

LKS Group'a 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16

Haberimiz Sayfa 5'de



Gürsel Turizm'den Fenerbahçe'ye Özel Otobüs

Haberimiz Sayfa 37'de



Yıl:4

Sayı:64

Tarih: 30 Aralık 2023

Fiyatı: 5 TL

HABER

ULASIM

www.haberulasim.com

f i t l i n s y haberulasimcom

MAN Truck & Bus Center mapar
mapar
Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'
olarak her zaman
sektörün yanındayız

www.maparman.com

f i t l i n s y maparman

Merhaba 2024, Zorlu Yollara Hazır mıyız?

Ülkemiz, pandemi sürecinin ardından hala dalgalanan ekonomik sarsıntıları atlattırıyor. Yeni yıla "Merhaba" dediğimiz şu günlerde, ekonomik zorluklar başta olmak üzere bir dizi sorunla karşı karşıyayız. Asgari ücret zamlarıyla birlikte sektör, adeta iğneden ipliğe gelecek zamların gölgesinde beklemekte. Geçtiğimiz hafta gerçekleşen bakanlık toplantısında boy gösteren STK'lar ise yine elleri boş bir şekilde İstanbul'a döndü. 35 maddelik çözüm önerisiyle gittikleri bakanlık toplantısında her sene aynı sorunları allayıp pullayıp bakanlığın önüne sunuyorlar. Sonuç dersiniz? Tabii ki sonuç yok. Bakanlık notlarını aldı, konu kapandı. 2025'te görüşmek üzere diyoruz, umarız daha umutlu bir buluşma olur.



Sayfa 38'de

Mercedes-Benz Voleybolcuları Yeni Zaferlere Taşıyacak



Sayfa 21'de

Iveco Bus Türkiye'ye Balikesir'den Giriş Yaptı



Sayfa 4'de

VİB Turizm'de Başkan Suat Akın Güven Tazeledi



Sayfa 6'da

Veli Murat Çıracıoğlu Afyonkarahisar'a Eğitim Mirası Bırakıyor



Detaylar Sayfa 16'da...

MAN 2023 YILINI DEĞERLENDİRDİ

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin gelecekteki Yıllık Değerlendirme Toplantısı, İstanbul'da gerçekleştirildi.

Toplantıya, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, Hafif Ticari Araçlar ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay katıldı.

Toplantıda, sektör ve şirket bazında 2023 yılına dair değerlendirmeler ve 2024'e ilişkin öngörüler paylaşıldı.

OTOBÜS

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, "Lion's Coach 2023'te de seçkin firmaların öncelikli tercihi olmaya devam etti ve kendi rekorunu kırarak seyahat otobüsü pazarında yüzde 22'nin üzerinde bir

paya ulaştı. Bununla beraber Belediye Otobüsü pazarında ise yaklaşık yüzde 8'lik pazar payına sahip olduk.

SATIŞ SONRASI HİZMETLER

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, "Bir taraftan ilave servis yatırımları yaparken diğer taraftan da mevcut noktalardaki tesislerimizi daha modern hale getiriyoruz. Yaptığımız yenilik ve attığımız adımlar sayesinde bugün Türkiye pazarına daha iyi ve yaygın hizmet sunmaktayız" dedi.

TOPUSED

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, "MAN TopUsed olarak, yıl içinde müşterilerimize sunduğumuz avantajlı kampanyalar sayesinde zorlu bir yıl, başarıyla geride bıraktık. Özellikle sektörde öncülük ettiğimiz kişiye özel uzatılmış

garanti ve bakım paketlerinin yanı sıra finansman ve teknik modifikasyon çözümleri ile zorlu bir yılı başarıyla tamamladık.

HTA

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, "Yıl içinde ürün portföyümüzü yeni ürünlerle daha da güçlendirdik. Özellikle filo alımları noktasında İstanbul, Bursa, Ankara ve Antalya gibi etkin pazarlarda müşterilerimize önemli satışlar gerçekleştirdik. Bu satışlarla aynı zamanda, MAN TGE'nin hem bireysel kullanım hem de filolar için cazip ve karlı bir yatırım aracı olduğunu kanıtladık. Ayrıca geçen yıl başlayan satış ve servis ağımıza yeni partnerlerin eklenmesi süreci, 2023 yılında da hız kaybetmeden devam etti. Yeni bayi ve servisler ile satış ve servis altyapımızı daha da genişlettik, güçlendirdik" dedi.

ATS Zorunluluğu ve Erteleme Talepleri

Girişte bahsettiğimiz bakanlık toplantısının bir diğer gündemi de 1 Ocak 2024 tarihinde yürürlüğe girecek olan Araç Takip Sistemi (ATS) ve kamera sistemleri oldu. Sektör, bu zorunlulukların ertelenmesi için bakanlığa taleplerde bulundu. Milyonlarca kişinin hayatını etkileyen bir sektör olarak, artık sığ sulara yüzmenin anlamsız olduğunu fark etmek gerekiyor. Aylardır çağrısını yaptığımız zorunluluk haberlerini görmezden gelerek bu haberlere kulak tıkayan firmalar, şimdi ise bakanlıktan gelecek erteleme haberinin umuduna sarılıyor. Pardon da bugüne kadar neredeydiniz? Son dakika çıkarılmış bir genelge değil bu. Her işimizi son dakikaya bırakıp sektör üvey evlat muamelesi görüyor diye ağlıyoruz. Önce aynada kendinize bakıp halinize çeki düzen verin! Maalesef otobüs firmalarımız işini doğru yapmıyor. Otobüsler cillop gibi ama yönetim kara düzen ilerliyor. STK'ları bu zamana kadar hep eleştirdik de hal böyle olunca onlar ne yapsın? Toprak verimsiz olunca üstüne de bir şey eklemiyor.

2024'te Artık Bir Araya Gelin

2023'te yaşanan sel felaketleri ve depremlere, yüksek enflasyon da eklenince insanların ülke adına umutları adeta gün geçtikçe eridi. Hayat pahalılığı, sektörü olumsuz bir şekilde etkilerken yıllardan beri süregelen sektördeki fiyat rekabeti hala güncelliğini koruyor. Artık, bu rekabet o kadar ileri gitti ki kötü ekonomi bile onu durduramıyor. İşte tam da bu noktada aklı "bıçak kemiğe dayandı" deyimi geliyor. Ancak sektöre baktığımızda bıçak kemiğe dayanmış olsa bile firmalar sanki hiçbir şey olmamış gibi rekabete devam ediyorlar. Sektörün yatırımcıları, ellerindeki birikimleri günden güne eritiyor; neredeyse paralarını otobüslerin egzozlarında yakıyor gibiler. Herkes çözümü bir başkasında ararken aslında çare sektörde yer alanların bir araya gelmesinde saklı. Bir araya gelemeyen sektör, güç kaybetmeye ve erimeye mahkûm. 2024'te sektörün tüm paydaşlarını bir araya getirmeye, sorunları konuşmaya ve çözümler üretmeye davet ediyoruz. Geleceği şekillendirmek için artık harekete geçin!

TOKAT seyahat
Keyif Sürüyoruz...

Sayfa 18'de

Tokat Seyahat Y.K.Ü Mustafa Tekeli: Seferler Az Ama Cirolar Yükseldi

Karayolu yolcu taşımacıları ve paydaşlarının yeni yılını tebrik eder; 2024 yılının tüm insanlığa sağlık ve mutluluk getirmesini dileriz...

HABER ULAŞIMAİLESİ

Mutlu Yıllar

TAM KADRO TAM HİZMET!



Otobüs, hafif ve ağır ticari kadrosuyla
2023'ü gülen yüzlerle tamamlayan MAN Metinler,
2024'te de üstün bayi ve servis hizmetiyle yoluna devam ediyor.

METİNLER

MAN Metinler Plaza
Anbar, 2964. Cadde No: 61, 38170 Melikgazi/Kayseri
0 352 331 29 80 • www.metinler.com
@/metinlerman





Castrol Türkiye'den Üretim Rekoru

5,5 milyon dolarlık yatırımla kapasitesi ve operasyonel verimliliği artırılan Gemlik Üretim Tesisi 2023'te 100 milyon litre üretim barajını aştı. Castrol TUCA Genel Müdürü Tatlısöz: Castrol, Türkiye'de güçlü bir şekilde büyümeye devam ediyor ve stratejik olarak belirlediğimiz ve odaklandığımız her alanda lideriz. 13 binden fazla noktadan müşterilerimize ulaşıyoruz. Türkiye'nin bütün noktalarına ulaştığımız bir ağa sahibiz.

Dünyanın önde gelen madeni yağ markalarından Castrol'un Türkiye, Ukrayna ve Orta Asya (TUCA) Genel Müdürü Nilay Tatlısöz, madeni yağ pazarının 2023 performansını, 2024 hedeflerini ve Castrol'de TUCA'nın giderek artan önemini düzenlenen basın toplantısında değerlendirdi.

gelirlerini dolar bazında ikiye katlayarak ülkemizin ekonomisine katkıda bulunuyoruz. Önümüzdeki yıllarda da yapılacak yatırımlardan Gemlik tesisimiz yine büyük bir pay alacak" diyerek üretim kapasitesinin artırılabileceğini, yeni tank ve



Castrol tarafından stratejik yatırım yapılacak pazarlardan biri olarak belirlenen TUCA'nın bu noktaya gelmesinde uzun yıllardır uyguladıkları etkili stratejinin yattığını söyleyen Tatlısöz, "Castrol TUCA olarak Gemlik üretim tesisimiz, ürünlerimiz, organizasyonumuz ve müşteri ağımız ile 2030'a kadar uzanacak süreçte önemli atılımlar yapmaya hazırlanıyoruz. Türkiye dışında Ukrayna ve Orta Asya'da da büyüme hedefiyle planlar yapıyoruz. PET-DER verilerine göre Türkiye'de stratejik olarak belirlediğimiz ve başta otomotiv olmak üzere odaklandığımız her alanda lideriz. Trafikteki her 10 aracın 3'ünün karterinde Castrol madeni yağı var. Türkiye genelinde 13 binden fazla noktada müşterilerimize ulaşıyoruz. Türkiye'nin tüm noktalarına ulaştığımız bir ağa sahibiz" diyerek olmak istedikleri her noktada yer almalarını sağlayacak bir yapı oluşturduklarının altını çizdi.

Gemlik üretim tesisinden 24 ülkeye ihracat Castrol'un Avrupa'daki 8 üretim tesisinden birinin Gemlik olduğunu belirten Nilay Tatlısöz, "2023 yılı başında gerçekleştirilen 5,5 milyon dolarlık yatırımla lojistik ve üretim açısından güçlenerek hedefimiz olan 100 milyon litre madeni yağ ürettik. Burada üretilen madeni yağ iç pazar dışında bölgeye de ihraç ediyoruz. Son iki yılda ihracat

depo yatırımlarının yapılacağını vurguladı.

Araç bakımı denildiğinde ilk akla gelen madeni yağ Basın toplantısında ayrıca bağımsız bir araştırma kuruluşu tarafından 13 ilde 24-65 yaş arası bin 500'den fazla araç sahibinin katılımıyla gerçekleştirilen araştırmanın sonuçları da açıklandı. Öne çıkan sonuçlar şu şekilde:

-Araç bakımı denildiğinde katılımcıların yüzde 44'ünün aklına yağ bakımı/yağ değişimi geliyor.

-Türkiye'de araç kullanıcıları madeni yağ konusunda servisteki ustaya güveniyor. Yağ markasına çoğunlukla, doğrudan veya dolaylı olarak, usta karar veriyor (yüzde 77). Madeni yağta usta karar verse de araçta kullanılan madeni yağın markasını neredeyse tüm sürücüler biliyor (yüzde 99,8).

-Araç sahiplerinin araçlarının bakımında en çok önem verdiği konular parça değişiminde orijinal ürün kullanılması, bir sonraki bakıma kadar (1 yıl) garanti verilmesi ve değiştirilen parça orijinal olmasa bile garantisinin olması.



Otokar Atlas'tan Yıl Sonuna Kadar Kaçırılmayacak Fırsat!

Otokar Atlas kamyonlarda dört dördlük kampanya! Dört yıl sınırsız kilometre garanti, ilk dört bakım hediye! Üstelik Yapı Kredi Leasing ile 36 aya varan vadelerle!

Siz de hemen bir Otokar Yetkili Satıcısına gelin, Dört dördlük kampanyanın keyfini sürün.

Türkiye'de bir ilk!

- ✓ 4 Yıl Garanti
- ✓ 4 Bakım Hediye

Yapı Kredi Leasing ile 36 ay vade!

Yapı Kredi Leasing

- %0 BSMV!
- Dosya masrafı yok!
- %100'e varan finansman desteği!
- Öncelikli değerlendirme avantajı!

Kampanya 1 Nisan 2023 - 31 Aralık 2023 tarihleri arasında geçerlidir.

☎ 444 6857 (444 OTKR) 🌐 www.commercial.otokar.com.tr 📧 /otokarAS 📺 /otokarTr 📱 /otokarTicariAraclar

Koç

FOTON

Otokar
Doğru karar

VİB Turizm'de Başkan Suat Akın Güven Tazeledi



VİB Turizm Başkanı Suat Akın, 26 Aralık Salı günü Sakarya Büyükşehir Belediyesi Otobüs Terminali'ndeki genel merkez binasında yüksek oranda bir katılımı gerçekleştiren olağanüstü kongrede tekrardan güven tazeledi. Kongre esnasında yönetim

tarafından kendisine verilen güvenoyu, Suat Akın'ın liderliğini bir kez daha taçlandırdı. Başkan Suat Akın, kongrenin ardından yaptığı açıklamada, "Bugün, olağanüstü kongremizi büyük bir özenle gerçekleştirdik. Tüzük ve yönetimde önemli değişikliklere imza attık.

