

**Mercedes
Cumhuriyet'in
100'üncü Yılı'nı
Kaptanlarla
Kutladı**

Haberimiz Sayfa 17'de



**TEMSA, 2. Ki-
tabı "Doğaya
Bir Bilet"**

Haberimiz Sayfa 16'da



**mapar
Otomotiv**

'Güvenilir çözüm ortağı'
olarak her zaman
sektörün yanındayız

www.maparman.com

f t i maparman

Yıl:4

Sayı:62

Tarih: 10 Kasım 2023

Fiyatı: 5 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

"ATS" ZORUNLULUĞU BAŞLIYOR

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı'na bağlı Ulaştırma Hizmetleri Düzenleme Genel Müdürlüğü, "Araç Takip Sistemi" bilgilerinin bildirim zorunluluğu hakkında son uyarı yazısını ilgili federasyonlara gönderdi. Gönderilen yazıda Ocak 2024 tarihi ile birlikte uygulamanın eksiksiz yerine getirilmesine ve mağduriyet yaşanmaması adına dikkat edilmesi gereken hususlara dikkat çekildi. Tüm firma sahiplerinin bu konuyu dikkate alarak gerekli çalışmalarını yapmaları sorun yaşanmaması için önemli.



Sayfa 14'de

**MAN'dan 19 Adet
Lion's Coach
Teslimatı**



Sayfa 6'da

**Novociti Life midibüsler
Allison Transmission
donanımlı**



Sayfa 13'de

**Özlem Diyarbakır
Yatırımlarla Büyüdü**



Sayfa 13'de

**Systemtransport'a
Turismo 16**



Otokar, Hidrojenli Otobüsü ile Otonom Otobüsünü Tanıttı

Türkiye otobüs pazarının lideri Otokar, Sakarya fabrikasında düzenlediği basın toplantısıyla alternatif yakıtlı otobüs ailesinin yeni araçlarını ve otonom otobüsünü tanıttı. Otobüs ihracatında 60 ülkeye ulaşan, Fransa, Romanya ve İtalya'da iştirak şirketleri bulunan Otokar toplantıda Avrupa'daki büyüme hedeflerini paylaştı. 10 binlerce otobüsü dünyanın dört bir yanında milyonlarca yolcu taşıyan şirket önümüzdeki süreçte istikrarlı büyümesini İskandinav ülkeleri, Almanya ve Letonya pazarında devam ettirmeyi



hedefliyor. Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, otobüs sektöründeki iddiasını yeni araçlarla artırıyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ile Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip olan Otokar, Sakarya'daki fabrikasında düzenlenen basın toplantısında Avru-

pa'daki büyüme hedeflerini paylaşarak, alternatif yakıtlı otobüs ailesinin yeni araçlarını ve otonom otobüsünü tanıttı. Türkiye'de yapılmayan yapma hedefiyle yola çıkan ve Türkiye'nin ilk şehirlerarası otobüsünü üreten Otokar'ın ülkemizin sanayileşme devriminde önemli bir rol

Devamı 7. Sayfada...

Bilindiği üzere; Karayolu Taşıma Yönetmeliği'nin, *4'üncü maddesi; " ... d) Araç takip sistemi (ATS): Taşıtların seyahate başladıktan sonraki seyrinin elektronik olarak takip edileceği/edilebildiği sistemi, ... ifade eder.",

*40'ıncı maddesi; " ... (3) A1, A2, B2 ve D2 yetki belgesi sahipleri, yapacakları arazi, grup veya mekik seferlerinde, sefere göndereceği taşıtın plakası ve ATS bilgileri, taşıtta görevli personel bilgileri ile birlikte yolculara ait, 37'nci maddenin ikinci fıkrasında belirtilen bilgileri, seyahatin başlangıç saatinden en geç 1 saat öncesine, seyahati yapamayan veya tamamlamayan yolcu bilgilerinin ise, bu durumun meydana geldiği saatten en geç 30 dakika sonrasına kadar Bakanlığın U-ETDS sistemine işlemek/iletmek zorundadırlar. Yapılan denetimlerde, bu fıkrada belirtilen yükümlülüğün yerine getirildiğinin teyidi halinde, taşıma yapılan taşıttan taşıma sözleşmesinin ibrazı istenilmez.

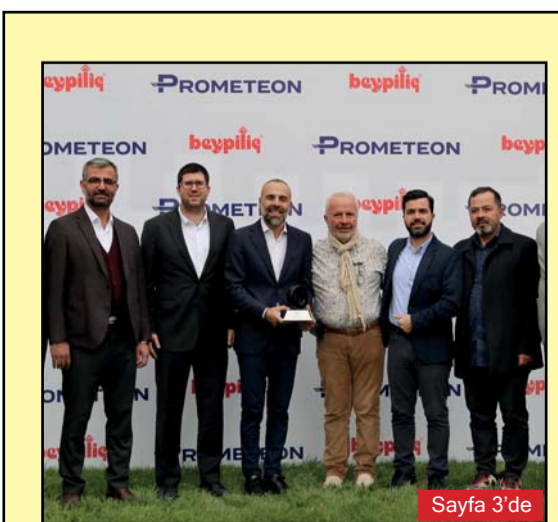
(4) A1, B1 ve D1 ile kalkış veya varış yeri Büyükşehir olup tarifeli olarak faaliyet gösterecek D4 yetki belgesi sahipleri, yapacakları düzenli yolcu taşımacılığı faaliyetinde, onaylı zaman tarifesinde belirtilen saatteki sefere göndereceği taşıtın plakası ve ATS bilgileri, taşıtta görevli personel bilgileri ile birlikte yolculara ait, 36'ncı maddenin ikinci ve üçüncü fıkraları ile 38'inci maddenin birinci fıkrasında belirtilen bilgileri, seyahat başlayıncaya kadar, seyahati yapamayan veya tamamlamayan yolcu bilgilerinin ise, bu durumun meydana geldiği saatten en geç 30 dakika sonrasına kadar Bakanlığın U-ETDS sistemine işlemek/iletmek zorundadırlar. ... ", *Geçici 2'inci maddesi; " ... c) 40'ıncı maddesinin 3. ve 4. fıkraları ile belirlenen ATS bilgilerinin bildirim zorunluluğu 1/1/2024 tarihine kadar, uygulanmaz. "hükümlerine amirdir.

Bu itibarla; yukarıda belirtilen mevzuat hükümleri çerçevesinde; ATS bilgilerinin bildirim zorunluluğunun 01.01.2024 tarihinden itibaren başlayacağı göz önünde bulundurularak, taşımacı firmaların herhangi bir mağduriyet yaşamamasını teminen, Bakanlığımızca hazırlanan ve Bakanlık Makam Olur'u ile yürürlüğe giren "ATS Verilerinin Bakanlığımıza İletilmesine İlişkin Usul ve Esaslar" yazımız ekinde gönderilmektedir.



Sayfa 8'de

**Ali Osman Ulusoy 32 Otobüs
Teslimatı ile Yılı Kapattı**



Sayfa 3'de

**PROMETEON BEYPİLİÇ
İŞ BİRLİĞİ BAŞLIYOR**



Mercedes-Benz Türk, Aksaray Eğitim Evi ile Çocukların Gelişimini Destekliyor

Mercedes-Benz Türk'ün Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği iş birliği ile hayata geçirdiği Çağdaş Yaşam Mercedes-Benz Türk Aksaray Eğitim Evi'nde, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda çalışan gönüllü öğretmenler, bölgedeki çocuk ve gençlerin araştıran, sorgulayan, fikir üreten ve sorun çözebilen, yaratıcı bireyler olabilmeleri için eğitim veriyor. Çocuklar ve gençlere yönelik yaptığı çalışmalar ile Türkiye'nin gelecek nesillerini eğitim ve gelişimleri konusunda destekleyen Mercedes-Benz Türk, Çağdaş Yaşamı Destekleme Derneği (ÇYDD) iş birliği ile ilk kez 2004 yılında başlattığı 'Her Kızımız Bir Yıldız' projesinin ardından, 2015 yılında da Aksaray ilinde Mercedes-Benz Türk ÇYDD Aksaray Eğitim Evi'ni faaliyete geçirdi. Bölgede yaşayan çocukların gelişim ve eğitimini destekleyerek Türkiye'nin yerel potansiyeline katkı sağlamayı amaçlayan Eğitim Evi'nde, Aksaray Kamyon Fabrikası'nda çalışan ve Türkiye'nin seçkin üniversitelerinden mezun olan gönüllü öğretmenler, bölgedeki çocuk ve gençlerin araştıran, fikir üreten, sorun çöze-

bilen, yaratıcı bireyler olabilmeleri için temel eğitim ve kişisel gelişim konularında onlara katkı sağlıyorlar. Bugüne kadar 1000'den fazla öğrenci katıldı. Çağdaş Yaşam Mercedes-Benz Türk Aksaray Eğitim Evi'nde öğrencilere matematik, Türkçe, fen bilimleri, resim, yabancı dil gibi temel derslerde desteğin yanı sıra tiyatro, gitar, uzay bilimleri, satranç, piyano, yaratıcı drama, origami, model uçak ve bilgisayar eğitimleri de veriliyor. Bu yaz 48 öğrenciye ders verilen ve her dönem büyük talep gören eğitimlere bu güne kadar 1000'den fazla öğrenci katıldı. Eğitimlere büyük bir istekle katılan öğrencilerin çoğu, gelecekte aynı kurumda gönüllü öğretmenlik yaparak gelecek nesillere faydalı olmak istiyor. Çağdaş Yaşam Mercedes-Benz Türk Aksaray Eğitim Evi'nin gelecek dönemlerdeki öncelikli hedefi, gönüllü öğretmen sayısını artırarak ve eğitim çeşitliliğini genişleterek daha fazla çocuğun ve gençlerin gelişimine katkı sağlamaktır. Daha fazla öğrenciye ulaşmayı hedefleyen Mercedes-Benz Türk onların hayatına olumlu bir etki yapmayı amaçlıyor.



Mengerler'den Mehmet Oto Halı & APR Otomotiv'e Mercedes - Benz Tourismo 16 2+1 Teslimatı

Mehmet Oto Halı ve APR Otomotiv sahipleri sektörün sevilen isimlerinden Mehmet Atış ve Emre Apari bir adet Mercedes-Benz Yeni Tourismo yatırımı gerçekleştirdi. Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen araç Mengerler Otobüs Satış Müdürü Hüseyin Tilki tarafından teslim edildi.



TEŞEKKÜRLER



Konya Lüks Ereğli Yönetim Kurulu Başkanı MURAT YAMAN nezdinde, tüm filosunu Ninova yeni nesil otobüs televizyonu "Kare Kod" sistemine çeviren Konya Lüks Ereğli yönetimine ve üyelerine teşekkür ederiz.



PROMETEON BEYPİLİÇ İŞ BİRLİĞİ BAŞLIYOR

Prometeon Türkiye ve Beypi A.Ş. arasında imzalanan anlaşma ile Beypiliç'in filosundaki araçların lastik yönetimini, Prometeon Türkiye üstleniyor. Yeni sözleşme 3000 lastik satışı ve filodaki araçların performans optimizasyonunu da kapsayacak.

Dünyanın endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek şirketi Prometeon Tyre Group, Türkiye'de filo iş birlikleri ile büyümeye devam ediyor. Prometeon Türkiye, piliç eti üretiminden pişirilmiş ürünlere kadar geniş bir ürün portföyü bulunan Beypi A.Ş. ile bir filo anlaşması gerçekleştirdi. Beypi A.Ş.'nin Bolu'daki üretim tesislerinde düzenlenen törende Prometeon Türkiye, AFME, Rusya ve CIS Bölge CEO'su Gökçe Şenocak ile Beypiliç Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Tanrıkulu 3 yıl süreli yeni bir sözleşmeye imza attılar.

verimlilik açısından önemli bir adım atıyor. 02 Serisi lastiklerimiz dayanıklı, yüksek kilometre performansına ve düşük yakıt tüketimine sahip teknolojsi ile şirketlerin maliyetlerini azaltıyor ve sürdürülebilirlik açısından da önemli faydalar sağlıyor. Böylelikle, sektörde Türkiye'nin öncü firmalarından biri olan Beypi A.Ş., Prometeon Türkiye'nin lastik çözümleri ile alanındaki liderliğine devam edecek." ifadelerini kullandı. "Tüketicilerin sevgiyle tükettiği ürünlerimizi sofralara, Prometeon Türkiye'nin lastik çözümleriyle ulaştıracağız" İmza töreninde açıklamalarda bulunan Beypiliç Yönetim Kurulu Başkanı Hamdi Tanrıkulu ise Prometeon Türkiye ile imzaladıkları sözleşme ile filolarındaki araçlarını Prometeon Türkiye'ye emanet etmekten dolayı mutluluk duyduklarını belirtti. Tanrıkulu, "Beyaz et sektöründe Türkiye'de 42 yıldır faaliyette bulunan ve ülkemizin önde gelen markalarından Beypiliç olarak Prometeon Türkiye ile iş birliğimizden ötürü memnuniyet duyuyoruz. Bu sayede filolarımızın araçlarını yenilikçi

yeni anlaşma ile Prometeon Türkiye, Beypiliç'e periyodik raporlar sunarak lastiklerin stok kontrolü, tüketim öngörüsü, lastik ve yol yardım

maliyetlerinin azaltılması ve uzun ömürlü ve sürdürülebilir kullanım gibi alanlarda önemli avantajlar sağlayacak.



