devam edeceğini dile getiren Seba Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Ali Öz; "2022 sene bizim için iyi bir yıl oldu. Pandemi sürecini çok kontrol ederek en az zararlı atlatmayı başardık. Araç

parkımıza ilaveler yaparak işlerimizi genişletmeye devam ediyoruz. 2023 yılı bizim için daha iyi geçecektir diye ümit ediyorum. Filomuza gerekli olan marka ve model araçlarımızı yaptığımız işlere göre belirliyoruz. Bu sebeple de bünyemize 1 adet Isuzu Novo kattık. Seneye yatırımlarımızla hizmetimizi genişleteceğiz." Dedi.

Karsan, İtalya Pazarında Çıtayı Yükseltiyor

İtalya'da hedef 2023 yılında liderlik!

2023 yılında teslim edilecek bu sipariş ile Karsan, Consip ile 2021 yılında 80 e-ATAK için imzaladığı çerçeve anlaşma kapsamındaki tüm siparişleri almış oldu. Karsan'ın, Avrupa'da 2021 yılında elektrikli midibüs segmentinin lideri olduğunun altını çizen Karsan CEO'su Okan Baş, "Bu siparişle birlikte e-ATAK, şim-



diden 2023 yılında da İtalya'da elektrikli midibüs segmentinin lideri olacak gibi görünüyor" dedi. 2023'te İtalya'nın dört bir yanında Karsan elektrikli araçlarının hizmet vereceğini vurgulayan Okan Baş, "İtalya pazarı elektrikli toplu taşıma dönüşümünde Avrupa'da önemli bir noktada yer alıyor. Karsan da bu dönüşümün en önemli oyuncularından birisi. Otomotiv sanayisinde Avrupa'nın lokomotif ülkelerinden birisinde bu başarıları elde ediyoruz, bu bizim için çok büyük bir gurur kaynağı" diye konuştu.

İlk 5 markadan biri olacağız!

Bu pazarda Karsan'ın elektrikli araçlarıyla ciddi büyüme hedefleri olduğunu ifade eden Okan Baş, şöyle devam etti: "Daha önceki Consip ve TPER 18 metre e-ATAK siparişlerinin ardından Start Romagna siparişi ile birlikte Karsan'ın gelecek sene İtalya'daki elektrikli araç parkı toplamda 150 adedi aşacak. Elektrikli toplu araç dönüşümündeki artışla birlikte; İtalya'da 2023 sonunda elektrikli araç pazarında ilk 5 markadan biri olmayı hedefliyoruz. Ayrıca İtalya merkezli Karsan Europe şirketimizle 2023 itibarıyla varlığımızı daha da güçlendirecek yönde adımlar atıyoruz."





Otokar Otobüsleri, İtalya'nın Güney Sahillerinde Yolcu Taşıyacak

Türkiye otobüs pazarının lideri Otokar, İtalya pazarının önde gelen iki farklı firmasından doruk ve doğalgazlı kent otobüsleri için yaklaşık 34,2 milyon euro bedelli toplam 148 adet araç siparişi aldı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, ticari araçlarda hedef pazarı olan Avrupa'da başarılı çıkışını sürdürüyor. Şirket, İtalya merkezli satınalma ofisi Consip ile 2021 ve 2022 yılında imzalanan çerçeve anlaşmalar kapsamında iki farklı operatörden toplam 148 adet otobüs siparişi aldı. Toplam değeri 34,2 milyon Euro olan teslimatların 2023 yılının ikinci yarısında başlaması ve partiler halinde 2024 yılının ilk yarısı içinde tamamlanması planlanıyor.

Siparişlerden 58 adedi İtalya'nın Toskana bölgesine teslim edilecek. 28 adet orta boy Doruk otobüs ve 30 adet doğalgazlı Kent otobüs, İtalya'nın Tiren Denizi kıyı böl-

gesindeki tüm taşımacılığı üstlenen önde gelen taşımacılık operatörü Autolinee Toscane firması filosunda hizmet edecek.

90 adet doğalgazlı Kent otobüs ise İtalya'nın güney bölgesi Puglia'ya ihraç edilecek. Araçlar Puglia Bölgesi Ulaştırma Dairesi (Regione Puglia Dipartimento Mobilita) bünyesinde yolcu taşımacılığı hizmeti sunacak.