Yeni yıl için titiz bir şekilde hazırlıklarımızı sürdürüyoruz ve olası sorunlara karşı gerekli tüm tedbirleri almaktayız. Yeni tüzüğümüz ve yenilenen yönetimimizle birlikte yeni bir döneme başlamak için sabırsızlanıyoruz. Bu vesileyle tüm sektör mensuplarına ve yolcularımıza, mutlu

ve güzel bir yıl diliyoruz" şeklinde konuştu. Olağanüstü kongre sonrasında oluşturulan yeni yönetim kadrosu ise şu isimlerden oluştu: **Yönetim:** Suat Akın, Ferruh Öztürk, Fahri Efendioğlu, İrfan Yağcı, Musa Baş, Fatih Aksoy **Yedek Üyeler:**

Ayhan Gıdık, Murat Ayhan, İbrahim Özbek, Dursun Efendioğlu, Bilal Demir, Ayhan Sinopluoğlu, İsa Baş **Denetim Üyeleri:** Hakan Demirtaş, Yılmaz İnan, Mustafa Altuntaş **Yedek Denetim Üyeleri:** Serkan Temizsoy, Bayram Kılıç, Yusuf Kardaş

Shell Türkiye, 14. Yol Emniyeti Konferansı'nı Gerçekleştirdi

K

onferansın açılış oturumunda konuşan Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem "Shell Türkiye olarak bu yıl Cumhuriyetimizle birlikte şirketimizin de ülkemizdeki faaliyetlerinin 100. yılını kutluyoruz. Yüzyıllık yolculuktan elde ettiğimiz köklü deneyim ve birikimi, her alanda yenilikçi yaklaşımlar geliştirmek, sosyal gelişim ve ilerlemeyi desteklemek için kullanıyoruz. Bu amaç doğrultusunda bu yıl 14. kez gerçekleştirdiğimiz Yol Emniyeti Konferansımız ile emniyetli ve sağlıklı yolculuklar için çalışıyoruz. 'Hedef Sıfır' vizyonumuzla Shell içerisinde sağladığımız başarıyı tüm sektörümüz ve toplumumuzda yaygınlaştırmayı temel bir misyon olarak sahipleniyoruz."

dedi. Shell & Turcas CEO'su Emre Turanlı da açılış oturumunda şunları söyledi: "Ülkemizde yol emniyeti kritik bir konu olarak önemini koruyor. Resmi verilere göre yılın ilk 11 ayında 500 bini aşkın kaza ya-

14. Shell Yol Emniyeti Konferansı



şanmış bulunuyor. İnsan hayatını ve sağlığını tehdit eden, çevreye ve ekonomiye zarar veren bu kazaları 'önemseme' kültürü ile aşabileceğimizi biliyoruz. Çünkü trafikte %100 emniyet için bugün elimizde ihtiyacımız olan gerekli bilgi ve donanıma sahibiz. Önemli olan bunları kapsayıcı ve değer odaklı bir yaklaşımla uçtan uca tüm sistemlerimize ve operasyonlarımıza yansıtılabilmek. Bunu kendi faaliyetlerinde başarıyla uygulayan bir şirket olarak ülkemiz genelinde yaygınlaştırmak üzere çalışmalarımızı aralıksız sürdürüyoruz. Bunun bir yansıması olan 14. Shell Yol Emniyeti Konferansımız da bir kez daha bu alanda farkındalık ve gelişime hizmet ediyor. Çalışma arkadaşlarımız, iş ortaklarımız, uzmanlarımız ve sektör temsilcilerimizle birlikte yol emniyeti alanında en iyiyi tasarlamaya ve uygulamaya devam edeceğiz."

KALİTELİ ÜRÜNLER VE 1. SINIF İŞÇİLİKLE

YATIRIMLARINIZ BİZE EMANET



DÜNYA MARKASI DAHUA HD KIZILÖTESİ
GÜVENLİK KAMERA SİSTEMLERİ 4 FARKLI RENK
SEÇENEĞİ İLE MELODİ KARDEŞLER'DE !

Bülent Öztaş

☎ 0505 428 36 98

Özgür Faal

☎ 0554 553 84 99

ADRES

AŞTi 2. Bakım İstasyonu
No: 2 Söğütözü/Ankara

E-MAIL

melodi_oztas@hotmail.com

Melodi Kardeşler

TV & UYDU & KAMERA
DÜNYASI



LKS Group'a 20 adet Tourismo 16 RHD 2+1

Yurtiçi ve yurtdışı yolcu taşımacılığı alanlarında faaliyet gösteren LKS Group, araç parkını, 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD 2+1 otobüs ile genişletti. Otobüsler, Koluman Motorlu Araçlar'ın Gölbaşı lokasyonunda düzenlenen törenle LKS Group'a teslim edildi.

Sehirler arası ve turizm yolcu taşımacılığı alanlarında faaliyet gösteren LKS Group - Lüks Karadeniz, Mercedes-Benz yıldızıyla büyümeye devam ediyor. Araç parkına yaptığı yatırımlara son sürat devam eden LKS Group, son olarak Mercedes-Benz Türk'ten aldığı 20 adet Tourismo 16 RHD 2+1 otobüsü de ekleyerek filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısını 90'a çıkardı. Mercedes-Benz Türk Hoşdere Otobüs Fabrika'sında üretilen 20 adet 2023 model Tourismo 16 RHD 2+1 model otobüs için Koluman Motorlu Araçlar Gölbaşı lokasyonunda, 15 Aralık tarihinde bir teslimat töreni düzenlendi. Törende 20 adet Tourismo 16 RHD 2+1 araç, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış ve Pazarlama Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Koluman Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Satış Direktörü Ali Saltık, Koluman Otobüs Grup Satış Müdürü Fevzi Kaplan ve Koluman Ankara Otobüs Satış

Müdürü Hakan Öztekin tarafından; LKS Group Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah İslam, Yönetim Kurulu Üyeleri Mustafa İslam, Fatih İslam ve Ali Hakan İslam'a teslim edildi. **"Mercedes-Benz marka otobüsler yaptığımız yatırımın yansımaları hep pozitif oldu"** Törende konuşan LKS Group Yönetim Kurulu Üyesi Fatih İslam, 1981 yılından beri şehirler arası, 2010 yılından beri turizm taşımacılık



sektöründe faaliyet gösterdiklerini belirterek şunları söyledi: "Büyüme stratejimizin bir parçası olarak araç parkına yaptığımız yatırımları aralıksız sürdürüyor, her geçen gün



filomuzu daha da büyütüyoruz. Müşterilerimize en iyi hizmeti verebilmek için sürekli çalışıyoruz. Sunduğumuz hizmet kalitesinin en temel göstergelerinden biri olan otobüslerimize yatırım yaparken çok seçici davranıyoruz. Mercedes-Benz marka otobüslere yaptığımız yatırımlarımızın firmamıza yansımaları her zaman

pozitif yönde oldu. Önceki yıllarda teslim aldığımız otobüslerden duyduğumuz memnuniyetin yanı sıra yüksek 2. el değeri ve düşük yakıt tüketimi de, yeni yapacağımız araç yatırımlarında Mercedes-Benz Türk'ü tercih etmemizi sağladı. Bugün teslim aldığımız 20 adet Mercedes-Benz Tourismo 16 RHD 2+1 araç ile ortaklığımızın, karşılıklı güven içerisinde, daha uzun yıllar, verimli bir şekilde devam edeceğine inanıyorum."

"Yeni otobüslerin hizmet kalitesine olumlu katkıları olacak"

Koluman Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Ticari Araçlar Satış Direktörü Ali Saltık ise LKS Group ile uzun yıllardır büyük bir uyum içinde çalıştıklarını belirterek şunları söyledi: "Ön ödemeli sipariş yöntemi dahilinde, Mercedes-Benz Kamyon Finansman tarafından finanse edilen 20 adet Tourismo 16 RHD 2+1 otobüsün, LKS Group'a hizmet kalitesi ve yolcu memnuniyeti anlamında olumlu katkıları olacağına inanıyoruz. Böylesine güçlü ve köklü bir firmanın, yıllardır bizimle

kol kola ilerlemesinden tarifsiz bir memnuniyet duyuyoruz."

"Müşterilerimiz teknik donanımlar kadar verdiğimiz güveni de satın alıyorlar"

Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu ise şunları söyledi: "Mercedes-Benz Türk olarak araçlarımızı en güncel teknolojiyle üretiliyor; yüksek konfor ve güvenlik standartlarıyla donatılmış olarak müşterilerimize teslim ediyoruz. Ancak sorumluluğumuz bunlarla sınırlı değil. Otobüslerimizin değişen piyasa koşullarında değerini koruması, uzun vadeli sürdürülebilir kazanç sağlaması ve kullanıldığı süre boyunca işletim giderlerinin minimumda seyretmesi, bizim en büyük artılarımız. Biliyoruz ki müşterilerimiz, Mercedes-Benz yıldızına sahip otobüsleri tercih ederken sahip oldukları teknik donanımlar kadar, onlara her koşulda verdiğimiz güveni de satın alıyorlar. Gelecekte de aramızdaki iş birliğini ve güveni daima korumayı, çitayı daha da yukarı çekmeyi hedefliyoruz. Bu duygu ve düşüncelerle,



Hayırsever İş İnsanı Veli Murat Çıracıoğlu Afyonkarahisar'a Işıltılı Bir Eğitim Mirası Bırakıyor

Afyonkarahisar'ın hayırsever iş insanı Veli Murat Çıracıoğlu'nun öncülüğünde büyük bir projenin temelleri atılıyor. Çıracıoğlu ailesi, devlet ve vatandaşların menfaatine olacak bir yatırım için adım attı. Sinanpaşa ilçesi Akören beldesindeki arsasını bağışlayan aile, aynı zamanda bu özel arazi üzerine 6 derslikli bir ortaokul yapımını üstlenecek. Afyonkarahisar'a ışık saçacak bu muazzam projenin tamamlanmasıyla, Çıracıoğlu ailesi şehre kalıcı bir eğitim mirası bırakarak gelecek nesillere aydınlık yarımlar hazırlayacak. Vali Doç. Dr. Kübra Güran Yiğitbaşı başkanlığında, Milletvekilleri Ali Özkaya, İbrahim Yurdunuseven ve Hasan Arslan'ın da katılımıyla

gerçekleşen protokol imza töreni, geleceğin eğitimine ışık tutan bir anı olarak tarihe geçti. Akören Belde Belediye Başkanı Hacı Candan, İl Millî Eğitim Müdürü Miraç Sünnetci, İl Millî Eğitim Müdürlüğü Yatırım ve İnşaat Şube Müdürü Musa Dinçgez ve iş insanı Veli Murat Çıracıoğlu, valilik makamında bir araya gelerek bu anlamlı projeye dair düzenlenen imza törenine eşlik etti. Vali Yiğitbaşı, Afyonkarahisar'ın hayırseverlerle dolup taşıdığı ifade ederek, özellikle eğitim, sağlık, turizm ve sanayi gibi birçok alanda yapılan yatırımların hayırsever destekleriyle hız kazandığını belirtti. Eğitimden sağlığa, her alanda hayırseverlerin desteğinin şehre değer kattığını vurgulayan Vali



Yiğitbaşı, "Afyonkarahisar hayırda yarışan bir şehir. Birçok yatırımı hayırseverlerimiz tek başına üstleniyorlar. Devletimizin imkânları ile hayırseverlerimizin desteği birleşiyor, bu da daha güzel işlerin ortaya çıkmasına vesile oluyor. Bu güzel yatırımı beldemize kazandıran iş insanı Veli Murat Çıracıoğlu ve ailesine teşekkür ediyorum. Afyonkarahisar'ımıza ve eğitim camiamıza hayırlı, uğurlu olsun" dedi. **Musfar Yönetim Kurulu Başkanı Veli Murat Çıracıoğlu** ise törende yaptığı açıklamada Afyonkarahisar'ın kalkınmasına katkıda bulunmaktan büyük mutluluk duyduklarını belirtti. Eğitim konu-

sundaki kararlılıklarını vurgulayan Veli Murat Çıracıoğlu, "Şu anda üzerinde çalıştığımız okulumuzu en kısa sürede tamamlayıp gençlerimizin eğitime başlamasını arzu ediyoruz. Bu okullarda okuyup ülkemize ve milletimize hayırlı olacak bir nesil yetişmesine vesile

olmak bizim için gurur verici bir görevdir. Gelecek eğitimle başlar sloganıyla çıktığımız bu yolda desteklerini esirgemeyen herkese teşekkür ederim" dedi.



BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm sahiplerinden

ilkay İNANÖZ'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet.com biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

İnanöz Turizm sahiplerinden

Sn. İlkay İNANÖZ'ün

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

YUSUF ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



LKSGROUP

ABDULLAH İSLAM - FATİH İSLAM

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

Yusuf ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet.com

biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

Sn. Yusuf
ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

YUSUF ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

dp | PİLAVCI

HASAN PİLAVCI - MUSTAFA PİLAVCI

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

YUSUF ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



DAVUT AYDEMİR - ORHANAYDEMİR - ASLAN AYDEMİR

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

YUSUF ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

YUSUF ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadas®

ATA ŞENPOLAT - HALUK ŞENPOLAT

BAŞSAĞLIĞI

Çankırı Özlem Seyahat'in sahibi
Hakan Aslan'ın değerli babası

YUSUF ASLAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

BAŞSAĞLIĞI

Kıymetli iş ortağımız,
Yıltur Turizm sahipleri Duran Yılmaz, Bekir Yılmaz
ve Murat Yılmaz'ın değerli babası, değerli büyüğümüz

YAŞAR YILMAZ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **Ali Osman Ulusoy**

Hülya ULUSOY
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Yiltur Turizm sahipleri Duran Yılmaz, Bekir Yılmaz
ve Murat Yılmaz'ın değerli babası

Sn. Yaşar YILMAZ'ın

vefatını bŸyŸk ŸzŸntŸ içinde Ÿđrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
YŸnetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahipleri Bekir Yılmaz, Duran Yılmaz ve
Murat Yılmaz'ın değerli babası

Sn. Yaşar Yılmaz'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahipleri Duran Yılmaz, Bekir Yılmaz
ve Murat Yılmaz'ın değerli babası

Yaşar YILMAZ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet.com bileta11.com

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahipleri Duran Yılmaz, Bekir Yılmaz
ve Murat Yılmaz'ın değerli babası

YAŞAR YILMAZ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

MK Melodi Kardeşler

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahipleri Duran Yılmaz, Bekir Yılmaz
ve Murat Yılmaz'ın değerli babası

YAŞAR YILMAZ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

REVERANS
Turizm - Transport
ÖMÜR ÖZTÜRK
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Yıltur Turizm sahipleri Duran Yılmaz, Bekir Yılmaz
ve Murat Yılmaz'ın değerli babası

YAŞAR YILMAZ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Yeni
inan
turizm
RESUL ÇELİK
Yönetim Kurulu Başkanı



MAN 2023 YILINI DEĞERLENDİRDİ

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş.'nin geleneksel Yıllık Değerlendirme Toplantısı, İstanbul'da gerçekleştirildi. Toplantıya, MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Kamyon Satış Direktörü Serkan Sara, Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, Hafif Ticari Araçlar ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay katıldı. Toplantıda, sektör ve şirket bazında 2023 yılına dair değerlendirmeler ve 2024'e ilişkin öngörüler paylaşıldı.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, 2023 satış adetleri ve stratejileri ile 2024 hedefleri hakkında şunları söyledi:

Lion's Coach 2023'te de seçkin firmaların öncelikli tercihi oldu ve yüzde 22 Pazar payına ulaştı

Seyahat otobüsü firmaları, bu yıl özellikle ilk 8 ayda verimli bir sezon geçirdiler. Otobüs ile seyahat eden yolcu sayısında ve bilet fiyatlarında artış yaşandı. Yaşanan bu artış etkisini, yeni yatırım talebi olarak gösterdi. Türkiye seyahat otobüsü pazarı, 2022 senesine (580) göre yaklaşık yüzde 75 büyüyerek, 1.000 adedin üzerinde bir büyüklüğe ulaştı.

Firmalar yatırımlarını hız verirken, yaşam boyu ürün maliyeti ve stoklarda araç bulunması daha da önem kazandı. Uzun bakım aralıkları ve düşük yakıt tüketimi ile MAN, bu yıl da firmalarının gözdesi olmaya devam ettirdi ve önceki yıllarda ulaştığı başarısını 2023'te de katlayarak

belirlemeye devam etti. Sadece bu özellikler ile değil, uygun fiyat ve ürün bulunabilirliği ile de sektörün seçkin firmalarının tercihi oldu.

Ankara, İstanbul, İzmir'in yanı sıra Antalya'dan Samsun'a, Sakarya'dan Muş'a, Bursa, Eskişehir, Konya, Çankırı, Çorum, Kayseri, Aksaray gibi birçok ildeki seçkin firmaların filolarında yer aldık. 2023 yılında 220 adedin üzerinde seyahat otobüsü satışı ile kendi rekorumuzu kırarak yüzde 22'nin üzerinde pazar payına ulaştık. Ayrıca 23 adet şehir içi otobüs satışı gerçekleştirdi.