"Prometeon Türkiye'nin lastik çözümleri ile Beypiliç alanındaki liderliğini sürdürecektir" Türkiye'de 42 yıldır lider beyaz et üreticileri arasında yer alan Beypiliç ile yeni iş birliklerinden büyük memnuniyet duyduğunu aktaran Prometeon Türkiye, AFME, Rusya ve CIS Bölge CEO'su Gökçe Şenocak "Yenilikçi teknolojiler ve Prometeon mühendisliği ile geliştirdiğimiz ürün ve hizmetlerimiz sayesinde, Türkiye'nin önde gelen entegre tavukçuluk şirketlerinden Beypiliç ile yeni bir iş birliğine başlıyoruz. Bu anlaşmamız neticesinde Beypiliç'in 430 araçlık filosunun lastikleri, bize emanet ediliyor. 3 yıllık toplam 3000 adetlik lastiği, personel ve yazılım teminini de kapsayan sözleşmenin ilk yılı için 1600 adet lastik satışı gerçekleştirdik. Beypiliç'in operasyonlarında yer alan araçlarının lastik yönetimini de üstlenerek filolarındaki araçlarda lastikten aldıkları performansı üst seviyelere taşıyacağız. Prometeon Tyre Group'un en yeni ürün grubu 02 Serisi'nden R02 PRO TRAILER PLUS ile Beypiliç, filolarında sürdürülebilirlik ve

Prometeon teknolojilerine sahip lastiklerle donatacağız. Ayrıca filolarımızın alacağı diğer hizmetler ile de kendi iş alanımıza daha çok odaklanma fırsatı bulacağız. Sıkı sağlık denetimleri altında, en teknolojik donanımlara sahip tesislerimizde, uzun yıllardır üretim yapıyoruz. Geniş ürün portföyümüzü ülkemizin dört yanındaki bayilerimiz aracılığıyla sofralara taşıyoruz. Artık yeni dönemde de tüketicilerin sevgiyle tükettiği ürünlerimizi müşterilerimize ulaştırırken gelen talepleri en verimli ve sürdürülebilir taşıma çözümleri ile karşılayacağız." şeklinde konuştu. Anlaşma personel temini ve yazılım programını da kapsıyor Prometeon Türkiye ve Beypiliç arasındaki personel temini ve yazılım programını da kapsayan anlaşma ile Beypiliç, lastik verimliliğini yükseltecek hizmetler alacak. Prometeon Türkiye'yi temsil eden lastik teknisyeni, Beypiliç filoları için görevlendirilirken performans optimizasyonu için kullanılan yazılımlar sayesinde, filonun verimliliği yükselecek. Bu

OTOKAR SERVİS GÜNLERİ

16 Ekim - 18 Kasım

%20 İNDİRİM!

ÜCRETSİZ CHECK-UP



Otokar Servis Günleri fırsatlarla geliyor!
Ücretsiz check-up ve %20 indirim avantajları bu yıl da yetkili servislerimizde sizi bekliyor. 16 Ekim-18 Kasım arasında Otokar mobil uygulamasını indirerek servislerimize gelin, hediyeinizi alın.



Otokar Servis Günleri Kampanyası 16 Ekim - 18 Kasım tarihleri arasında tüm Otokar marka motorlu ticari araçlar için Türkiye sınırları içinde kampanyaya katılan Otokar Yetkili Servislerinde geçerlidir. %20 indirim işçilik, yedek parça, periyodik bakım ve mekanik parçaları kapsar. Yedek parça stoklarla sınırlıdır. Mekanik parça indirimi kaptıra, cam, yağlar ve sıvalarda geçerli değildir. Periyodik Bakım yaptırın müşterilerimize check-up ücretsizdir. Kampanyalardan faydalanmak için kilitli randevu alınız. Kampanya duyurularına anlık erişiminiz için Otokar mobil uygulamasına kayıt olmanız önerilmektedir.

* Garantili sonrası araçlar içindir.
** Kampanya süresince ilk defa Otokar mobil uygulamasını indiren müşterilerimize sürpriz hediyeler verilecektir.

☎ 444 6857 (444 OTKR) | 🌐 www.commercial.otokar.com.tr | ✉ /OtokarAS | 📺 /OtokarTr | 📱 /OtokarTicariAraclar




İSO 500'de 55 YILDIR ARALIKSIZ YER ALAN GOODYEAR TÜRKİYE'YE ÖDÜL

Kurulduğu günden bu yana İSO 500 listesinde yer alan 19 sanayi kuruluşundan biri olan Goodyear Türkiye'nin bu ödülü alan tek lastik üreticisi olması, Türkiye ekonomisine yaptığı katkının bir göstergesi. Goodyear Türkiye Genel Müdürü Marwa Khairalla : "Türkiye Cumhuriyeti'nin 100. yılında böyle bir ödül almak büyük bir onur. Goodyear Türkiye, 1968 yılından bu yana, ülkedeki diğer tüm lastik üreticilerinden daha önce İSO 500 listesinde yer aldı. Türkiye'nin otomotiv sektöründe lastik üreticisi ve teknoloji lideri olarak rolümüze bağlı kalmaya devam ediyoruz."



Goodyear, İSO'nun Cumhuriyeti-mizin 100. Yılı çerçevesinde düzenlediği '100'üncü Yıl Cumhuriyet Kutlama Gecesi'nde, 1968 yılından bu yana aralıksız olarak İSO 500 listesinde yer alan 19 firmadan biri olarak ödüle layık görüldü. Rahmi M. Koç Müzesi'nde düzenlenen törende Goodyear Türkiye Genel

Müdürü Marwa Khairalla'ya ödülü İSO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçıvan ve İSO Meclis Başkanı Ender Yılmaz verdi. Törene, İstanbul Valisi Davut Gül, Beyoğlu Kaymakamı Can Aksoy, Beyoğlu Belediye Başkanı Haydar Ali Yıldız, İstanbul Ticaret Odası (İTO) Başkanı Şekib Avdagiç ve çok sayıda iş insanı katıldı.

Cumhuriyetin ikinci yılında Türkiye ile birlikte büyüyeceğiz Goodyear Türkiye'nin geçtiğimiz günlerde Ulu- dağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) tarafından düzenlenen İhracatın Şampiyonları Ödülleri'nde Altın İhracat Ödülü'nün de sahibi olduğunu hatırlatan Khairalla "Her iki ödül de Good-

year'ın Türkiye otomotiv sektörüne olan bağlılığının bir göstergesidir." dedi. Khairalla "Türkiye'nin otomotiv sektöründeki 60 yılı aşkın başarılı geçmişini temel alan Goodyear Türkiye, 1.700 çalışanıyla önümüzdeki 100 yılda da Cumhuriyet'in büyümesini ve gelişmesini desteklemeye kararlıdır." diye konuştu.



KALİTELİ ÜRÜNLER VE 1. SINIF İŞÇİLİKLE

YATIRIMLARINIZ BİZE EMANET



DÜNYA MARKASI DAHUA HD KIZILÖTESİ
GÜVENLİK KAMERA SİSTEMLERİ 4 FARKLI RENK
SEÇENEĞİ İLE MELODİ KARDEŞLER'DE !

Bülent Öztaş

☎ 0505 428 36 98

Özgür Faal

☎ 0554 553 84 99

ADRES

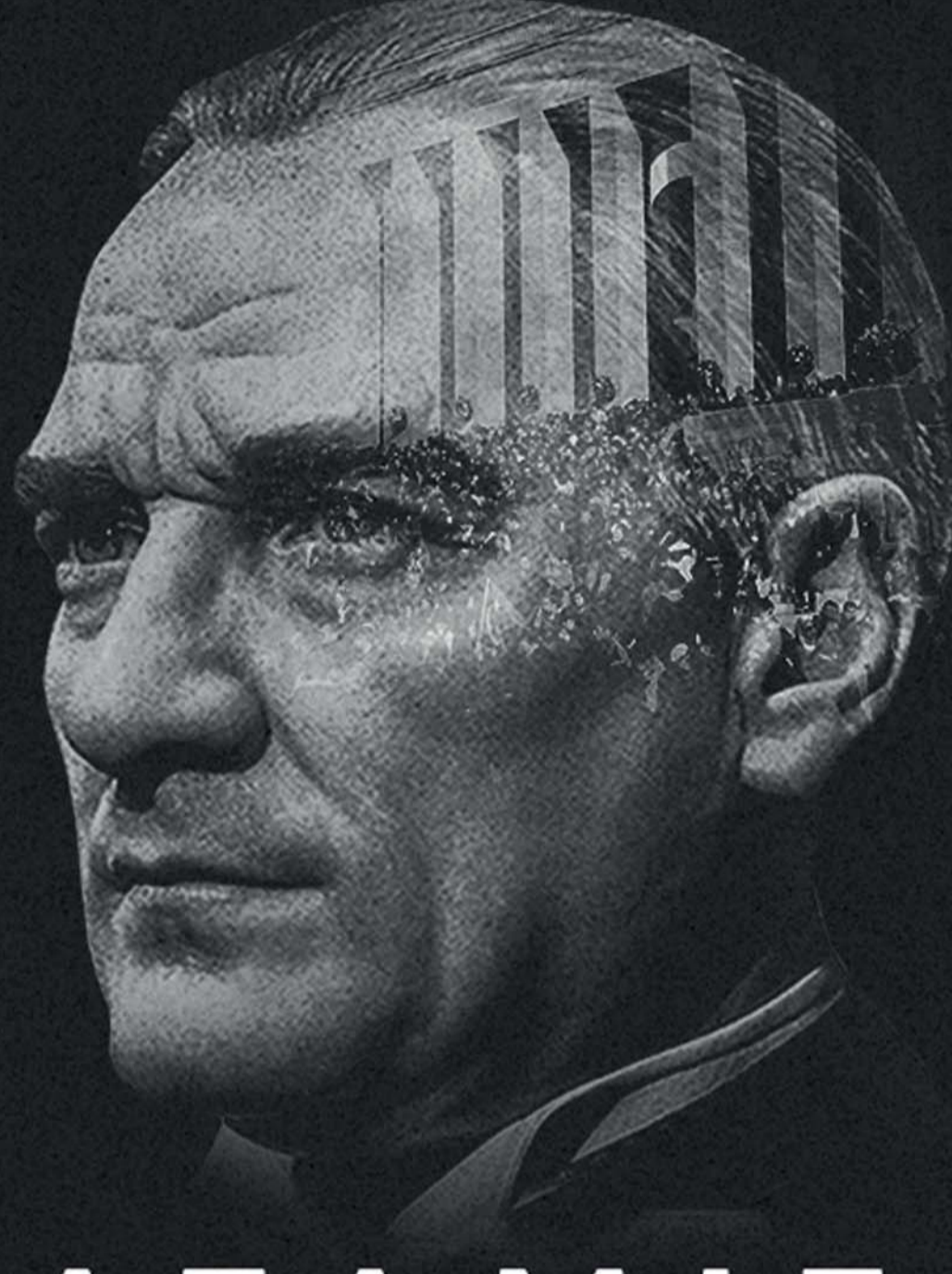
AŞTi 2. Bakım İstasyonu
No: 2 Söğütözü/Ankara

E-MAIL

melodi_oztas@hotmail.com

Melodi Kardeşler

TV & UYDU & KAMERA
DÜNYASI



ATAMIZI

SAYGI VE SEVGİYLE ANIYORUZ
1881-1938

09.04.59
09.04.59
09.04.59
09.04.59
09.04.58
09.04.57
09.04.56

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR



İspanya'da ISUZU Novociti Life midibüslerde

Allison Transmission donanımı tercih edildi

İspanya'da Orense Belediye Meclisi, Allison Torqmatic® Serisi tam otomatik şanzımanlarla donatılan 15 adet Novociti Life sekiz metrelik midibüslerin alımını gerçekleştirdi. Midibüsler, ISUZU'nun İspanya distribütörü olan Mobility Bus'ın Satış Direktörü Ismael Gómez tarafından Belediye Meclisi'ne teslim edildi.