Otokar'ın on binlerce aracı başta Avrupa olmak üzere dünyanın dört bir yanında 50'den fazla ülkede hizmet veriyor. Otokar'ın 10,8 metre uzunluğundaki doğalgazlı Kent CNG otobüsleri, modern iç ve dış görüntüsü, çevreci motoru, alçak

taban girişi, yüksek yolcu kapasitesi, üstün yol tutuşu ve güçlü klimasıyla dikkat çekiyor. ABS, ASR, disk frenler ve kapılarda sıkışmayı önleyici sistem ile maksimum güvenlik sunan araç; aynı zamanda toplu ulaşımında üst düzey konfor vadediyor.

Otokar'ın kullanıcı beklentileri doğrultusunda ürettiği ve yurt dışına Vectio ismiyle sunulan 9 metrelik orta boy Doruk otobüsleri, iç ve dış modern görüntüsü, güçlü motoru, yol tutuşu ve üstün çekiş performansının yanı sıra düşük işletme giderleriyle de ön plana çıkıyor. Büyük ve geniş camları, ferah iç hacmi ve standart sunulan kliması ile yolculara rahat ve keyifli bir yolculuk yaşıyor.

Şoförlere Trafik Sicil Kaydı Geliyor

Basında çıkan habere göre SEDDK lideri Sayın Mehmet Akif Eroğlu trafik sigortasında yapılacak değişiklikler konusunda açıklama yaparak şoför trafik sicil kaydı geliyor demiş. Lakin eksik söylemiş. Baştan şunu belirtmeliyim ki kara yollarında meydana gelen hiçbir kazayı tasvip etmiyoruz. Hiçbir şoför kaza yapmak istemez. İyi şoför kötü şoför ayırımı yapmadan önce, bu sicil kaydı oluşturulurken kazanın sebebi iyice araştırılmalı, önyargılı davranılmamalıdır. Kaza sebebi uykusuzluk mu? Alkol mü? Kalp krizi mi? Hava ya da yol şartları mı? Kaza sebebinin detaylıca incelenmek gerekir. Kaza sebebi uykusuzluk ise nedeni araştırılmalıdır. İşveren ya da firma mı zorladı? İşveren ya da firma yedek şoförsüz mü yola çıkardı? Firma araç operasyon yetkilisi ya da görevlisi yoldan gelen şoförü dinlendirmeden tekrar yola mı göndermiş? Gitmek istemeyen şoförü işten çıkarma ile tehdit mi etmiş? Tamam, şoföre trafik sicil kaydı gelsin ama işverenin veya firmaların sicili ne olacak? Bu durum pas geçilemez. Eğer ki şoför alkolü olarak kaza yaptıysa ehliyeti iptal olsun. Gerçi otogarlarda ve trafik denetleme noktalarında denetimler yapılıyor. Firma araç operasyon yetkilisi ve görevlilerinin ÜDY ve ODY belgeleri denetleniyor mu? Kimler ya da hangi birimler tarafından denetleniyor? Bunların eğitimleri her yıl tekrarlanıyor mu? Bir de işverenin çalışma şartları irdeleniyor mu? Günde 18-20 hatta 22 saat çalıştırılan var ama ücrete gelince verilen miktar asgari ücret kadar. Hatta çeşitli bahanelerle şoförün maaşından kesinti yapılıyor. Sigorta maliyeti düşünüldüğü kadar şoförün çalışma şartları ve ücretleri düşünülüp iyileştirilmiyor. Bu sebeple bir an önce şoför meslek kanunu çıkarılmalıdır.

Sayın Mehmet Akif Eroğlu diyor ki "güzel şoför-berbat şoför" üzerinde durduk. Güzel değil tecrübeli şoför, yıllarını mesleğine vermiş, ömrünü yollarda harcamış, mesleğinin ağırlığını ve

