

Kamil Koç'tan Temsas Safir Plus Yatırımı

Haberimiz Sayfa 2'de



İveco Bus FSM DEMİRBAŞ OTOMO- TİV Aracılığı ile Yollara Çıktı

Haberimiz Sayfa 10'da



mapar
'Güvenilir çözüm ortağı'
www.mapar.net
maparman

Yıl:4

Sayı:66

Tarih: 12 Şubat 2024

Fiyatı: 10 TL

HABER ULASIM

www.haberulasim.com

haberulasim.com

“Ne Umduk, Ne Bulduk!”

Pandemi, otobüs sektörünü kar zarar dengesini hesaplamakta zorlayan bir viraj haline getirdi. Aslında pandemi öncesi dahi ciddi bir hesap ve analiz yapan firmaların sayısı oldukça sınırlıydı. Şimdiye pek değişen bir şey görmüyoruz; dünyada yaşanan kritik gelişmelerle paralel olarak sektörümüz, hiçbir önlem almaksızın son sürat haksız rekabetle yoluna devam ediyor. Özellikle tatil dönemlerinde iyi bir hasılat elde eden firmalar, bu sene ara tatilde bekledikleri başarıyı yakalayamadılar. 2023 sezonu için “çok iyi değil, ama idare eder” diyenler, ara tatil için ise “pek kötü değil, ama çok çok daha iyi günlerimiz oldu” ifadesini kullanıyorlar.

Çok iyi günlerde araç fiyatları, mazot fiyatları, ikram ücretleri, köprü geçişleri, sigorta-kasko bedelleri, SGK ödemeleri, maaşlar, lastik fiyatları, bakım-onarım masrafları, kredi faizleri ve 2. el araç fiyatları daha makul seviyelerdeydi. Ancak şimdi, hiçbir ürünün fiyatı bir önceki günkü gibi değil. Otobüs firmaları, hesaplarını artık günlük yapmak durumunda kalıyor. Fiyatlar sürekli yukarı yönde ilerliyor ve bu artış sadece bilet fiyatlarını değil, sektördeki tüm maliyet kalemlerini etkiliyor. Bu zorlu dönemde sektör, maliyetlerle başa çıkma çabası içinde olmasına rağmen, birbiriyle rekabet etmeye devam ediyor. Sezonda işlerin nasıl bir seyir izleyeceği belirsiz. Herkes, sezondan umutlu bir şekilde bekleyişini sürdürüyor.

“Şoför Sorunu Büyüyor!”

Otobüs sektörü, her geçen gün yeni bir sorunla karşılaşmaktan kendini alamıyor. Son yıllarda ise bu sorunların başında şoför sıkıntısı gelmeye başladı. Bu sorunun kısa vadede çözüme kavuşması pek mümkün görünmüyor. Otobüs şoförleri, gün geçtikçe artan bir oranla tır sürmeye yöneliyor. Tıra çıkan kaptanların sayısı azımsanmayacak kadar fazla çünkü kaptanlarımız, düşük maaşlar, sağlıksız uyuma koşulları, temizlik ve izin gibi şartların iyileştirilmemesi nedeniyle otobüs mesleğini tercih etmek istemiyor. Diğer taraftan, araç sahipleri, yüksek işletme maliyetleri karşısında şoför maaşlarını artırmakta zorlandıklarını ifade ediyorlar. Gün sonunda otobüsler şoför bulamadığı için otoparklarda boşuna bekliyor. Sezon başladığında ve bayram seferleri açıldığında şoför eksikliği daha da belirgin hale gelecektir. Mevcut şoförlerin ne kadar tecrübeli oldukları da tartışma konusu. Maalesef, trafik kazalarının büyük bir kısmı şoför kaynaklı. Bu nedenle, şoför eğitimlerine çok daha ciddi bir yaklaşım sergilemeliyiz. Gerekirse özel sürüş eğitmenleri veya danışmanlık şirketleriyle iş birlikleri yaparak eğitim standartlarını yükseltmeliyiz. Çünkü hiçbir şey, insan hayatından daha önemli değil.



Sayfa 34'de

Türkiye-Ürdün İş Konseyi Başkanı Levent Birant Oldu



Sayfa 6'da

Zirveye Koşan Bir Başarı Hikayesi: Heska Motorlu Araçlar



Sayfa 35'de

Has Otomotiv Yeni Lokasyonunda Hizmete Başladı



Sayfa 12'de

Balıkesir Uludağ'da Teslimat Rüzgarı



İzotaş Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu: İzotaş Hakkında Yanıltıcı Bilgiler Verilmekte

İzmir Otobüs ve Terminal İşletmeleri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu, bir süredir gündemden düşmeyen otogar konusu ile ilgili önemli açıklamalarda bulundu.

İzotaş Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu yaptığı açıklamada “İzmir halkına otogar hakkındaki gerçekleri açıklıyorum; Öncelikle belirtmek isterim ki Sayın Tunç Soyer'in otogar hakkında ve özellikle de benim şirketim hakkında bu güne kadar defalarca söylediği iftiraları üzümlere okudum. Bunu daha önce de yaptı kendisini uyardım gerçekleri halka söylemiyorsunuz diye, geçitirdi. Şimdi bilmenizi isterim ki söyledikleri tamamen yalan ve iftiradan oluşuyor. Zira bu otogarı 25 sene önce 85

milyon dolara kendi sermayemizle ve borçlanarak biz yaptık belediyenin cebinden tek kuruş çıkmadı. Bu yetmiyormuş gibi sözleşme gereği her sene belediyeye yıllık brüt cironun % 20 sini kar payı olarak ödüyorum. Dikkatinizi çekerim brütten % 20 !!! Sözleşme 1997 senesinde 2 yıl inşaat 25 yıl işletme olarak anlaşıldı. 25 sene 2023 Aralık ayında bitecekti. Başlangıçta muazzam bir yapı olan otogar yıllar geçtikçe yaşlandı 2008 yılına geldiğimizde tüm otogarın tadilatı için proje yaptırılmış belediyeye sundum otogarı yenilemek için belediye kabul etmedi ruhsat vermedi !!! Kendim kısmi tadilatlarla otogarı yaşatmaya çalıştım. Sonra 2018 de tekrar çok kapsamlı bir yeni proje yaptırıldı...
Devamı Sayfa 34'de...