Teslimat sırasında açıklamalarda bulunan Ismael Gómez, yenilikçi midibüsün faydalarını aktardı; "Bu çok yönlü, konforlu araç, optimum yolcu güvenliği sunuyor. Mükemmel manevra kabiliyeti sayesinde dar sokaklı ve yokuşlu güzergahlara çok uygun. Küçük yolcu gruplarını en uzak bölgelerden şehir merkezine hızlı ve

Allison'ın patentli tork konvertör teknolojisi, sunduğu güvenilirliğin yanı sıra aracın arıza süresini en aza indiriyor, debriyajın olmaması sayesinde bakım maliyetlerini büyük ölçüde azaltarak araç verimliliğinin artmasını ve serviste daha az zaman kaybedilmesini sağlıyor" diye belirtti.

lunduğunu, bu araçların son derece verimli olduğunu ve özellikle tavsiye ettiğimizi

vurgulamak isterim. İspanya'da araçlarla ilgili hiçbir sorun yaşamadık."



Isuzu ve Allison: Harika Bir Kombinasyon

Novociti Life sekiz metrelik alçak tabanlı otobüs, üstün manevra kabiliyeti sunan boyutlarıyla son derece güvenilir. 60 yolcu (39 ayakta ve 21 oturan) kapasitesi ve hareket kabiliyeti kısıtlı kişiler için alanlar ile engelli yolcular için rampalara sahip. Aynı zamanda yayalar ve bisikletliler gibi diğer yol kullanıcıları ile oluşabilecek olası kazaları önleyen güvenlik sistemi gibi şehir içi ulaşımdaki en ileri teknolojik özellikleri de bulunuyor.

Brüt araç ağırlığı 15 tona kadar olan ticari araçlar ve midibüsler için tasarlanan Allison T3270R xFE™ şanzıman, ağırlığı artırmadan araç güç çıkışı yükseltmek üzere motor tork kapasitesini artırıyor. Şanzıman, frenlemede ve hız düşürmede daha fazla verimlilik sağlayan çok güçlü bir entegre hidrolik retardere de sahip.

Uyarlanabilen teknoloji, her zaman optimum performansı garanti ederken, şanzımanın farklı yükler, sürücüler ve trafik koşullarıyla ilişkili sürüş koşullarındaki değişiklikleri ele almasını sağlıyor. Üstelik xFE (Ekstra Yakıt Verimliliği) teknolojisi, performansı yakıt ekonomisiyle dengeleyerek daha fazla yakıt verimliliği sunuyor.

İspanya Pazarında Gelişen Varlık

Giderek daha fazla şehirde yolcular, bu araçların avantajlarından yararlanabiliyor. Gómez, açıklamasında; "Bu modeli ilk olarak Kasım 2019'da İspanya'da sunduk. 2021'de Ponferrada Kent Konseyi'ne dört araç teslim edildi. Katalonya'ya teslim edilen diğer beş araç, şu anda Barcelona ve Girona'da hizmet veriyor ve bu araçlardan birkaçı daha birçok farklı ilde sorunsuz bir şekilde çalışıyor" diyerek ve şöyle devam etti; "ISUZU'nun Allison tam otomatik şanzıman donanımlı birçok modelinin bu-

esnek bir şekilde taşımak için çözüm arayan Orense şehri için de ideal bir otobüs. Sonuçları optimize etmek ve hem şehrin ihtiyaçlarına hem de bu bölgedeki yolcuların ulaşım gereksinimlerine mükemmel çözümü sağlamak üzere güzergahlarda daha fazla otobüsün görevlendirilmesi planlandı. Bu midibüslerin Allison ile donatılması, her yolculukta daha fazla güvenilirlik, sürüş kolaylığı ve artırılmış sürücü güvenliği sağlıyor."

Allison tam otomatik şanzımanlar, midibüsler için sarsıntısız vites değiştirme ve yakıt ekonomisinin ideal bir kombinasyonunu sunuyor. Allison Transmission Avrupa Bölgesi Satış Direktörü Trond Johansen, açıklamasında; "Allison'ın tam otomatik şanzımanları, verimlilikleri ve dayanıklılıkları nedeniyle uzun süreli şehir içi ulaşım araçlarında kullanılıyor. 7'den 27 metreye kadar tüm otobüs uygulamalarında bulunuyorlar. Diğer faydalarının yanı sıra, bu tür rotalarda gerekli olan sürekli dur-kalk gerektiren sürüşleri kolaylaştırmak için tasarlandılar. Üstelik

YÖNÜNÜZÜ GELECEĞE ÇEVİRİN!

MAN Lion's Coach ve NEOPLAN Tourliner otobüsler; gelişmiş sürüş konforu, yeni güvenlik çözümleri ve yüksek araç verimi ile teknolojiyi her detayında hissettiriyor.



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş.

Saracalar Mahallesi Özal Bulvarı No:212 06750 Akyurt/ANKARA

Tel: 0312 556 13 34 Fax: 0312 556 10 41 www.man.com.tr

[f/mantruckandbusturkey](https://www.facebook.com/mantruckandbusturkey) [X/mantruckbusturk](https://www.x.com/mantruckbusturk) [@mankamyonotobus](https://www.instagram.com/mankamyonotobus)

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Bir MAN Grubu iştirakidir.





Otokar, Hidrojenle Çalışan Otobüsü ile Otonom Otobüsünü Tanıttı

Türkiye otobüs pazarının lideri Otokar, Sakarya fabrikasında düzenlediği basın toplantısıyla alternatif yakıtlı otobüs ailesinin yeni araçlarını ve otonom otobüsünü tanıttı. Otobüs ihracatında 60 ülkeye ulaşan, Fransa, Romanya ve İtalya'da iştirak şirketleri bulunan Otokar toplantıda Avrupa'daki büyüme hedeflerini paylaştı. 10 binlerce otobüsü dünyanın dört bir yanında milyonlarca yolcu taşıyan şirket önümüzdeki süreçte istikrarlı büyümesini İskandinav ülkeleri, Almanya ve Letonya pazarında devam ettirmeyi hedefliyor.



Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, otobüs sektöründeki iddiasını yeni araçlarla artırıyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ile Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip olan Otokar, Sakarya'daki fabrikasında düzenlenen basın toplantısında Avrupa'daki büyüme hedeflerini paylaşarak, alternatif yakıtlı otobüs ailesinin yeni araçlarını ve otonom otobüsünü tanıttı.

İLK 9 AYDA İHRACATINI GEÇEN YILA KIYASLA %84 ARTTIRDI

Türkiye'de yapılmayacağına inanılan hedeflere yola çıkan ve Türkiye'nin ilk şehirlerarası otobüsünü üreten Otokar'ın ülkemizin sanayileşme devriminde önemli bir rol aldığını belirten Otokar Genel Müdürü Serdar Görgüç; "Cumhuriyetimizin 100. yılında, şirketimizin 60. yılını kutluyoruz. 1963'ten günümüze Türkiye'nin öncü otomotiv şirketi olmayı başardık, büyümemizi sürdürdük. İstanbul Kültür Varlıklarını Koruma Kurulunun Türkiye'nin 500 büyük sanayi kuruluşunu açıkladığı ISO 500 listesinde 55 yıldır düzenli olarak yer alan 19 şirketten biri olduk. Ülkemizdeki başarılarımızı dünyanın dört bir yanına yaymak, Türkiye'ye katma değerimizi artırmak için yüzümüzü ihracata döndük, farklı pazarlara açıldık. Ne mutlu ki 60 yılda birçok başarıya imza attık. Bugün, otobüs segmentinde 60 ülkeye ihracat yapan, global bir marka olduk" dedi.

Otokar'ın ilk 9 ay sonuçlarını değerlendiren Görgüç şunları söyledi: "Küresel pazarlarda elde ettiğimiz başarılar ve tüm paydaşlarımızın kıymetli katkılarıyla 2022 yılında ciromuzun yüzde 73'ünü ihraçattan elde ettik. 2023'ün ilk 9 ayında da ihracattaki başarılarımızı yeniledik. Yılın ilk 9 ayında önceki yıla kıyasla ihracatımızı ABD Doları bazında yüzde 84 arttırarak 368 milyon USD ihracat rakamına ulaştık. Ciromuzu ise TL bazında 1,5 katına çıkarırken, ABD Doları bazında yüzde 75'lik artış elde ettik. Ticari araç alanında çok başarılı bir performans sergiliyoruz, Avrupa başta olmak üzere araç satışlarından elde ettiğimiz ciromuzun yüzde 71'i ticari araçlardan kaynaklandı."

KÜRESEL PAZARLARDAN BÜYÜME

Otokar'ın otobüs alanında hedeflerine 2 temel başlıkla ilerlediğini kaydeden Ticari Araçlar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, bu alanları küresel pazarlarda büyüme ve alternatif yakıtlı ürün gamını geliştirme olarak sıraladı. Erman, şirketin Türkiye'nin önde gelen otobüs markası olarak 14 yıldır lider konumunu sürdürdüğünü vurgulayarak, "Bu, bizim için büyük bir gurur kaynağı. Ülkemizin en çok tercih edilen araçlarını üretiyoruz. İlk 9 ayda da başarılı bir performans sergiledik ve otobüs satış adetlerimiz şimdiden 2022 yılı toplamını aştı. Pazardaki liderliğimizi sürdürmekte kararlıyız" dedi.

Otokar otobüslerinin 60 ülkede hizmette olduğunu vurgulayan Erman, Avrupa'daki büyüme hedeflerinden şöyle bahsetti: "Hedef pazarımız olan Avrupa'daki başarılarımızı güçlendirmek için stratejik adımlar atmaya devam ettik. Otobüs alanında Avrupa'daki büyüme hedefimiz doğrultusunda müşterilerimize daha yakın olmak için Fransa, Romanya'daki iştirak şirketlerimizin ardından, 101 yıllık tarihiyle İtalya'nın en köklü şirketlerinden biri olan Mauri Bus System'i satın aldık ve "Otokar Italia" şirketimizi kurduk. Avrupa'da emin adımlarla ilerlemeye ve büyümeye devam ediyoruz. Kıta genelindeki başarılı büyümemizi şimdi de İskandinav ülkeleri, Almanya ve Letonya'ya taşımaya hedefliyoruz. Orta vadede amacımız, otobüs alanında Avrupa'nın ilk 5 oyuncusu arasında yer almak."

Otokar'ın yerli sermayeli otobüs markaları arasında en büyük ihracatçı marka olduğunu vurgulayan Erman, Sakarya Arifiye'deki üretim alanlarında yaptıkları yatırımlarla yakın zamanda Avrupa'nın tek çatı altında üretim yapan en büyük fabrikası olacaklarını söyledi.

"ALTERNATİF YAKITLI OTOBÜSLERE TALEP ARTACAK"

Türkiye'nin ilk hibrit, ilk elektrikli, ilk akıllı otobüsünü üreten Otokar'ın toplu ulaşım trendlerini ve kullanıcı ihtiyaçlarını önceden tespit edip, buna uygun çözümler geliştirdiklerini belirten Kerem Erman şöyle konuştu: "Türkiye'de ve dünyanın dört bir yanında operatörlerin ihtiyaçlarını

uygun maliyetli, çevre dostu ve sürdürülebilir ulaşım çözümleri ile karşılıyoruz. Ciromuzun yüzde 7'sini araştırma geliştirme faaliyetlerine ayırıyoruz. Son 10 yıllık Ar-Ge harcamamız 2,1 milyar TL'ye ulaştı. Küresel iklim değişikliği ve karbon ayak izini azaltma hedefiyle 2012'de ilk elektrikli otobüsümüzü tanıttık. Bugün itibarıyla 6 metreden 19 metreye kadar geniş bir şehir içi elektrikli otobüs ailesine sahibiz. Bugünün satış trendleri, alternatif yakıtlı otobüslere olan talebin arttığını gösteriyor."

