

## Kâmil Koç Medeniyetler Beşiği Mardin'de

Haberimiz Sayfa 2'de



## Otokar'dan Balıkesir'e 55 Adet Centro

Haberimiz Sayfa 3'de



**mapar**  
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'  
olarak her zaman  
sektörün yanındayız

www.maparman.com

f t i maparman

Yıl:4

Sayı:63

Tarih: 4 Aralık 2023

Fiyatı: 5 TL

HABER

# ULAŞIM

www.haberulasim.com

# 2023'Ü GERİDE BIRAKIRKEN...

İçerisinde olduğumuz şu günlerde 2023 yılının sonuna doğru ilerliyoruz. Arkamızda bırakacağımız ve zamanın hızla geçişine tanıklık ettiğimiz bu koca yılda, kâh sevinçle dolup taşık, kâh düşündürücü ve üzücü olaylarla yüzleştik. Her bir yılın kendine özgü hikâyesini yazdığı gibi, 2023 de kendine has deneyimleriyle öne çıkan bir yıl oldu.

Sektörümüz bir önceki üç yıla göre nispeten daha aydınlık bir dönemi geride bıraktı diyebiliriz ancak bu yıl içerisinde de sektör paydaşları yine ekonomik dalgalanmalar gibi birçok zorlukla boğuştu. Özellikle yılın başında büyük bir depremle sarsıldık, bu felaketin izlerinin üzerimizden silinmesi zaman aldı, almaya da devam ediyor. Zor günde her

zaman vatandaşının yanında olan otobüsçülerimiz bu ağır süreçte de elinden gelenin fazlasını yapmaya çalışarak bir nebze de olsa bölgedeki umudu yeşertti. Haber Ulaşım Gazetesi olarak yaşanan olumsuzluklara rağmen deprem bölgesine destek olarak dayanışmanın gücünü bizlere tekrardan hatırlatan tüm paydaşlarımızı teşekkür ediyoruz.

Özellikle 2023 yılının son çeyreğinde sektörde yaşanan canlanma, önümüzdeki dönem için umut verici bir gelişme olarak karşımıza çıkıyor. Ardi ardına araç yatırımları gerçekleştiren firmalar, araçlarını peyderpey veya toplu olarak düzenlenen görkemli törenlerle teslim aldı. Teslim alınan bu araçların siparişlerinin bir kısmı 2022 yılında verildi, bir kısmı ise 2023'ün ilk çeyreğinde talep edildi. Artık stoklarda otobüs bulunmuyor; her bir sipariş, özel olarak hazırlanıp müşteriye sunuluyor ancak bu özel üretim süreci, beraberinde bazı değişiklikleri de getiriyor. Eskiden üretici, müşterinin peşinden koşarken, şimdi ise talepler doğrultusunda özelleştirilen araçlar bir adım öne çıkıyor. Bu durum, otobüs sektöründeki rekabeti de kızıştıran bir faktör konumuna geldi. Bulduğumuz noktada araç siparişleri 2024 yılının ortalarına kadar alınmış durumda. Artık otobüs yatırımcıları planlamalarını 1 yıl öncesinden yapmaya ve finansal işlerini buna göre ayarlamaya başladı. Siparişini erkenden veren firmalar sezona yeni araçları ile girip yolcu konforunu üst seviyeye çıkarıyorlar. Cazip indirimlerin geride kaldığı bir döneme girerken, 2024 yılında karşımıza çıkacak sürprizleri şimdiden merakla bekliyoruz çünkü kredi faizlerindeki olası artışlar ve ekonomik dalgalanmalar, otobüsçülerin yatırım planlarını derinden etkileyebilir. 2024, otobüsçüler için yeni fırsatları ve zorlukları bir arada sunacak gibi görünüyor. Bu belirsizliklerle dolu süreçte, sektörümüzün kararlı adımlarla ilerlemesini temenni ediyoruz.

### İhtişamlı Otogarlar (!)

Otogarlar, sektörün yıllar geçse de değişmeyen kronik sorunlarının merkezinde bulunuyor. Toplumsal sorumluluk taşıyan STK'ların işlevsizliği ve firma sahiplerinin kendi işlerine yeterince sahip çıkamaması, yolcular için yaşam alanlarına dönüşmeyen, adeta ruhsuz terminalerin ortaya çıkmasına neden oluyor. İhtişam gölgesi altında, gelişmeye muhtaç sektör gerçeklerinden uzaklaşarak boş ve anlamsız otogarlar inşa ediyor. Acaba sektör, ne zaman temsil yetisi kazanacak ve kendi sorunlarını cesurca devlet yetkililerine iletip çözüme kavuşturacak, bu merakla beklenen bir soru olarak kalıyor.

### STK'lar "SADECE" Sorunlara Odaklansın

STK'lar, firma sahipleri ve otobüs işletmecileri, her zaman dilek, şikâyet ve önerilerini paylaşabilecekleri gazetelere ve diğer yayın organlarına sahipler. Ancak, sektör seçimlere doğru ilerlerken ve birçok çözüm bekleyen sorun varken, yayın mecralarıyla meşgul olmak manidar bir durum! Herkesin kendi sorumluluk alanına odaklanması ve bu sorunların çözümü için ortak bir çaba sarf etmesi gerekiyor. Unutmayalım ki sadece bu çaba sektörün kalkınmasına ve gelecekteki zorlukların aşılabilesine katkı sağlayacaktır.



Sayfa 4'de

## Lüks Artvin 2023 Yatırımlarını Tamamladı



Sayfa 9'da

## Beydağı Turizm Yeni Yıldızlarını Teslim Aldı



Sayfa 3'de

## Özlem Diyarbakır'a Yeni Travego 16 2+1



Sayfa 6'da

## Hastalya'dan Can Dersim Tunceliler'e Yeni Yıldız



## İstanbul Büyükşehir Belediyesi Kurmayları İstab Genel Merkezini ziyaret etti

İstab Genel Başkanı Aziz Baş, İstab Genel Merkezinde İBB Başkan Danışmanı Ümit Öztürk, Ulaşım Koordinasyon Şube Müdürü Barış Yıldırım, Toplu Ulaşım Hizmetleri Müdürü Osman Kılıçaslan, Sivil Toplum İlişkileri Koordinatörü Uğur Dağ ve İstab Yönetim Kurulu Üyelerini ağırladı. Görüşmede sektörün mevcut sorunları, yaşanan aksaklıklar ve çözüm önerileri ele alındı.



Sayfa 8'de

## Salih Laçın'dan Otogara Dev Yatırımlar



Sayfa 10'da

## Transit Custom "2024 Uluslararası Yılın Ticari Araç" seçildi



# Kâmil Koç Medeniyetler Beşiği Mardin'de

Türkiye'nin en çok tercih edilen seyahat markası Kâmil Koç, Cumhuriyet'in 100. yılında seyahat ağını yeni duraklarla genişletmeye devam ediyor. Hizmet kalitesini Türkiye'nin dört bir yanına ulaştırma hedefiyle çalışan Kâmil Koç'un seyahat ağına kattığı yeni durak Güneydoğu'nun medeniyetler beşiği kenti Mardin oldu. Kültür ve tarih turizminin en önemli duraklarından biri olan Mardin'den 1 Aralık itibarıyla başlayacak karşılıklı seferler kapsamında yolcular; İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir, Antalya, Fethiye, Marmaris, Adana, Mersin, Niğde ve Eskişehir illerine Kâmil Koç markası ile seyahat edebilecekler.