2024 yılında da başarımızı devam ettirmeyi hedefliyoruz

Pazarda bugüne kadar sürdürdüğümüz başarımızı, önümüzdeki yılda da devam ettirmeyi hedefliyoruz. Beklentimiz; 2024 yılında seyahat otobüsü firmalarının yatırımlarına, temkinli ve çok daha detaylı hesaplar yaparak devam edecekleri yönünde. 2024 yılında da bu sene olduğu gibi, sadece fiyat ve kalite değil, stoklarda otobüs bulunmasının da önemli olmaya devam edeceğini düşünüyoruz. Otomotiv sektöründeki farklı

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, 2023 yılı gelişmeleri ve 2024'e ilişkin beklentileriyle ilgili olarak, şunları söyledi:

"2023 yılı gerek ülkemizde gerekse de dünya genelinde meydana gelen olaylar nedeniyle hepimiz için zor bir yıl oldu. Şubat ayında ülke olarak, çok büyük bir deprem felaketi yaşadık. Bu zorlu süreçte yine el ele vererek, dayanışma içinde yaralarımızı sardık. Biz de MAN Ailesi olarak, Almanya merkezimizin de

araçların yerine yenisini koymamız neredeyse imkansız hale geldi. Yılın ikinci yarısında ise, faiz oranlarındaki artış trendi, kredi imkanlarının kısıtlanması gibi faktörler ve sıfır araç arzındaki artış sebebiyle çok ayrı bir tablo oluştu. Bu durum haliyle ikinci el araç satışlarını ve karlılıklarını da negatif yönde etkiledi.

Hedeflerimize ve yüksek müşteri memnuniyetine ulaştık

MAN TopUsed olarak, bu zorlu yılda yeni ve avantajlı kampanyalarla müşterilerimize destek olmaya çalıştık. Özellikle müşterilerimize sunduğumuz ve alım imkanlarına göre değişkenlik gösteren birçok

adına, müşterilerimize destek olmayı önemli önceliklerimizden biri olarak görüyor ve bu anlayışla çalışıyoruz.

Şehirlerarası otobüs pazarında satışlarımızı artırdık

2023, ikinci el şehirlerarası otobüs pazarında da önemli başarılarla ulaştığımız bir yıl oldu. Pandemi sürecinde yaşanan turizm ve taşımacılık sektöründeki daralma, 2023 yılında geçmişten gelen taleple birlikte güçlü bir yükseliş gösterdi. Biz de MAN TopUsed olarak, şehirlerarası otobüs pazarında, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda özelleştirilmiş finansman desteğimiz, cazip kampanyalarımız, uzatılmış garanti ve bakım paketlerimiz gibi satış sonrası hizmetlerimizle önemli bir satış başarısına ulaştık.

Yeniliklerimiz ile sektörde öncülük ediyoruz

MAN TopUsed olarak, uzun yıllardır ikinci el piyasasına kurumsallık, güven ve yenilikler sağlamak konusunda en önemli katkıları yapan firmaların başında geliyoruz. Müşterilerimizin araçlarını alırken de kendilerine araç tedarik ederken de araçları çok ciddi kontrollerden geçiriyoruz. Markamızdan beklediği şekilde tüm yasal ve iç denetim gerekliliklerini, şeffaflık ve dürüstlük ilkelerini en öne koyarak eksiksiz yerine getirmeye çalışıyoruz. Ortaya koyduğumuz bu titiz çalışma anlayışımız da, TopUsed markamızın hem sektörde büyümesinin hem de güvenin adresi haline gelmesinin temelini oluşturuyor. Bugün TopUsed olarak, İstanbul Asya ve Avrupa Yakalarının yanı sıra Ankara merkez, Ostim Şube, İzmir, Konya ve Mersin şubelerimiz ile toplam 7 noktada hizmet vermeye devam ediyoruz. Ayrıca Almanya merkez ile olan bağlantılarımız sayesinde de global pazarları sürekli odak noktamızda tutuyoruz. Bununla birlikte sıfır araç takas alımlarımızda marka farkı gözetmeksizin müşterilerimize, kamyon / çekici, otobüs ve hafif ticari araçlarda, segmentler arası geçiş yapabileme imkanı da sunuyoruz.



sürdü. Tasarım, konfor, ekonomi ve güvenlik alanlarındaki 40'tan fazla özelliği ile sektörde fark yaratan Lion's Coach, üstün nitelikleri ile 2023'te de yolcular ve yoldaki diğer kullanıcılar için standartları yeniden

üretim darboğazlarına rağmen MAN, bu global krizde otobüs grubunda iyi planlama ile en az üretim sorunu ile 2022 ve 2023 yıllarını tamamladı. Bu başarımızı, 2024 yılında da devam ettirmeyi hedefliyoruz."



katkıları ile gerek araç gerek farklı alanlardaki ihtiyaçlar noktasında bölgeye ve bölge belediyelerine destek olmaya gayret ettik.

2023 yılında birbirini ile zıt iki ayrı dönemi yaşadık

2023 yılı, aynı zamanda ticari araç segmentinde ikinci el piyasasını açıısından da çok değişken, öngörülmesi ve planlanması zor bir yıl oldu. Yıl içinde birbirini zıt iki ayrı dönemi yaşadık. Yılın ilk yarısında sıfır araç tedarikinin sınırlı olmasının da etkisi ile ikinci el araç satışımız, beklentilerimizin üstüne gerçekleşti. Enflasyon etkisi ile fiyatlardaki hızlı artış ve kısıtlı araç sayısı nedeniyle de satılan

avantajlı kampanya sayesinde zorlu ve belirsizlik dolu bir yılı, hedeflerimizi gerçekleştirerek tamamladık. Ayrıca yüksek müşteri memnuniyeti sağlayarak, önemli bir başka başarıya da imza attık. Özellikle sektörde öncülük etmiş olduğumuz kişiye özel uzatılmış garanti ve bakım paketlerinin yanı sıra, finansman ve teknik modifikasyon çözümleri ile ikinci elde kurumsal güvenin, şeffaflığın ve müşteri memnuniyetinin adresi olduk. Bugün bize gelen her müşterilerimiz, satın aldıkları araçların teknik ekspertizden geçmiş olduğunu bilerek ve güvenerek alıyorlar. Biz de bu güvene layık olabilmek

“2024’te yine 2023’e benzer bir gelişim süreci öngörüyoruz”

2024 yılı hepimizin bildiği üzere bir seçim yılı. Dolayısıyla tüm seçim yıllarında olduğu gibi bu dönem de yine öngörülmesi ve planlanması zor belirsizlikleri beraberinde getiriyor. Biz özellikle 2023 yılının ikinci yarısında ortaya çıkan durumun 2024 yılının en azından ilk yarısında benzer şekilde devam edeceğini tahmin ediyoruz. Öngörülerimiz, ekonomi yönetiminin bir süredir ortaya koyduğu sıkılaşma adımlarına devam edeceği yönünde. Biz de stratejilerimizi, bu beklentiler çerçevesinde oluşturuyoruz.

Zor bir yılın ardından şimdi yeni hedeflerle yepyeni bir yıla giriyoruz. Temennimiz; 2024 yılının başta ülkemiz olmak üzere tüm dünyaya huzur ve barış getirmesi. Biz de MAN TopUsed Ailesi olarak, yeni beklentilerle girdiğimiz 2024 yılında da yine müşterilerimize ve paydaşlarımıza standartlarımızdan ödün vermeden en iyiyi ve en ideali sunmaya devam edeceğiz.”

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Müşteri Hizmetleri Direktörü Aydın Yumrukçal, 2023 yılında müşterilerine yönelik yaptıkları çalışmalar ve 2024 yılına ilişkin hedefleri hakkında şunları söyledi:

“Servis ağıımızı daha modern tesisler ve ilave noktalarla yaygınlaştırıyoruz”

“MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, kurulduğumuz günden bu yana tüm müşterilerimizi ‘Yaşam Boyu İş Ortağı’ olarak gördük. Bu kapsamda, müşteri memnuniyeti odaklı hizmet anlayışımız ile müşterilerimize satış sonrasında 7/24 kesintisiz hizmet sunuyoruz. Bir taraftan servis ağıımızı daha modern tesisler ve

da yürütülen bu projenin en dikkat çekici özelliklerinden biri ise, araç onarımlarıyla ilgili detaylı bir araştırma gerektiğinde, canlı olarak MAN Almanya’daki teknik uzmanlarla bağlantı kurulabilme imkanımızın olmasıdır. Bu sayede, en karmaşık sorunlar uzmanların gözetiminde çözümleniyor, onarım hızında önemli bir artış sağlanıyor. Ayrıca, araca takılan özel bir aparat ile tüm bilgiler, çalışanların kullandığı yazılım sistemine anlık olarak aktarılıyor. Bu şekilde servis noktalarında iş akışı daha düzenli hale geliyor. Bu yenilik, verimliliği artırmanın yanında, müşterilerimize daha hızlı hizmet sunma imkanı sağlıyor.

MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. Müşteri Hizmetleri’ndeki dijitalleşme projeleri ile sektördeki liderliğini bir kez daha pekiştirirken, aynı zamanda müşterilerine en üst düzeyde hizmet kalitesi sunma misyonunu da güçlendirmeyi sürdürüyor.

MAN Eğitim Akademisi ile eğitimlere devam ediyoruz

MAN kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, attığımız önemli adımlardan bir tanesini de, eğitime yönelik çalışmalarımız oluşturuyor. Şirketimiz, bünyesinde bulunan MAN Eğitim Akademisi, yıllardan beri teknisyenlere yönelik boya-kaportadan şanzımana, motordan fren sistemlerine kadar pek çok başlık altında eğitimler düzenliyor. Bu eğitimlere ilave olarak, 2023 yılında servis danışmanları ve servis müdürlerine yönelik eğitim programlarını da başlatmış bulunmaktayız. Bu sayede müşteri, teknisyen, servis danışmanı, servis müdür üçgeninde iletişimi hızlandırmayı ve müşterilerimize daha etkin hizmet sunmayı hedefliyoruz.

yalar ile orijinal yedek parça kullanımını yaygınlaştırmayı hedefledik. Düzenlemiş olduğumuz kampanyalar ile 2023 yılında yedek parça ciromuzu bir önceki yıla oranla € bazında %38 arttırmayı başardık. Yetkili servislerimizde takılan orijinal yedek parçalar 2 yıl garantiye sahip. Böylelikle müşterilerimizin yüksek kaliteli ve daha dayanıklı ürünler ile güvenli sürüşler yapmalarını sağlıyoruz. Merkezden aldığımız desteklerle, müşterilerimize yönelik avantajlı kampanyalarımızı 2024 yılında da sürdüreceğiz.

2024 yılında da yeniliklerimiz devam edecek

Müşterilerimiz ile sürdürülebilir iş modelleri yaratmak, MAN Müşteri Hizmetleri olarak öncelikli hedeflerimiz arasında yer alıyor. Bu çerçevede müşterilerimizin iş modellerini anlamak, onların işlerini basitleştirmek ve ortak kazan-kazan modelleri üretmeyi kendimize hedef seçmiş durumdayız. Dijitalleşen dünyada teknolojinin tüm imkanlarını kullanarak, müşterilerimize daha iyi hizmet verme çabamız da, ‘yaşam boyu iş ortağı’ felsefemiz doğrultusunda, 2024 yılında da yeniliklerimiz devam edecek.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhuriyet Kutlubay, 2023 satışları ve 2024’e ilişkin beklentileri hakkında değerlendirmelerde bulundu. MAN TGE ile 2023 yılında önemli başarılarına ulaştıklarını vurgulayan Kutlubay, şunları söyledi:

“HTA pazarı, ilk 3 çeyrekte yüzde 60’lık bir artış yakaladı”

“2023 yılı içinden geçtiğimiz zorlu süreçler nedeniyle hepimiz için zor bir yıl oldu. Türkiye hafif ticari araç sektörü bazında 2023 yılına baktığımızda, öngörülmesi ve planlanması çok zor bir yılı geride bıraktık. 2023, olumlu rüzgarların estiği bir yıl olarak başladı. 2022 yılından bu yana kısıtlı araç arzı nedeniyle ertelenmiş olan araç taleplerine, düşük faizli kredi olanlarının ve enflasyonist baskıların eklenmesi ile pazar önemli bir artış ivmesi yakaladı. Buna bağlı olarak, yılın ilk 3 çeyreğinde hafif ticari araç pazarı bir önceki dönemle kıyaslandığında, çok büyük bir gelişim gösterdi ve yaklaşık yüzde 60 oranında bir artış yakaladı.

Artan faiz ve kısıtlı kredi imkânı düşüşe yol açtı

İkinci el pazarında, yılın ilk 9 ayında yakalanan bu olumlu hava, yılın son çeyreğinde yerini durağan bir seyre, hatta düşüşe bıraktı. Ekonomi yönetiminin, enflasyonu kontrol altına alabilmek için yıl içinde düzenli olarak faiz artışına gitmesi, yine bunun yanında kredi olanaklarının ciddi anlamda kısıtlanması 3’üncü çeyreğin sonunda başlayan ve son çeyrekte de kendisini net bir şekilde hissettiren bir talep düşüşünü beraberinde getirdi. İkinci el pazarı, ekonomide yaşanan bu gelişmelerle birlikte yılı da düşüşle tamamladı.

2023’te ürün portföyümüze önemli araç tiplerini ekledik

MAN olarak 2023 yılını değerlendirdiğimizde genel anlamda çok başarılı bir yıl geçirdik. Yıl içinde mutluluk verici pek çok gelişme yaşadık. Öncelikle 2023 yılında ürün portföyümüze önemli araç tiplerini ekledik. Bunların bir kısmı daha önce ürün portföyümüzde yer alan araçlar olurken, bir kısmı da portföyümüze ilk kez eklenen araç tiplerinden oluştu.

Bu yıl ürün portföyümüze, panelvan ürün grubunda sunduğumuz 4X4 çekiş sistemini, şasi kamyonetlerde de sunar hale geldik. Bunun yanında, 9+1’den 15+1 koltuk sayısına sahip önden çekişli 177 hp minibus tipi araçlar da portföyümüze eklendi. Ayrıca pandemi döneminde üretimi ertelenen, tedarik nedeni ile aksamalar yaşadığımız, ekstra uzun şasi, arkadan itişli, süper tek teker, 163hp, yeni tip Euro6e motor tipinde 16+1 ve 19+1 koltuklu minibüslerimizi de müşterilerimizin kullanımına sunduk.

Yeni partnerlerimiz gücümüze önemli bir güç kattı

2023 yılı içerisinde araç satmanın yanında, aynı zamanda etki ve hizmet alanımızı

genişletme noktasında da önemli adımlar attık. Özellikle geçen yıl başlayan satış ve servis ağıımıza yeni partnerlerin eklenmesi süreci, 2023 yılında da hız kaybetmeden devam etti. Yeni bayi ve servisler ile satış ve servis altyapımızı daha da genişlettik, güçlendirdik.

Özellikle de hafif ticari araçlar açısından değerlendirildiğinde önemli bir pazar olmasının yanında, aynı zamanda yoğun araç trafiği açısından kritik öneme sahip geçiş noktaları olan Kocaeli, Kayseri ve Antalya’da aramıza yeni iş ortaklarımız katıldı. Bu katılımlar, bu bölgelerde gücümüze çok önemli bir güç kattı. Bu sayede söz konusu bölgelerde önemli projelere imza atarak, yüksek oranda müşteri memnuniyetine ulaştık. 2024 yılında da yine yeni katılımlarla ülkemiz genelindeki etkinliğimizi daha da genişletmeyi ve müşterilerimiz için daha geniş bir alanda ulaşılabilir olmayı hedefliyoruz.