Son 4 yılda Avrupa'da dizel otobüs satışları azalırken, alternatif yakıtlı otobüslere yönelik talep arttı. CNG otobüs satışları yüzde 49 artarken elektrikli otobüs satışları bu artışın 3 katı oranında büyüdü. Pazarın dinamiklerini önceden öngörerek Otokar'ın 2010'lu yıllardan bu yana yenilikçi teknolojileri uyguladığını vurgulayan Erman, bu yöndeki hedeflerine ilişkin; "Hedefimiz alternatif yakıtlı otobüs ailemizi genişleterek tüm ürün gamımızı düşük ve sıfır emisyonlu hale getirmek. Doğuşta sıfır emisyonlu otobüslerimiz, küresel iklim değişikliğinin negatif etkilerini en aza indirmek üzere dönüşüm içerisinde olan Avrupa pazarının ihtiyaçlarını şimdiden karşılamaya hazır. Bu değişim, bizi Avrupa'nın ilk 5'i arasında yer alma hedefimize taşımada kritik olacak. Bugün tanıttığımız elektrikli araç ailemizin yeni üyeleri ile pazardaki iddiamızı artırıyoruz. Avrupa dışı pazarlarda ise hem dizel hem de alternatif yakıtlı araç satışlarımız devam edecek", dedi.



Fotoğraflar: Efe Can Barut



Ali Osman Ulusoy 32 Otobüsle Yılı Kapattı

Sene içerisinde gerçekleştirdiği araç yatırımları ile adından sıkça söz ettiren Ali Osman Ulusoy 2023 yılı yatırımları doğrultusunda planladığı son 10 yıldızını da teslim olarak özmal yatırım operasyonunu tamamladı.

Mercedes-Benz'in başarılı satış bayisi Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen Tourismo'lar Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın, Mercedes-Benz-Türk Filo Satış Koordinatörü İrem Ayhan, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan ve 2. El Satış Danışmanı Selçuk Köse tarafından Ali Osman Ulusoy Yönetim Kurulu Üyesi Gülşah Helva, Ali Osman Ulusoy Genel Müdürü Eray Eray'a teslim edildi.

Törende duygularını dile getiren Genel Müdür Eray Eray; "Kurucumuz Ali Osman Ulusoy'un vizyonunu sürdürmek için çıktığımız bu yolda, her zaman ileriye düşünerek en iyi

hizmeti kaliteli bir şekilde vermeye gayret ediyoruz. Sene başında 2023 yılına özel 23 otobüslük bir yatırım planımız vardı. Bu planımızı revize ederek yıl içerisinde 32 özmal otobüs yatırımı gerçekleştirdik. Tabi biz özmal filomuzu yenilerken bireysel iş ortaklarımızda bizim vizyonumuza yakışır şekilde filolarını yenilediler. Yaptığımız yatırımlarla bölgenin en genç filolarından biri olduk. Her geçen yıl üstüne katarak ilerlediğimiz bu yolda müşterilerimizin ve iş ortaklarımızın da yaptığımız işe saygı duyup takdir etmeleri bizim için ayrı bir motivasyon kaynağı oluyor. Son aldığımız 10 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 ile bu yıl ki otobüs yatırımlarımızı sonlandırıyoruz. 2024 içinde planlarımız var yılbaşı itibariyle onlarda netleşmiş olur."Dedi



Yiltur Bu Kez Travego'yu Tercih Etti

2023'ün yatırım yıldızı Ali Osman Ulusoy filosu bireysel yatırımcıları ile güçlenmeye devam ediyor. Ali Osman Ulusoy'un güçlü iş ortağı Yiltur Turizm bir adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD yatırımı gerçekleştirdi. Yiltur sosyal mediasında yeni aldığı otobüsü filonun "Forveti" diye tanıttı. Otobüs "38 YILTUR 009" özel plakaya sahip.

Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen yeni yıldız Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Yiltur Yönetim Kurulu Üyesi Bekir Yılmaz'a teslim edildi.

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm kurucusu rahmetli
Saip Konukoğlu'nun eşi
Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve
Settar Konukoğlu'nun değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

TOKAT *seyahat.*

BAŞSAĞLIĞI

Seę Turizm kurucusu rahmetli
Saip Konukpoğlu'nun eşi
Seę Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve
Settar Konukoğlu'nun değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm kurucusu rahmetli Saip Konukpoğlu'nun eşi
Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve Settar Konukoğlu'nun
değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile karşılanmıştır.
Merhumeye Allah'tan rahmet, sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

obilet.com biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm Kurucusu rahmetli Saip Konukoğlu'nun eşi,
Seç Turizm Sahipleri Ömer Konukoğlu ve Settar Konukoğlu'nun
değerli anneleri

Sn. Hatice Konukoğlu'nun

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm kurucusu rahmetli
Saip Konukpoğlu'nun eşi
Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve
Settar Konukoğlu'nun değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

GAZİANTEP MOTORLU ARAÇLAR

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm kurucusu rahmetli
Saip Konukpoğlu'nun eşi
Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve
Settar Konukoğlu'nun değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BEST VAN

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm kurucusu rahmetli
Saip Konukpoğlu'nun eşi
Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve
Settar Konukoğlu'nun değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **VANGÖLÜ**

BAŞSAĞLIĞI

Seç Turizm kurucusu rahmetli
Saip Konukpoğlu'nun eşi
Seç Turizm sahipleri Ömer Konukoğlu ve
Settar Konukoğlu'nun değerli anneleri

Hatice KONUKOĞLU'nun

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile
karşılanmıştır.

Merhumeye Allah'tan rahmet,
sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadaş®

TEŞEKKÜR

Kıymetlimiz, değerli annemiz

HATİCE KONUKOğLU'nun

vefatı dolayısıyla cenaze merasimine katılan telefon ve elektronik mesajlarla taziyelerini ileten, elenk gönderen, hayır kurumlarına baęıőta bulunan tüm dost, akraba,arkadaő ve sektör mensuplarına teşekkür ederiz.



KONUKOğLU AİLESİ



Özlem Diyarbakır Yatırımlarla Büyüdü

Bölgesinin güçlü oyuncularından biri olan Özlem Diyarbakır Seyahat, her geçen gün araç parkını yenilemeye devam ediyor. Tüm araç filosunu Mercedes-Benz araçlarıyla donatan firma müşteri memnuniyetini en üst seviyede tutarak yolculukları daha konforlu hale getirme hedefinde emin adımlarla ilerliyor. Sektörün yakından tanıdığı isim Nurettin Üçdağ yatırımları ve planlamaları hakkında gazetemize yaptığı kısa açıklamada; "Özlem Diyarbakır ailesi olarak müşterilerimizin beklentilerine en üst düzeyde cevap verebilmek adına yatırımlarımızı kesintisiz olarak sürdürüyoruz. Bu kapsamda, müşterilerimizin seyahat deneyimini etkileyen birinci unsur olan araçlarımızı da yenilemeye devam ediyoruz. Yeni araç yatırımlarımıza karar vermeden önce yaptığımız detaylı değerlendirmeler sonucunda tercihimizi uzun yıllardır iş ortaklığı yaptığımız Mercedes-Benz Türk'ten yana kullanmakta karar kıldık. Araçların güvenlik özellikleri, verimi, konforu ve bayilerin müşteri

ilişkileri bu kararımızı vermemizdeki başlıca etkenler diyebilirim. Buna ek olarak firmamızın hizmet verdiği bölgeleri de ele aldığımızda coğrafyamızdan ötürü yollarımızın uzun, inişli, çıkışlı ve bağajımızın fazla olduğunun bilincindeyiz. Bize göre bu yolların en ideal aracı Mercedes-Benz. Bundan sonraki yatırımlarımızda da yine Mercedes-Benz markası ile birlikteliğimizi sürdüreceğiz. Firma olarak yeni araçlarımız sayesinde müşterilerimizin memnuniyet oranını daha da fazla artıracığımızı yönelik inancımız tam. Filomuz şu an 35 araçtan oluşuyor. Bu sene içerisinde peyderpey olarak siparişini verdiğimiz 10 aracımızı bünyemize kattık. 2024 sezonu için ise şimdiden kolları sıvadık ve yatırım planlarımızı hazırladık. Ekonomik açıdan baktığımızda sermayesi güçlü bir şirketiz. Birçok zorluğun üstesinden de bu güçlü sermaye yapımız sayesinde minimum seviyede zarar görerek gelmeyi başardık. Hedeflerimiz doğrultusunda, bu sermayenin gücüyle emin adımlarla ilerliyoruz.



Daha öncede vurguladığım gibi güvenlik ve konforun öncelikli olduğu yatırım planlarımızın odak noktasında müşteri memnuniyeti yer alıyor. Yolcularımızın memnuniyetini artırmak için düşük motor sesine, konforlu koltuklara ve üst düzey güvenlik unsurlarına sahip araçlara sahip olmaya özen gösterdiğimiz gibi personel seçimi noktasında da titizlik ve özveri ile çalışıyoruz. 2004 yılında kurulan Özlem Diyarbakır Seyahat'i kaliteli yolculukların

vazgeçilmez adresi yapmak üzere şirketin direksiyonuna geçtik. Hatlarımızı yeniden düzenledik, araç parkını yeniledik ve yenilemeye devam ediyoruz, yeni hatlar üzerinde çalışmalarımızı detaylı bir şekilde sürdürüyoruz. Ülkemizin ekonomisine büyük katkılar sağlamanın gayreti içerisinde istihdam sağlıyoruz. 2024 sezonuna şimdiden dolu dolu gireceğimizin haberini de sizin vasitanızla sektör paydaşlarımızla vermek beni çok mutlu ediyor." Dedi.



Systemtransport'a Tourismo 16

Turizm sektörünün güçlü firmalarından Systemtransport, siparişini verdiği 2023 model Mercedes-Benz Tourismo'ları dün gerçekleştirilen törenin ardından bünyesine kattı. Systemtransport'un yeni yıldızları gerçekleşen teslimat töreninde Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Systemtransport Yönetim Kurulu Üyesi Ali Rıza Arık'a teslim edildi.



Çorlu Travel'in Tercihini Travego 16

Filolar Mercedes-Benz otobüsleri ile genişlemeye tüm hızıyla devam ediyor. Çorlu Travel yeni yatırımında tercihini Travego'dan yana kullandı. Firma siparişini verdiği aracı bugünkü törenin ardından bünyesine kattı. Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen yeni yıldız Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Çorlu Travel Yönetim Kurulu Başkanı Altan Çetinkaya ve Yönetim Kurulu Üyesi Onur



MAN'dan 19 Adet Lion's Coach Teslimatı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., peş peşe gerçekleştirdiği Lion's Coach teslimatlarıyla seyahat sektöründeki güçlü konumunu pekiştirmeye devam ediyor. MAN, 2023 yatırımları kapsamında, 'Sustainable Bus Award (Sby Award)- 2022 Sürdürülebilir Otobüs Ödüllü' Lion's Coach'u tercih eden 9 firma ve bireysel yatırımcıya toplamda 19 adet otobüs teslimatı yaptı. Sonbahar teslimat fırtınası kapsamında; Çalıkıran Turizm 4, Doğu Kral Lojistik 4, Modelsan 2, Mesut Güler 3, Serkan Şahin 2, Seyit Kahraman 1, Yılmaz Kara 1, Osman Özaydın 1 ve Caner Üstüner de 1 adet MAN Lion's Coach ile filolarını güçlendirdi.