**T**ürkiye karayolları seyahat sektörünün ilk firması Kâmil Koç, Cumhuriyetin, 100. yılında seyahat ağını yeni şehirlerle güçlendirmeye devam ediyor. Kâmil Koç'un hizmet kalitesini ülkenin dört bir yanına ulaştırma hedefiyle çalışan firmanın, seyahat ağına kattığı yeni durak ise, Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nin medeniyetler beşiği şehri Mardin oldu.

## Mardin'den karşılıklı seferler 1 Aralık'tan itibaren başlayacak

Binlerce yıllık boyunca pek çok medeniyete ev sahipliği yapan ülkemizin kültür ve tarih turizmindeki en önemli destinasyonlarından biri olan Mardin'den 1 Aralık'tan itibaren Türkiye'nin farklı kentlerine Kâmil Koç markası ile ulaşmak mümkün hale gelecek. Mardin merkezli kalkacak araçlar, Midyat ve Kızıltepe ile birlikte Şanlıurfa'nın Viranşehir ilçesinden hareketle İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir, Antalya, Fethiye, Marmaris, Adana, Mersin, Niğde ve Eskişehir illerine karşılıklı seferlerle ulaşacak.

## "Mardin zengin kültürü ile dünyanın da bildiği tanıdığı bir şehir"

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, uzakları yakın etmek adına yeni bir adım daha attıklarını belirterek, şunları söyledi:

"Bu yıl Cumhuriyetimizin 100. Yılı kutluyoruz. Cumhuriyet'in ilk yıllarında başladığımız ve 97 yıldır da kesintisiz bir şekilde sürdürdüğümüz bu yolculuğumuza, bugün yeni bir şehir daha

eklemenin heyecan ve mutluluğunu yaşıyoruz. Şu anda Türkiye'nin 71 il ve 306 ilçesinde hizmet veren bir markayız. Şimdi buna Mardin'i ve 3 ilçemizi daha dahil ettik. Amacımız; Kâmil Koç'un

yetler beşiği şehri Mardin'de taşıdık. Büyük bir potansiyele sahip olan Mardin, sadece ülkemizin değil, dünyanın da bildiği tanıdığı bir şehir. Tarih ve kültürel zenginliğinin yanı sıra binlerce yıl boyunca farklı medeniyetlere yaptığı güzel ev sahipliğiyle bilinen ve tanınan bir şehrimiz. Turizm noktasında da yoğun ilgi gören bu şehrimizden karşılıklı seferler başlatma konusu bizim firma olarak, uzun süredir planladığımız ve üzerinde çalıştığımız bir adımdı. Bugün de bu hizmetimizin ilk adımını atıyoruz.

## "Mardin seferler hem ülkemizin hem de şehrimizin turizmine katkı sağlayacak"

Yol arkadaşlarımız 1 Aralık'tan itibaren Mardin'den ülkemizin farklı illerine Kâmil Koç markası ile seyahat edebilme imkanına kavuşacaklar. Buradan başlattığımız seferler ile Kâmil Koç markası olarak, Mardin'de yol arkadaşlarımıza hizmet verecek olmaktan çok heyecanlıyız. Mardin'den kalkacak araçlarımız, aynı zamanda şehrin en önemli ilçeleri olan Midyat ve Kızıltepe'nin yanı sıra yine Şanlıurfa'nın Viranşehir ilçesini de durak olarak kullanacaklar. Yolcularımız bu noktalardan İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Antalya, Adana, Mersin, Niğde ve Eskişehir gibi büyük kentlerimizin yanı sıra, ayrıca Fethiye ve Marmaris gibi turizm bölgelerimize de seyahat edebilecekler ya da bu bölgelerden Mardin ilimize seyahat edebilecekler.

Bu adımın hem ülkemizin turizmine hem de Mardin'in gelişimine önemli bir katkı sağlayacağına inanıyoruz. Yeni seferlerimizin hem Mardinli hemşerilerimize ve yol arkadaşlarımıza hem de markamıza ve ülkemize hayırlı olmasını diliyoruz."

hizmet kalitesini ülkemizin her köşesine taşımak ve insanlarımız için en ücre noktalarda bile ulaşılabilir olmak.

Bu yaklaşım doğrultusunda bu kez de hizmet bayrağımızı ülkemizin medeni-

**SALLANAN SALI GELİYOR, KÂMİL KOÇ'TA FİYATLAR SALLANIYOR!**

Sallanan Salı kampanyasından faydalanmak için hemen Kâmil Koç internet sitesi, mobil uygulaması ve bilet satış noktalarını ziyaret et!

**INDIRIM KODU: KKSALL**

**%15'YE VARAN İNDİRİM**

## Kâmil Koç, 'Salı Sallanır' kampanyası ile yüzde 15 indirim sağlıyor

Türkiye'nin öncü seyahat markası Kâmil Koç, sonbahar indirimleri ile yol arkadaşlarına destek olmaya devam ediyor. Firma, "Salı Sallanır" kampanyası ile salı günü seferlerine özel olarak yolcularına yüzde 15'lik bir indirim sağlıyor. Otogar, acente, çağrı merkezi ve online dahil tüm satış kanallarında geçerli olan indirimden yararlanmak için ise, kampanya kapsamında bilet almak yeterli oluyor.

**K**arayolu ulaşımında Türkiye en çok tercih edilen markası olan Kâmil Koç, indirim kampanyalarına bir yenisini daha ekledi. Avrupa'nın en büyük şehirler arası otobüs ağı ve pazar lideri iş ortağı FlixBus ile birlikte Türkiye'nin 71 il ve 306 ilçesinin yanı sıra Avrupa'nın da dört şehrinde hizmet veren Kâmil Koç, yol arkadaşlarının cebini düşünen yeni bir kampanya hayata geçirdi.

Tüm satış kanallarında geçerli olacak Özellikle önümüzdeki okul ara tatilinde seyahat etmek isteyen aileleri ve üniversite öğrencisi gençleri sevindirecek olan 'Salı Sallanır' kampanyası kapsamında bilet alan yolcular, anında yüzde 15'lik bir indirimden yararlanıyor. Salı günü seferlerine özel olarak düzenlenen bu sonbahar kampanyasından dileyen tüm yolcular yararlanabiliyor. Otogar, acente, çağrı merkezi ya da online dahil tüm satış kanalları üzerinden yapılan bilet alımlarında geçerli olan indirimden yararlanabilmek için kampanya kapsamında bilet alınımın yapılması yeterli oluyor. Online satışlarda ise, indirimden yararlanmak için "KKSALL" indirim kodunun sisteme girilmesi gerekiyor.