Sayfa 8'de

TEMSA 2023'Ü TARİHİ REKORLARLA TAMAMLADI



Sayfa 5'te

Kâmil Koç, Üst Üste Üçüncü Kez 'Yılın İti- barlısı' Seçildi



Sayfa 6'da


Mercedes-Benz Türk'ten 2023 Yılında Rekor Üretim ve İhracat

ASLAN HER YÜKTE YANINIZDA



MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil
Servis: 0 533 931 99 00

MAPAR İZMİR


MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi
MAN Kamyon & Otobüs Bayi
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil
Servis: 0 530 373 93 93

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44



 www.mapar.com.tr

    /maparman



Kâmil Koç, 2024'e Yeni Yatırımlarla Başladı: 10 Adet TEMSA VIP Safir ile Yılın İlk Alımını Yaptı



TÜRKİYE'NİN İKİ LİDER MARKASI KÂMİL KOÇ VE TEMSA İŞ BİRLİKLERİNE YENİ BİR HALKA EKLEDİ

Türkiye'nin köklü seyahat markası Kâmil Koç, 2024 yılına yeni yatırımlarla başladı. Yeni yılda hizmet kalitesini Türkiye'nin en ücra köşesine taşımayı hedefleyen Kâmil Koç, büyüme hedefleri doğrultusunda filosuna 10 adet TEMSA VIP Safir kattı. Yeni yıl için hedeflenen 53 araçlık yatırımın ilk ayağını oluşturan araçlar, Adana'da düzenlenen bir törenle teslim alındı. Teknoloji, güvenli sürüş, yakıt performansı ve doğa dostu olması gibi birçok özelliği ile sektörde öne çıkan TEMSA VIP Safir otobüsler Kâmil Koç bünyesinde Türkiye çapında hizmet verecek.

Türkiye'nin ilk karayolu yolcu taşıma şirketi Kâmil Koç, yeni yıla güçlü bir yatırımla başladı. 98 yıllık kesintisiz hizmet sürecinde yol arkadaşlarına her zaman en iyiyi sunma hedefiyle çalışan Kâmil Koç, 53 araçlık yatırımın ilk kısmını gerçekleştirdi. Hem güçlendirdiği hem de gençleştirdiği araç filosu ile yol arkadaşlarına daha konforlu ve daha güvenli bir seyahat imkânı sunmayı hedefleyen şirket, 10 adetten oluşan yeni araçları TEMSA'nın Adana'daki tesislerinde düzenlenen törenle teslim aldı. Törene Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz ile TEMSA Türkiye Satış Direktörü Baybars Dağ katıldı.

"Yeni yıla, yeni yatırımlarla ve çok daha büyük hedeflerle başlıyoruz"

Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, yeni yıla yeni yatırımlarla başladıklarını belirterek, şunları söyledi:

"2023 yılı, yaşanan zorluklara rağmen hedeflerimize ulaştığımız bir yıl oldu. Yeni yıla ise, yeni yatırımlarla ve çok daha büyük hedeflerle başlıyoruz. Amacımız, ulaştığımız bu rakamları daha da ileri taşımak ve hizmet kalitemizi daha fazla insanımız için ulaşılabilir kılmak. Bu kapsamda, yıl içinde yapmayı planladığımız 53 araçlık yatırım hedefimizin ilk kısmı olan 10 adet TEMSA VIP Safir otobüsü bugün filomuza kattık. Filomuza kattığımız yeni araçlar, ülkemizin dört bir yanında yolcularımıza hizmet verecek.

Türkiye'nin en çok tercih edilen seyahat markası olarak 98 yıllık yol serüvenimizde her zaman yol arkadaşlarımıza en iyi hizmeti sunma gayreti ile çalıştık. En iyi hizmet ölçütlerimizden biri kuşkusuz, son teknolojilerle donatılmış, en



modern araçlar diyebilirim. Yolcularımızın güvenliği, konforu ve keyif alacakları bir seyahat deneyimi için otobüslerin kalitesi büyük önem taşıyor. Bu nedenle de filomuzu sürekli yeniliyor, gençleştiriyor ve güçlendiriyoruz. Bugün de yine yol arkadaşlarımız için yolculuğu daha keyifli ve unutulmaz kılacağımıza inandığımız son model TEMSA VIP Safir otobüsler ile filomuzu daha da güçlendirdik. TEMSA otobüsleri ülkemizde üretilen ve teknoloji, konfor, güvenlik ve yüksek tasarrufun yanı sıra doğa dostu motorlarıyla sektörde kendini kanıtlamış araçlar. Bu sayede filomuza da güç katacaklarına inanıyoruz. TEMSA ile iş birliğimiz çok uzun yıllara dayanıyor. Bugün bu güçlü markamızla olan yol arkadaşlığımıza yeni bir halka daha eklemenin mutluluğunu yaşıyoruz. Önümüzdeki süreçte de yine yeni yatırımlarla Kâmil Koç'un hizmet kalitesini farklı noktalara taşımaya devam edeceğiz. Yeni otobüslerimiz Kâmil Koç Ailesi'ne ve tüm yolcularımıza hayırlı olsun."

"İki köklü şirketin iş birliği sektörün farklı paydaşlarına da örnek olacak"

TEMSA Türkiye Satış Direktörü Baybars Dağ da Türkiye'nin iki önemli markasının iş birliklerini yeni alımlarla çok daha güçlendirdiklerini vurgulayarak, şunları kaydetti:

"TEMSA olarak, toplu taşımayı çok daha güvenli, çok daha konforlu, çok daha çevreci bir noktaya getirebilmenin ancak ve ancak sektörde güçlü iş birlikleriyle mümkün olduğunu çok iyi biliyoruz. Kâmil Koç ve TEMSA arasındaki iş birliğini de sadece bir satış anlaşmasıyla sınırlı görmüyoruz. Bu iki şirketin vizyon ortaklığı, sektörün gelişimi açısından da çok önemli bir etki gücüne sahip. Çok uzun yıllara dayanan iş birliğimizin önümüzdeki dönemde daha güçlendirilmesi en büyük önceliklerimizden biri olacak. Otobüs yolculuğu denince Türkiye'de aklı gelen ilk markalar arasında yer alan; yıllardır verdiği kaliteli hizmetle Türkiye ekonomisiyle özdeşleşen bu iki köklü şirketin iş birliği, inanıyoruz ki sektörün farklı paydaşlarına da örnek olacak. Filoların yenilenmesi, araç yaşlarının düşürülmesi konfor ve güvenlik alanında yolcular için çok önemli bir

değer yaratırken, özellikle emisyonların düşürülmesine verdiği katkıyla da Türkiye'nin ve sektörümüzün sürdürülebilirlik hedefleri için de son derece önemli. TEMSA olarak, bu alanda gerçekleştirdiğimiz Ar-Ge çalışmalarımızla, sadece müşterilerimizin günlük ihtiyaçlarına çözüm bulunuyoruz. Aynı zamanda gelecek için de onlara yön gösteriyor, onların gelecekte yapacağı yatırımlara da bugünden hazırlanıyoruz. Bugüne kadar geliştirdiğimiz 10 farklı sınıf emisyonlu aracımız, bu yaklaşımımızın en güçlü göstergesi. Umuyoruz ki, sektördeki iş birliklerimizi önümüzdeki dönemde sıfır emisyonlu araçlarımıza da yayararak, sürdürülebilirlik alanında çok daha büyük hedeflere birlikte yol alacağız. Ayrıca Kâmil Koç'un 2024 yatırımlarına TEMSA araçlarıyla başlamasının kendileri için ayrı bir önemi olduğunu ifade ederken, "Bu yatırımı, Kâmil Koç'un TEMSA'ya yönelik güveninin çok önemli bir göstergesi olarak görüyoruz. Umuyoruz bundan sonra da iş birliğimiz çok daha güçlenecek. TEMSA olarak, bugüne kadar her zaman sektörde ilklerin peşinde olduk. Bundan sonra da Kâmil Koç ile birlikte sektörde bu ilklerin izinde olacağız" diye konuştu.