MAN'ın seyahat sektöründeki sonbahar teslimat fırtınası hız kesmeden devam ediyor. Yeni geliştirmelerle yolculuğu çok daha keyifli hale getiren MAN Lion's Coach; ekonomik işletme maliyeti ile firmalara avantajlar sağlamasının yanında, ileri teknolojiyle şoförlere sürüş keyfi; konfor ve güvenlik özellikleriyle de yolculara eşsiz bir seyahat deneyimi sunuyor. Tüm bu özelliklerini geçen yıl aldığı 'Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022- Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'nü ile tescilleyen MAN Lion's Coach, Türkiye'de lider firmaların yanı sıra sektörde hizmet veren bireysel yatırımcıların da gözdesi olmayı sürdürüyor. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., peş peşe gerçekleştirdiği törenlerle sektörün önemli firma ve bireysel yatırımcılarına toplamda 19 adet Lion's Coach teslimatı yaparak, yollardaki 'Aslan'ların sayısını daha da artırdı. MAN Lion's Coach'larla filolarını güçlendiren firma ve bireysel yatırımcılar şöyle:

Çalıkıran Turizm filosuna 4 adet 12 metre MAN Lion's Coach kattı

60 yıllık tecrübesi ile Ankara'da hizmet vermenin gururunu yaşayan Çalıkıran Turizm, yeni otobüs yatırımlarında MAN Lion's Coach'u tercih etti. Turizm taşımacılığı, VIP, personel ve öğrenci taşımacılığı alanlarında Ankara'nın en modern filosuyla hizmet veren firma, 4 adet MAN Lion's Coach 2+2 koltuklu renkli otobüsü törenle teslim aldı. Teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer'in yanı sıra firma adına da Çalıkıran Turizm'in sahibi Durali Çalıkıran,



eşi ve oğulları Abdullah ile İhsan Çalıkıran katıldı. **Doğu Kral Lojistik, 4 yeni MAN Lion's Coach aldı** Bireysel yatırımcı olarak seyahat sektöründe faaliyet gösteren Doğu Kral Lojistik, Türkiye'nin önemli turizm firmalarından Pamukkale ve Nilüfer Turizm şirketlerinde kullanmak üzere araç filosunu yeni MAN Lion's Coach'larla güçlendirdi. Firma, 2023 yatırımları kapsamında, Pamukkale Turizm bünyesinde kullanılmak üzere 3 adet 13 metre, MAN Lion's Coach 2+1 ve Nilüfer Turizm'de çalıştırmak üzere de 1 adet 13 metre MAN Lion's Coach 2+1 satın aldı. Araçlar, MAN Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer tarafından firma sahibi Selçuk Yük ve



ekibine teslim edildi. **Modelsan, 2 adet MAN Lion's Coach ile filosunu güçlendirdi**

1966 yılında modelcilik, döküm ve talaşlı imalat sektörüne hizmet vermek amacıyla kurulan Modelsan Savunma Havacılık Ahşap Metal Makine İmalat San. ve Tic. Ltd. Şti., 2023 yılı otobüs yatırımlarında seyahat sektörünün gözdesi MAN Lion's Coach'u tercih etti. Firma, filosuna katmak üzere satın aldığı 2 adet renkli MAN Lion's Coach'u, MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen törenle teslim aldı. Teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer ile birlikte firma sahipleri Murat Öncüden, Levent Öncüden ile oğlu Erkal Çağatay Öncüden katıldı. Törende, sembolik MAN anahtarını firma sahiplerine teslim eden MAN Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, araçların firmaya ve sektöre



hayırlı olması temennisinde bulundu. **Kâmil Koç'un Bartın İşletmecisi Mesut Güler'in de tercihi Lion's Coach oldu**

Türkiye seyahat sektörünün ilk firması Kâmil Koç'un Bartın İşletmecisi Mesut Güler de yeni otobüs yatırımında yolların aslanını tercih etti. "Yolcularımızın memnuniyeti için rahat, güvenli yolculuk imkanı ve Kamil Koç A.Ş.'nin yolcularına sunmak istediği eşsiz seyahat deneyimi ve yenilikçi seyahat hedefleri doğrultusunda MAN Lion's Coach'u tercih ettik" diyen Mesut Güler, MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen tören ile sembolik MAN anahtarını MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer'den aldı.



Kâmil Koç'un acentesi Şahin Kardeşler de 'MAN Lion's Coach' dedi

İç Anadolu Bölgesi'nde, Kâmil Koç'un bünyesinde başarıyla hizmet veren Şahin Kardeşler de filolarını güçlendirmek adına siparişleri olan 2 adet, 13 metre 2+1 koltuk düzenli MAN Lion's Coach'u törenle teslim aldı. MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer ve firma sahibi Serkan Şahin katıldı. Can Cansu, törende sembolik MAN anahtarını Serkan Şahin'e verdi.



4 bireysel yatırımcıya 4 adet yeni MAN Lion's Coach teslimatı yapıldı

MAN Lion's Coach, eşsiz seyahat konforu ve sunduğu ayrıcalıklarla sadece firmaların değil, aynı zamanda bireysel yatırımcıların da tercihi oluyor. MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlediği ayrı ayrı törenlerle bireysel yatırımcılar Yılmaz Kara, Seyit Kahraman, Osman Özaydın ve Caner Üstüner'e siparişleri olan 4 adet Lion's Coach'u teslim etti.



Teslimatlar kapsamında, Kâmil Koç firmasının Bartın'daki bireysel yatırımcısı Yılmaz Kara 1 adet 13 metre, 2+1 koltuk düzenli MAN Lion's'u filosuna kattı.

Turizm ve personel servis taşımacılığı yapan Ankara merkezli çalışan bireysel yatırımcı Seyit Kahraman da 2023 yılı yatırım kapsamında tercih ettiği 51 koltuklu MAN Lion's Coach'u, törenle teslim aldı.

Bireysel yatırımlarla seyahat sektöründe hizmet veren Osman Özaydın da yeni otobüs alımı kapsamında satın aldığı 1 adet 13 metre, 2+1 koltuk düzenli MAN Lion's Coach'u ağabeyi Ekrem Özaydın ile birlikte teslim aldı.

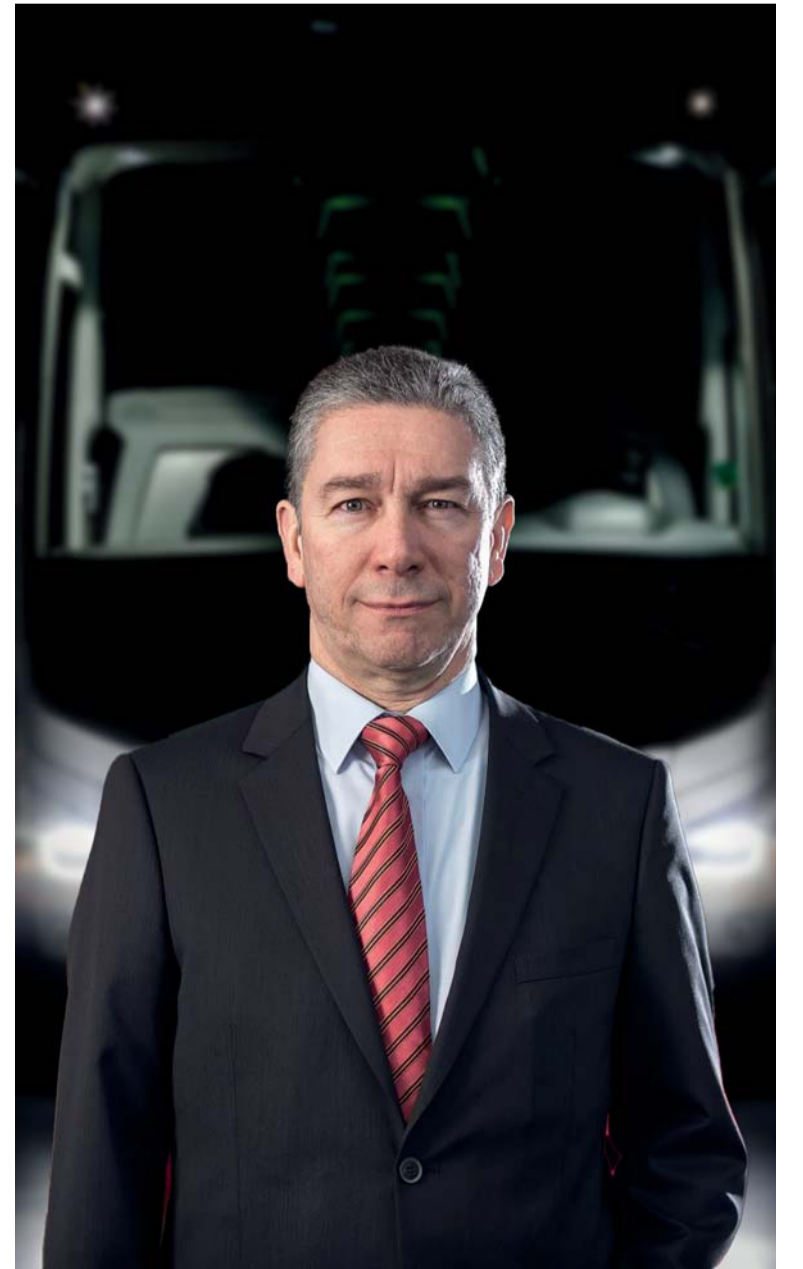
Bireysel yatırımcı Caner Üstüner ise, 2023 yılı yatırım için tercih ettiği yeni MAN Lion's Coach'u ağabeyi ile birlikte teslim aldı.

Can Cansu: "Lion's Coach firma, kaptan ve yolcuların tüm taleplerine cevap veriyor"

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A. Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, yeni araç yatırımlarında ödüllü Lion's Coach'u tercih eden tüm firma ve bireysel yatırımcılara, markalarına duydukları güvenden dolayı teşekkür etti. MAN Lion's Coach'un üstün teknolojiye güvenliğe, konfordan yüksek tasarrufa sunduğu pek çok ayrıcalıkla Türkiye'nin lider firmaların ve sektöre katkı sunan bireysel yatırımcıların tercihi olmaya devam ettiğini vurgulayan Cansu; şunları söyledi:

"Türkiye'de seyahat sektöründe hizmet veren firma ve yatırımcılar, yolcu talepleri doğrultusunda her geçen gün kendilerini yenilemeye ve geliştirmeye devam ediyorlar. Bunu yaparken de elbette kendilerine maksimum fayda sağlayacak, aynı zamanda yolcularına da aynı düzeyde konfor ve güvenlik sunacak araçları tercih ediyorlar. MAN Lion's Coach da sahip olduğu üstün özellikleri ile firmaların yanı sıra şoför ve yolcuların da tüm ihtiyaçlarına en iyi şekilde cevap veriyor.

Bununla birlikte MAN olarak, müşterilerimize sağladığımız cazip alım imkanları ve yine satış sonrası sunduğumuz kesintisiz hizmet anlayışı da bizleri sektörde rakiplerimizden ayırıyor. Biz, temel yaklaşımımız doğrultusunda tüm müşterilerimizi 'Yaşam Boyu İş Ortağı' olarak görüyoruz ve satış sonrası hizmetlerimizi de bu şekilde sürdürüyoruz. Sonbahar döneminde peş peşe yaptığımız bu teslimatlar da müşterilerimizin markamıza ve bizlere olan güveninin bir göstergesini oluşturuyor. MAN olarak, şimdiye kadar olduğu gibi bundan sonra da üstün nitelikli araçlarımız ve kesintisiz kaliteli hizmet anlayışımızla müşterilerimizin yanında olmaya, güvenlerini daha da pekiştirmeye devam edeceğiz."





Gelecek Otomotiv'den Bingöl'e Tourismo 16 2+1 Teslimatı

Gelecek Otomotiv, doğunun parlayan yıldızları Cesur Bingöl ve Öz Has Bingöl'e yeni Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1 araçlarını teslim etti. Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Holü'nde düzenlenen törende araçlar; Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Koordinatörü Taylan Özyiğit ve Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından Cesur Bingöl ve Öz Has Bingöl Turizm Firma Sahibi Garip Çağdaş'a teslim edildi. Gelecek Otomotiv Otobüs

Satış Müdürü Cüneyt Ergün teslimat töreninde şunları söyledi; "Cesur Bingöl ve Öz Has Bingöl Turizm'e araçlarının teslim etmenin mutluluğunu yaşıyoruz. Mercedes-Benz yıldızına yatırım yapan müşterilerimizle iş ortaklığımızın uzun soluklu olması; ürettiğimiz araçlarımızın kalitesinin, konforunun, güvenliğinin ve teknolojisinin hem müşterilerimiz hem de yolcularımız tarafından onaylandığını gösteriyor. Geleceğin araçlarını bugünden üretmeye, sektöre yön vermeye ve sahip olduğumuz öncü

konumun sorumluluğunu yerine getirmeye önümüzdeki dönemlerde de devam edeceğiz. 2023 yılında yoğun şekilde devam eden teslimatlarımızı 2024'te de artan bir ivmeyle sürdüreceğimize inanıyorum. Hoşdere Otobüs Fabrikamızda üretilen ve özel renkleriyle yollarda fark yaratacak Mercedes-Benz Tourismo 16 2+1'leri filosuna ekleyen Cesur Bingöl ve Öz Has Bingöl Turizm sahibi Garip Çağdaş'a yeni araçlarının hayırlı ve bol kazançlar getirmesini temenni ediyorum."



Mercedes-Benz Türk, WhatsApp İletişim hattını 'Siz Nereadaysanız Orada!' sloganı ile hizmete açtı

Mercedes-Benz Türk, 444 6284 numaralı çağrı merkezine ait WhatsApp İletişim hattını devreye aldı. Üstün performans ve kaliteli hizmet anlayışıyla müşteri memnuniyetini her zaman en üst seviyede tutmayı amaçlayan Mercedes-Benz Türk, WhatsApp İletişim hattını hayata geçirdi. Mercedes-Benz yıldızlı kamyon & otobüs sahip ve şoförleri, satış, satış sonrası ve ikinci el süreçlerine dair tüm sorularına, yapay zekâ kullanımının arttığı bu dönemde chatbot (sohbet robotu) üzerinden yanıt bulabilecek.