## Otokar'dan Balıkesir'e 55 Adet Centro Teslimatı

Türkiye'nin lider otobüs üreticisi Otokar'ın belediyeler ve halk otobüsleri kooperatifleri için özel olarak tasarladığı CENTRO mikrobüs ile toplu ulaşımda konfor çitasını yükseltmeye devam ediyor. Tasarımı, ferah iç hacmi, yüksek manevra kabiliyeti, konforu, teknolojisi, sahip olduğu donanım ve düşük işletme giderleriyle toplu ulaşımın kısa sürede gözdesi olmayı başaran Otokar CENTRO'nun son teslimat adresi Balıkesir oldu. Bandırma Ulaşım Hizmetleri Ticaret A.Ş. tarafından alınan 55 adet Otokar CENTRO mikrobüs, Bandırma Cumhuriyet Meydanı'nda düzenlenen bir törenle hizmete sunuldu.



**B**alıkesir Büyükşehir Belediyesi'nin şehir içi ulaşım hizmetlerinde gerçekleştirdiği dönüşüm ve modernizasyon çalışmaları kapsamında, Bandırma Ulaşım Hizmetleri Ticaret A.Ş.'nin filosuna eklediği 55 araçlık dev teslimat töreni yoğun katılımıyla gerçekleşti. Törene Balıkesir Büyükşehir Belediye Başkanı Yücel Yılmaz, Bandırma Kaymakamı Engin Aksakal, Otokar Yurt İçi Satış ve Pazarlama Direktörü Murat Tokatlı, Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, Otobüs Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, Otobüs Bölge Satış Yöneticisi Yekta Doğan, Otokar Bayi Atalay Otomotiv'in yetkilileri İsmet Atalay, Ali Rıza Atalay, Emre Atalay, Balıkesir Şoförler ve Otomobilciler Odası Başkanı Rıza Tekin, Bandırma Ulaşım

Hizmetleri Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Soylu, araç kaptanları ve birçok Balıkesirli katıldı.

### “BÜYÜK BİR DÖNÜŞÜME İMZA ATTIK”

Balıkesirlilerin daha konforlu ulaşım hizmeti alabilmeleri için önemli yatırımların hayata geçtiğini belirten Balıkesir Büyükşehir Belediye Başkanı Yücel Yılmaz, “Ulaşım sisteminde büyük bir dönüşüme imza attık. Bandırma'da yeni 55 aracımızla birlikte ulaşımı daha konforlu hale getiriyoruz. Hizmette giren araçların Bandırmalılara hayırlı olmasını diliyorum” dedi.

### “OTOKAR'IN TERCİH EDİLMESİNDEN MUTLULUK DUYDUK”

Otokar'ın kullanıcı ihtiyaçlarına özel olarak tasarlayıp ürettiği otobüslerinin Türkiye

dahil 60 ülkede milyonlarca yolcuyla güvenle taşıdığını belirten Otokar Yurt İçi Satış ve Pazarlama Direktörü Murat Tokatlı, “Sadece araç değil, ulaşım sisteminde hayata geçirilen bu önemli dönüşüm çalışmasında Otokar'ın tercih edilmesinden mutluluk duyduk. 60 yıllık deneyimimizle geliştirdiğimiz CENTRO mikrobüs, tasarımı, yüksek performansı, dayanıklılığı, düşük yakıt tüketimi, üst seviye

emniyet ve konforu ile toplu ulaşımda yeni bir dönem başlattı. Geçtiğimiz sene hizmete başlayan 25 adet aracın ardından bugün teslim ettiğimiz 55 adet araç ile Balıkesir'de toplum ulaşımda kullanılan Otokar CENTRO sayısı 80'e ulaştı. Mikrobüslerimiz ile Balıkesirlilere hizmet verecek olmaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Yeni otobüslerin hayırlı olmasını dileriz” açıklamasını yaptı.



## Özlem Diyarbakır'a Yeni Travego 16 2+1

**Ö**zlem Diyarbakır 2023 yılı yatırımlarının son araçlarını bünyesine katıyor. Gerçekleştirilen törenle birlikte teslim edilen 34 UCD 03 plakalı Yeni Travego Özlem Diyarbakır filosuna katıldı.

Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen yeni yıldız Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Özlem Diyarbakır Yönetim Kurulu Üyesi Recep Üçdağ'a teslim edildi.



# Lüks Artvin 2023 Yatırımını Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD ile Kapattı

**Y**aptığı yatırımlarla adından sıkça söz ettiren Lüks Artvin filosunu yeni yıldız otobüsleri ile güçlendirmeye devam ediyor. Farklı kuşak renkleri ile araçlarını teslim alan firmanın yeni üyesi yeşil renkli kuşağı ile

bizleri selamladı. Firma bu teslimatla birlikte 2023 yılı yatırımlarını tamamlamış oldu. Gazetemize teslimatla alakalı kısa açıklamalarda bulunan Yönetim Kurulu Üyesi Aslan Aydemir: "Artvin'imizin doğasını temsilen yeşil kaplamalı Mercedes-Benz Tourismo

16 RHD aracımızı filomuza katmış bulunuyoruz. Lüks Artvin olarak pandemi ile hızlandırdığımız yatırım sürecimiz aynı şekilde devam ediyor. Araç parkımız çok genç yaşta olduğu için şu an yatırımlarımızı filo yaşını daha da düşürmek üzerine planlıyoruz. Mevcut araçlarımız son teknoloji ile donatılmış Tourismo araçlardan oluşuyor. Yolcu konforu ve güvenlik sistemleri ile güçlendirilmiş olan Mercedes-Benz Tourismo araçlardan hem biz işletmeciler olarak memnunuz, hem de seyahat eden yolcular gayet memnun. Araç parkımıza yatırım yapacağımız zamanı çok önceden planlayarak alım maliyeti, işletme maliyeti ve 2. ele satış maliyetlerini en verimli olacak şekilde kullanıyoruz. Otobüs işletmeciliğinde en önemli unsur aracı almak değil, hangi aracı ne zaman



ve hangi finansmanlarla aldığımızdır. Alırken, kullanırken ve satarken kar edebiliyorsanız işletmeniz sağlıklı bir şekilde sürüyor. Otobüs fiyatlarının ne-rele yükselebileceği, finansal olarak kredilerin oranları ve diğer maliyetlerin analizlerini iyi yapan işletmeciler mutlaka bu yatırımlardan karlı çıkacaktır. Şu an yılın sonuna geldik. 2024 yatırımlarımızı çok daha önceden planladık ve yolumuza aynı planlar çerçevesinde devam ediyoruz." Dedi.



KALİTELİ ÜRÜNLER VE 1. SINIF İŞÇİLİKLE

## YATIRIMLARINIZ BİZE EMANET



DÜNYA MARKASI DAHUA HD KIZILÖTESİ  
GÜVENLİK KAMERA SİSTEMLERİ 4 FARKLI RENK  
SEÇENEĞİ İLE MELODİ KARDEŞLER'DE !