Anadolu Isuzu 2023 Yılı Midibüs İhracatında 20. Kez İhracat Şampiyonu

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2023 verilerine göre midibüs segmentinde 20. kez "İhracat Şampiyonu" olarak zirvede yer aldı. Anadolu Isuzu, 733 adetle toplam midibüs ihracatından yüzde 43,8 pay alarak 2023 yılında en çok ihracat yapan marka oldu.

İnovatif ve yenilikçi üretim anlayışını benimseyen Anadolu Isuzu, yurtdışı pazarlardaki başarısını her geçen yıl artırmaya devam ediyor. Midibüs ihracatında 2023 yılını zirvede tamamlayan Anadolu Isuzu, Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2023 verilerine göre bu segmentte 20. kez "İhracat Şampiyonu" oldu. Toplamda 773 adetlik midibüs ihracatıyla dış pazarlardaki konumunu güçlendiren marka, 2022 yılına kıyasla ihraç ettiği toplam araç sayısını yüzde 27 artırdı ve Türkiye'nin toplam midibüs ihracatında da yüzde 43,8'lik pay elde etti.

Her yıl yeni pazarlara açılan Anadolu Isuzu, satış ve teslimat rakamları ile Türkiye ekonomisine katkısını 2023'te de sürdürdü. 40'ıncı yılını geride bırakan marka, 2024 yılında da bu başarısını devam ettirme kararlılığında.

"Rekor ihracat artışı"

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul

Arıkan, marka olarak 2023 yılında en yakın rakibinden yaklaşık 2 kat daha fazla midibüs ihracatı yaptıklarını belirterek "Türkiye'nin önde gelen ticari araç üreticisi olarak yurt dışı pazarlarda büyük bir atılım içindeyiz. 2023 yılında gelen bu liderlikten büyük bir mutluluk ve memnuniyet duyuyoruz. 44 ülkeyi kapsayan 36 distribütörlüğümüzle dünyanın sayılı otobüs, midibüs gibi toplu ulaşım araçlarında lider üretim üssü olan ülkemizi bu alanda da başarıyla temsil etmenin gururunu yaşıyoruz. 40'ıncı yılımızda 20'nci kez ulaştığımız bu birincilik üretim süreçlerindeki hızımızın, teslimatlarımıza yansımalarının da bir karşılığıdır" dedi.



YILTUR 2024'E 3 ADET TOURISMO 16 İLE START VERDİ

Köklü geçmişi ve güçlü yatırımcıları ile yatırım rüzgarını arkasına alan Ali Osman Ulusoy ailesi yeni yıldızlarını teslim almaya başladı. Firmanın güçlü iş ortağı Yiltur

Turizm 2024 yılı için verdiği siparişinin ilk üç aracını bugün bünyesine kattı. Mercedes-Benz'in başarılı satış bayisi Hassoy Motorlu Vasıtalar tarafından satışı gerçekleştirilen

Tourismo'lar Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Ali Osman Ulusoy Operasyon Direktörü Metin Alper Yücel ve Yiltur Sahipleri Bekir Yılmaz ve Duran Yılmaz'a teslim edildi.

KALİTELİ ÜRÜNLER VE 1. SINIF İŞÇİLİKLE

YATIRIMLARINIZ BİZE EMANET



DÜNYA MARKASI DAHUA HD KIZİLÖTESİ
GÜVENLİK KAMERA SİSTEMLERİ 4 FARKLI RENK
SEÇENEĞİ İLE MELODİ KARDEŞLER'DE !

Bülent Öztaş

☎ 0505 428 36 98

Özgür Faal

☎ 0554 553 84 99

ADRES

AŞTİ 2. Bakım İstasyonu
No: 2 Söğütözü/Ankara

E-MAIL

melodi_oztas@hotmail.com

Melodi Kardeşler

TV & UYDU & KAMERA
DÜNYASI

KARAYOLU TAŞIMACILIĞI KATEGORİSİ

KÂMİL KOÇ

Kâmil Koç, The ONE Awards'ta Üst Üste Üçüncü Kez 'Yılın İtibarlısı' Seçildi

Türkiye seyahat sektörünün öncü ve köklü markası Kâmil Koç, yılın en itibarlı markalarını belirleyen The ONE Awards'tan yine ödülle döndü. Kâmil Koç, yıl içinde itibarını en çok arttıran marka ve paydaşlarını ödüllendiren ilk ve tek etkinlik olan 'The ONE Awards Bütünleşik Pazarlama Ödülleri'nde Karayolu Taşımacılığı kategorisinde 'Yılın İtibarlısı' seçildi. Halk jürisi tarafından markaların pazarlama alanındaki performanslarının değerlendirilmesi sonucu verilen bu prestijli ödülü üst üste üçüncü kez kazanan Kâmil Koç, istikrarlı başarısını bu yıl da sürdürdü.

Marketing Türkiye ile Akademetre Research and Strategic Planning iş birliğiyle gerçekleştirilen The ONE Awards Bütünleşik Pazarlama Ödülleri'nde yılın en itibarlı markaları belli oldu. Pazarlama ve iletişim sektörünün en önemli standartlarından biri olan ve bu yıl 10'ncü kez düzenlenen The ONE Awards'da "Yılın İtibarlısı" yine halk jürisi tarafından belirlendi. "İtibar ve Marka Değer Performans Ölçümü" araştırması kapsamında, 12 ilde toplam bin 200 kişiyle yüz yüze görüşmeler yapıldı. Görüşmelerin sonucunda, 70 kategoride yıl içinde itibarını en çok arttıran markalar

ajansları ödüle layık görüldü. Türkiye seyahat sektörünün en çok tercih edilen markası Kâmil Koç da The ONE Awards Bütünleşik Pazarlama Ödülleri'nde Karayolu Taşımacılığı kategorisinde 'Yılın İtibarlısı' seçildi. 2021 ve 2022'nin ardından 2023 yılında da halk jürisi tarafından sektörünün en itibarlı markası seçilen Kâmil Koç, böylece üst üste üçüncü kez bu prestijli ödülü kazanarak, önemli bir başarıya imza attı.