Bu uygulama ile müşterilerin hayatını kolaylaştırmayı amaçlayan Mercedes-Benz Türk, 7/24 ulaşabileceğiniz ve nerede olursanız olun tüm soru ve görüşlerinize anında cevap bulabileceğiniz bir iletişim kanalı olma özelliği taşıyor. Mercedes-Benz kamyon ve otobüs sahipleri ve şoförleri, kurumsal veya bireysel müşteriler tercih durumlarına göre canlı destek üzerinden çağrı merkezi ekibiyle yazışarak da iletişim kurabiliyorlar. Mercedes-Benz Türk, hizmet ve servis çeşitliliğini bundan sonra da zenginleştirmeye devam edecek.



Hassoy'dan Yeni Tourismo Teslimatı

Başaran Tur yeni yatırımında Yıldız'dan vazgeçmedi. Bu doğrultuda yatırımını gerçekleştiren firma 1 adet Mercedes-Benz Tourismo'yı bünyesine kattı. Hassoy tarafından satışı gerçekleştirilen aracın anahtarını Başaran Tur Yönetim Kurulu Başkanı Başar Ulusoy, Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan'dan teslim aldı.



TEMSA, 2. Kitabı “Doğaya Bir Bilet” ile Sürdürülebilirliği Edebiyata Taşıyor

Sürdürülebilirlik anlayışını, sanat ve edebiyat odaklı projelerle güçlendirmeyi sürdüren TEMSA, Marsık Yayıncılık iş birliğiyle hayata geçirdiği ikinci kitap projesi “Doğaya Bir Bilet”i tanıttı. Türk edebiyatının 13 usta yazarının sürdürülebilirlik odaklı öykülerinden oluşan kitabın satışından sağlanacak gelir, TEMSA Hayal Ortakları Derneği tarafından gerçekleştirilecek sosyal projeler için kullanılacak. Geliştirdiği sıfır emisyonlu araçların yanı sıra, insan ve toplum odaklı sosyal projeleriyle Türkiye’nin kalkınmasına ışık tutan TEMSA, sanatın ve edebiyatın birleştirici gücünü, çocukların ve gençlerin sürdürülebilirlik farkındalığını güçlendirecek anlamlı bir projeye taçlandırdı. 2023 yılının başında, Otobüsün Penceresinden isimli ilk kitabıyla edebiyat projelerini destekleme yolunda öncü bir adım atan TEMSA, özellikle ortaöğretim ve lise çağındaki gençlere yönelik hazırlanan ikinci kitabı “Doğaya Bir Bilet” ile sürdürülebilirlik alanındaki örnek projelerine bir yenisini daha eklemiş oldu.

“ARTIK ŞİRKETLER İÇİN ÖNEMLİ OLAN YARATTIKLARI TOPLUMSAL FAYDA”

Lansman etkinliğinde konuşan Sabancı Holding Sanayi Grup Başkanı ve TEMSA Yönetim Kurulu Başkanı Cevdet Alemdar, “Bugünün dünyasında şirketlerin ne kadar güçlü, ne kadar büyük, ne kadar köklü olduklarının yanı sıra bu güçlerini nasıl bir toplumsal fayda için kullandıkları, nasıl bir etki yarattıkları çok değerli... TEMSA bugün, Türkiye ile özdeşleşmiş bir otobüs üreticisi. Ama bunun ötesinde, TEMSA, etki gücünü çok daha iyi bir gelecek için kullanmayı seçen, sürdürülebilirliği bir iş kültürü olarak gören, dünyanın geleceğiyle ilgili duyduğu kaygıyı insanlık için bir fırsat penceresine dönüştürmeyi isteyen sorumlu bir marka. TEMSA Art, Adasokağı Spor Kulübü sponsorluğu, Otobüsün Penceresinden ve son olarak da Doğaya Bir Bilet projelerinin tümünün ortak paydası işte bu. Projede emeği geçen başta yazarlarımız olmak üzere tüm arkadaşlarıma teşekkür ediyorum” ifadelerini kullandı.

“DAHA İYİ BİR DÜNYA İÇİN FARKINDALIK OLUŞTURMAK, BİZİM SORUMLULUĞUMUZ”

TEMSA CEO’su Tolga Kaan Doğancıoğlu ise, iklim acil durumunun dünyanın ve insanlığın geleceği açısından en önemli risklerden biri olduğunun altını çizerek, “Bilim insanları ciddi bir seçimle karşı karşıya olduğumuzu net bir şekilde ifade ediyor: Ya bilimi ciddiye alacak ve çocuklarımıza yaşanabilir bir dünya bırakmak için bugünün alışkan-

lıklarından vazgeçeceğiz; ya da gelecek nesilleri kendi eylemsizliğimizin korkunç maliyetlerine mahkûm edeceğiz. Şirketlerin de burada çok önemli bir rolü var. Bu kapsamda, TEMSA olarak, iş modelimizi sürdürülebilirlik üzerine inşa ederken, sektörümüzü de bu yönde dönüştürmeye öncülük etmeye odaklanıyoruz. Yaşadığımız dönüşümün temelini insanı koyuyoruz; çünkü sürdürülebilir bir gelecek, insanların yaşam biçimlerini, gündelik hayatlarına dair alışkanlıklarını yakından ilgilendiriyor. Yaptığımız iş ne olursa olsun, insan hayatına kalıcı fayda yaratmayı odak alıyoruz. Fayda yaratırken de aynı zamanda, daha iyi bir dünya kurma konusunda farkındalık yaratmak açısından çok önemli bir sorumluluk üstlendiğimize inanıyoruz” dedi.

“CUMHURİYET DEĞERLERİ BİZİM İÇİN HER ZAMAN YOL GÖSTERİCİ OLDU”

“Doğaya Bir Bilet” kitabının, TEMSA’nın üstlendiği sorumluluğun bir yansıması olduğuna dikkat çeken Tolga Kaan Doğancıoğlu, “Kitabımızın lansmanını Cumhuriyetimizin 100. yılında gerçekleştiriyor olmamız da bir rastlantı değil. Akılcılık, bilim, üretkenlik, etki yaratmak, dayanışma, özgüven, yetkin ve sorumlu birey olma gibi Cumhuriyet değerleri bizim için her zaman yol gösterici oldu ve olmaya devam ediyor. Sürdürülebilir bir dünya anlayışıyla bireysel farkındalığı toplumsal farkındalığa dönüştürdüğümüzde, dünyanın hepimize yeteceğine inanıyoruz. Daha iyi bir dünya için üretmek, vicdan sahibi olmak, paylaşmak, birlikte yol almak anlamına geliyor. Yaşadığımız dünya bize ait değil. Bu dünya bize emanet. Bu gerçeği unutmamamız ve aldığımızdan daha fazlasını gelecek nesillere bırakmamız gerekiyor” ifadelerini kullandı.

TEMSA olarak, sosyal odaklı hiçbir işlerini, tek seferlik projeler olarak kurgulamadıklarının altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, sözlerini şöyle tamamladı: “Evet, sanat ve edebiyatın birleştirici, iyileştirici gücünden eminiz. Ama ya sonrası... Burada kitap gelirlerimiz üzerinden kendimize ilave bir yol haritası çıkarıyoruz. Kitap satışlarımızdan elde edeceğimiz geliri, aynı TEMSA ART projemizde olduğu gibi yine TEMSA Hayal Ortakları Derneği’ne bağlıyoruz. Bu sayede, bir yandan bu kitap projesiyle topluma bir fayda sağlarken, sonrasında da bu gelirleri yine toplumsal kalkınmanın farklı bir amacı doğrultusunda kullanacağız. Dolayısıyla bu proje bizim ‘döngüsel iyilik’ yaklaşımımızın örneklerinden bir tanesi. Daha iyi bir dünya için, bu tarz örnekleri çoğaltmaya devam edeceğiz.”



Brisa 2023 Yılıının İlk Dokuz Ayında Güçlü Finansal Performansını Sürdürdü

Türkiye lastik sektörünün mobilite lideri Brisa, 1 Ocak - 30 Eylül 2023 dönemine ait finansal sonuçlarını açıkladı. Şirket, bu dönemde dengeli finansman maliyetleri ve bilançosu ile güçlü bir performans gösterdi, düşük borçluluk oranını korudu.

Brisa, 2023 yılı ilk 9 ayında geçen yılın aynı dönemine göre cirosunu %53 artırdı. Faaliyet karında ise %59 artış gösterdi. Şirketin, 2023 yılı 9 aylık net karı tek seferlik gelir/ giderler hariç tutulduğunda geçen yılın aynı dönemine göre %70 artış gösterdi. Tek seferlik gelir/ giderler sonrası ise bu oran %46 olarak gerçekleşerek net kar 2 milyar 154 milyon TL oldu.

Şirketin 2023 yılı ilk dokuz aylık sonuçlarını değerlendiren Brisa CEO’su Haluk Kürkçü; bu dönemde stratejik iş hedefleri-

ne ulaşma yönündeki güçlü faaliyetlerini devam ettirdiklerini belirtirken, şöyle devam etti: “2018 yılında 300 milyon dolar yatırımla kurduğumuz Aksaray’daki lastik fabrikamızda 34 milyon dolarlık ilave yatırımla kapasite artışına gidiyoruz. Bu yatırımla birlikte yılda 4,6 milyon lastik üretim kapasitesine ulaşmayı planlıyoruz. Kapasite artışı ile devreye alacağımız özel karışım teknolojisiyle elektrikli araçlar gibi gelişen mobilite trendlerine uygun, sürdürülebilir, son teknoloji ve dünya standartlarında ürünleri daha hızlı bir şekilde pazara sunacak, araç üreticilerinin mobilite partneri olma tarafındaki gücümüzü arttıracaktır. Aynı zamanda Türkiye’nin ve sektörümüzün güçlü bir ihracatçı şirketi olarak, uluslararası pazarlarda söz sahibi bir oyuncu olma yolunda emin adımlarla ilerliyoruz. Türkiye’de

ürettiğimiz teknolojimizi güçlü ihracatımızla dünyaya yayıyoruz. Şu anda 90’a yakın ülkeye ihracat gerçekleştiriyoruz. Aksaray Fabrikamızdan ise 77 ülkeye lastik gönderiyoruz. Yeni yatırımlarımız ile bu sayıyı daha da artırmayı hedefliyoruz.”

Ayrıca Avrupa İmar ve Kalkınma Bankası (EBRD) ile 100 milyon dolar karşılığı TL tutarında “sürdürülebilir kalkınma” odaklı kredi anlaşmasına imza attıklarını vurgulayan Haluk Kürkçü, “Bu krediyi 2023-2025 dönemi yeni yatırım harcamaları programını finanse etmek için kullanacağız. Aksaray Fabrikamızda yeni makine ve ekipman edinimi ile kapasite artışını ve İzmit Fabrikamızda yakıt tasarruflu ve düşük karbon emisyonlu ürünlerin üretimini arttırmaya yönelik modernizasyon ve iyileştirme yatırımları yapacağız” diye konuştu.

Mercedes-Benz Türk, Cumhuriyet'in 100'üncü Yılı'nı Kaptanlarla Kutladı



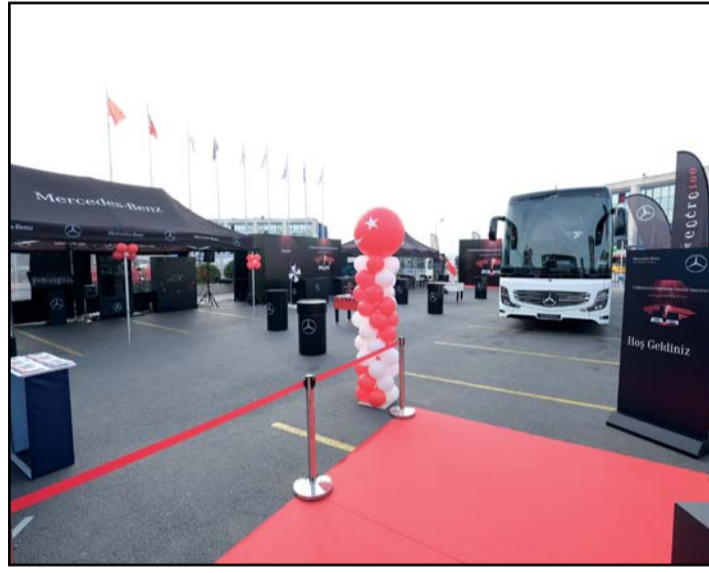
Mercedes-Benz Türk'ün Büyük İstanbul Otogarı'nda düzenlenen etkinliğinde, 'Cumhuriyetle Güçlü100' tasarımıyla giydirilen Mercedes-Benz Travego otobüsün sergilenmesinin yanı sıra pek çok aktivite ve sürücü bilgilendirme eğitimleri gerçekleştirildi.