**Bülent Öztaş**

☎ 0505 428 36 98

**Özgür Faal**

☎ 0554 553 84 99

**ADRES**

AŞTi 2. Bakım İstasyonu  
No: 2 Söğütözü/Ankara

**E-MAIL**

melodi\_oztas@hotmail.com

**Melodi Kardeşler**

TV & UYDU & KAMERA  
DÜNYASI

# Kış lastiklerini takmadan önce dikkat edilmesi gerekenler!



devam edecek. Lastik Sanayicileri ve İthalatçıları Derneği LASİD kış lastiği takvimine sayılı günler kala; güvenli ve akıcı bir trafik için tüm araçlarda kış lastiklerine geçilmesini önerdi. Meteoroloji raporlarına göre hava sıcaklıklarının düşerek, bazı bölgelerde kar yağışı olarak kendini gösterdiğine dikkat çeken Erdal Kurt; "Değişen iklim koşulları, ülkemizde dört mevsimi aynı anda yaşamamıza sebep olabiliyor. Sıcaklıklar da ani olarak değişebiliyor. Yaşadığımız bölgede kar yağmasını beklemeden kış koşullarının gerektirdiği önlemi almalı, uygulama gereği 1 Aralık tarihi itibarıyla kış lastiği kullanmayı ihmal etmemeliyiz" dedi. LASİD Genel Sekreteri Erdal Kurt; araç sahiplerine değişimi son ana bırakmalarını hatırlatarak kış lastiği seçerken ve takarken dikkat edilmesi gereken noktaları da şöyle sıraladı: "Lastik, bir araçta bizi hayata bağlayan en önemli parçalardan biridir. Doğru lastik güvenli sürüşün baş şartlarından biridir. Doğru lastik demek aracınıza ve mevsimine uygun lastik demektir. LASİD olarak araç üreticinizin önerdiği ebat ve tipte; yük sınıfı ve hız sınıfına uygun özelliklere sahip kış lastiğinin seçilmesini ve araca takılmasını öneriyoruz. Kış lastiklerini yaz lastiklerinden ayırtedebilmek için yapısal farklılıklarının yanı



sıra yanaklarındaki markalamaya mutlaka dikkat edin. Seçilen kış lastiğinin üzerinde mutlaka "Kış Lastiği" (içinde kar tane-si deseni olan üç zirveli dağ) işaretinin olması gerekir. Ayrıca en önemlisi; aracın tüm lastiklerinin kış lastiği olması gerekir, çünkü aracın en kısa mesafede durması hareket edebilmesinden daha önemlidir. İyi bir fren performansı ve kararlılık için 4 tekerlekte de Kış Lastiği şarttır. Araçta sadece 2 lastiğin kış lastiği olması, ani frenleme ve viraj alma gibi manevralar sırasında aracın kontrolünü zorlaştırır. Bu kriterlere dikkat edilerek kış lastiklerine geçiş için 1 Aralık'tan önce tüm hazırlıkların tamamlanması gerekir." Özellikleri sayesinde güvenli ve akıcı trafiğe katkı sağlar! Kış aylarında araç kullanımının zor olduğuna ve risk taşıdığına da dikkat çeken LASİD Genel

Sekreteri Erdal Kurt; kış lastiğinin özellikleri sayesinde akıcı ve güvenli bir trafiğe katkı sağladığını kaydetti: "Kış koşullarında gerekli önlemler alınmazsa; trafikte risk artar. Kış lastiği kışın lastiğidir. Kış lastiği; 7 derece altındaki sıcaklıklarda sertleşmeyerek yere tutunma özelliğini korur ve ıslak, çamurlu veya karlı yüzeylerde sürüş emniyetini artırır. Bu özellikleri nedeniyle kış lastikleri hava ve yol şartlarından kaynaklanabilecek olası risklere karşı ortak trafiğin güvenli ve akıcı olmasına katkı sağlar. Zorunluluk kapsamında olmasalar da biz LASİD olarak binek araç sahiplerine de kış lastiği taktirmalarını öneriyoruz. Kış lastiğinin trafiğe çıkan tüm sürücüler tarafından yaygın kullanımı; kış aylarında tehlikeli ve çekilmeyecek hale gelen trafik çilesini de büyük ölçüde azaltacaktır."

Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı kararıyla; şehirlerarası karayollarında yük ve yolcu taşıyan araçların

kış lastiği takmasını zorunlu kılan "kış lastiği uygulaması" 1 Aralık 2023 tarihi itibarıyla başlayarak 1 Nisan 2024'e kadar



## Tek Niyet: Memnuniyet

Mercedes-Benz Satış Sonrası Hizmetler'de ilk önceliğimiz, memnuniyetiniz. Bilgi ve yetkinliğiyle işinin uzmanı çalışanlarımız, sorununuzu ilk seferde doğru şekilde tespit eder. Tüm bakım ve onarımlarınız orijinal ve garantili yedek parçalarla söz verilen sürede hızlıca tamamlanır.

#TekNiyetMemnuniyet

Mercedes-Benz





## Türkkan'dan Tourismo Yatırımı

Turizm sektörünün yenilikçi firması Türkkan Turizm 2023 yılı yatırımlarına yenisini eklemeye devam ediyor. Firma 1 adet Mercedes-Benz Tourismo ile filosunu güçlendirdi.

Has Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen yıldız Has Otomotiv Satış Müdürü Soner Balaban tarafından Türkkan Turizm Yetkilisi Levent Savaşkan'a teslim edildi.

Teslimat ile ilgili gazetemize kısa bir değerlendirmede bulunan Yönetim Kurulu Üyesi Cem Türkkan şunları okurlarımız için aktardı; "Bünyemizde 2 adet Mercedes-Benz Tourismo ve birkaç adet Mercedes-Benz Sprinter araç kattık. Turizm işlerinin az ve yavaş olmasına rağmen araç yenilemek için uygun bir zaman içerisinde olduğumuzu düşünüyorum. Pandemi ile birlikte daralan sektörümüzde

araç yaşı ortalaması artmıştı. Şu an takas ve finansman seçeneklerinin uygunluğu sebebiyle araç parkımızı yenilemeye kaldığımız yerden devam ediyoruz. Her ne kadar ülkemizin kuzeyinde Ukrayna-Rusya, güneyinde Gazze savaşı yaşanıyor olsa da 2024 yılının turizm açısından iyi geçeceğine inanıyorum. Önümüzdeki dönemde Vito ve Sprinter araçları ile yapılan turizm taşımacılığının oldukça yüksek adetlere ulaşacağını düşünüyorum. TÜRSAB vasıtasıyla gittiğim Van, Trabzon, Erzurum ve Kapadokya'da bulunan değerli turizm taşımacıları ile bir araya geldiğimde 2024 sezonuna dair görüşlerim çok olumlu olduğunu gördüm. Biz turizmci olarak araç sayılarımızı artırmaktan çok mevcut araçların modelini yükseltmek üzerine yatırımımızı planlıyoruz."



## Hastalya'dan Can Dersim Tunceliler'e Yeni Yıldız

Yıldız teslimatları yılın son ayında tüm hızıyla devam ediyor. Mercedes-Benz'in başarılı bayisi Hastalya Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen 62 AR 333 plakalı Travego, Hastalya Otobüs Satış Müdürü Ahmet Koray Erdoğan tarafından Araç Sahibi Onur Sungur'a teslim edildi.