Filolar için de TGE tercih sebebi oldu 2023 yılı, TGE aracımız açısından çok olumlu geçti. Önceki yıllarda gerek araç adedimizin kısıtlı olması, gerekse de piyasada yeni bir oyuncu olmanın getirdiği nispeten sınırlı bilinirlik nedeniyle filo alımlarında TGE, çok beğenilmesine rağmen sınırlı miktarda tercih ediliyordu. Bu yıl ise, özellikle hafif ticari araçlar açısından değerlendirildiğinde çok önemli pazar ve bunun yanında, yine araç trafiği kritik öneme sahip geçiş noktaları olan



İstanbul, Bursa, Ankara ve Antalya gibi önemli pazarlarda müşterilerimize yaptığımız adetli satışlarla, MAN TGE’yi yeni bir seviyeye taşıdık. Özellikle de önemli filo satışları ile MAN TGE’nin hem bireysel kullanım, hem de filolar için cazip ve karlı bir yatırım aracı olduğunu kanıtladık. Bundan sonra da en büyük amacımız; yeni müşterileri ürünlerimizle tanıştırmak ve onların da şu anki müşterilerimizin aldığı yüksek kalitede servis ve satış hizmetimizi deneyimlemelerini sağlamak olacak.

2024 yerel seçimler nedeniyle öngörülmesi zor bir yıl olacak

MAN Ailesi olarak, yaşanan zorluklara rağmen başarıyla geçirdiğimiz bir yılın ardından artık yeni bir yıla hazırlanıyoruz. 2024 ülkemiz için yerel seçimlerin yapılacağı önemli bir yıl olacak. Her seçim döneminde olduğu gibi, bu dönemde de yine seçim süreci ve uygulanacak politikalar belirleyici olacak. 2023 yılı hafif ticari araç pazarının bir önceki yıla oranla ciddi artış gösterdiği bir yıl oldu. 2024 senesinin 2023 yılına oranla daha zor bir yıl olacağını düşünüyoruz ve stratejilerimizi bu şekilde oluşturuyoruz.

2024 yılında da tüm paydaşlarımıza ve lojistik sektörüne elimizden gelen en iyi ve en üst seviye hizmeti vermeye devam edeceğiz.

2024 yılının, başta ülkemiz olmak üzere tüm insanlığa barış, mutluluk ve huzur getirmesini temenni ediyoruz. Çalışanlarımız, paydaşlarımız ve müşterilerimiz için de beklentilerinin gerçekleştiği güzel bir yıl olmasını diliyoruz.”



ilave noktalar ile yaygınlaştırmaya devam ederken, diğer taraftan da servislerimizi güncel teknolojik altyapı ile donatarak, müşterilerimize daha etkin hizmet veriyoruz.

2022 yılı sonunda İstanbul Anadolu Yakası ve 2023 yılı hemen başında Antalya ve Kayseri’de ilave servis noktalarını müşterilerimizin hizmetine sunduk. Çorlu, Erzurum ve İzmir’de ise, mevcut tesislerimizi 2023 yılı içerisinde yeni noktalara taşıyacağız. Bu çerçevede Çorlu’da 7.500 m2, Erzurum’da 4.000 m2 ve İzmir’de 2.500 m2 kapalı alan üzerine servis inşaatlarımız devam ediyor. Yıl ortası itibarı ile her iki bölgede de servis faaliyetlerimiz yeni ve daha modern tesislerde devam edecek.

Dijital dönüşüm adımları ile en üst düzeyde hizmet kalitesi sunuyoruz

Yenilediğimiz ve yaygınlaştırdığımız servis noktalarımızın yanı sıra, dijital dönüşüm kapsamında da önemli çalışmalar yürütüyoruz. Bu doğrultuda dijital dönüşümü başlatarak, müşterilerimize daha hızlı ve etkili bir hizmet sunma yolunda önemli adımlar atıyoruz. MAN şubelerindeki servis danışmanları, teknisyenleri ve ustabaşları, araçlarla ilgili teknik bilgilere iPad üzerinden anında erişim imkanına kavuşturuyoruz. Bu yenilikçi dijitalleşme projesi sayesinde, servis ekipleri araç bakım ve onarımlarını daha verimli bir şekilde gerçekleştirebiliyorlar. Global kapsam-

Bakım paketlerimiz ile müşterilerimizi değişken maliyetlere karşı koruyoruz

Bunlarla birlikte geleneksel olarak, yıllardan beri öncülüğünü yaptığımız kapsamlı bakım paketi hizmetlerimiz ile MAN marka araçların hem en doğru ve en yetkin servis hizmetini almasını sağlıyoruz. Bu sayede de müşterilerimizi değişken maliyetlere karşı koruyoruz. Almanya merkezden aldığımız desteklerle bu hizmetleri müşterilerimize çok uygun fiyatlarla sunuyoruz.

Bakım paketlerimizi genel olarak; Comfort, ComfortPlus ve ComfortSuper olmak üzere üç farklı seçenekte sunuyoruz. Buna ilaveten müşterimize kullanım koşullarına ve araç parkına göre, farklı kombinasyonlarda özel hizmet paketleri veya yerinde hizmet seçenekleri de sunuyoruz. Bu hizmetlerimizi, sadece sıfır araçlar için değil, MAN TopUsed üzerinden satılan ikinci el araçlar için de yaygın bir şekilde kullanıyoruz. Bu çerçevede çekicilerde yaştan bağımsız 1.100.000 km’ye, şehirlerarası otobüslerde ise yine yaştan bağımsız 2.000.000 km’ye kadar farklı bakım paketi seçenekleriyle müşterilerimize destek oluyor, her daim yanlarında oluyoruz.

2023’te yedek parça ciromuzu € bazında %38 arttırdık

2023 yılında da bir taraftan nihai müşterilere, diğer taraftan ise servislerimize yönelik düzenlemiş olduğumuz kampan-

Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Tekeli, 2023 yılını değerlendirdi



SEFERLER AZ AMA CİROLAR YÜKSELDİ

Bir yılı daha geride bırakırken, ülkemizin ulaşım sektöründe önemli bir rol oynayan Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Tekeli ile bir araya geldik. Kendisi, 2023 yılındaki sektör gelişmelerini, zorluklarını ve gelecek planlarını bizimle paylaştı. Ulaşım dünyasının nabzını tutan bu söyleşide, Tekeli'nin değerlendirmelerini ve sektördeki önemli konulara dair düşüncelerini bulacaksınız. Şimdi sizi, Mustafa Tekeli'nin değerlendirmeleri ile baş başa bırakıyoruz:

Haber Ulaşım: 2023 yılını Tokat Seyahat adına değerlendirebilir misiniz?

Mustafa Tekeli: Firmamız adına 2023 yılı, 2022'den daha olumlu geçti. Pandemi öncesi sefer ve yolcu sayılarına daha da yaklaştık. Ancak, bu başarı maliyetlerde ve ciromuzda önemli bir artışla birlikte geldi. Yüksek enflasyon ve faiz ortamı, buna sebep oldu diyebilirim. Artan akaryakıt fiyatları sektöre hem maliyetler açısından olumsuz yansıdı hem de insanların toplu taşımaya yönelmesi açısından olumlu yansıdı diyebiliriz.

Haber Ulaşım: 2023 yılında ne kadarlık bir yatırım yaptınız, filoda toplam kaç adet aracınız var?

Mustafa Tekeli: Bu yıl, filomuza 5 adet Mercedes-Benz Tourismo 2+1 kattık ve filodaki araç sayımızı 30'a çıkardık. Daha fazla araç almak istedik ancak ön ödemeli satış sistemi nedeniyle tüm otobüsler satılmıştı. Ayrıca artan sıfır araç fiyatına rağmen ikinci el araç fiyatının artmaması ve yüksek finansman maliyeti de alım adedimizi sınırladı.

Haber Ulaşım: Yıl içerisinde artan maliyetlerin yükünü nasıl karşıladınız, krizi yönetme sürecinizden bahsedebilir misiniz?

Mustafa Tekeli: Açıkçası sektör geneli kolektif bir

bilinç ile bilet fiyatlarını maliyetleri göz önüne alarak arttırdı. Ancak sezon sonunda fiyatlar yeniden düştü. Şu anda, asgari ücret artışının ardından yeni bir fiyatlandırma stratejisi bekliyoruz.

Haber Ulaşım: 2024 yılı için öngörüleriniz nelerdir, yeni yılda otobüs sektörünü neler bekliyor?

Mustafa Tekeli: Yerel seçimlere kadar ekonomik bir istikrar bekliyoruz. Ancak, seçim sonrası belirsizlikler olabilir. Umuyoruz ki ekonomi yönetimi vergi artışı gibi adımlar atmaz. Yolcu sayıları, insanların satın alma gücüne bağlı olarak değişkenlik gösterecektir. Asgari ücret zammı sonrası kısa bir refah olsa da sonrası malum yine film başa döner. Tam bir kısır döngü.

Haber Ulaşım: Yeni yıl için araç yatırımı ve hat açılım planlarınız nedir?

Mustafa Tekeli: Şu aşamada yeni hatlar açmayı düşünmüyoruz. Mevcut hatların genişlemesi mümkün olabilir. Araç yatırımı için faizlerin düşmesi ve ikinci el otobüs fiyatlarının sıfır araç fiyatlarına yaklaşması gerekiyor. Sıfır araçlardaki suni fiyat artışıyla piyasanın doyduğunu söyleyebiliriz.

Haber Ulaşım: Haksız rekabetle mücadele için sizce hangi adımlar atılmalı?

Mustafa Tekeli: U-ETDS'nin korsan kullanımı ve haksız rekabet gibi sorunlarla ilgili mevcut durumu değerlendirdiğimizde, Karayolu Taşıma Kanunu ve Yönetmeliği aslında bunların hepsini önleyecek kapsam ve kudrette. Bakanlık elindeki yetkiyi kullanmıyor haksız rekabet için. Firmaların bilet fiyat tarifesi konusunda da bakanlık çok irdelemiyor kimseyi. Aslında kilometre başı bir tavan ve taban fiyat oluşturmak lazım. Bunun da şeffaf bir şekilde artan maliyetlere göre güncellenmesi lazım tabii. U-ETDS bize hat doluluklarını görüp bundan sonra her isteyene istediği hatta sefer açma özgürlüğü vermeme imkânı sunacak diyerek anlatılmıştı. Bugün dileyen gidip %50 altında yıllık ortalama doluluk olan yere hat açabiliyor. Kimse de sesini çıkarmıyor!

Haber Ulaşım: OİSD seçimleri 2024 yılında yapılacak, derneğin yeni yılda yol haritası nedir?

Mustafa Tekeli: Malum bu sene bir deprem felaketi yaşadık. Bizim de yönetim kurulu başkanımız deprem bölgesinde yaşıyor. Bu durumda bizim dernek faaliyetlerimizin akamete uğramasına sebep oldu. Mart ayında genel kurul ile yeni bir yönetim seçilecek. Umarım sonrasında OİSD daha kapsamlı ve aktif çalışmalar yürütecektir.

TOKAT SEYAHAT'E 3 YILDIZ TAKVİYESİ

Tokat'ın güçlü firmalarından Tokat Seyahat, 2023 yılının son yatırımında tercihini yine Mercedes-Benz Türk'ü tercih etti. Tokat Seyahat 3 adet Mercedes-Benz Tourismo 16'yı filosuna ekledi. Mercedes-Benz bayileri Hassoy Mengerler tarafından satış gerçekleştirilen araçlar Mercedes-Benz Türk Otobüs Teslimat Hölü'nde düzenlenen törenle firma yetkililerine teslim edildi. Gerçekleştirilen törene; Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk



Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Müdür Yardımcısı Ahmet Gazi Kandur, Mercedes-Benz-Türk Filo Satış Koordinatörü İrem Ayhan,

Mercedes-Benz-Türk Otobüs Satış Bayi Koordinatörü Begüm Bayram, Teslimat Sorumluları Ziya Kersin ve Ahmet Dalkılıç, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki, Hassoy

Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan, Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Levent Arat, Tokat Seyahat Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Tekeli ve Tokat Seyahat İstanbul İşletmecisi Çetin Boğa katıldı.



TEŞEKKÜR



Araç içi kamera sisteminde Melodi KardeŐleri tercih ettiği için Kamil Koç Otobüsleri A.Ő'ye teşekkür ederiz!

MK Melodi Kardeşler
TV & UYDU & KAMERA DÜNYASI

Telefon: 0505 428 36 98 / 0554 553 84 99
E-posta: melodi_oztas@hotmail.com
Adres: AŞTİ 2. Bakım İstasyonu
No:2 Söğütözü/ANKARA

Süha'da Yenilik Çalışmaları Hız Kesmiyor

Süha Turizm'de yenilik operasyonu 2023'ün son günlerinde de devam ediyor. Süha Turizm filosunu Mercedes-Benz Tourismo ile güçlendirmeyi tercih etti. Yıl içinde 5 adet Mercedes-Benz marka araç yatırımı yapan firma 2023 Mercedes-Benz otobüs yatırımlarını tamamladı.

Bayraktarlar Merkon tarafından satışı gerçekleştirilen yıldız Merkon Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş tarafından Araç Sahibi Emir Nalbantoğlu, Süha Turizm Operasyon Müdürü Ali Selvi ve İstanbul İşletmecisi Ahmet Uğur'a teslim edildi.



Öz Has Bingöl'e 2 Yıldız Daha



Öz Has Bingöl son dönemde yaptığı yatırımlarla yıldız filosunu renkli üyeleri ile güçlendirmeye devam ediyor. Geçtiğimiz haftalarda Tourismo yatırımını teslim alan firma, siparişini verdiği 2 adet kırmızı renkli Travego'yu tören ardından filosuna kattı. 2023 yılında toplam 8 adet Mercedes-Benz otobüs yatırımı yapan firma böylelikle 2023 yatırımlarını sonlandırmış oldu

Gelecek Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen Travego'lar Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından Öz Has Bingöl Yönetim Kurulu Başkanı Garip Çağdaş ve Şirket Yetkilisi Sami Sürü'ye teslim edildi.



**GÜVEN DOLU
BİRLİKTELİKLER
TEŞEKKÜRÜ
HAK EDER**



BusStore olarak 2023 yılında şehir içi ve şehirler arası otobüs pazarında sizlerin de desteğiyle başarılarımıza yenilerini ekledik. Güçlü finansman ve takas imkanlarıyla çözüm ortağınız olmayı sürdürüyor, bu yola bizimle birlikte çıktığınız için teşekkür ediyoruz.

Mercedes-Benz
444 628 4
İletişim Hattı 444 MBT 4

Akçaburgaz, Süleyman Şah Caddesi No:6, 34522 Esenyurt/İstanbul

BUSSTORE
Pre-owned Mercedes-Benz and Setra Buses



Baybars Dağ'ın Acı Kaybı

Temsa Satış Direktörü Baybars Dağ, değerli babası Halil Dağ'ın vefatıyla sarsıldı. 79 yaşında hayata gözlerini yuman Halil Dağ, Kabasakal Mezarlığı Camii'nde düzenlenen cenaze namazının ardından Adana Kabasakal Mezarlığı'ndaki aile kabristanlığında son yolculuğuna uğurlandı. Cenaze namazı öncesinde, Dağ ailesi, taziyeleri kabul ederek sevenleriyle birlikte bu

zorlu süreci paylaştı. Cenaze törenine, Temsa'nın üst düzey yöneticileri ve bayilerinin yanı sıra sektörde faaliyet gösteren sivil toplum kuruluşları, otobüs firması sahipleri ve Halil Dağ'ın sevdiği büyük bir katılımı iştirak etti. Haber Ulaşım ekibi olarak Baybars Dağ ve ailesine başsağlığı diliyor, merhuma Allah'tan rahmet, kederli aileye sabır ve başsağlığı dileklerini tekrarlan iletiyoruz.