vebalini bilen insandır. Berbat şoför deyimi rencide edicidir. Bu şoför mesleğinin henüz ağırlığını ve vebalini kavrayamamış yeteri kadar eğitimini almamıştır. Tecrübeli şoförlerin hak ettiği ücretin ve sosyal hakların verilmesi yüzünden bazı şoförler AB ülkelerinin ya da farklı ülkelerin talebiyle ülkesini terk etmiş. Bazıları ise mesleğini bırakıp köşesine çekilmiştir. Bundan dolayı doğan boşluğu doldurmak için ehliyeti olanı tecrübeli, tecrübesiz demeden otobüse bindirdiler. Şoförlük mesleğinin ayaklar altına alınması bu mesleğe alakasının azalmasına sebep olmuştur. Şoförlük mesleği adeta iş bulamayanların rağbet ettiği meslek olmuştur. İşverenler mutlaka aylık olarak şoförlerine sağlık taraması yaptırmalıdır. Şoförün seyir halindeyken çay ve kahve içmesi yasaklanmamalıdır ki üzerine rehavet çıktığında çay veya kahve ile atabilsin. Trafik kanunlarının yeniden düzenlenmesi gerekiyor. Araç logosunun ruhsata işlettirilmesi araç sahibinin sorumluluğundadır. Şoförün yetkisi yok lakin ceza şoföre kesiliyor. Bu nedenle diyoruz ki ADALET lütfen... Daha şimdiden diyorum ki 2023'te tecrübeli şoför yeterliliğinden kazalar geliyor diyeyim. Lütfen! Tedbir alınması elzemdir. Yazacak daha çok şey var ama siz okuyucularımı fazla sıkılmak istemiyorum. Kazasız belazsız yolculuklar dilerim. Lütfen acilen şoför meslek kanunu çıkarılsın!



Ali Rıza Yeniçiftçi



System Transport'un Anlamlı Teslimat Töreni

2005 yılından beri taşımacılık sektöründe uyguladığı stratejileri ile adından sıkça söz ettiren System Transport, 2022 yılı yatırım planlamaları doğrultusunda filosuna geçtiğimiz hafta Mercedes-Benz Türk Bayii'si Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen 2 adet Mercedes-Benz Turismo yatırımı yaptı. Bu döneme kadar çokça teslimat yapıldı ancak bu teslimat töreninin diğer törenler arasındaki farkı, araçları kullanacak şoförlere ithafen olması oldu.

9 Aralık tarihinde Mercedes-Benz Türk Pazarlama Merkezi'nde düzenlenen teslimat töreninde, System Transport Yönetim Kurulu Başkanı Taşkın Arık, Yönetim Kurulu Üyesi Ali Rıza Arık, Hassoy Motorlu Vasıtalar Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan ile System Transport'un kurulduğu günden beri hizmet vermekte olan emek-

tar kaptanları Ali Rasim Sarı ve Tuna Gündemir katılım sağladı. Teslimat ile alakalı gazetemize açıklamada bulunan System Transport Yönetim Kurulu Başkanı Taşkın Arık; "Bugün burada filomuzu geliştiren, bu yatırımın anlamını daha da artıracak bir şekilde teslimat töreni düzenleme kararı aldık. Son yıllarda ciddi oranda yetişmiş şoför problemimiz mevcut. Bu problemi aşabilmek için biz şirketler üzerine düşen büyük sorumluluk, mevcut personelimize sahip çıkmaktır. Biz 2005 yılında kurulan bir firmayız. Yola başladığımız ilk günden beri bizimle olan yol arkadaşlarımız var.

Bizim için değerleri oldukça yüksek olduğu için teslim almış olduğumuz bugün ki iki aracı iki kaptanımız Ali Rasim Sarı ve Tuna Gündemir'e ithafen yollara çıkartıyoruz. Onların vermiş olduğu üstün hizmete binaen plaketimizi sunuyorum. Kendilerine bugüne kadar sunmuş oldukları hizmet için çok teşekkür ediyorum. Araçlarımız hayırlı uğurlu olsun." Dedi.



Malatya Kayısı Kent, Travego Black Edition teslim aldı

Malatya'nın köklü firmalarından biri olan Kayısı Kent, uzun aradan sonra filosuna bir adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD kattı. Hastalya Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen aracı, Malatya Kayısı Kent Yönetim Kurulu Başkanı Kaan Öz ile Yönetim Kurulu Üyeleri Mehmet Nuri Sönmez'le Serdar Danacı teslim aldı.



Hassoy, Mis Amasya'ya da Turismo teslim etti

Mis Amasya Tur filosuna 1 adet Mercedes-Benz Turismo 2+1 kattı. Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen aracı, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan, araç sahibi Hasan Arpa'ya düzenlenen tören ile teslim etti.



Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'ne 12 adet Mercedes-Benz Conecto Solo Teslim Edildi

Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi, toplu ulaşım hatlarında kullanılmak üzere satın aldığı 12 adet Mercedes-Benz Conecto Solo aracı, 16 Aralık 2022 tarihinde Halk Otobüsleri Belediye Otobüs Garajında düzenlenen törenle teslim aldı. Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş, Mercedes-Benz Türk Otobüs Kamu Satış Koordinatörü Ümit Türk ve Mercedes-Benz Türk Otobüs Kamu Satış Koordinatörü Ahmet Koşturoğlu, düzenlenen törende otobüsleri Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak'a teslim etti.

Tekirdağ halkına hizmet verecek olan Mercedes-Benz Conecto Solo; şehir içi otobüs sektöründe Türkiye'de ilk defa sunulan çarpışma önleyici fren asistanı ve dönüş yardımcısı gibi güvenlik donanımlarıyla fark yaratıyor. Dünyanın en modern otobüs fabrikalarından olan Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Mercedes-Benz Conecto Solo, tam alçak tabanlı yapısıyla geniş bir iç mekâna sahipken; ekonomik ve çevreci E6 motoruyla benzersiz yakıt ekonomisi sağlayan reküperasyon (geri kazanım) modülünü de barındırıyor. Sadece yeni Mercedes-Benz Conecto otobüslerinde bulunan bu modül sayesinde, otobüsün gazsız sürüş ve frenleme sırasında depoladığı enerji, ilave

yakıt tasarrufu olarak geri dönüyor. Yangın ikaz ve söndürme sistemi, engelli rampası ve otomatik klima sistemi gibi pek çok aksesuarla donatılan araç, yüksek güvenlik ve konfor standartlarını bir üst basamağa taşıyor. Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak, teslimat töreninde yaptığı konuşmada şunları söyledi: "Tekirdağ halkına en iyi şekilde hizmet verme hedefimiz doğrultusunda yeni araç alımımızda tercihimizi Mercedes-Benz'den yana kullandık. 2015 yılından bu yana kullandığımız Mercedes-Benz Conecto Solo Dizel otobüslerimizden duyduğumuz memnuniyet, yeni satın alma sürecimizde önemli bir rol oynadı. Teslim aldığımız 12 adet Mercedes-Benz Conecto Solo aracımız ile filomuzdaki Mercedes-Benz marka araç sayımızı 38 adede yükselttik. Mercedes-Benz Conecto araçların uygun satın alma maliyeti ve düşük yakıt tüketimine sahip olması da tercihimizi etkileyen önemli faktörler arasındaydı. Ayrıca Mercedes-Benz Türk'ün satış sonrasında da sağladığı hizmetler de bizler için çok önemli. Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi olarak, Mercedes-Benz Türk'ün ürünlerine ve satış sonrası hizmetlerine çok güveniyoruz. İşbirliğimizi gelecek senelerde de devam ettirmeyi amaçlıyoruz." Mercedes-Benz Türk Şehir İçi Otobüs ve

Kamu Satış Grup Müdürü Orhan Çavuş ise, "2022 yılını geride bırakırken, büyük bir ivme yaşadığımız şehir içi otobüs teslimatlarımıza bugün yeni bir tanesini daha eklemenin gururunu yaşıyoruz. Teslimatını gerçekleştirdiğimiz 12 yeni otobüsle beraber, Tekirdağ Belediyesi'nin araç parkındaki Mercedes-Benz yıldızına sahip araç sayısını 38'e çıkartmış bulunuyoruz. Dünyanın en teknolojik, en entegre ve en modern otobüs fabrikalarından biri olan Hoşdere Otobüs Fabrikamızda üretilen Mercedes-Benz Conecto Solo araçlarımızın ileri güvenlik teknolojisi ve geniş yolcu kapasitesi sayesinde, Tekirdağ halkı trafikte güvenli ve konforlu bir şekilde seyahat etmeye devam edecek. Ayrıca, otobüslerimiz sahip oldukları yeni antiviral etkili yüksek performanslı aktif filtre yazılımı ile başta Covid-19 salgını olmak üzere pek çok



salgına karşı koruyucu bariyer oluştururken, hijyen seviyesini en üst noktaya taşıyacak. Düşük yakıt tüketiminin sağladığı uygun işletim maliyetleri ve yüksek ürün kalitesiyle Mercedes-Benz Conecto Solo otobüslerimizin Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi bünyesinde uzun yıllar boyunca hizmet vereceğinden eminiz. Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'ne; Mercedes-Benz Conecto Solo otobüslerimizi tercih ederek, Tekirdağ halkının ulaşım ihtiyaçlarında konfor ve güvenliği önceliklendirdiği için teşekkür ediyoruz" ifadelerini kullandı.