## MAN Türkiye A.Ş., yılın ilk 3 çeyreğinde en çok 'Faydalı Model' başvurusu yapan şirket oldu

MAN Türkiye A.Ş., başarılı AR-GE çalışmaları ile yarının teknolojisine yatırım yapmaya devam ediyor. Türk Patent ve Marka Kurumu'nun 2023 yılının 3. çeyrek istatistiklerine göre, Ar-Ge yatırım projelerinde en çok 'Faydalı Model' başvurusu yapan şirket MAN Türkiye A.Ş. oldu. 2022 yılı genelinde toplamda 41 resmi başvuru yapan MAN Türkiye A.Ş., bu yılın ilk dokuz ayında da 82 resmi başvuru sayısına ulaşarak, proje çıktılarını patent/faydalı model başvuruları ile taçlandırdı.

**D**ünya hızlı bir teknolojik dönüşümden geçerken, MAN da sektöründe hayata geçirdiği yeniliklerle bu dönüşüme öncülük etmeye çalışıyor. Elektrikli araçlardan yenilikçi teknolojilere kadar pek çok alanda ilkleri sektöre taşıyan MAN Truck & Bus, bu alandaki en büyük desteği ise, Ar-Ge alanındaki çalışmalardan alıyor.

MAN'ın Almanya dışındaki ilk üretim tesisi olan MAN Türkiye A.Ş. ise, başarılı Ar-Ge çalışmaları ile üretim ve geliştirme yolunda markaya önemli bir güç katıyor. Son yıllarda Ar-Ge alanında yaptığı yatırımlarla rakiplerinden ayrılan MAN Türkiye A.Ş., başarılı çalışmalarını ise, prestijli bir 3. çeyrek birinciliği ile taçlandırdı.

2022 yılındaki başvuruları ilk dokuz ayda ikiye katladı MAN Türkiye A.Ş., Türk Patent ve Marka Kurumu'nun 2023 yılının 3. çeyrek istatistiklerinde Ar-Ge yatırım projelerinde en çok 'Faydalı Model' başvurusu yapan şirket olarak, rakiplerini geride bırakarak ilk sırada yer aldı. 2022 yılında 41 resmi başvuru yapan MAN Türkiye

A.Ş., 2023 yılının ilk dokuz ayında, 82 resmi başvuruya ulaştı. Hedef ise, yıl sonuna kadar 100 resmi başvuru sayısına ulaşarak, zirvedeki yerini daha da güçlü hale getirmek.

MAN Türkiye A.Ş.'nin Türk Patent ve Marka Kurumu'na yaptığı 'Patent/Faydalı Model' başvuruları arasında batarya teknolojilerinin geliştirilmesi, otonom sürüş teknolojileri, ADAS teknolojileri, araç kapı geliştirme sistemleri, Euro7 motor entegrasyonları, araç klima geliştirme teknolojileri, E-Mobility teknolojileri, araç iç- dış tasarım geliştirme, araç yazılım geliştirme, araç yeni ürün mimarisi ve üretim teknolojileri, elektrikli otobüsler için hızlı şarj ve menzil performansı iyileştirmesi dahil pek çok yenilik bulunuyor. "Ar-Ge çalışmaları olmazsa olmazımızı oluşturuyor" MAN Türkiye A.Ş. Ar-Ge'den Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Kenan AKÇAY, Ar-Ge alanındaki çalışmalarını elde ettikleri başarıya ilişkin şunları söyledi;

"MAN Truck & Bus'ın bugün dünya genelinde pazara sunduğu araçlarında yalnızca bugünün değil, yarının

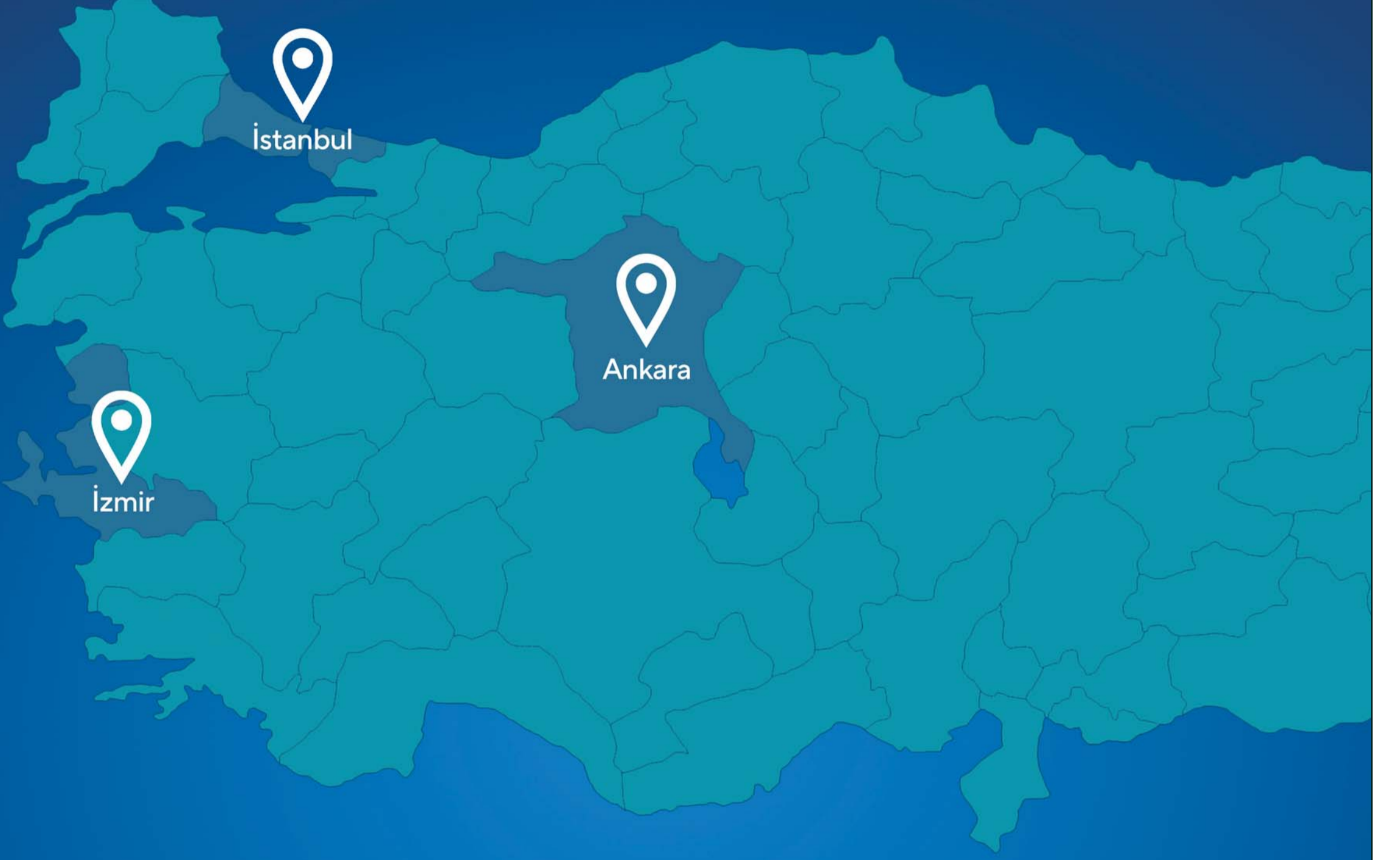
da teknolojileri önemli bir yer tutuyor. Hali hazırda elektrikli araçlar dahil sürüş konforundan güvenliğe, tasarımdan çevreci motora kadar pek çok alanda sektöre öncü çalışmaları devam ediyor. Biz de MAN Türkiye A.Ş. olarak, hayata geçirilen bu yenilikçi teknolojilere kendi bünyemizde sürdürdüğümüz Ar-Ge çalışmalarını katkı sunmaya çalışıyoruz. Bu alanda özellikle MAN'ın sektörde 250 yılı aşan mühendislik deneyimi bizler için çok önemli bir motivasyon kaynağı oluşturuyor.