IVECO BUS TÜRKİYE'YE BALIKESİR'DEN GİRİŞ YAPTI

Dünyanın en önde gelen otobüs üreticilerinden biri olan IVECO BUS, büyümesini Türkiye pazarında da sürdürecektir. Avrupa'nın yolcu taşımacılığında tartışmasız lideri olan ve IVECO Bus Türkiye Yetkili Bayisi FSM Demirbaş tarafından satışı gerçekleştirilen CROSSWAY, yakıt verimliliği, sürüş güvenliği ve en üst düzeyde yolcu konforu ile Balıkesir Belediyesi'nin tercihi oldu.

Satışı IVECO Bus Türkiye Yetkili Bayisi FSM Demirbaş tarafından gerçekleştirilen 10 adet CROSSWAY otobüsü ile Balıkesir halkına büyük konfor ve kolaylık sağlayacak olan Balıkesir Belediyesi, otobüslerin kültür, sanat gezileri ile Sabiha Gökçen Havaalanı Balıkesir arasında yolcu taşımacılığında kullanılacağını belirtti. Balıkesir Belediye Başkanı Yücel Yılmaz'ı makamında ziyaret eden IVECO BUS Türkiye Yetkili Bayisi FSM Demirbaş ve IVECO Araç yetkilileri, yapmış oldukları bu iş birliğinden çok memnun olduklarını dile getirdi. IVECO Otobüs Asya Pasifik İş Birimi Başkanı ve Küresel Satış Sonrası Hizmetler Başkanı Marco Franza, Balıkesir'deki toplantıda şunları söyledi: "IVECO Group'un bir parçası olan IVECO

BUS, küresel çapta büyüme tutkumuzu şimdi Türkiye pazarına girerek bir kez daha ortaya koydu. Sahip olduğu teknik avantajlarla müşteri ihtiyaçlarının tam anlamda örtüşmesi neticesinde CROSSWAY kesinlikle en doğru karar diyebilirim. Balıkesir Belediyesi ile başladığımız Türkiye pazarı serüvenimize, IVECO BUS'un tüm ürün yelpazesi ile devam edeceğimize inanıyoruz. Pazarda yer alan farklı marka ve modellere göre sahip olduğu avantajlar sayesinde Türkiye'de her geçen gün daha da varlık gösterme kapasitesine sahip olan IVECO BUS, sürdürülebilirliğe olan güçlü bağlılığıyla aynı zamanda gelecekte daha sürdürülebilir bir ulaşım hizmetine katkıda bulunacak sıfır emisyonlu araçlarını da yakın zamanda pazara sunacak. Türkiye pazarında da göreceğimiz bu geniş ürün



yelpazesi ile IVECO BUS, şüphesiz en çok tercih edilen toplu taşıma çözümleri arasında yer alacak. Balıkesir Belediyesi'nin öncü olduğu bu satın alma sonrasında Türkiye'de daha fazla IVECO BUS satışı göreceğimize inanıyorum."

Otobüslerin teslimi için Balıkesir Belediyesi tarafından düzenlenen törende IVECO Bus Yetkili Bayisi FSM Demirbaş Genel Koordinatörü Sedat Çınar Belediye Başkanı Yücel Yılmaz'a bir plaket hediye etti.

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



LKSGROUP

ABDULLAH İSLAM - FATİH İSLAM

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



KONUKOĞLU AİLESİ

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR
SONAT DEMİRCİ

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direkt6r6 Baybars Dağ'ın
değerli babası

Sn. Halil DAĞ'ın

vefatını b6y6k 6z6nt6 içinde 6đrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN
Y6netim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direkt6r6 Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını b6y6k 6z6nt6 içinde 6Đrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **ataktur**

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.


SEMİH YILDIZHAN

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MEHMET BOZKURT - RIDVAN ASLAN

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



ÇAVUŞOĞLU®

NUH ÇAVUŞOĞLU - ABDURRAHMAN ÇAVUŞOĞLU

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **meltem**[®]
T U R İ Z M
METİN BALTA

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

dP | PİLAVCI

HASAN PİLAVCI - MUSTAFA PİLAVCI

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **ÖZEL**
CEMİL ÇEVİK

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL

DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

AS ANTALYA
OTO
AHMET SABİR

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direkt6r6 Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını b6y6k 6z6nt6 içinde 6đrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve sevenlerine
başsağlığı ve sabırlar dileriz.



Musfar Otomotiv San. ve Tic. Ltd. Őti.
TEMSA Yetkili Servisi

VELİ MURAT ÇIRACIOĞLU

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direkt6r6 Baybars Dağ'ın
değerli babası

Halil Dağ'ın

vefatını b6y6k 6z6nt6 içinde 6đrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet.com bileta11.com

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ARIF ŞENKUŞ
Erzurum Kamil Koç İşletmecisi

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **ARAS**
HASAN ARAS

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **MSR**
MERSİN SELMAN REKLAM
SELMAN EBE

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **ADİYAMAN**
Ünsal
ÜNSAL SÖNMÜŞ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **KAHTAPETROL**
SALİH BEAZYILDIZ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **ASTOR**
ADNAN AS
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

TEMSA Satış Direktörü Baybars Dağ'ın
değerli babası

HALİL DAĞ'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Yeni
inan
turizm
RESUL ÇELİK
Yönetim Kurulu Başkanı

TEŞEKKÜR

Kıymetli Babam

HALİL DAĞ'ın

vefatı dolayısıyla cenaze
merasimine katılan: telefon, sms ve
elektronik mesajlarla taziyelerini ileten,
hayır kurumlarına bağışta bulunan
tüm dost, akraba, arkadaş ve
sektör mensuplarına
teşekkür ederiz.

BAYBARS DAĞ



Gürsel Turizm'den Fenerbahçe Voleybol Takımına Özel Otobüs



Gürsel Turizm, Karayolu Ulaşım Sponsoru olarak Fenerbahçe Opet Kadın Voleybol ve Fenerbahçe Parolapara Erkek Voleybol Takımları için hazırladığı otobüsü Dereağzı Lefter Küçükandonyadis Tesislerinde düzenlenen törenle teslim etti.

Törene; Voleyboldan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Simla Türker Bayazıt, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant, Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Hürer Fethi Gündüz, Genel Müdürü Kerem Birant, Fenerbahçe Opet Kadın Voleybol Takımı Menajeri Pelin Çelik, Kaptan Eda Erdem Dünder, Fenerbahçe Parolapara Kaptanı Hasan Yeşilbudak ile voleybolcular katıldı. Törende Fenerbahçe Spor Kulübü idari kadroları ile Gürsel Turizm profesyonelleri de yer aldı.

Gürsel Turizm tarafından hazırlanan ve Fenerbahçe Opet ile Fenerbahçe Parolapara Erkek Voleybol Takımlarını şampiyon-

luklara taşıyacak Mercedes-Benz marka otobüsün üzerinde Cumhuriyetimizin kurucusu Mustafa Kemal Atatürk'ün silüeti ile takımların ve takımlara destek veren sponsorların logoları yer alıyor.

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hürer Fethi Gündüz: Çok önemli bir sponsorluk. Yarım asır, dünya spor tarihinin en uzun soluklu sponsorluğu. Genç nesil olarak bu da bize çok büyük gurur veriyor

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hürer Fethi Gündüz, "Fenerbahçe Yönetim Kurulu Üyeleri, değerli Fenerbahçe çalışanları hem kadın hem de erkek takımı sporcularımız, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı, Yönetim Kurulu Üyeleri ve çalışanları hepiniz bu mutlu günümüze hoş geldiniz.

Yarım asırdır Hasan Adnan Birant'ın verdiği bayrağı bizler dalgalandırıyoruz. Bu, çok önemli bir sponsorluk. Yarım asır, dünya spor tarihinin en uzun soluklu sponsorluğu. Genç nesil olarak bu da bize çok büyük gurur veriyor. İnşallah bizden sonraki nesil de bu sponsorluğu devam ettirir. Özellikle kadınların milli takımdaki başarıları ile erkek takımımız ve kadın takımımı-

zın lider olması bize çok büyük gurur veriyor. İnşallah bu seneyi şampiyonluklarla kapatacağız. Ne kadar zor bir iş yaptığımızı ben yakinen biliyorum. Profesyonel olarak yaptığımız işin haricinde Türk kız ve erkek çocuklarına örnek oluyorsunuz. Ürettiğimiz en önemli değer, Türk gencine örnek oluyoruz. Milletim adına, Türk gençliği adına teşekkür ediyorum.

Otobüstümüzün yapımında emeği geçen Gürsel Turizm çalışanı Umut Demircan'a, Mercedes-Benz firmasına, Arafat firmasına ayrıca teşekkür ediyorum. Bu sponsorluk inşallah büyük sponsorluklara vesile olur. Gururumuzsunuz. Otobüsünüzü güle güle kullanın. Hep en iyileri sizin olsun. Tekrar bize bu onuru yaşattığınız için teşekkür ediyorum." diye konuştu.

Organizasyonun sonunda voleybolcular, Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant ile Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hürer Fethi Gündüz'e imzalı Fenerbahçe Opet ve Fenerbahçe Parolapara formaları hediye etti.

Gürsel Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Levent Birant da kaptanlar Eda Erdem Dünder ve Hasan Yeşilbudak'a teslimat hatırası sembolik anahtar verdi.





Mercedes-Benz Türk Filenin Sultanları ve Efeleri'ni Yeni Zaferlere Taşıyacak

Mercedes-Benz Türk, Kadın ve Erkek Milli Voleybol Takımlarının resmi ulaşım sponsoru oldu. Son dönemde üst üste kazandığı tarihi galibiyetlerle dünya sıralamasında birinci sıraya yerleşen ve 2024 Paris Olimpiyatları'na katılmaya hak kazanan Filenin Sultanları ile CEV Avrupa Altın Ligi ve Challenger Cup Şampiyonu olan Filenin Efeleri yeni başarılarına Mercedes-Benz Türk'ün kendileri için özel olarak tasarladığı otobüsle ulaşacak.

Mercedes-Benz Türk, Türkiye Voleybol Federasyonu ile başlayan iş birliği kapsamında Voleybol Milli Takımları Resmi Ulaşım Sponsorluğunu üstlendi. Ağustos 2023 itibarıyla başlayan anlaşma çerçevesinde Mercedes-Benz Türk, Kadın ve Erkek Milli Voleybol Takımlarının resmi ulaşım sponsoru oldu. Sporcuların ihtiyaç, konfor ve güvenliğini en üst düzeyde sağlayacak şekilde tasarlanan Mercedes-Benz otobüsü, eşsiz başarılarına imza atan kadın ve erkek milli voleybol takımlarını başarıdan başarıya taşıyacak. "Yirmi beş yılı aşkın süredir ülkemizde sporu kararlılıkla destekliyoruz"

Ağır ticari araç endüstrisinin öncüsü olarak faaliyet gösteren Mercedes-Benz Türk'ün, gerçekleştirdiği sponsorluk anlaşmalarıyla uzun yıllardır farklı branşlardaki takımları desteklediğinin altını çizen Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün şunları söyledi: "Biz; Mercedes-Benz Türk olarak 56 yıldır Türkiye'de faaliyet gösteriyoruz. Türkiye'nin en büyük ağır ticari araç üreticisi olarak, faaliyet ve operasyonlarımızla her zaman gurur duyuyoruz. Ancak bununla da yetinmiyoruz. Tüm faaliyetlerimizin yanına sosyal faydayı da ekliyoruz. Üretmenin yanı sıra ülkemizi ileriyeye taşımanın ancak sanat, spor ve eğitim

alanlarında uluslararası standardı yakalamakla mümkün olacağını biliyoruz. Bu bilinçle milli sporcularımızı yirmi beş yılı aşkın süredir başarıya taşıyor, ülkemizde sporu kararlılıkla destekliyoruz. Bu yıl da, Türkiye Voleybol Federasyonu ile başlayan spor sponsorluğumuz kapsamında, Voleybol Milli Takımları Resmi Ulaşım Sponsorluğunu üstlendiğimiz için mutluyuz. Cumhuriyet'imizin 100. yılında, spor alanında dünya standartlarında bir yere sahip olduğumuzu, kazandıkları uluslararası başarılarla gösteren A Milli Kadın ve Erkek Voleybol Takımlarımıza tebriklerimi sunuyorum. Mercedes-Benz Türk olarak Filenin Sultanları ve Filenin

Efeleri'nin bundan sonraki başarı yolculuklarında da yanlarında olmaya devam edeceğiz." "Sırada olimpiyat madalyası var" Türkiye Voleybol Federasyonu Başkanı Mehmet Akif Üstündağ ise hem erkek hem de kadın Milli Voleybol Takımlarımızın bu yaz elde ettikleri başarılarla tüm Türkiye'yi gururlandırdığını belirtti. Üstündağ, "Filenin Sultanları, bu yaz katıldığı tüm organizasyonlarda şampiyon olarak dünya sıralamasında 1 numaraya yükseldi ve Paris 2024 Olimpiyat Oyunları'na katılma hakkı elde etti. Filenin Efeleri de Avrupa Altın Ligi'nde şampiyon olarak katıldığı Challenger Kupası'nda bir ilki başararak şampiyon oldu

ve Milletler Ligi'ne katılma hakkı kazandı. 2024 yılında hem kadın hem erkek Milli Takımlarımızla Milletler Ligi'nde mücadele edeceğiz. Hiçbir başarı tesadüf değil. Bu başarılar için çok çalışıyoruz. Şimdi hedefimiz; hem kadın hem de erkek Milli Takımlarımızla olimpiyatlara katılmak. Olimpiyatlarda kürsüde yer alarak madalya kazanmak istiyoruz. Türk sporunda bir ilki daha gerçekleştireceğimize yürekten inanıyorum. Mercedes-Benz Türk'e bu önemli yolculukta bize eşlik ettikleri ve sporcularımıza destek verdikleri için çok teşekkür ediyoruz. Bu desteğin uzun yıllar devam etmesini temenni ediyoruz" şeklinde konuştu.