"Bizzat yolcularımız tarafından ödüllendirilmek apayrı bir mutluluk"

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, halkın oyları ile bir kez daha yolların en itibarlı markası seçildiklerini belirterek, şunları söyledi:

"Kâmil Koç Ailesi, 1.000'e yakın araçtan oluşan dev filosu, yaklaşık 2.000 çalışanı ve her yıl taşıdığı milyonlarca yol arkadaşı ile çok büyük bir aile. Her sabah ülkemizin dört bir yanında bine yakın aracımız sefere çıkıyor. Çıktığımız her seferde tek bir şeyi amaçlıyoruz; o da bizi tercih eden yol arkadaşlarımızı markamızın hizmet kalitesine yaraysın bir şekilde güven içinde varacakları noktaya ulaştırmak. Türkiye'nin ilk karayolu seyahat markası olarak, kurulduğumuz günden bu yana yolcularımızın memnuniyeti bizim için her zaman odak noktası oldu ve bu temel yaklaşımdan hiçbir zaman taviz vermedik. Bugün ülkemizin en çok tercih edilen karayolu seyahat markası olmamızın ardında, bir asra yaklaşan köklü hizmet tecrübemizin yanı sıra, yolcu memnuniyetini her zaman en üst düzeyde tutmayı hedefleyen hizmet anlayışımızın da büyük payı var.

Cumhuriyetimizin 100'üncü yılında da başarımızı böylesine prestijli bir ödülle

taçlandırmak bizler için çok ayrı ve özel bir anlam taşıyor. Çünkü bu değerli ödül, bizzat araçlarımızı tercih eden yol arkadaşlarımızın oyları ile veriliyor. Dolayısıyla yol arkadaşlarımız tarafından böylesine bir ödüle layık görülme bizler için apayrı bir mutluluk. Üstelik bu ödülü son üç yılda üst

üste üçüncü kez kazanıyoruz. Bu istikrarlı başarı için tüm çalışma arkadaşlarımı kutluyorum. 2024 yılında da yine yolcu memnuniyeti odaklı bir yaklaşımla yol arkadaşlarımıza Kâmil Koç'un hizmet kalitesini yaşatmaya devam edeceğiz."



ve bu başarının en büyük paydaşları olan reklam, medya planlama ve halkla ilişkiler



Hayatinizin En İyi Anları İçin

**YENİ NESİL ARAÇLARIMIZLA
HİZMETİNİZDEYİZ**

WE ARE AT YOUR SERVICE
WITH OUR NEW GENERATION VEHICLES

**VIP
TRANSPORT**

VIP TRANSPORT

**TURİZM
TAŞIMACILIĞI**

TOURISM TRANSPORT

**KURUMSAL
TAŞIMACILIK**

CORPORATE TRANSPORT

**KONGRE
TAŞIMACILIĞI**

CONGRESS TRANSPORT



@turkkanturizm

@TurkkanTurizm

www.turkkanturizm.com

Mengerler'de Teslimatlar Durmuyor

2024 yılına gerçekleştirdiği teslimatlarla hızlı başlayan Mengerler yeni teslimatını Ede Turizm'e gerçekleştirdi. Kahramanmaraş'ın uzun yollardaki yüzü Ede Turizm 5 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD yatırımını gerçekleştirdi. Firma ilk siparişini ise bugün teslim aldı. Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen yıldızın anahtarları Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren



ve Hüseyin Tilki tarafından Ede Turizm Yönetim Kurulu

Başkanı Celil Dağ'a teslim edildi.



Mercedes-Benz Türk'ten 2023 Yılında Rekor Üretim ve İhracat

Türkiye'de 56 yıldır ağır ticari araç endüstrisinin öncü firması olarak faaliyet gösteren, ülkenin üretim, istihdam ve ihracatına önemli katkılar sağlayan Mercedes-Benz Türk, 2023 yılında Hoşdere Otobüs ve Aksaray Kamyon Fabrikalarında büyük başarılar imza attı. Kurulduğu tarihten bu yana yıllık en yüksek kamyon ve otobüs üretim hacmini yakalayan şirket, aynı zamanda kamyon ihracatına başladığı 2001 yılından bu yana en yüksek kamyon ihracat adedine ulaştı.

Anadolu'nun merkezinden Avrupa'ya kamyon ihracat rekoru Mercedes-Benz Türk İcra Kurulu Başkanı Süer Sülün, Türkiye'nin kalkınmasına önemli katkılar sunmaya devam ettiklerini belirterek şunları söyledi: "Aksaray'da yıllık 8-10 bin adet kamyon üretme hedefi ile yola çıkan fabrikamız, 2023 yılında 27.680 adet ile tarihinin en yüksek üretimine imza attı. Yıllar içerisindeki üretim adetlerimizin gelişimi bizim

açımızdan gurur verici. 1986 yılında açılan fabrikamızda 50 bininci kamyonu 2004 yılında banttandırılmıştık. Bunun üzerinden yaklaşık aynı süre geçmişken aradaki 19 yıllık zamanda 300 binin üzerinde kamyon ürettik ve 2023 yılı 350 bininci kamyonumuzu banttandırığımız yıl oldu. Biz sadece kamyon üretmiyor aynı zamanda ürettiğimiz kamyonların önemli bir kısmını da Avrupa'ya ihraç ediyoruz. 2023 yılında Türkiye'den ihraç edilen her 10 kamyonun 7'sini Anadolu'nun merkezindeki Aksaray Kamyon Fabrikamızın bantlarından indirerek tarihimizin en yüksek ihracat adedine ulaştık.

Diğer bir gurur kaynağımız ise ürettiği otobüslerin yüzde 85'ini Avrupa'ya ihraç eden Hoşdere Otobüs Fabrikamız. 2023 yılında 4.308 adet ile tarihinin en yüksek üretim adedine ulaşan fabrikamız, Türkiye'de üretilen her 5 otobüsten 2'sini banttandırıyor. Çok başarılı bir yılı geride bırakırken

her iki fabrikamızın bu büyük başarısında emeği olan tüm çalışanlarımızı kutluyorum."

Türkiye'den dünyaya ulaşan yıldız Türkiye'de üretilen her 10 kamyonun 6'sını bantlarından indiren ve ürettiği her 10 kamyonun 7'sini Avrupa'nın 15 farklı ülkesine ihraç eden Mercedes-Benz Türk, ülke ekonomisine katkısı 2023 yılında da sürdürdü. En çok kamyon ihracatı yapılan ilk üç ülke ise, Almanya, İspanya ve Fransa oldu. Daimler Truck AG'nin en önemli kamyon üretim üslerinden biri haline gelen Aksaray Kamyon Fabrikası'ndan bugüne kadar ihraç edilen toplam araç sayısı 115 bini aştı. Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda 4.308 adet ile tarihinin en yüksek üretim adedine ulaşan Mercedes-Benz Türk, 56 yıllık şirket tarihinde toplam 105 bini aşkın otobüs üretimine imza attı. Hoşdere Otobüs Fabrikası 2023 yılında en çok Fransa, İspanya ve İtalya'ya ihracat gerçekleştirdi.