MAN Truck & Bus, bugün hayata geçirdiği gelişmelerle ve kullandığı üstün teknoloji ile sektörüne öncülük eden bir marka. Biz de geliştirdiğimiz yenilikçi fikirlerle bu teknolojik yolculuğa destek olmaktan ve katkı sunmaktan çok mutluyuz. Özellikle Ar-Ge çalışmaları bizim için çok önemli bir alanı oluşturuyor. Son yıllarda yaptığımız yatırımlarla bu alandaki gücümüzü daha da pekiştirdik. Nitekim, bunun sonucunu da bu yıl itibarıyla almaya başladık. Gecen yılın genelinde 41 olan 'Patent/Faydalı Model' başvuru sayımızı, bu yılın ilk dokuz ayında

tam iki katına çıkararak, faydalı model başvurularında ilk sıraya yükseldik. Yıl sonuna kadar bu oranı daha da ileri taşımaya hedefliyoruz.

'Patent/Faydalı Model', buluşunun fikri ile oluşan bir ürünü başkalarının üretmesini, kullanmasını ya da satmasını engellemek için buluşçuya verilen yasal bir hak. Patent/Faydalı Model başvurularında dereceye girmenin hem marka değerinin korunması hem de prestij oluşturmada önemli bir değeri bulunuyor. Bu başvurular, tescille giden yolun da ilk adımını oluşturuyor. 'Patent/Faydalı Model' başvuruları ne kadar fazla olursa, bunların ortalama 1-2 sene sonrasında tescil belgesi ile taçlanma olasılığı da bir o kadar yüksek oluyor. Tescil belgesi sayısındaki artış ise, gelişime katkı sunmasının yanında, aynı zamanda Ar-Ge Merkezleri Yüzde 20 Performans Kriterlerinin baz alındığı ilave Ar-Ge indiriminden faydalanmamızı sağlıyor. Bu yüzden de MAN Türkiye A.Ş. olarak, bu başarıyı çok değerli buluyor ve bu başarıda emeği olan tüm arkadaşlarımı tebrik ediyorum."

# MELODİ KARDEŞLER Servis Noktaları



**Melodi Kardeşler** olarak ihtiyacınızı en iyi şekilde analiz ederek en doğru çözümler sunmaya özen gösteriyoruz.

## ANKARA GENEL MERKEZ

Melodi Kardeşler  
Bülent Öztaş - Özgür Faal

Telefon: 0505 428 36 98 / 0554 553 84 99  
E-posta: melodi\_oztas@hotmail.com  
Adres: AŞTİ 2. Bakım İstasyonu  
No: 2 Söğütözü / ANKARA

## İSTANBUL ŞUBE

Yıldırım Elektronik  
Ersin Aluç

Telefon: 0532 430 71 85  
Adres: Büyük İstanbul Otogarı  
Çarşı Katı No: 1B193 / İstanbul

## İZMİR ŞUBE

Anadolu Elektronik  
Ufuk Doğan - Ahmet Orhan

Telefon: 0554 870 01 93 - 0554 870 01 92  
Adres: İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali  
Zemin Kat No: 170 / İzmir

**MK** Melodi Kardeşler  
TV & UYDU & KAMERA DÜNYASI



# Salih Laçın'den Otogara Dev Yatırımlar



**L**açınlar, Büyük İstanbul Otogar'ın sevilen saygı duyulan bir ailesi. 30 yıldır Büyük İstanbul Otogarı içerisinde çeşitli işletmeleri bulunan tanınmış iş insanı Salih Laçın yeni yatırımlarıyla dikkatleri üzerine çekiyor.

Geçtiğimiz yıllarda otogar içerisinde, kaptanların gündüzleri kısa süreli dinlenebilmeleri, kişisel bakım yapabilmeleri ve kuru temizleme gibi ihtiyaçlarını karşılayabilmeleri için tasarlanan "Kaptanlar Köşkü" bir süre önce kapanmıştı. Başarılı iş insanı Salih Laçın atıl kalan bu köşkü Otogar İşletme Müdürlüğü ile görüşerek tekrar açmak üzere işletmesini devraldı. Köşkü baştan aşağıya elden geçirip ye-

nileyen Laçın, köşkü modern ve işlevsel görünümüne kavuşturdu. Alt ve üst kat olmak üzere toplam 25 odası bulunan işletme hem gündüz hem gece kaptanların konaklayabileceği butik bir otel konsepti ile hazırlandı.

Kaptanlar için özel hazırlanan odalarda sigara içilmesi yasak. Ferah bir ortamda dinlenen kaptanlar odalara ayakkabı ile dahi giremiyor. Odaların bir diğer dikkat çekici özelliği ise hiçbir oda da televizyon bulunmuyor. Salih Laçın bakan bunun sebebini nasıl açıklıyor; "Yıllardır sektörün içerisinde yer almamızdan dolayı otobüsçülüğün ihtiyaçlarını, gerekliliklerini çok iyi biliyoruz. Maalessif ki kaptanlarımız

sefer sonlarında uyuyarak geçirmeleri gereken zamanda çeşitli teknolojik aletlerle vakit geçirerek yeteri kadar dinlenmiyorlar. Biz de odalarımızda televizyon bulundurmuyarak teknolojiyen izole bir ortam yaratmak istedik. Canımızı, malımızı ve sevdiğimizimizi emanet ettiğimiz kaptanların yeteri kadar dinlenmelerine vesile olmak bizi oldukça memnun edecek. Kaptan köşkünü yeniden tasarlayarak şoförlerimizin otelimizden çıkmadan tek çatı altında her işlerini halledebilecekleri ufak bir yaşam merkezi inşa ettik. Köşk içerisinde konaklamanın dışında; kuru temizleme hizmeti, duş, ev yemeklerinin bulunduğu restoran, fastfood restoranı,

mini büfe ve geniş dinlenme alanları bulunuyor. Önümüzdeki yıl içerisinde Kaptanlar köşkümüzü büyüterek daha fazla kaptanın bu hizmetlerden yararlanmasını hedefliyorum.