Kâmil Koç'ta İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürü Sektörün Deneyimli İsmi Canalp Büyükuysal Oldu

Türkiye'nin seyahat sektörünün köklü firması Kâmil Koç, İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürlüğü'ne önemli bir atama gerçekleştirdi. İnsan kaynakları alanında danışmanlığın yanı sıra İK süreçlerinin icrası ve yönetimi konularında önemli çalışmalarda bulunan sektörün deneyimli ismi Canalp Büyükuysal, Kâmil Koç'ta İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürlüğü'nün başına getirildi. Haliç Üniversitesi İngilizce İşletme Bölümü'nde burslu okuyan ve Onur Derecesi ile mezunu olan Büyükuysal, Erasmus Programı kapsamında European-University Viadrina'da eğitim aldı. PwC Türkiye ekibinde İnsan Kaynakları Danışmanlığı biriminde kariyerine başlayan Büyükuysal, bugüne



kadar 50'den fazla firma ile proje süreçlerinde yer aldı. Çalışma hayatını, danışmanlık görevleri ile birlikte İK süreçlerinin icrası ve yönetimi alandaki çalışmalarla geçiren Büyükuysal, şimdiye kadar farklı sektörlerde faaliyet gösteren global ve yerel firmalarda İnsan Kaynakları fonksiyonunun tüm alanlarında uzman ve üst düzey yönetici

olarak çalıştı. Organizasyonel Gelişim, Performans Yönetimi, Ücret ve Yan Haklar, İK Dönüşümü, Yetenek Kazanımı ve İşveren Markası alanlarında İK konusunda geniş bir bilgi birikimine sahip olan Büyükuysal; özellikle insan yönetimi, etkileme ve ilişki kurma konularında İK stratejilerinin geliştirilmesi ve uygulanmasına

ilişkin yaptığı yoğun çalışmalarla bu alanda sektörün öncü ve deneyimli isimleri arasında yer alıyor. **İşin merkezinde 'İnsana Değer' mottosu var** 'İnsana Değer' mottosunu işinin merkezine konumlandıran; işveren ve çalışan arasında köprü görevini görmeyi kendine gaye edinen Büyükuysal, 1 Ekim tarihi itibarıyla Kâmil Koç İnsan Kaynakları & İdari İşler Grup Müdürü olarak, yeni görevine başladı. Büyükuysal, yeni görevi kapsamında, 1.000'e yakın araç sayısı, yaklaşık 2.000 çalışanı ve günde gerçekleştirdiği 1.000'in üzerindeki sefer sayısı ile Türkiye seyahat sektörünün köklü markası Kâmil Koç'ta; bilgi, birikim ve deneyimi ile İK alanında katkı sunacak.



“Gaziantep’in Gururu Seç Turizm, Maraton Filosunu Genişletiyor”

Gaziantep’in önde gelen firmalarından biri olan Seç Turizm, otobüs sektöründeki yatırımlarına bir yenisini daha ekleyerek Maraton filosunu genişletti. Seç Turizm’in kesintisiz devam eden bu yatırım operasyonu, hem sektöre olan bağlılığını hem de istihdam yaratma konusundaki kararlılığını güçlendiriyor. Yönetim Kurulu Üyesi Saip Konukoğlu, yeni hamlelerini şu sözlerle duyurdu: “Seç Turizm, ülkemizin taşımacılık sektöründeki köşe taşlarından biridir. 51 yıldır kesintisiz hizmet veriyor ve müşterilerimize en üst düzeyde kalite sunma misyonuyla hareket ediyoruz. Deneyimli ekibimizle birlikte sürekli çalışarak, teknolojideki gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Araç içi hizmetlerimizde yenilikleri müşterilerimize sunarken, filomuza da her geçen gün yeni

değerler katmaya devam ediyoruz.” Seç Turizm’in son yatırımı, filosuna eklenen 3 adet yeni Temsa Maraton aracıyla gerçekleşti. Saip Konukoğlu, Maraton’ların sahip olduğu yüksek bagaj kapasitesi, yakıt tasarrufu ve konforlu koltuk özellikleri nedeniyle filolarında önemli bir yer edindiğini belirtti. Konukoğlu, “Yolcularımızın bu araçlardan duyduğu memnuniyet, doğru yatırımlar yaptığımızın bir göstergesidir. Her zaman müşteri istekleri ve düşüncelerine önem veren bir firma olarak yatırımlarımızı gerçekleştirirken yolcunun konforu ve güvenliğini göz önünde bulunduruyoruz.” Dedi. Seç Turizm, 2023 yılı yatırımlarını filosuna kattığı son Temsa Maraton’lar ile tamamlamış bulunuyor. Şu an itibarıyla toplamda 30 adet Temsa Maraton’un filoda



yer aldığını belirten Konukoğlu, “Her bir yatırımımızda müşteri memnuniyetini ön planda tutuyoruz. Sizler vesileyle, herkesin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlarız.

Seç Turizm, kalitesi ve yenilikçi anlayışıyla Gaziantep’in gururu olmaya yeni yılda da devam edecek.” diyerek sözlerini tamamladı.

Prometeon Kuzey Avrupa Pazarlama Müdürlüğü Bir Türk’e Emanet

Tüm dünyada endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirket olan Prometeon Tyre Group bünyesinde uzun yıllardır başarılı çalışmalar yürüten Prometeon Türkiye İş Geliştirme Müdürü olarak İlke Bor, Kuzey Avrupa Pazarlama Müdürü olarak atandı. İlke Bor, Yıldız Teknik Üniversitesi’nde Makine Mühendisliği bölümünden mezun olduktan sonra Koç Üniversitesi’nde İşletme Yüksek Lisansı’nı tamamladı. 12 yılı aşkın süredir lastik sektöründe çalışan ve son olarak Prometeon Türkiye İş Geliştirme Müdürü olan Bor daha önce Ticari Pazarlama Müdürü olarak Prometeon’un Türkiye, Rusya ve Bağımsız Devletler Topluluğu’nu (BDT) kapsayan 11 ülkedeki büyümesinde önemli rol üstlendi.

İlke Bor’un Kuzey Avrupa Pazarlama Müdürü olarak atanması Prometeon Türkiye’nin Grup içinde önemli bir yönetim ve üretim merkezi olmasının yanında bir yetenek merkezi olduğunu da ortaya koyuyor. Yıllar içinde şirketin birçok global pozisyonuna Türk yöneticiler tercih edildi. İlke Bor da bu atamayla Prometeon Tyre Group’un üstü düzey global pozisyonlarında görev alan Türk



yöneticiler arasında yerini aldı. Bor, İngiltere, İrlanda ve İskandinavya’nın içinde yer aldığı Kuzey Avrupa Bölgesi’nde şirketin pazarlama stratejisinden sorumlu olacak. Bor, Prometeon’un bölgedeki satışlarını ve Pazar payını artırmanın yanında bölgedeki müşterileri yaygın SuperTruck bayi ağı ile destekleyecek. İlke Bor evli ve bir kız çocuk babası.



SATSO’dan Otokar’a 2 Ödül Birden

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, kuruluşunun 106. yılını kutlayan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO) tarafından geleneksel hale getirilen “Sakarya’nın Yıldızları Ödül Töreni”nde 2 ödüle birden layık görüldü. Sakarya Valisi Yaşar Karadeniz, Sakarya Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem Yüce, Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıkhoğlu, SATSO Başkanı Akgün Altuğ katılımıyla Sakarya Radisson Blu Hotel’de gerçekleştirilen ödül töreninde 10 farklı kategoride ödüller takdim edildi. Çevresel, sosyal, yönetim alanlarında sorumlu, paydaş katılımını gözetken Otokar, sürdürülebilirlik çalışmalarını kapsamında iş stratejisini güçlendirecek,

çevreye, insana ve geleceğe saygılı bir yol haritası izliyor. Elektrikli ve alternatif yakıtlı araçların geliştirilmesine yönelik projelerin yanı sıra, üretimde sera gazı emisyonlarının azaltılmasına odaklanan teknolojilere de yatırım yapan Otokar, organizasyonda “Çevre Ödülü” nün sahibi oldu. Çalışanlarını en büyük sermayesi olarak değerlendiren, kurumsal politika ve uygulamalarını insanı merkeze alan bir yaklaşımla geliştiren Otokar, ikinci ödülünü ise İnsan Kaynakları alanında aldı. 2022 yılı Türkiye İş Kurumu (İŞKUR) verilerine göre Sakarya’da en fazla istihdam gerçekleştiren 1’inci sırada yer alan Otokar, törende “İstihdam Ödülü” nün de sahibi oldu.



Brisa ve Arvento, Dijital Filo Buluşmaları'nda Sektör Paydaşlarını Bir Araya Getirdi

Lastik sektörünün mobilite lideri Brisa ve telematik dünyasının lideri Arvento'nun sponsorluğunda bu yıl ilk kez düzenlenen "Dijital Filo Buluşmaları" Zorlu Center'da sektör liderlerini bir araya getirdi. Filo yönetimi alanında yenilikçi yaklaşımlar ve stratejilerin masaya yatırıldığı Dijital Filo Buluşmaları 2023, farklı alanlardan uzmanların bir araya geldiği panellerle sektör profesyonellerine ilham verdi.

Lastik sektörünün mobilite lideri Brisa ve telematik dünyasının lideri Arvento'nun sponsorluğunda bu yıl ilk kez düzenlenen "Dijital Filo Buluşmaları" Zorlu Center'da gerçekleşti. Filo yönetimi sektöründe en iyi uygulamaları yaygınlaştırarak bu alanda kültür oluşturma amacını taşıyan etkinlik, geleceğin zorluklarına karşı etkili ve verimli yönetim süreçleri geliştirmeleri için sektör profesyonellerine ilham kaynağı olma yaklaşımıyla bu alanda bir dönüm noktası olma potansiyeli taşıyor.

Dijital Filo Buluşmaları, sektör profesyonellerine ilham kaynağı olacak panellere ev sahipliği yaptı. 300'ün üzerinde sektör profesyonellerini katılımcı olarak bir araya getiren Dijital Filo Buluşmaları 2023'te ticari araç filolarının yanı sıra OEM ve mobilite alanında faaliyet gösteren firmalardan yöneticiler, filo yönetimi operasyonlarından sorumlu kişiler, iş geliştirme ve strateji yöneticileri ile Ar-Ge sorumluları yer aldı. Etkinlik, Brisa Pazarlama ve Uluslararası Pazarlar Genel Müdür Yardımcısı Evren Güzel ile Arvento Genel Müdürü Özer Hıncal'ın açılış konuşmasıyla başladı. Evren Güzel filo yönetim süreçlerinin tasarlanabilmesi için ilham olmayı hedef-

leyerek bu yıl ilk kez Dijital Filo Buluşmaları'na öncülük ettiklerini altını çizerek; "Brisa, bugün İzmit ve Aksaray'da son teknoloji fabrikaları, 3000'i aşkın çalışanı, güçlü ihracatı, Ar-Ge'si ile Türkiye lastik sektörünün aynı zamanda mobilitenin liderliğini üstleniyor. Yaptığımız yatırımlar ve iş birlikleri ile sektörde mobilite dönüşümüne öncülük ediyoruz. Lastiğin ötesini düşünerek mobilite dünyasına yenilikler getiriyoruz. Otomotiv sektörünün geleceğine bakıldığında; bağlantılı araçlar, otonom araçlar ve elektrifikasyon ön plana çıkıyor. Bu dönüşümün 2030'a kadar yaygınlaşmasını, 2050'de ise gerçekten tüm süreçlerin bu anlamda entegre olmasını bekliyoruz ve bu dönüşüme kapsamlı şekilde hazırlanıyoruz. Mobilite İşimizi Geliştirme yönünde en büyük adımımız 2022 yılında, telematik dünyasının lideri Arvento Mobil Sistemleri satın alarak, bünyemize katmamız oldu. Brisa'nın ürünleri ve servis ağıyla Arvento'nun filo yönetim platformunu entegre ederek yenilikçi mobilite çözümlerini sektöre sunmaya hazırlanıyoruz." dedi. Türkiye'nin, Avrupa'daki ticari araç parkı büyüklüğünde ikinci sırada olduğunu belirten Güzel; "Filolaşma oranı Türkiye'de artık %85'lere ulaştı. Filoların farklı ope-

rasyon koşulları var. İnşaat hafriyat sahasında çalışan, maden sahalarında çalışan veya bir bölgeden bir bölgeye yük taşıyan, bunu tüketiciye ulaştırın ya da uluslararası taşımacılıkta çalışan filolar var. Biz Brisa'da filo çözümlerinde lastik tedariklerine ek olarak lastiklerin yönetimini de üstleniyoruz. Lastiğin aracın altına girdiği ilk günden itibaren tüm yolculuğunu dijital ortamda takip ediyoruz. Arvento ile güç birliğiyle filoların hareketlilik verisini alıp bunu veri analitiğiyle işleyip bir lastik ne zaman filoya girdi, ömrünün hangi aşamasında, ne zaman rotasyon gerekiyor, ne zaman değiştirilmesi gerekiyor, ne zaman kaplamaya gitmesi gerekiyor gibi filolara maliyet düşüşü yaratacak programlarla danışmanlık veriyoruz. Hatta şoförün sürüş şeklinin maliyetlerine nasıl etki ettiği gibi dataları dahi sunabiliyoruz. Böylece filolarda operasyonel verimliliği, güvenliği ve kârlılığı garanti altına alıyoruz." dedi. Arvento Genel Müdürü Özer Hıncal maliyetler ve iş süreçlerindeki verimliliğin, taşımacılıkta filo yönetimi alanında giderek daha fazla önem kazandığının altını çizerek ekledi; "Arvento olarak, filo yönetimi alanında gelişen teknolojilere hızlı şekilde adapte olan çözümlerimizle,

operasyonel giderlerin kontrol edilebilir ve denetlenebilir olması için faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. 17 yıldır Türkiye'de pazar lideriyiz. Bugüne kadar 120 binden fazla müşterimiz oldu, 1 milyon 300 binden fazla araca bizim araç takip sistemlerimiz takıldı. Geçmişte bir aracın konumunu ve hızını göstermek büyük bir yenilikken bugün; birçok sensör, Can-Bus ve Dijital Takograf entegrasyonları ile aracın yakıt seviyesinden, motor devrine, dorsedeki sıcaklıktan lastik basınçlarına, sürücünün aracı ne kadar ekonomik veya güvenli kullandığına kadar yüzlerce veriyi anlık olarak işliyoruz. Şirketler filolarını tek merkezden kolayca yönetebiliyor, maliyetleri kontrol altında tutabiliyor." dedi. Brisa ile güçlerimizi birleştirerek önemli bir adım attık diyen Özer Hıncal; Brisa ile yaratılan sinerji sayesinde pazarlama ve satış sonrası hizmetlerde güçlerine güç kattıklarını, yakın zamanda beraber geliştirilen yeni ürünlerin de pazara çıkacağını ekleyerek; "Kalabalık, uzman ve heyecanlı bir kadro ile ve pazar lideri olmanın verdiği sorumlulukla hep bir sonrasına çalışıyoruz, bizi tercih eden müşterilerimize hep en iyisini sunabilmek için yarına hazırlanıyoruz." dedi.

Otokar Kent LF'ler Tekirdağ'da Törenle Hizmete Başladı

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, teslimatta hız kesmiyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ile dünyanın dört bir yanındaki milyonlarca yolcuya konforlu ve güvenli bir seyahat imkanı sunan Otokar'ın yeni teslimat adresi Tekirdağ oldu. Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'nin araç filosuna kattığı 10 adet Otokar Kent LF, TEKULAŞ Otobüs Garajı'nda gerçekleştirilen törenle hizmete başladı. Toplu ulaşımda hizmet standartlarını yükseltme amacıyla Tekirdağ Büyükşehir Belediyesi'nin araç filosuna kattığı Kent LF otobüslerin teslimat töreni, Tekirdağ Büyükşehir

Belediye Başkanı Kadir Albayrak, Çorlu Belediye Başkanı Ahmet Sarıkurt, TEKULAŞ Genel Müdürü İlyas Küçükmidil, Otokar Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, Otobüs Bölge Satış Yöneticisi Sebahattin Yılmaz, İstanbul Servis ve Özel Projeler Satış Sonrası Hizmetler Müdürü İshak Arslan ve İstanbul Ticari Araçlar Bölge Satış Yöneticisi Muhammet Dağışan, Otokar Bayi Atalay Otomotiv yetkilileri İsmet Atalay ve Ali Rıza Atalay, esnaf ve vatandaşların katılımıyla gerçekleşti. Türkiye'nin dört bir yanında, dünyada birçok ülkesinde toplu ulaşımda ortak tercih olan Kent LF'lerle Tekirdağlılara hizmet verecek

olmaktan mutluluk duyduklarını belirten Otokar Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Torun, "Kent LF otobüslerimiz, geniş iç hacmi, tasarımı ve üst düzey güvenlik standartlarıyla kullanıcı beklentilerini karşılamak için özel olarak üretiliyor. Sahip olduğu özelliklerle sadece Türkiye'de değil, dünyanın dört bir yanında toplu taşımacılıkta yoğunlukla tercih ediliyor. Otokar olarak bir kez daha Tekirdağlılara bu kez Kent LF'ler ile modern ve güvenilir toplu taşıma deneyimini sunacak olmaktan mutluyuz. Yeni otobüslerimizin, şehrin ulaşım altyapısında önemli bir rol oynayacağını düşünüyoruz. Araçların Tekirdağ'a hayırlı olmasını dileriz" dedi.