Zirveye Koşan Bir Başarı Hikayesi: Heska Motorlu Araçlar

Mercedes-Benz tarafından titiz bir değerlendirmeye tabi tutulan ve çeşitli dallarda başarılı bayilere verilen 9 ödüllü bir arada kazanan Heska Motorlu Araçlar, 2024 yılında dağıtılması planlanan ödüllere şimdiden göz kırpmış durumda. Heska Yönetim Kurulu Başkanı Hekim Toloğ, ödüllerle ilgili yaptığı kısa konuşmada şu ifadeleri kullandı: "Kurduğumuz günden bu yana müşterilerimizin taleplerine kulak veriyor ve yatırımlarımızı ara vermeden sürdürüyoruz. Bu çabalarımızı, yanımızda güven veren bir marka olan Mercedes-Benz Türk gibi bir şirketin desteğiyle birleştirerek hayata geçirdik. Bayiliğimizle tüm şehirlerarası otobüs sahiplerinin ihtiyaçlarına en hızlı ve en üst düzeyde hizmet sunma konusunda öncü rol oynuyoruz. İlk hedefimiz, kamyon grubunda elde ettiğimiz satış başarılarını otobüs grubunda da yakala-



maktı ve bu hedefimize ulaştık. Servislerimize gelen tüm müşterilere en üst düzeyde hizmet sunmanın gururunu yaşıyoruz. Ödüllerimizi almamızda büyük katkısı olan tüm ekip arkadaşlarıma ayrıca şükranlarımı sunuyorum. Mercedes-Benz Türk ailesine ise bize duydukları inanç, güven ve sürekli destekleri için içten teşekkür ediyorum."



KÂMİL KOÇ BİR KEZ DAHA YOLLARIN EN İTİBARLISI!

Marketing Türkiye'nin Akademetre iş birliği ile düzenlediği The ONE Awards Ödüllerinde **üst üste üçüncü kez** Karayolu Taşımacılığı kategorisinde en itibarlı seyahat markası seçildik.

98 yıllık yolculuğumuzda bizleri yalnız bırakmayan ve oyları ile hizmet kalitemizi bu değerli ödüle layık gören tüm yol arkadaşlarımıza teşekkür ederiz.



Aklın Kalbin
Yolu Yolu



AKLIN VE KALBİN YOLUNUN, BİRLEŞTİĞİ YERDEYİZ.

Birlikte çıktığımız bu yolda, şehirler arası yolculukların 3'te 2'sine kaptanlık ettik. Bize duyulan güvenle, başarıyı Türkiye'nin dört bir yanına gururla ulaştıran değerli iş ortaklarımız, direksiyondaki kaptanlarımız, hizmet veren host-hosteslerimiz ve seyahat eden yolcularımız başta olmak üzere bu özel yolcuğun yıldızları olan tüm paydaşlarımıza teşekkür ederiz.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



İhracat artışında sektör lideri oldu cirosunu son 3 yılda 12 kat artırdı



TEMSA 2023'Ü TARİHİ REKORLARLA TAMAMLADI

Son 3 yıldır, ciroda üç haneli büyüme rakamlarına ulaşan TEMSA, 2020-2023 döneminde gelirlerini TL bazında yüzde 1.090, dolar bazında ise yüzde 252 oranında artırdı. 2023 yılını, ihracatta da yeni rekorlarla tamamlayan TEMSA, ihracat gelirlerini 2022 sonuna göre yüzde 92'lik yükselişle 182 milyon dolara taşıdı.

Son 3 yıldır, ciroda üç haneli büyüme rakamlarına ulaşan TEMSA, 2020-2023 döneminde gelirlerini TL bazında yüzde 1.090, dolar bazında ise yüzde 252 oranında artırdı. 2023 yılını, ihracatta da yeni rekorlarla tamamlayan TEMSA, ihracat gelirlerini 2022 sonuna göre yüzde 92'lik yükselişle 182 milyon dolara taşıdı.

2020 yılı sonu itibarıyla, Sabancı Holding-PPF Group ortaklığı çatısı altında faaliyet göstermeye başlayan TEMSA, dünyada COVID ve diğer ekonomik çalkantıların olduğu 2020-2023 dönemini büyük finansal başarılarla tamamladı. Yurt içinde araç parkını genişletirken, yurt dışında da küresel ayak izini güçlendiren TEMSA, 2023 yılını 9,2 milyar TL'lik toplam gelirle kapatırken, şirketin toplam araç satışları 3.391 adede yükseldi. 2020 yılı sonunda 771,5 milyon TL'lik gelire sahip olan TEMSA, böylece 2020-2023 döneminde yüzde 1.090'luk bir ciro artışına imza atarak, söz konusu dönemde Türkiye'nin en hızlı büyüyen sanayi şirketleri arasında yerini aldı.

HEM OTOBÜSTE HEM MİDİBÜSTE BİRİNCİ

Bugüne kadar dünyanın 70'e yakın ülkesinde 15 binden fazla aracı yollara çıkaran TEMSA, ihracat alanında da tarihi başarılarına imza attı. Otomotiv Sanayicileri Derneği (OSD) verilerine göre, 2023 yılında hem otobüs hem de midibüs segmentinde, adetsel bazda sektörde ihracatını en çok artırmayı başaran şirket olan TEMSA, Türkiye ekonomisine desteğini bir kez daha ortaya koydu. İhracat gelirlerini geçtiğimiz yıla göre yüzde



92 oranında artıran TEMSA, 182 milyon dolar ihracat geliriyle bu alanda tarihinin en yüksek seviyesine ulaşırken, Kuzey Amerika, Fransa, Almanya, İngiltere ve İtalya gibi öncelikli pazarlarda varlığını güçlendirmeyi sürdürdü.

GELİRLERİN YÜZDE 61'İ YURT DIŞINDAN

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunun TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğancıoğlu, şirket olarak çok başarılı bir dönemi geride bıraktıklarının altını çizerek, "Son 3 yıla baktığımızda, her yıl üç haneli bir ciro bü-

yümesi yakaladık. Konsolide rakamlarla birlikte değerlendirdiğimizde, TL bazında son 3 yılda gelirlerimizi yüzde 1.090'lık artışla 9,2 milyar TL seviyesine ulaştırdık. Dolar bazında ise, tüm zorlu ekonomik koşullara rağmen, ciro artışımız yüzde 252'yi buldu. Bugün itibarıyla ciromuzun yaklaşık yüzde 61'ini uluslararası işlerimizden sağlarken, yüzde 39'unu ise Türkiye operasyonlarımızdan elde ediyoruz. Bu dengeli dağılım sayesinde, bir yandan dünyadaki olası zorluklara karşı bir koruma mekanizmasına sahip olurken, bir yandan da Türkiye ekonomisine döviz kazandırmaya, Türkiye'deki katma değerli ihracat seferberliğine katkıda bulunmayı sürdürüyoruz" dedi.