Salih Laçın'ın 5. PTT Şubesi Büyük İstanbul Otogarı'na Salih Laçın PTT otogar şubelerini alarak

PTT şubelerini açtı. Salih Laçın; Arnavutköy, Şişli, Bostancı, Kartal ve Otogar olmak üzere 5 PTT şubesi işletiyor. Bundan sonraki adımında ise diğer illerde bulunan otogarlarda PTT şubelerini açmayı hedefliyor. Otogar yönetiminin desteklerini beklediğini dile getiren Laçın, vatandaşların ve kaptanların PTT şubelerinin yerini daha kolay bulabilmeleri için otogar içerisinde yönlendirme tabelaları



ciddi bir yatırım daha yaptı. Daha önce yazıhane bölgesinde faaliyet gösteren PTT şubesi geçtiğimiz yıllarda kapanmıştı. İş insanı Salih Laçın Büyük İstanbul Otogarı esnafının ve vatandaşların PTT hizmetlerine erişimini kolaylaştırmak adına kollarını sıvadı. PTT yetkilileri ile yaptığı görüşmeler sonucunda Büyük İstanbul Otogarı orta bölümde bulunan çarşı içerisinde

ile gerekli çalışmaların yapılmasını istiyor. Otogar PTT şubesinde; döviz, sigorta-kasko, yurtiçi-yurtdışı posta ve kargo gönderimi, HGS hizmetleri, fatura tahsilatı, E-Devlet şifre işlemleri ve diğer tüm hizmetleri hızlı ve kolay bir şekilde sunuluyor.

Aynı zamanda PTT bünyesinde otogarın tek resmi döviz bürosu da faaliyete geçti.







# Beydağı Yeni Yıldızlarını Aldı

Filosunu yıldız yatırımları ile güçlendiren Malatya'nın yenilikçi yüzü Beydağı Turizm yeni araçlarını bünyesine katmaya devam ediyor. Yatırım tercihini değiştirmeyen firma yeni Mercedes-Benz Travego 2+1'lerini düzenlenen törenle teslim aldı.

Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen araçlar Mercedes Benz Türk Filo Satış Koordinatörü Taylan Özyiğit, Filo satış Koordinatörü Can Okumuş, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından Beydağı Turizm Ortakları Sönmez İkde ve Mert Mutlu'ya teslim edildi.

Gerçekleştirilen teslimat töreninde Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde şunları dile getirdi; "1980'lerden beri Mercedes-Benz kullanıyoruz, vakti saatinde farklı markaları da denedik fakat Mercedes-Benz'den

almış olduğumuz fayda ve verimi diğer markalardan uzun vadede elde edemedik, ayrıca satış sonrası hizmetleri de düşündüğümüz zaman Mercedes-Benz tamamen öne çıkıyor diyebilirim. Bu yüzden de tüm filomuz Mercedes-Benz'in yıldızlarından oluşuyor.

## Tercihden Öte Aile Olduk

Bugün araçlarımızı Mercedes-Benz Bayi Mengerler aracılığıyla teslim alıyoruz. Sizler de hatırlarsınız, 2019 yılının ilk yarısı zorlu bir yıld. Piyasa koşulları kötüydü, o zor zamanlarda Mengerler bize çok destek verdi, o zor zamanlarda diğer bayiler ile de görüşmelerimiz olmuştu fakat onlardan Mengerler'den almış olduğumuz desteği alamadık. 2020 yılına geldiğimizde yaşanan pandemi süreci ile daha da zorlu bir sürece girmiştik. O dönemde de Mengerler bize desteğini devam ettirdi. Biz o zor günleri unutmadık, ahde vefa gereği 2022'de



2023'de ve 2024'de de yatırımlarımızda tercihimiz Mengerler. Aslında artık bu tercihten öte ailevi bir bağ diyebilirim ...

## Kuşaklarımız Malatya'nın tanıtımı için bir fırsat

"Malatya-Ankara-Malatya" hattında çalışan arabalarımız her zaman farklı

ve özel oluyor. Hatırlarsınız daha önce bu hatta çalışan Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD 2+1 araçlarımız da özel dizayna sahipti. Geleniğimizi yine değiştirmeyerek yeni aldığımız bu araçlarda farklı kuşaklar kullandık. Bu kuşakları tercih etmemizin sebebi özellikle Malatya'nın kültürel

olarak tanıtılmasına odaklanmak. Araçlarımız sayesinde Malatya'mızı ülkemizde yaşayan birçok kişiye tanıtmaya fırsatı sunuyor ve şehrimizin kafalarında yer edinmesini sağlıyoruz. Bu çabamızda Malatya Belediyesi Kültür Daire Başkanlığı tarafından da ödülle taçlandırıldı." Dedi.

## Sendeo'nun Fenerbahçe sponsorluğu ikinci yılında

**D**ağıtım ve teslimat sektörünün yenilikçi markası Sendeo, Fenerbahçe Spor Kulübü'nün resmi kargo taşıma sponsorluğuna bu yıl da devam ediyor. Sarı lacivertli kulüp ile yapılan anlaşma çerçevesinde Sendeo, kulübün ve Fenerium mağazasından yapılan online alışverişlerin Türkiye genelindeki kargo dağıtım ve teslimat operasyonunu üstlenmeye devam edecek.

Eylül 2021'de faaliyetlerine başlayan ve altı ay gibi kısa bir sürede

operasyonunu 81 ile taşıyan Sendeo, sürdürülebilir büyümesini spora sunduğu destekle devam ettiriyor.

Geçtiğimiz yıl Fenerbahçe'nin resmi kargo ve taşıma sponsoru olan Sendeo, kulüple olan anlaşmasını 2023 - 2024 sezonuna da taşıdı. İş birliği kapsamında Fenerium mağazalarının Türkiye genelindeki kargo dağıtım ve teslimat operasyonunu gerçekleştirecek olan Sendeo aynı zamanda, fenerium.com adresi üzerinden satın alınan ürünleri de taraftarlara ulaştıracak.





# Transit Custom "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" seçildi

Ford Otosan'ın tamamen yenilenerek görkemli bir törenle geçtiğimiz haftalarda resmi açılışı yapılan Yeniköy Fabrikası'nda üretilen yeni nesil Ford Transit Custom, ilk uluslararası ödülünü Avrupa'nın en prestijli ticari araç fuarlarından Lyon'da gerçekleşen Solutrans fuarında aldı. Yeni nesil Ford Transit Custom, ticari araçlar konusunda uzman Avrupalı gazetecilerden oluşan jüri tarafından "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" (IVOTY) ödülüne layık görüldü. Yeni Ford Ranger ise "2024 Uluslararası Pick-up Ödülü'nü" (IPUA) elde ederek Ford Pro'nun Avrupa ticari araç pazarında lider konumunu daha da güçlendirdi. Yeniköy Fabrikası: Ödüllü yeni nesil Transit Custom'ın dünyadaki tek üretim merkezi Ford Otosan Lideri Güven Özyurt yeni Ford Transit Custom'un yılın ticari aracı

seçilmesinin Türkiye'nin üretim ve mühendislikteki kalitesini bir kez daha ortaya koyduğunu belirterek, "Ford'u Türkiye'de ve Avrupa'da liderliğe taşıyan ticari araçları Ford Otosan'da üretiyoruz. İşte bu araçlardan biri olan ve dünyadaki tek üretim merkezi olduğumuz Transit Custom'ın bir kez daha "Uluslararası Yılın Ticari Aracı" ödülüne layık görülmesi, Ford Otosan mühendisliğini en yüksek standarda taşıyor. Yeni Nesil Transit Custom ile uluslararası başarılarımızı daha da artırarak ihracat liderliğimizi pekiştireceğiz." dedi. Ford Pro Avrupa Genel Müdürü Hans Schep ise "IVOTY jürisi tarafından bu prestijli ödülün tamamen yeni Transit Custom'a verilmiş olmasıyla gurur duyuyoruz. Avrupalı müşterilerin bir tonluk van tercihinde lider olan tamamen yeni Transit Custom, müşterilerimizin her türlü iş ihtiyaçlarını karşılamak üzere tasarlandı ve mühendislikle geliştirildi. Benzersiz