Otokar'dan İtalya'ya 29 Elektrikli Otobüs

Türkiye otobüs pazarının lideri Otokar, sürdürülebilir ve çevreci ulaşım çözümleri konusunda Avrupa'daki yükselişini sürdürüyor. 60'a yakın ülke yollarında on binlerce otobüsü ile milyonlarca yolcuya konforlu, güvenli seyahat imkanı sunan Otokar'ın elektrikli mikrobüsleri İtalya yollarına çıkıyor. Şirket, 6 farklı şehirde toplu taşımacılıkta kullanılmak üzere 29 adetlik elektrikli e-Centro mikrobüs siparişi aldı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, kendi tasarımı ve üretimi olan elektrikli araçlarıyla Avrupa pazarındaki büyümesini sürdürüyor. Müşteri ihtiyaç ve beklentilerine uygun olarak son teknolojilerle tasarlayıp ürettiği elektrikli araç ailesiyle büyük beğeni toplayan Otokar, İtalya'dan 29 adet elektrikli e-Centro mikrobüs siparişi aldı. Türk mühendislerin tasarladığı ve ürettiği e-Centro mikrobüsleri, İtalya'nın altı farklı şehrinde toplu taşımacılık alanında hizmet verecek.

Daha temiz bir çevre, daha sessiz trafik, daha düşük işletme maliyetleri ve daha yüksek verimlilik sağlamak hedefiyle tasarlanan Otokar'ın yeni elektrikli mikrobüsü e-Centro, önümüzdeki sene ilk olarak Roma caddelerinde hizmet vermeye başlayacak. 2024'ün ikinci yarısında ise Sira-

cosa, Salerno, Reggio Calabria, Cagliari ve Palermo'da otobüs operatörleri Otokar konforuyla hizmet verecek.

Otokar'ın toplu taşımacılık tecrübesi, alternatif yakıtlar konusundaki bilgi birikimi ve mühendislik kabiliyeti ile geleceğin beklentilerine odaklanarak ürettiği e-Centro'ların çok beğenildiğini belirten Ticari Araçlar Genel Müdür Yardımcısı Kerem Erman, "Sektörde 60 yıllık tecrübemiz ile ürettiğimiz on binlerce aracımız, dünyanın dört bir yanında her gün milyonlarca yolcuya hizmet veriyor. Geçen yıl ağırlıklı olarak Avrupa'da yürüttüğümüz tanıtım çalışmaları neticesinde e-Centro'lar çok beğenildi. Dar sokaklı tarihi şehirler ve turistik bölgelerden, yüksek yolcu taşımacılığına ihtiyaç duyan metropollere kadar farklı ihtiyaçları karşılayan geniş

bir elektrikli otobüs ailesine sahibiz. Sıfır emisyonlu araçlarımızın ihracatı artarak devam edecek" dedi.

Otokar e-Centro'nun sahip olduğu tasarım, teknolojiler ve güvenlik alanındaki yenilikçi çözümleriyle ön plana çıktığını aktaran Erman, "Avrupa pazarındaki başarımızı, elektrikli araçlarımızla sürdürmeyi hedefliyoruz. 6,6 metre uzunluğundaki elektrikli mikrobüsümüz e-Centro başta olmak üzere, elektrikli otobüslerimiz toplam sahip olma maliyetlerinin yanı sıra performansı, geniş ve ferah iç hacimleri, hızlı şarj özellikleriyle konforlu bir toplu taşımacılık vadediyor. Siparişini aldığımız e-Centro mikrobüsleri ile İtalya'nın toplu taşımacılıktaki elektrikli araç dönüşümüne katkı sağlamaktan büyük mutluluk ve gurur duyuyoruz. Önümüzdeki süreçte daha temiz

bir çevre ve sessiz bir trafik için Avrupalı belediyelerin ve otobüs operatörlerinin öncelikli tercihi olmaya devam edeceğiz" açıklamasını yaptı.

TOPLU TAŞIMADA ELEKTRİKLİ ARAÇ DÖNEMİ

Otokar'ın Centro mikrobüsünün elektrikli modeli e-Centro, kompakt boyutlarıyla tarihi alanlar, dar sokaklı turistik şehirler ve sıfır emisyon bölgeleri için modern, çevreci ve ekonomik çözüm olarak ön plana çıkıyor. 6,6 metre uzunluğundaki e-Centro'nun 200 kW maksimum güç ve 1200 Nm maksimum torka sahip elektrikli motoru, en dik rampalarda bile performansından ödün vermiyor. Hafifliği ve yüksek manevra kabiliyeti ile dikkat çeken mikrobüs, düşük işletme maliyetleriyle verimli toplu taşıma hizmetine çözüm oluyor.

Prometeon'da İki Üst Düzey Atama Gerçekleştirildi

Prometeon iki üst düzey atama ile Türkiye'deki liderlik kadrosunu güçlendirdi. Uğur Aydın Prometeon Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörü, Altuğ Kesim ise Prometeon Türkiye ve AFME Bilgi ve İletişim Teknolojileri Direktörü olarak atandı.

Tüm dünyada endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirket olan Prometeon Tyre Group bünyesinde faaliyet gösteren Prometeon Türkiye'deki liderlik takımına iki yönetici terfi atıldı. Halihazırda Prometeon Türkiye, Rusya ve CIS Satış Müdürü olarak görev

yapan Uğur Aydın, Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörü olarak atanırken, Prometeon Türkiye Bilgi Teknolojileri Ülke Müdürü Altuğ Kesim ise Türkiye ve AFME Bilgi ve İletişim Teknoloji Direktörlüğü'ne terfi etti. Uğur Aydın, Prometeon Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörü Oldu Prometeon Türkiye, Rusya, CIS Satış Direktörlüğü görevini üstlenecek olan Uğur Aydın, kariyeri boyunca Vestel ve Turkcell'in yanı sıra lastik sektöründe de uluslararası firmalarda çalıştı. 2016 yılında Adana Bölge Satış Müdürü olarak Prometeon'daki görevine başlayan Aydın, gösterdiği liderlik ve başarı ile Prometeon'un Türkiye'de tek markada pazar lideri olmasına ve satış performansına önemli katkılarda bulundu. Aydın, yeni görevinde, şirketin bu stratejik pazarlardaki konumunu daha da güçlendirecek. Altuğ Kesim, Prometeon Türkiye

ve AFME Bilgi ve İletişim Teknolojileri Direktörü Oldu Prometeon Türkiye ve AFME Bilgi ve İletişim Teknolojileri Direktörü pozisyonuna terfi atanan Altuğ Kesim, kariyerine 2004 yılında Pirelli'de başladı ve çeşitli görevlerde rol alarak yurt içi, yurt dışı projelerde görev almıştır. 2018 yılından bu yana Prometeon'un teknolojik dönüşümünde aktif rol alan Kesim, üretim süreçlerinin otomasyonunda ve dijitalleşmesinde önemli görevler üstlendi. Altuğ Kesim Prometeon Türkiye'nin tek-

nolojik yapılanmasına ve dijital dönüşüm çalışmalarına liderlik etmeye devam edecek.





ZF ve WABCO Ağır Ticari Araç Servisleri Tek Çatı Altında Birleşiyor

Endüstriyel teknolojiler ve mobilite sistemleri tedarikçisi ZF ile ticari araç teknolojilerinin öncüsü WABCO'nun, ağır ticari araç servis ağları tek bir servis konsepti altında birleşiyor. Bu birleşimle WABCO Service Partnerleri ve ZF Service Point'leri, ZF [pro]Service konseptiyle bir araya gelerek sektörde güçlü bir sinerji oluşturulması amaçlanıyor. Bu stratejik iş birliği ile müşterilere daha etkili, kapsamlı ve kişiselleştirilmiş hizmetler sunulması hedefleniyor.

ZF Aftermarket Türkiye ve WABCO'nun Türkiye'deki tek temsilcisi ve distribütörü Intermobil Otomotiv iş birliğiyle Antalya'da düzenlenen lansman etkinliğinde her iki firmanın üst düzey temsilcileri, ZF ve WABCO'nun ticari araç servis ağı temsilcileri ve sektörden 250'nin üzerinde katılımcı yer aldı.

Lansman etkinliğinde konuşan ZF Aftermarket Türkiye Genel Müdürü Selim Aydınlioğlu, vurgulayarak, "Bu etkinlikte WABCO ve ZF servislerinin değerli temsilcileriyle bir arada olmak bize gurur veriyor. Bu birliktelik filolara ve ticari araç sahiplerine özel çözümler ve hizmetler sunma konusunda benzersiz fırsatlar yaratmamıza olanak tanıyacaktır. Ana hedefimiz, müşterilerimizi desteklemek ve servis ortaklarımızın en son pazar bilgisine ve profesyonel gelişimine olanak sağlamaktır. Bu sayede servislerimizin büyüyen ve değişen ticari araç pazarının gelecek zorluklarına daha iyi hazırlanmalarını ve servis hizmetleri-

nin kapsamını genişletmeyi amaçlıyoruz." dedi.

Intermobil Otomotiv'in Genel Müdürü Rıfat Perahya ise açılış konuşmasında WABCO ve Intermobil Otomotiv arasındaki iş birliğinin gücünü vurgulayarak, "41 yıldır gururla taşıdığımız WABCO markasının ZF ile entegrasyonunun önemli bir adımı olan ticari araç hizmet portföyünün genişletilmesi, her zaman güçlü ve sürdürülebilir bir şekilde ilerleyerek, başarılarla dolu bir geleceği temsil ediyor. İki başarılı servis ağının birleşmesi, ticari araç sistemleri teknolojisi alanında inovasyon ve kapasite bakımından yeni bir döneme girişi simgeliyor. Lojistik sektörünün zorluklarına ve fırsatlarına karşı birlikte mücadele edeceğimiz için büyük bir heyecan içindeyiz." dedi.

ZF [pro] Service nedir?

ZF [pro]Service, ZF Service Points ve WABCO Service Partner gibi mevcut servis ağlarını, tüm ZF Aftermarket markalarının ürün yelpazesini kapsayan tek bir kapsamlı servis ağında birleştiren benzersiz bir konsepttir. Bu yeni servis konsepti ile ZF, kamyon, treyler ve otobüsler için önde gelen yedek parça, teknoloji ve servis hizmetleri tedarikçisi olarak, kapsamlı deneyimini ve teknolojik bilgisini tüm servis ağlarına aktarmayı planlıyor. Şirketin ana hedefi, müşterilerini desteklemek ve servis ortaklarına en son pazar bilgisine ve profesyonel gelişime erişim sağlamaktır. Bu sayede servislerin büyüyen ve gelişen ticari araç pazarının geleceğine daha iyi hazırlan-



maları ve servis hizmetlerinin kapsamını genişletmeleri amaçlanıyor.

ZF [pro]Service ortakları için avantajlar Kapsamlı portföy ve servis hizmeti ile müşterilere geniş bir ürün yelpazesi sunulurken, geniş teknik bilgi birikimi ve gelişmiş destek ile teknolojik gereksinimlere uygun çözümler üretiliyor. Ayrıca, eğitim ve ekipman için özel koşullar sağlanarak atölye personelinin sürekli gelişimini destekleniyor. ZF [pro]Academy servislerine, en son teknolojilere erişim desteği, pazarlama materyallerine erişim, filolara ve OEM'lere

yönelik etkili ağı tanıttı, bölgesel servis konferanslarına katılım ve servis atölyesi markalama hizmeti sunularak sektörde lider bir hizmet deneyimi sunulması hedefleniyor. Bu sayede atölyeler, nitelikli distribütörler ve servis merkezleri aracılığıyla yaklaşık 70.000 parça numarasıyla tüm ZF ürün dünyasına erişebilecek. Buna yeniden üretilmiş yedek parçalar ve yedek üniteler de dahildir. Aktarma organları (şanzıman, debriyaj) ve şasiye (akşlar, direksiyon, frenler) odaklanan ZF'nin ürün yelpazesi her yıl yüzlerce yeni ürünle büyümektedir.

Sakarya Otobüs İşletmeleri ve Terminal Esnafı Derneği Yeni Kararlar Aldı

Geçtiğimiz günlerde toplanan Sakaryalı Otogar esnafı, yeni yılda uygulanmaya başlayacak olan bazı kararlar aldığını bildirdi. Buna göre Sakarya Büyükşehir Terminalinde Mukim F1 F2 Yetki Belgesi ile faaliyet gösteren tüm bilet satış acentelerinin oy birliği ile taban Hizmet bedellerinin çalışma genel Esas ve Usullerinin belirlenmesi konusu karara bağlandı. Alınan karar metnini aşağıda yayımlıyoruz.

KARAR

KARARNO:2023/14

KARAR TARİHİ: 01.12.2023

TOPLANTI TEŞEKKÜLÜ: Sakarya Otobüs İşletmeleri ve Terminal Esnafı Derneğinin Yönetim Kurulu olarak 01.12.2023 tarihinde DERNEK merkezinde Demek yönetim kurulu Demek Başkanı Suat Akın başkanlığında aşağıda isim ve imzaları bulunan dernek üyelerinin iştirakleri ile toplanmıştır.

TEKLİF: Sakarya Büyükşehir Terminalinde Mukim F1 F2 Yetki Belgesi ile Faaliyet gösteren tüm bilet satış acentelerimizin oy birliği ile taban Hizmet bedellerinin çalışma genel Esas ve Usulle-

rinin belirlenmesi.

TEKLİF İLE İLGİLİ MEVZUAT HÜKÜMLERİ: 4925 SAYILI Karayolları Taşıma kanunu ve buna bağlı Karayolları Taşıma Yönetmeliği ULAŞ-TIRMA VE ALT YAPI BAKANLIĞININ ilgili genelgeleri 5216 Sayılı Büyükşehir Belediyesi kanunu ve sair mevzuat.