Mercedes-Benz Türk, her sene geleneksel olarak otobüs kaptanlarıyla bir araya geldiği etkinliğini, bu sene "Cumhuriyetin Değerlerini Gururla Taşıyoruz!" sloganıyla beraber, Cumhuriyet'in 100'üncü yılı teması ve coşkusuyla hayata geçirdi. Büyük İstanbul Otogarı'nda düzenlenen etkinlikte, otobüs kaptanları hem 'Sürücü Bilgilendirme Eğitimleri'ne katıldılar hem de gün boyu süren aktivite ve oyunlarla keyifli bir gün geçirdiler. 'Cumhuriyetle Güçlü100' tasarımıyla giydirilen Mercedes-Benz Travego otobüs de etkinlik alanında, kaptanların yoğun ilgisiyle karşılaştı.

Kaptanlar Ulu Önder Atatürk ile aynı karede!

Etkinlik kapsamında, daha güvenli ve ekonomik bir sürüş deneyimi sağlamak üzere 'Mercedes-Benz Türk Eğitim Grubu' tarafından tasarlanan ve bugüne kadar binlerce kaptanın faydalandığı 'Sürücü Bilgilendirme

Eğitimleri' iki seans halinde gerçekleştirildi. Kaptanlar, yapay zekâ arayüzü sayesinde Atatürk ile aynı karede yer alma şansını elde ederken, karikatüristler tarafından çizilen portrelerini de günün hatırası olarak aldılar. Cumhuriyet Bandosu ve pasta kesimiyle Cumhuriyet coşkusunun taçlandırıldığı etkinlik, otobüs kaptanları için unutulmaz bir anı oldu.



İzin Asla Sifirmeyecek

1881 - 1938

Atamızı özlem ve rahmetle
anıyoruz.

KAMILKOÇ¹⁹²⁶
FLIXBUS

yeni aksaray

09:05
10 KASIM 1938

Saygı ve Özlemle

Anıyoruz.

1881 - 193∞

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN

Yönetim Kurulu Başkanı

 Ali Osman
Ulusoy

Onsuz Kasım, **sonsuz özlem.**

1881-193∞



Yolun, yolumuz.

Geleceğe dair kararlılığını, mücadelecî ruhunu, hayatımıza yön veren fikirlerini yaşatmak için gece gündüz senin yolundayız. Cumhuriyetimizin kurucusu Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ü aramızdan ayrılışının 85. yılında saygı, minnet ve özlemlerle anıyoruz.

[#YolunYolumuz](#)

Mercedes-Benz
The standard for buses.





1881 - 1938

ATAMIZI

SAYGI VE SEVGİYLE ANIYORUZ

ÖZEL



Saygıyla eğiliyoruz.

Bizler için yaptığın her şey için müteşekkirimiz. Sonsuza kadar seninleyiz.
Saygı, özlem ve hasretle...

Mercedes-Benz
The Standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Fax: 0332 248 23 80

SEVGİ SAYGI VE ÖZLEMLE ANIYORUZ

1881



MK Melodi Kardeşler

ATAMIZI
SAYGI VE SEVGİYLE ANIYORUZ
1881-1938

 **MINI TUR**



Benim naçiz vücudum, bir gün elbet toprak olacaktır.
Fakat Türkiye Cumhuriyeti, ilelebet payidar kalacaktır.

K. Atatürk

1930

ATAMIZI
SAYGI VE SEVGİYLE ANIYORUZ



ÇAVUŞOĞLU
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
0216 354 14 18





10
KASIM
1881 - 1938

Saygıyla ve özlemle anıyoruz...



www.istab.org

Aker
OTOBUS İŞLETMESİ A.Ş.



Sevgi, saygı ve özlemle

Anıyoruz

derya tur

Saygı ve Özlemle
Anıyoruz

09

05

10 KASIM 1938



BEST VAN



İzindeyiz

∞

Sevgi, saygı ve rahmetle anıyoruz...

BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalyenköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47





1881-1938
MUSTAFA KEMAL
ATATÜRK

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ü
Saygı ve Özlemle Anıyoruz.

Buzlu



10 KASIM 1938
SAYGI VE ÖZLEMLE

Anıyoruz

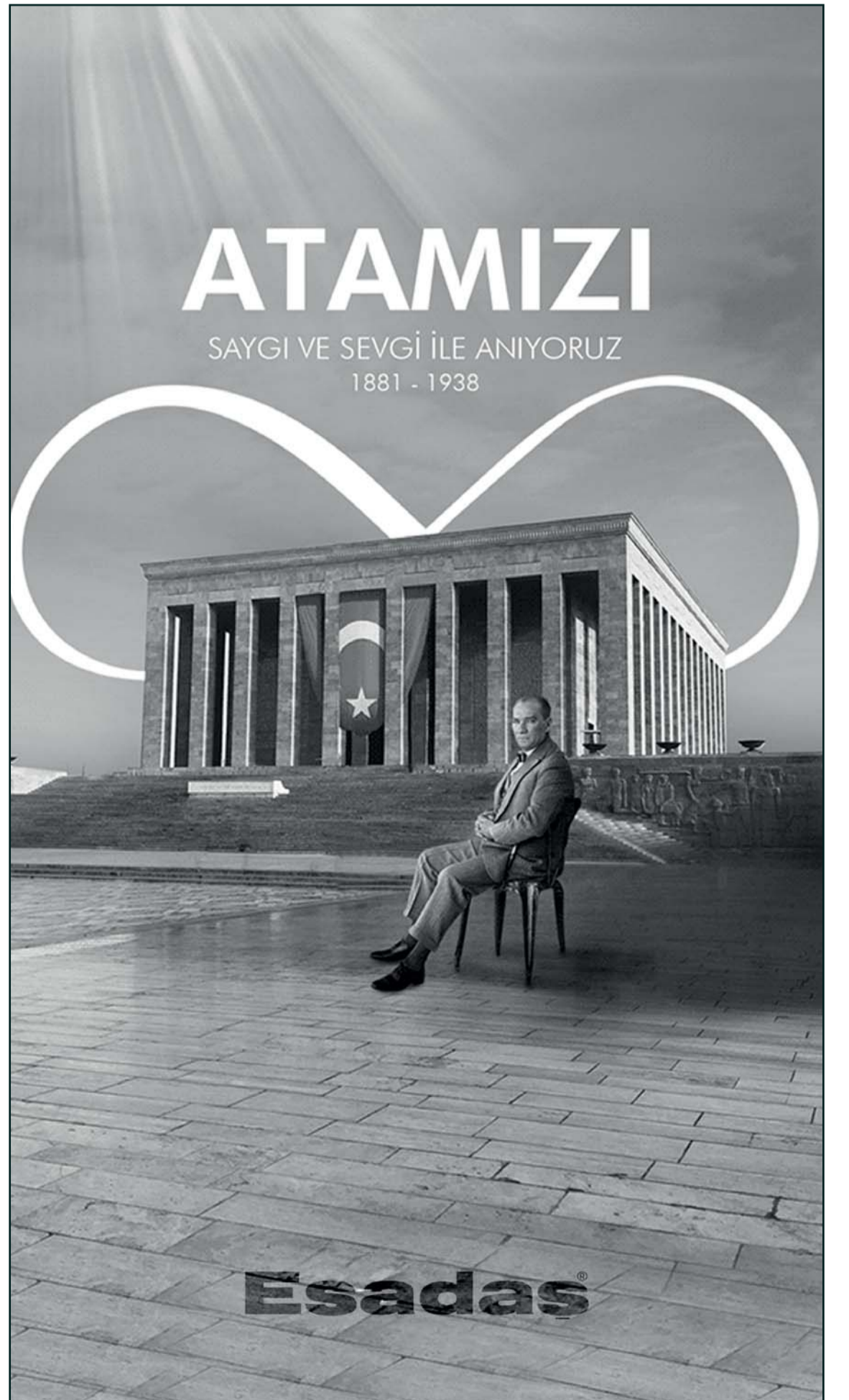
Düzce Güven



Büyük önder
Mustafa Kemal Atatürk'ü
saygı, sevgi ve özlemle

Anıyoruz

eefe tur



ATAMIZI

SAYGI VE SEVGİ İLE ANIYORUZ
1881 - 1938

Esadas®

gurseitur.com.tr

Sevgi, minnet ve
özlemle anıyoruz...

GURSEL 30.YIL

Açtığın yolda Gösterdiğin hedefe...

Türkiye Cumhuriyeti'nin Kurucusu
Mustafa Kemal Atatürk'ü
Özlem ve Minnetle

Anıyoruz

KALE
Seyahat



ATAMIZI
saygı ve özlemle anıyoruz

09.04.59
09.04.59
09.04.59
09.04.58
09.04.57
09.04.56

DK KÖKSALLAR

Sevgi ve saygıyla anıyoruz...



LKSGROUP

1881 - 1938

ATATÜRK

*Saygı ve hasretle
anıyoruz!*



Lüks Artvin
"Rüya gibi yolculuklar"



ATAMIZI
SAYGI VE ÖZLEMLE
Anıyoruz 09:05

Cizre Nuh



Özlemle Anıyoruz...