İHRACATTA TARİHİ BAŞARI

TEMSA'nın büyüme hikayesinde küresel ayak izini güçlendirmenin çok önemli olduğunun altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "Bu kapsamda, öncelikli pazarlarımız olarak nitelendirdiğimiz Avrupa ve ABD'de de son derece başarılı sonuçlara imza attık. Müşteriyi çok daha iyi dinleyen, onların geri bildirimleriyle, araçlarını, teknolojisini çok hızlı bir şekilde geliştiren, sadece satışta değil satış sonrası süreçlerde de müşterisinin daima yanında olan bir TEMSA yarattık. Buradaki yetkinliklerimizi güçlendirirken bir yandan da finansman ve servis alanında yenilikçi hizmetleri müşterilerimize sunmaya devam ediyoruz. Bu kapsamda, müşterilerimizin finansman ihtiyacını karşılamak üzere TEMSA Finans çözümünü ABD'nin

ardından Türkiye'de de devreye aldık" dedi. Müşteri odaklı yaklaşımlarının ihracat rakamlarına da olumlu şekilde yansıdığını ifade eden Tolga Kaan Doğancıoğlu, "2023 yılında 182 milyon dolarlık ihracat gelirimizle TEMSA tarihinde de bir ilke imza attık. Öncelikli pazarlarımız arasında başı çeken Kuzey Amerika'da yüzde 36'lık bir büyüme performansı ortaya koyarken; EMEA bölgesinde yüzde 31; Batı Avrupa'da ise yüzde 78'lik büyüme rakamları yakaladık" ifadelerini kullandı.

"ELEKTRİFİKASYONDAN SONRA HİDROJENE DE ÖNCÜLÜK EDİYORUZ"

Tüm bu finansal başarıların yanında, TEMSA'nın küresel büyüme vizyonunun merkezinde yer alan sıfır emisyonlu araçlarda da önemli stratejik adımlar attıklarının altını çizen Tolga Kaan Doğancıoğlu, "TEMSA olarak bizim elektrifikasyon ve sıfır emisyon yolculuğumuz 2010'ların başında başlıyor. Yani burada 15 yıla yaklaşan bir tecrübemiz var. Sadece elektrifikasyonu değil, alternatif yakıtların tamamını kapsayan bir Ar-Ge yaklaşımıyla, geleceğin sürdürülebilir mobilitesine öncülük etmeyi hedefliyoruz. ASELSAN ile birlikte, Türkiye'nin ilk yerli elektrikli otobüsünü piyasaya sunan şirket olarak bu kez de Portekiz merkezli CaetanoBus ile iş birliği halinde Türkiye'nin ilk şehirlerarası hidrojenli otobüsünü bu yılın sonunda seri üretime hazır hale getirmiş olacağız. Bu aracımızla birlikte, bugün 8'i elektrikli 2'si hidrojenli olmak üzere toplam 10 farklı sıfır emisyonlu araç portföyümüzde olacak. Bu anlamda, dünyada müşterilerine en yüksek sayıda sıfır emisyonlu araç alternatifi sunan şirketler arasındayız. Sıfır emisyonlu araçlar konusundaki yetkinliğimizi pekiştirirken ayrıca CDP, SBTi, Global Compact ve Ecovadis gibi küresel platformlarla da koordinasyon halinde, iş süreçlerimizi ve iş modellerimizi sürdürülebilirlik odağında sürekli olarak geliştiriyoruz. Geçtiğimiz yıl, Avenue Electron otobüsümüz ile EPD (Environmental Product Declaration) belgesini almaya hak kazandık. Bu belgeyi bir otobüs aracılığıyla alan Türkiye'de ilk, dünyada ise altıncı üretici olduk. Şimdi de CDP raporlamamız neticesinde, henüz ilk başvuru yılımızda İklim Değişikliği A Listesi'ne dahil edildik. Tüm bunlar, bizim sürdürülebilirlik konusundaki samimiyetimizin, ciddiyetimizin ve kararlılığımızın göstergesi" dedi.



BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

Dünyanın yolunu kateden
TEMSA ve FUSO araçları,
konfor ve performansı herkes için
yükseltmeye devam ediyor!



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri Pendik/İstanbul

T: 0216 354 14 18

www.cavusoglu.com.tr

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO

IVECO BUS FSM DEMİRBAŞ OTOMOTİV ARACILIĞI İLE YOLLARA ÇIKTI

Dünyanın önde gelen otobüs üreticilerinden biri olan ve Avrupa'da yolcu taşımacılığında önemli bir oyuncu olan IVECO BUS, Türkiye pazarındaki varlığını büyümeye devam ediyor. IVECO BUS ve Yetkili Satıcısı FSM Demirbaş Otomotiv, Avrupa şehirlerarası segmentinde pazar lideri olan CROSSWAY'yi düzenlenen lansmanla sektör profesyonellerinin beğenisine sundu.

İlk CROSSWAY otobüsleri 2023 yılının sonunda Türkiye pazarına girdi ve teslimatlar 2023 yılı bitmeden gerçekleşti. IVECO BUS Yetkili Bayisi FSM Demirbaş Otomotiv tarafından satışı gerçekleşen 20 adet CROSSWAY otobüs Balıkesir Belediyesi ve Muğla Belediyesi'ne kısa süre içinde teslim edildi. Otobüsler havalimanlarından şehir

merkezlerine ve Türkiye'nin en önemli lokasyonlarına turist taşıyacak. CROSSWAY, sınıfının en iyisi olmakla beraber, tasarruflu yakıt tüketimi, optimize edilmiş kişi sayısı (12 metre konfigürasyonda 55 koltuk) ile yolcular için yüksek konforu sağlarken, toplam sahip olma maliyeti



sayesinde de bu görev için mükemmel bir alternatif oluşturuyor.