Mercedes-Benz Türk yeni üretim tesisiyle Kuzey Amerika'ya otobüs ihraç ediyor

Mercedes-Benz Türk, Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda inşa ettiği yeni üretim tesisi ile global sorumluluklarına bir yenisini daha ekliyor. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nın 6.600 metrekarelik yeni üretim tesisinde karoserisi imal edilen Mercedes-Benz Tourrider, fabrikanın 'paslanmaz çelikten ürettiği ilk otobüs' unvanına da sahip oldu. Konu hakkında değerlendirmelerde bulunan Mercedes-Benz Türk Otobüs Üretiminden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi Bülent Acıbe, "Mercedes-Benz Tourrider'in paslanmaz çelikten mamul karoserisinin imalatı için yeni bir tesis kurduk. İnşa ettiğimiz bu yeni tesisin yer-

leşimi, ekipmanları ve iş akışlarını yalnız üretim prensipleri çerçevesinde, verimlilik, ergonomi ve kaliteyi gözeterek Mercedes-Benz Tourrider'a özel olarak tasarlarken, boya ve montaj seri üretim süreçlerimizi de düzenledik. Yeni Tourrider'ın Mercedes-Benz markasıyla Amerika pazarına sunulan ilk otobüs olmasının yanında, üretiminde Hoşdere Fabrikamızda gerçekleşmesi bizler için çok önemli. Aracın geliştirilmesinde, üretim hazırlıklarında ve üretiminde emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum. Hepimizin gurur kaynağı olan bir projeyi daha başarıyla hayata geçirdik" diye konuştu.

Anadolu Isuzu'ya TİSK'ten "Kadınlar için Fark Yaratıcılar" dalında anlamlı ödül

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, kadınların iş hayatında desteklenmesine yönelik çalışmaları ile TİSK (Türkiye İşveren Sendikaları Konfederasyonu) tarafından düzenlenen "Ortak Yarınlar" ödül programında 'Kadınlar için Fayda Yaratıcılar' ödülüne layık görüldü. Anadolu Isuzu, otomotiv sektöründe kadınların mesleki gelişimlerini ve istihdamını artırmayı hedefleyen "Mesleki Gelişim Programı" projesi ile "Çeşitlilik ve Kapsayıcılık" dalında ödülendirildi. 'Kadınlar için Fayda Yaratıcılar' Ödülü, kadın istihdamını ve girişimciliğini destekleyen, toplumsal cinsiyet eşitliğine yönelik çalışmalar yürüten ve kadınların çalışma hayatında güçlendirilmesi için hayata geçirilen sürdürülebilir projelere veriliyor.

Anadolu Isuzu Mesleki Gelişim Programı'nı otomotiv sektörünün teknik bilgi ve beceriye sahip nitelikli iş gücü ihtiyacından ve kadınların otomotiv üretiminde iş gücüne katılım oranının sadece %6,8 düzeyinde olmasından yola çıkarak hayata geçirdi. Mesleki Gelişim programının sektöre kazandıracak katılımcılarının yarısı, Anadolu Isuzu'nun toplumsal cinsiyet eşitliğine katkıda bulunma hedefi doğrultusunda kadınlardan seçildi. Anadolu Isuzu proje ile ihtiyaç duyulan üretim alanlarında kadın istihdamına katkı sağlarken, aynı zamanda kadınların üretimin her aşamasında çalışabileceği gerçeğini de vurguladı.



Ortak Yarınlar Ödül Programı

TİSK tarafından kurumsal sosyal sorumluluk alanında geliştirilen projeleri ödüllendirmek ve iyi uygulamaları yaygınlaştırmak amacıyla her yıl farklı bir temada düzenlenen Ortak Yarınlar Ödül Programı, bu yıl "Sürdürülebilirlik" teması ile altı farklı kategoride gerçekleştirildi. Projeler iş, sanat ve akademi dünyasının önde gelen ve sosyal sorumluluğa gönül vermiş isimlerden oluşan jüri tarafından değerlendirildi. TİSK'in Ortak Yarınlar ödül organizasyonu ve ödül süreçleri ile ilgili detaylı bilgiler OrtakYarinlar.com adresinde.

Mutlu Yollar

Bol seyahatli, sağlıklı,
huzurlu ve mutlu bir yeni yıl dileriz

obilet.com

biletall.com