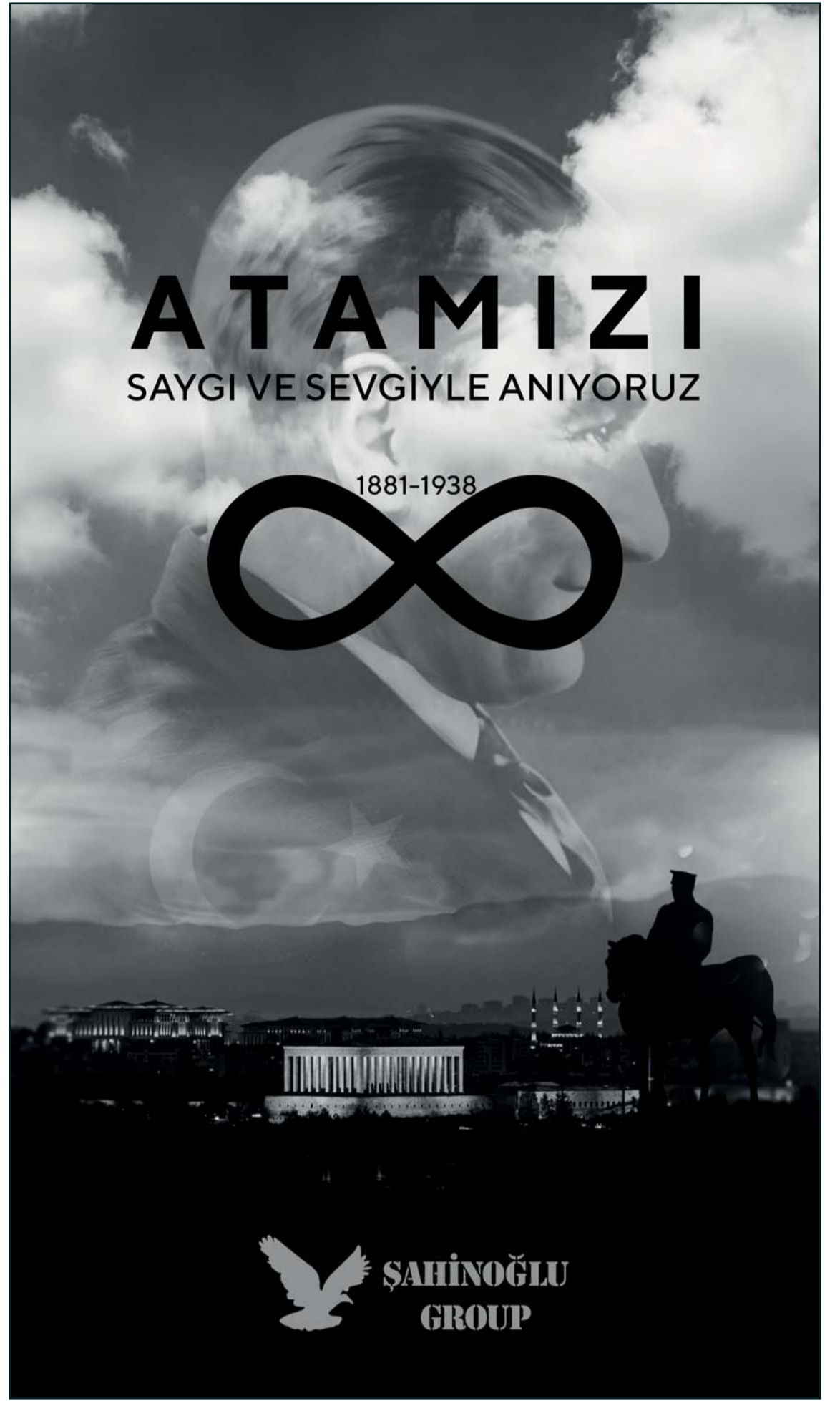
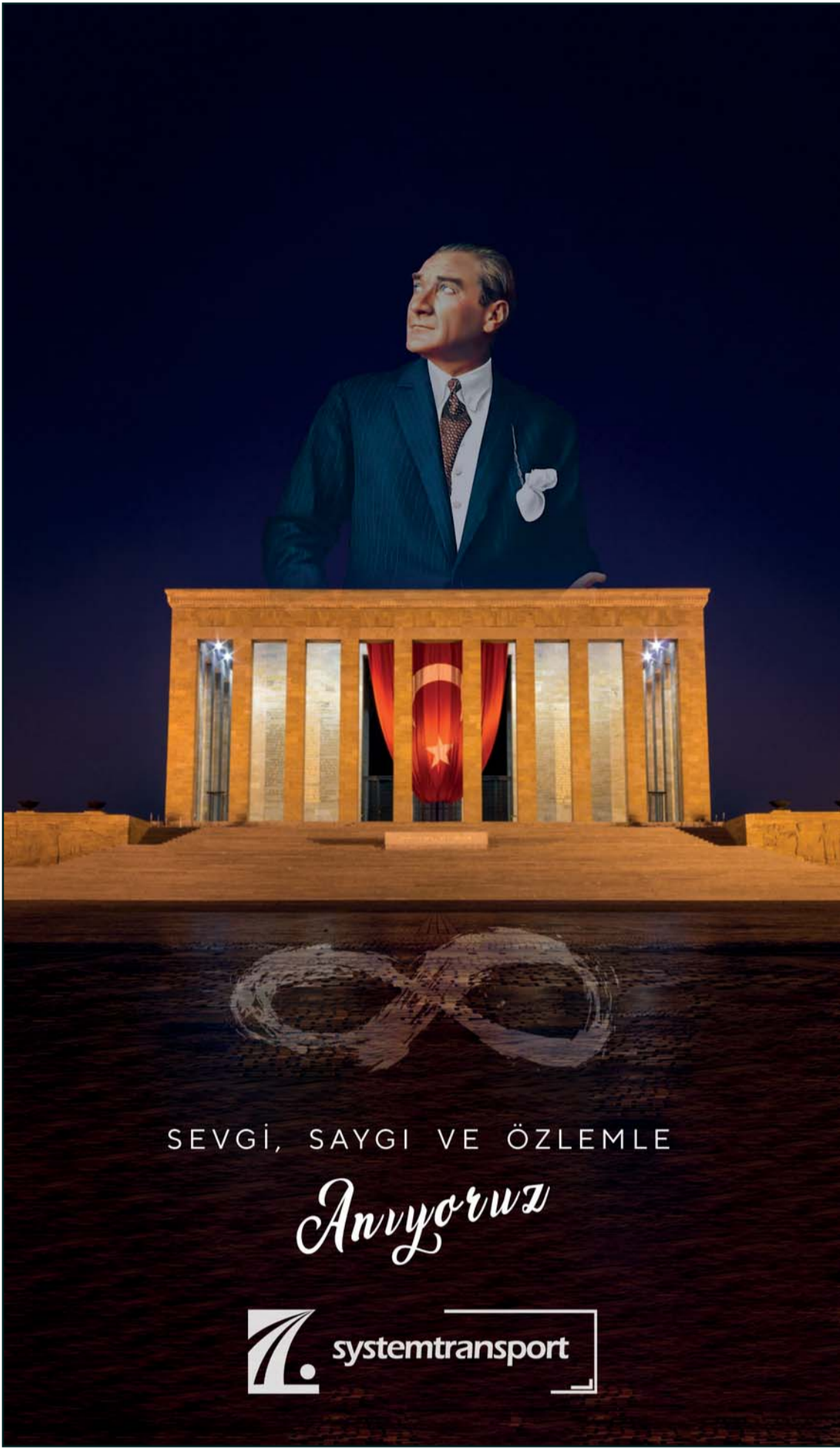
10 KASIM 1938 | 09:05

SEBA

A T A M I Z I
SAYGI VE SEVGİYLE ANIYORUZ
1881-1938



SEÇ



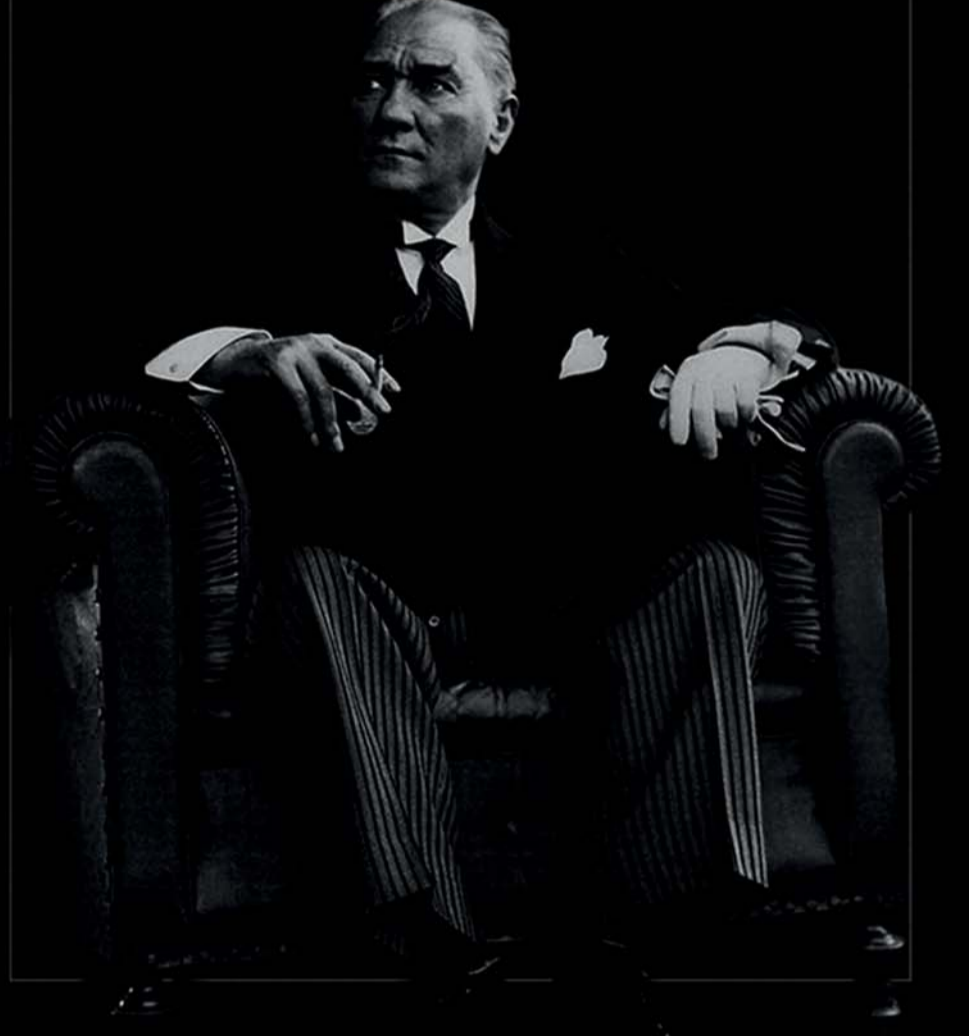
"Yaktığın ışık hiç sönmeyecek"



Saygı saygı ve rahmetle
Anıyoruz

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

Gazi Mustafa Kemal
ATATÜRK'Ü
Saygı, minnet ve özlemlerle anıyoruz.



vİB
"Biz Bir Aileyiz..."



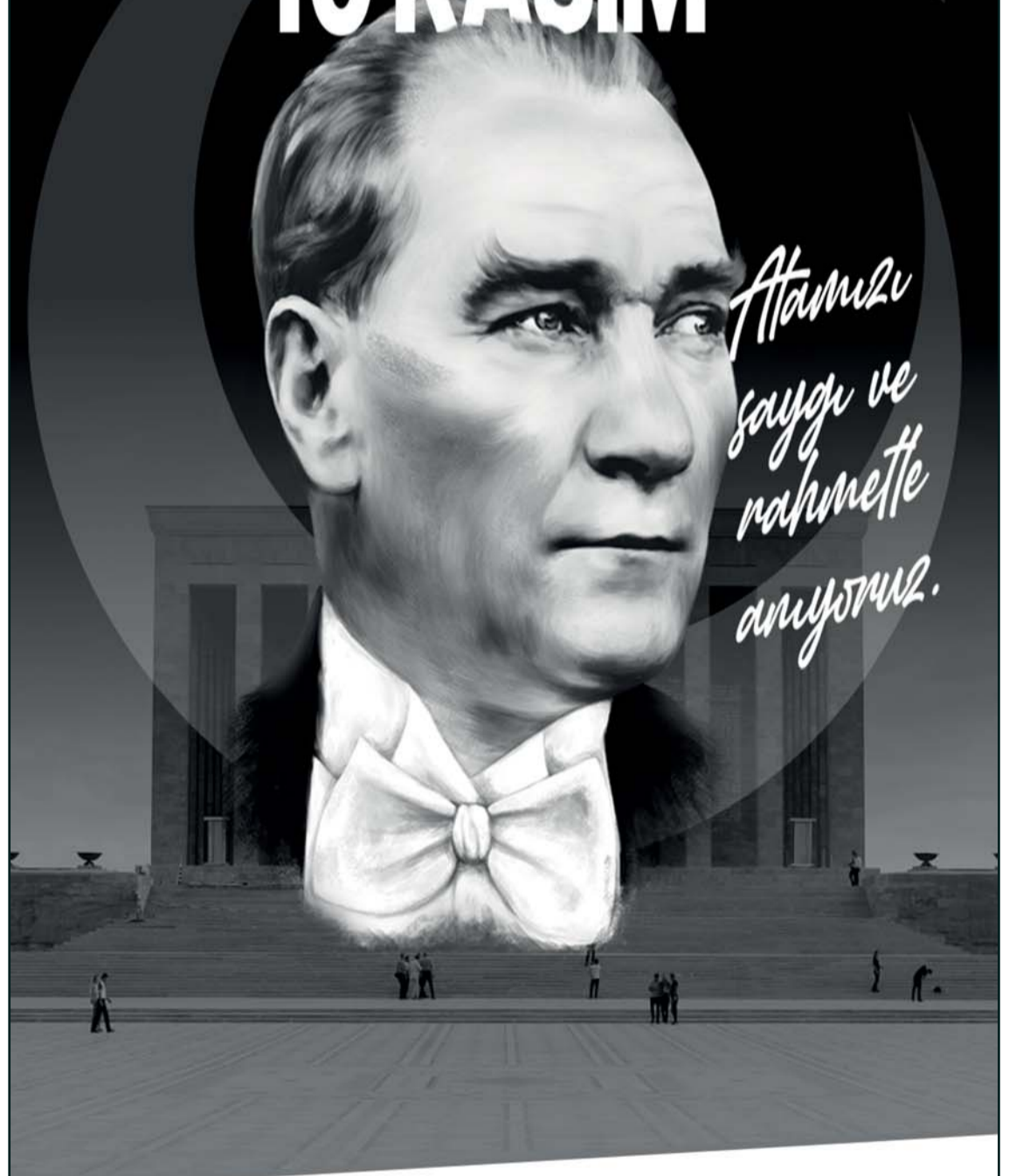
1881-1938

10
KASIM

TÜRKİYE CUMHURİYETİ'NİN
KURUCUSU GAZİ MUSTAFA KEMAL
ATATÜRK'Ü SAYGI, MİNNET VE
ÖZLEMLE ANIYORUZ.

Villa

10 KASIM



Atamızı
saygı ve
rahmetle
anıyoruz.

50
YIL

Baldız
uludağ



10[★] KASIM

ATAMIZI SAYGIYLA ANIYORUZ

1881 - 193∞

obilet.com

biletall.com