Etkinlikte konuşan IVECO BUS Asya ve Pasifik Bölgesi Ticari Operasyonlar Direktörü Marco Franza şunları söyledi: "IVECO BUS olarak hedefimiz, taşımacılık çözümlerimizi Türkiye'ye getirmek ve pazarda lider otobüs markası olmaktır. Sınıfının en iyi ürün özelliklerine sahip, müşteri taleplerine en uygun çözümü oluşturan CROSSWAY'yi şimdi de Türkiye pazarına sunduk, çok yakında geniş araç yelpazemizden

alternatif yakıtlı ve elektrikli otobüsleri de göreceksiniz. IVECO BUS araç serisinin



tamamı yolculara ve sürücülere maksimum güvenlik ve konfor sağlarken, filo sahiplerine de ideal toplam sahip olma maliyetini sunuyor. Ayrıca müşterilerimiz, bu alana yatırım yapmaya devam ettikçe sürekli genişleyen dijital hizmetler de dahil güçlü hizmet portföyümüze ek avantajlar da sunacağız." FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş'da, kapanış konuşmasında, CROSSWAY'in pazara girmesinden sadece 2 ay sonra yoğun talep gördüğünü ve kısa sürede Türkiye'de ilk

tercih edilen otobüslerden biri olacağına inandığını belirtti. "FSM Demirbaş olarak 1994 yılından bu yana sektörün içerisindeyiz. Değişen taşımacılık ihtiyaçlarını çok iyi anlıyor ve müşterilerimizin taleplerini buna göre öngörüyoruz. Önceliğimiz her zaman müşteri memnuniyetini en iyi şekilde sağlamak için müşteri ihtiyaçlarına uygun çözümler sunmaktır." Gerçekleşen etkinlikte CROSSWAY'i görüp deneyimleyen ve IVECO BUS Türk ekibiyle tanışan 50'den fazla müşteri vardı.



CROSSWAY OTOBÜS TANITIMINDA İKİNCİ DURAK İZMİR OLDU

Dünyanın önde gelen otobüs üreticilerinden biri olan ve Avrupa'da yolcu taşımacılığında önemli bir oyuncu olan IVECO BUS, Türkiye pazarında varlığını büyümeye devam ediyor. IVECO BUS ve Yetkili Satıcısı FSM Demirbaş Otomotiv, Avrupa şehirlerarası segmentinde pazar lideri olan CROSSWAY'yi İzmir'de de düzenlediği lansmanla sektör profesyonellerinin beğenisine sundu.

Avrupa'da yüzde 50 pazar payına sahip olan CROSSWAY, 2023 yılının son aylarında giriş yaptığı Türkiye pazarında varlığını büyümeye devam ediyor. 2024 yılı itibarıyla önde gelen Avrupa şehirlerinde mevcutta 65 bin adet CROSSWAY otobüsün faaliyette olması, otobüsün toplam sahip olma maliyetinden konforuna kadar birçok alanda rekabette öne çıktığı konuların bir ispatı niteliğinde. Türkiye pazarına 2023 yılının sonunda giriş yapan CROSSWAY otobüslerin ilk toplu alıcısı Balıkesir Belediyesi ve Muğla Belediyesi oldu, ilk teslimatlar da 2023 yılında yapıldı. IVECO BUS Yetkili Bayisi FSM Demirbaş Otomotiv tarafından satışı gerçekleşen 20 adet CROSSWAY otobüsler havalimanlarından şehir merkezlerine yolcu taşımacılığında ve kültür turlarında kullanılacak.

Sınıfının en iyisi olan CROSSWAY otobüsler, tasarruflu yakıt tüketimi, optimize edilmiş kişi sayısı (12 metre konfigürasyonda 55 koltuk) ile yolcular için büyük

konforu sağlarken, toplam sahip olma maliyetleri de düşünüldüğünde bu görev için mükemmel bir alternatif oluşturuyor. **MÜŞTERİ TALEBİNE YÖNELİK ÖZELLEŞTİRİLEBİLİYOR** İzmir Marriott Otel'de gerçekleşen etkinlikte konuşan IVECO BUS Global Projeler Ticari Direktörü Ahmet Örs, "IVECO'nun esas odaklandığı konu Toplam İşletme Maliyeti. CROSSWAY



bu anlamda rekabette çok iddialı olacak. Balıkesir ve Muğla Belediyelerinden gelen ilk geri bildirimler bizleri çok mutlu etti. IVECO BUS için dört ana kriterimiz var. Bunlar, sürdürülebilirlik, güvenlik önlemleri, dijitalleşme



ve konfor. Müşterinin beklentisine yönelik güvenlik önlemleri, yine müşterinin beklentisine yönelik yüksek konfor ve CROSSWAY'in müşterisinin talebine yönelik özelleştirilebilmesi.



Bizler de CROSSWAY'yi pazara sunmadan önce ülkemizin esas beklentilerini bir yıl boyunca araştırılarak Türkiye'nin CROSSWAY'ini dediğimiz ülkemize özel CROSSWAY'in üretimini hayata geçirdik" dedi. Tüm servis teknisyenlerinin meşakkatli, detaylı ve özenli bir eğitimden geçtiğini de belirten Örs, ayrı zamanda ilk seferde arızayı bulma ve çözme konusunda da teşkilatın donanımdan bahsetti. FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş'da İzmir'li sektör profesyonellerine yönelik yaptığı konuşmada CROSSWAY'in pazara girmesi ile taleplerin de yoğun olduğunu bu şekilde devam ettiği sürece Türkiye'de ilk tercih edi-

len otobüslerden biri olacağına inandığını söyledi. "FSM Demirbaş olarak 1994 yılından bu yana sektörün içinde olduklarını da ifade eden Demirbaş, değişen taşımacılık ihtiyaçlarını çok iyi anladıklarını ve müşterilerinin taleplerini buna göre öngördüklerini belirtti. Önceliklerinin her zaman müşteri memnuniyetini en iyi şekilde sağlamak olduğunu söyleyen Demirbaş, tüm çalışma prensiplerinin müşterilerin ihtiyaçlarına uygun çözümler sunmaya yönelik olduğunu belirtti. Ayrıca Demirbaş, IVECO'nun yaygın servis ağı sayesinde, otobüslerin de satış sonrası hizmetler konusunda müşteri beklentilerini en üst seviyede karşılamaya hazır olduğunu ifade etti.

YÜKSEK PERFORMANS, MAKSİMUM GÜVENLİK VE DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ...

İhtiyacınıza uygun Temsa ve Fuso araçlara, uygun fiyat avantajı ve cazip ödeme koşullarıyla sahip olabilmek için sizi de bayimize bekliyoruz.



AS ANTALYA OTOMOTİV A.Ş.

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi

No:202 Aksu/ANTALYA

T: 0242 420 0101

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO



Fotoğraflar: Zemberenk Medya

Uludağ'da Teslimat Rüzgarı

Balıkesir Uludağ'da teslimat rüzgarı kesintisiz esiyor. 2024 yılı için 20 adet araç siparişi veren Balıkesir Uludağ 3 yıldızını gerçekleştiren törenin ardından filosuna kattı. Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen yeni yıldızlar, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından Balıkesir Uludağ Turizm Genel Müdürü Altay Ermin, Genel Müdür Yardımcısı Semih Tekin ve İstanbul Bölge Müdürü Sami Temiz'e

teslim edildi. Balıkesir Uludağ Turizm Genel Müdürü Altay Ermin, teslimat töreninde yaptığı konuşmada şu ifadeleri kullandı: "Müşterilerimize daha konforlu ve güvenli hizmet verebilmek adına yatırımlarımızı kesintisiz olarak sürdürüyoruz. Bu kapsamda, müşterilerimizin güvenliği ve konforunun belirleyicisi olan araçlarımızı da yenilemeye devam ediyoruz. Bu sayede yeni araçlarımızla müşterilerimizin memnuniyet oranını daha da fazla artıracığımızı düşünüyorum."