KARAR

1- Sakarya Büyükşehir Terminalimizden Bindirme ve indirme başlangıç son durak ara durak olarak Terminalimizde mukim tüm F1- F2 – Yetki belgeli yazıhane işletmecilerinden acentelik ve şube olarak bilet satış çekin yapma yolu bindirme gelen yolucuyu karşılama peron ve tüm yer hizmetleri Hizmet bedeli olarak sadece Terminalimizden yolcu almış başlangıç ve ara durak hizmeti alacak tüm firma ve işletmelerden 01.01.2024 tarihi itibarıyla acente (şube) bilet satışından minimum %20 hizmet bedeli firma işletme sitelerinden ve bilet satış Portallarından elektronik ortamda (İNTERNET) biletlemesi yapılan yolculardan hizmet bedeli olarak minimum %15 oranında her sefer kalkışında peşin olarak hizmet bedeli alınmasına. 2- Sefer ve işlem hacmi düşük ölçekli firma

ve işletmelerden Götürlü bedel üzerinden yıllık bir önceki yılın 12 aylık TÜFE-ÜFE ortalaması oranında artışı aylık peşin ödemeli 2024 yılı için minimum 5.000TL alınmasına. 3- Kontrollü satış diye tabir edilen firma ve işletmeye önceden ödeme yaparak faaliyet gösteren hiçbir firmaya hizmet verilmeyecektir. İnternet satışı veya harici şube satış dönüş ve benzeri türdeki yolu (İnternet bileti ve dönüş bileti) bilet bedellerinin sefer yapan araçlara ödenmesinin sonlandırılmasına. 4- Firmalar Terminalimizde Acentelik (şube) hizmeti veren işletmeciler ve esnafılarından hiçbir nam ve isim altında Kesinti yapılamaz ödeme talebinde bulunamaz (ekran parası reklam katılım parası firmaya ait telefon parası pos komisyonu ve benzeri) hiçbir şekilde direk ve dolaylı para ve ödemesi yapılmayacak hizmet alan hiçbir firmanın bu tür talebi karşılanmayacaktır. 5- Terminalimizde F1-F2 Yetki belgeli acentelik (şube) hizmeti veren işletmecilerimiz Firmalara hizmet bedellerinin tahsiline esas tanzim edilecekleri faturalarını hizmet bedeli toplamı +(ARTI) KDV ilave edilerek faturalar tanzim edilerek muhatap

firmaya ibraz edilecektir.

KARAR NO:2023/14-

KARAR TARİHİ:01.12.2023

6- Terminalimizde Acenteliği (şubesi) olmayan firmaların Terminalimize giriş çıkış yapmaları yasal olarak mümkün değildir yasaktır yolcu bindirip indirmeleri internet ortamından bilet satın alma almaları kanunsuz hukuksuz kayıt dışı Vatandaşın Can ve Mal güvenliğini Tehlikeye atarak Kamu düzenini bozmaya Matuf KORSAN Faaliyettir Terminalimizden hiçbir suretle ne bindirme ne indirme şeklinde hizmet alamayacaktır. Bu şekilde olan firmaların Dernek başkanlığımızca 7/24 Esasına göre etkin takipleri yapıp ilgili Devlet Otorite ve birimlerine gerekli idari Hukuki ve Cezai işlemlerin yapılması için Takip edilerek bildirilecektir. 7- Terminalimizde F1-F2 Yetki belgeli acentelik hizmeti veren yazıhane işletmecilerinin yetki belgelerine kayıtlı hizmet alan B1-B2-D1-D2-A1-A2-D4 yetki belgeli firmaların Acente (şube) Yazıhane Değişirme Talepleri olduğunda Terminalimizin huzur güven asayiş realite mesleki onur ve güvence Ticari temayiller bakımından acente

(şube) yazıhane işletme sahiplerinin Tamamının katılımı onay ve ittifakı ile Dernek Başkanlığımız bünyesinde Tamamının oy birliği ile alacakları karar ile firmaların Acente (şube) yazıhane değiştirilmesi yapılabilecektir. 8- Terminalimiz F1-F2 Yetki belgeli acentelik hizmeti veren yazıhane sahibi işletmecilerinin tamamı bu karardaki hükümleri kabul Beyan ve Taahhüt eder ayrıca bu karara muhatap tüm yazıhane sahibi işletmecileri ortak bir Teminat protokollü ile belirlenecek miktarda teminat alınmasına. SAKARYA OTOBÜS İŞLETMELERİ VE TERMINAL ESNAFLARI DERNEĞİ BAŞKANLIĞI olarak Tüm Terminal F1-F2 Yetki belgeli acente (şube) yazıhane işletme sahiplerinin ortak irade ve ittifakla talepleri sonucu Derneğimiz yönetim kurulu Başkanlığınca ve Tüm yazıhane işletmecilerinin oy birliği ile 8 maddelik ve 2(iki) sayfadan ibret hükümler 01.01.2024 Tarihi itibarıyla yürürlüğe girecek geçerli olmak üzere Demek Yönetim Kurulu Başkanlığımız ve Tüm Sakarya Büyükşehir terminali F1-F2 Yetki belgeli acentelik hizmeti veren yazıhane işletmecilerinin oy birliği ile KARAR verilmiştir.



Ali Osman
Ulusoy

2024
mutlu
YILLAR



“Bu yılda rotamız
sevdiklerinizin kalbi”

CUMHURİYET
100
YAŞINDA

aliosmanulusoy.com | 0850 532 88 88

Geçmişten gelen güvenle...

Yeni yıl boyunca sevgi, mutluluk, huzur ve sağlık,
hayatınızdan eksik olmasın. İyi seneler...

Mutlu Yıllar

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR

SONAT MOTORLU ARAÇLAR
Adres: Yenişehir, Zambak Sk. NO:12,
41000 İzmit/Kocaeli
Telefon: 0532 726 64 65

2024

Mutlu Yıllar

Sevdiklerinize kavuştuğunuz, başarılarla dolu mutlu seneler dileriz.

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı



YILDIZINIZIN EKSİK OLMAYACAĞI NİCE YILLARA.

Tecrübemizden aldığımız güçle, yıldızımızın her daim parladığı bir yılı geride bıraktık. Mercedes-Benz Otobüs Ailesi olarak, 2024 yılının size ve sevdiklerinize sağlık, mutluluk ve başarı getirmesini dileriz.

Mutlu Yıllar!

Mercedes-Benz
The standard for buses.



2024

Yeni yılda,
yeni yolculuk hikayeleri paylaşmak ve
birlikte güzel anılar biriktirmek için
sabırsızlanıyoruz.

*Nice yollara,
Nice yollara*



Yeni yılda neşe, sağlık, huzur ve
mutluluk hep bizimle olsun

Mutlu Yıllar



www.ozelturizm.com

Büyükdere Caddesi Andaç Apt. No:45 Kat:3
Daire: 24 Mecidiyeköy Şişli-İSTANBUL

En sıcak hatıralarla geçen mutlu bir yola birlikte göz atalım.
Yeni yılınız kutlu olsun.



MUSFAR MAN OTOMOTİV
MAN Yetkili Servisi

Veyset Karani Mahallesi 1137. Sokak No:14/A Afyonkarahisar / Merkez
0 272 223 49 70-71-72 • musfar@man.com.tr



2024

**Sevdiklerinizle kavuştuğunuz
mutlu bir yıl olsun!**



444 40 40

**SANAL
KIRŞEHİR**
SEYAHAT

sanalkirsehir.com





Tüm müşterilerimizin **Yeni Yılı**nı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir yıl dileriz...

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Bayraktarlar Merkon Orta Anadolu Motorlu Araçlar Tic. San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Horozluhan Mah. Çevreli Sokak No:2/A 42110 Selçuklu - KONYA
Telefon: 0332 248 23 81 - 82 Fax: 0332 248 23 80

ARKAMIZDA ZORLU YOLLAR
ÖNÜMÜZDE **MUTLU YILLAR!**



Türkiye'nin Her Yerinden
444 11 60

TOKATseyahat®

tokatseyahat.com.tr



Tüm dost ve müşterilerimizin yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar sağlık ve mutluluk dolu bir yıl dileriz.



CAVUSOĞLU
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
0216 354 14 18

Bu yeni yıl, sizin için unutulmaz seyahatlerle dolu olsun

Mutlu Yıllar



www.sec.com.tr



444 27 27



Keyifli ve güvenli yolculuklarınızın sonunda sizi sevdiklerinize kavuşturacağımız nice yıllara!

Gelecek Otomotiv olarak mutlu seneler dileriz!

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mercedes-Benz Gelecek Erzurum

İletişim: (0442) 329 04 50

Yeni yıl, hayat yolculuğunda; yeni umutlar,
yeni beklentiler, yeni sevinçler ve yeni başarılar getirsin

Mutlu Yıllar

ISUZU
NOVO

MINI TUR
www.minitur.com



Tüm müşterilerimizin **Yeni Yılı**nı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir yıl dileriz...

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

Özlemleri dindiren, sevenleri kavuşturan, mutlulukla dolu bir yıl dileriz.

Mutlu Yıllar



Online Bilet

www.ozlemdiyarbakir.com

ÖZLEM DİYARBAKIR



Türkiye'nin Her Yerinden
444 44 21



Hassoy Otomotiv olarak tüm müşterilerimizin
Yeni Yılını en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir yıl dileriz...

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Hassoy Motorlu Vasıtalar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Söğütü Mahallesi Adnan Kahveci Bulvarı Söğütü Beldesi No:75/A Trabzon
Tel: 0 462 696 61 61

**Gürsel Turizm ailesi olarak
mutlu, huzurlu ve güven dolu
bir yıl geçirmenizi dileriz.**

Hoş Geldin 2024



gurseltur.com.tr

GÜRSEL 30 YIL



Mengerler Otobüs olarak tüm müşterilerimizin
Yeni Yılı'nı en içten dileklerimizle kutlar,
sağlık ve mutluluk dolu bir yıl dileriz...

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Mengerler Ticaret Türk A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul Şube : 0212 484 33 00 - Günay Eren : 0533 611 57 02 Ankara Şube : 0312 252 70 80 - Şenay Güngör : 0533 729 75 12
Bursa Şube : 0224 211 74 15 - Hüseyin Tilki : 0530 772 97 73 İzmir Şube : 0232 274 66 66 - Fatih Kaya : 0534 527 95 84

**Hayalini Kurduğunuz Rotalara Doğru
Yol Aldığınız Bir Yıl Dileriz...**

Mutlu Yıllar!



KALE^{1975®}
Seyahat

0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr

Tüm karayolu taşımacılarının ve
turizm taşımacılarının **Yeni Yılı**nı kutlar;

Birlik, beraberlik ve kardeşlik
bağlarının güçlenmesi temennisi
ile sağlık ve huzur dolu yıllar dileriz.



Mustafa YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



Mümtaz ER
Turizm Taşımacılar Demeği
Yönetim Kurulu Başkanı



MUTLU YILLAR

Bülent Öztaş

☎ 0505 428 36 98

Özgür Faal

☎ 0554 553 84 99

ADRES

AŞTi 2. Bakım İstasyonu
No: 2 Söğütözü/Ankara

E-MAIL

melodi_oztas@hotmail.com

Melodi Kardeşler

TV & UYDU & KAMERA
DÜNYASI

Tüm sevdiklerinle birlikte yeni yerler keşfedeceğin,
bol anılar biriktireceğin, sağlıklı ve mutlu bir yıl dileriz

Mutlu Yıllar



yeni aksaray

2024

Ağlarken, gülerken, severken ya da kızarken
her anınızda sizlere eşlik ettiğimiz
yeni bir yıla daha giriyoruz

Mutlu Seneler



HOŞ GELDİN

2024

Mutlu Yıllar!

Villa

2024

2024'TE YOLUNUZ MUTLULUĞA ÇIKSIN!

Her yeni yıl, heyecan verici bir yolculuğun başlangıcıdır.
2024, kavuşmaların en güzelini yaşayacağınız sağlık ve
huzur dolu bir yıl olsun.

Yeni yılınız kutlu olsun



Yeni yılın neşe ve mutluluk
getirmesi dileğiyle...

*Mutlu
Seneler*



ege
hakan
turizm

Güzel günlere manevra yaptığınız mutlu bir yıl dileğiyle...
Yeni yılınız kutlu olsun!



BS TEKNİK OTOMOTİV

MAN Yetkili Servisi

İstanbul Servis (Büyük İstanbul Otogarı)
Altıntepe Mah. Yahya Kemal Cad. No:93/2
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0533 603 80 29

Hendek Servis (Park Shop Tesisleri)
Kargalyenköy Mah. Merkez Sok. No:85
Hendek / Sakarya
Tel: 0530 478 82 47



Tüm müşterilerimizin
yeni yılını en içten dileklerimizle kutlar
sağlık ve mutluluk dolu günler dileriz...

Mutlu Yıllar

ACR OTOMOTİV

Otokar

ACR OTOMOTİV OTOKAR NIĞDE ANA BAYİİ
Alparslan Türkeş Bulvarı, Tepebağları Mevkii, Armağan Melis Sokak
No:23 (Bor Yolu) Niğde/Türkiye
T:0388 221 29 99

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

Bu yıl da birlikte unutulmaz
anılar biriktirmek dileğiyle!

Mutlu Yıllar



Sevdiklerinizle birlikte sağlıklı, mutlu
nice yıllar dileriz

Mutlu
Yıllar



www.lksgrup.com

LKSGROUP

Nice Yeni Yıllara
Nice Yollara



BEST VAN

Yeni Yılınızı en içten dileklerimizle kutlarız

Mutlu
Yıllar

KHO
KAYAHAN OTOCAM

2024

Huzurlu ve mutlu yolculuklarınız olsun...

Mutlu Seneler



VANGÖLÜ

Geleceğinizi oluşturacak her yeni gün
bir önceki günden daha güzel,
isteklerinize uygun ve
sizi mutlu edecek şekilde olsun!

iyi Seneler



TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

www.turkkanturizm.com

Yeni Yılda da Yolculuklarınıza
Ortak Olmak Dileğiyle

Mutlu Yıllar



TOKAT YILDIZI

SEBA

www.sebaturizm.com.tr

Her yeni yıl bir başka güzel.
Yeni yılda yine sizlerle
olmak dileğiyle...

Mutlu Yıllar



Mutlu Yıllar

2024'de nice güzel anlar paylaşacağımız sağlıklı, mutlu ve güzel bir sene diliyoruz...



 **ŞAHİNOĞLU**
GROUP

En sıradan anlarınızdan, en özel anlarınıza kadar yanınızda olmaktan mutluluk duyuyoruz.

Mutlu Yıllar



 **MERT**
TURİZM & TAŞIMACILIK

Yeni yılda, yeni yolculuklarda buluşmak dileğiyle...

Mutlu Seneler



Esadas®

Sevdiklerinizle birlikte mutlu, huzurlu bir yıla başlangıç yapmanızı ve tüm yılınızı aynı güzellikte geçirmenizi dileriz...

Mutlu Yıllar



 **Cizre Nuh**

2024



Rüya gibi yeni bir yıl sizinle olsun.

Lüks Artvin
"Rüya gibi yolculuklar"

2024

"YENİLİK DOLU"
BİR YIL SİZİNLE OLSUN!



50 YIL

Uludağ

HOS GELDİN
2024

444 9 034
www.medineturizm.com.tr
malatya **medine** turizm
"Umutlarınıza Giden Yoldayız"

Yeni Yılda da Yolculuklarınıza
Ortak Olmak Dileğiyle

Mutlu Yıllar

TOKAT YILDIZI

365 gün 24 saat birlikte olmak dileğiyle

Mutlu Seneler



Buzlu

Mutlu
2024
Yılları!



Süha **RH**
TURİZM

2023
YILINDA

810.000 Misafir **60 Otobüs**
17.000 Sefer **52 İl ve İlçe**
14 Milyon KM

Birlikte Nice Yıllara...



HOŞGELDİN
2024

ASTOR www.urfoastor.com
444 66 63

2024

Yeni yılda da hasretleri bitiren,
mutlu yolculuklar dileriz.



Güven

duzceguven.com.tr **Düzce Güven** 444 67 81



*Bol seyahatli, sağlıklı,
huzurlu ve mutlu bir yeni yıl dileriz.*

obilet.com

bileta11.com