yazılım, şarj ve hizmet platformumuzu Avrupa genelinde kullanıma sunarken, üretkenlik için müşterilerimizin güvenilir ortağı olmaya devam edeceğiz." ifadelerini kullandı. Kategorisinde sağlamlığı, fonksiyonelliği ve güvenilirliği ile öne çıkan Custom, 1 tonluk araç segmentindeki müşterilere yenilikçi ve verimliliği artıracak yeni çözümler sunmak üzere sıfırdan tasarlandı. Benzersiz bir deneyim yaratmak adına geliştirme sürecinde müşterilerden gelen geri bildirimlerden yola çıkıldı ve insan odaklı bir tasarım felsefesi benimsendi. Ford Otosan'ın 2012 yılından bu yana üretim üssü olduğu, Avrupa'nın en çok satan van'ı Transit Custom, 2013 ve 2020 yıllarında da "Yılın Uluslararası Ticari Aracı" seçilmişti. Yeni nesil Transit Custom, Ford'un global araştırma, mühendislik ve yazılım yetkinliklerinin gücünden doğdu. Üretimi tamamen Ford Otosan'a ait olan

yeni nesil Transit Custom, şirketin "Geleceğin Fabrikası" olarak nitelendirdiği, tamamen yenilenen Yeniköy Fabrikası'nda hattan indirdiği ilk araç olma özelliğini de taşıyor. Serinin merakla beklenen ve Ford'un ikinci tamamen elektrikli ticari aracı olan E-Transit Custom ise yenilenen fabrikada hibrit ve elektrikli versiyonlarında bağlanabilirlik özellikleriyle hattan inen ikinci araç olacak. Böylece Ford Otosan, Ford'un elektrifikasyon stratejisindeki kritik rolünü daha da büyütecek. Ford Pro, IVOTY ve IPUA ödülleri 3 kez aynı yıl elde eden tek otomotiv şirketi Transit Custom'un "2024 Uluslararası Yılın Ticari Aracı" (IVOTY) başarısıyla birlikte yeni Ford Ranger'ın "2024 Uluslararası Pick-up Ödülü'nü" (IPUA) kazanması sayesinde Ford Pro ayrıca özel bir rekora imza atmış oldu. Ford, 2013 ve 2020 yıllarında da IVOTY ve IPUA ödülleri birlikte elde etmişti.

## Kordsa, Stevie Awards'ta Türkiye'den En Çok Ödül Kazanan Şirket Oldu

Lastik, inşaat güçlendirme ve kompozit teknolojileri pazarlarının global oyuncusu Kordsa, iş dünyasının önemli organizasyonları arasında yer alan Stevie Awards'ta 13 ödüle birden layık görüldü.

Sabancı Holding iştiraklerinden Kordsa, insan kaynakları alanında sürdürülebilirlikten yetenek yönetimine, işe alım uygulamalarından fırsat eşitliğine kadar olan tüm çalışmalarıyla bu yıl da küresel anlamda iş dünyasının en prestijli organizasyonları arasında yer alan Stevie Awards for Great Employers (SAGE) tarafından ödüllendirildi. 'Hayatı Güçlendirmek' vizyonuyla bugün 4 kıtada 13 üretim tesisiyle çalışmalarını yürüten Kordsa,

2022 yılında gerçekleştirdiği başarılı insan kaynakları uygulamalarıyla 5 ödül aldığı Stevie Awards'dan, 2023 yılında ise farklı kategorilerde 13 ödüle layık görüldü.

### TÜRKİYE'DEN EN ÇOK ÖDÜL KAZANAN ŞİRKET OLDU

"Kordsa'nın 50. yaşını kutladığımız bu özel yılda hedeflerimize ulaşmamızdaki en büyük gücümüz insan kaynağımız" diyen Kordsa İnsan Kaynakları ve Kurumsal İletişimden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Eray Karaduman, "Hayattan ilham alıp, hayatı güçlendirme hedefimizle, gelişim odaklı bir çalışan deneyimi sunuyoruz. Genç yeteneklere Kordsa'da iyi bir çalışma

ortamı sağlıyor, bilgi ve becerilerini güçlendiren projelere imza atıyoruz. Sabancı Holding ve Kordsa iş birliğiyle düzenlediğimiz global liderlik ve yetenek geliştirme programları ile her düzeyden çalışanın kariyer gelişimine katkıda bulunup, şirketimizin geleceği için potansiyel sahibi insan kaynağına erişimini artırıyoruz. Bu çalışmalarımızda global alandaki en prestijli organizasyonlardan biri olan Stevie Awards'dan 13 ödül ile dönmek gurur verici. Yine 2023 yılında, Brandon Hall Group Excellence Awards'ta kazandığımız 25 ödülün ardından Stevie Awards tarafından da Türkiye'yi temsilen en çok ödül kazanan şirket unvanını aldığımız için mutluyuz"



# BAŞSAĞLIĞI

Sigorta Akademi sahibi  
Muradiye Atmaca'nın değerli babası

# Ali

# VATAN'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

YALĐIN ŐAHİN  
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

## BAŞSAĞLIĞI

Sigorta Akademi sahibi  
Muradiye Atmaca'nın değerli babası

# Ali VATAN'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



ARIF YILDIRIM

## BAŞSAĞLIĞI

Sigorta Akademi sahibi  
Muradiye Atmaca'nın değerli babası

# Ali VATAN'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



ALPER TOLGA KORKMAZ

## BAŞSAĞLIĞI

Sigorta Akademi sahibi  
Muradiye Atmaca'nın değerli babası

# Ali VATAN'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



HARUN IŞIKVEREN

## BAŞSAĞLIĞI

Sigorta Akademi sahibi  
Muradiye Atmaca'nın değerli babası

# Ali VATAN'ın

vefatı, tarafımızdan derin üzüntü ile  
karşılanmıştır.

Merhuma Allah'tan rahmet,  
sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ

# TAZİYE ve TEŞEKKÜR

Kıymetli Babam

## ALİ VATAN'ın

vefatı dolayısıyla cenaze  
merasimine katılan: telefon, sms ve  
elektronik mesajlarla taziyelerini ileten,  
hayır kurumlarına bağışta bulunan  
**Karayolu Yolcu Taşımacılığı**  
Sivil toplum kuruluşları yönetici ve çalışanlarına,  
Karayolu Yolcu Taşımacılığı  
Firma sahipleri ve çalışanlarına,  
**Sigorta şirketleri yönetici ve çalışanlarına,**  
Sigorta Acente yönetici ve çalışanlarına,  
**Sigorta Broker yönetici ve çalışanlarına,**  
tüm dost, akraba, arkadaş ve müşterilerime  
teşekkür ederim.

**Sigorta  
Akademi**  
**MURADIYE ATMACA**

4 ARALIK

Dünya Şoförler Günü

*Kutlu Olsun*



[obilet.com](https://obilet.com)

[bileta11.com](https://bileta11.com)