Karsan'dan Avrupa'da Bir İlk Daha

Mobilitenin Geleceğinde Bir Adım Önde" olma vizyonuyla başta Avrupa olmak üzere dünyada toplu taşımının dönüşümüne öncülük eden Karsan, ilkleri gerçekleştirmeye devam ediyor. Toplu ulaşımındaki elektrikli dönüşümünü öngörerek yatırım stratejisini bu alanda şekillendiren Karsan, sektördeki öncü konumunu güçlendirerek sürdürüyor. Şirketin 2018'de tanıtılan ve tamamen elektrikli ilk modeli olan e-JEST ile başlayan dönüşüm hareketi, 2021 yılı başında yollara çıkan Otonom e-ATAK ile başka bir boyuta taşınmıştı. Sektörün ilk seviye 4 Otonom teknolojisine sahip aracı olan Otonom e-ATAK ile Karsan, bir ilki daha hayata geçirmeyi başardı.

800 metrelik tünelden sorunsuz geçiyor! Avrupa'da ilk kez şehir içinde otonom şekilde biletli yolcu taşıma hizmeti sunan araç unvanını alan Otonom e-ATAK, 2022 yılından bu yana hizmet verdiği Norveç'in Stavanger şehrindeki rotası güncellendi. Yüksek haritalama teknolojisi ile önemli bir kilometre taşına daha

imza atan Otonom e-ATAK, Stavanger şehrindeki mevcut rotasını genişleterek 800 metre uzunluğundaki tünelden geçmeye başladı. Kavşak ve trafik ışıkları ile daha da zorlu bir rotada hizmet vermeye başlayan Karsan Otonom e-ATAK, Avrupa'da tünelden geçen ilk sürücüsüz toplu taşıma aracı oldu. Karsan'ın geliştirdiği yenilikçi ürünleriyle ulaşımın geleceğine yön verdiğini söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "Otonom e-ATAK'ın yüksek haritalama teknolojisi ile önemli bir kilometre taşına imzamız attık. Stavanger'daki mevcut rotamızı trafik ışıkları, kavşaklar ve bir de tünelle genişlettik. Tünel kısıtlı sinyal ve aydınlatma sebebiyle otonom araçlar için çok zorlu bir sınav. Bu sınavı Otonom e-ATAK ile kusursuz şekilde verdik. Bu da Karsan Otonom e-ATAK'ı, Avrupa'da tünelden geçen ilk ve tek otonom toplu taşıma aracı yaptı. Bu önemli başarıyla hem Türk otomotiv sektöründe yine bir kilometre taşına imzamız atarken aynı zamanda şirketimizin otonom ulaşım alanındaki öncü ve lider konumunu bir kez daha ortaya koymuş olduk" dedi.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik. Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

TOKATseyahat



AKSOY AİLESİNİN ACI GÜNÜ...

Giresun Ticaret Meslek Lisesi emekli öğretmeni Osman Nuri Aksoy'un annesi Seçkin Aksoy 10 Şubat cumartesi günü son yolculuğuna uğurlandı. Emekli öğretmen Seçkin Aksoy Giresun Hacı Miktat Camii'nde kılınan cenaze namazının ardından Giresun Yeni Mezarlığı'nda bulunan aile kabristanlığında toprağa verildi. Cenaze namazı öncesinde, Aksoy ailesi, taziyeleri kabul ederek sevenleriyle birlikte

bu zorlu süreci paylaştı. Cenaze törenine, Mercedes-Benz Türk üst düzey yöneticileri ve bayilerinin yanı sıra sektörde faaliyet gösteren sivil toplum kuruluşları, otobüs firması sahipleri ve Seçkin Aksoy'un sevdikleri büyük bir katılımla iştirak etti. Haber Ulaşım ekibi olarak Osman Nuri Aksoy ve ailesine başsağlığı diliyor, merhumeye Allah'tan rahmet, kederli aileye sabır ve başsağlığı dilekelerimizi tekrardan iletiyoruz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

**Seçkin
Aksoy'un**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Hastalya Otomotiv

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

**Seçkin
Aksoy'un**

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **Hasmer**

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Mengerler Ticaret Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Sn. Seçkin
AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

Yalęin ŐAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



bayraktarlar

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



DOĞAN ÇİFTÇİ - MURAT ÇİFTÇİ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **Ali Osman Ulusoy**

Hülya ULUSOY
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Ali Rıza ĐELEBİ
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY' un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

HRN
TRAVEL

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine, sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

Seçkin Aksoy'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Has Otomotiv

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

obilet.com biletall.com

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **Lüks Artvin**
ARSLAN AYDEMİR

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **ONUR**
GLOBAL
SERCAN ONUR GÜRLÜK

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



Mustafa YILDIRIM
Tüm Otobüsçüler Federasyonu
Yönetim Kurulu Başkanı



Mümtaz ER
Turizm Taşımacılar Demeği
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü iÇinde Ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü iÇinde Ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Esadas®

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

FINDIKKALE

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEĞKIN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

e fe tur

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEĞKIN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde ğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

GRSEL

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

Balkesir
uludağ

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyüküzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



SUAT AKIN
Yönetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış
Direktörü Osman Nuri Aksoy'un değerli annesi

SEÇKİN AKSOY'un

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhumeye Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



TEŞEKKÜR

KIYMETLİ ANNEM

SEÇKİN

AKSOY' un

vefatı dolayısıyla cenaze
merasimine katılan: telefon, sms ve
elektronik mesajlarla taziyelerini ileten,
hayır kurumlarına bağışta bulunan
tüm dostlarıma, akrabalarımaya, arkadaşlarıma ve
sektör mensuplarına
teşekkür ederim.

OSMAN NURİ AKSOY



Türsab'tan Yasa Taslağına Karşı Güçlü "Birlik" Mesajı

Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB), Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde 2 bin seyahat acentası temsilcisiyle bir araya gelerek Kültür ve Turizm Bakanlığı'nın hazırladığı yeni yasa taslağına karşı "TÜRSAB Bölünemez" mesajı verdi. Toplantıda konuşan TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya, "TÜRSAB'ın bölünmesi düşünülemez" dedi.



Türkiye Seyahat Acentaları Birliği (TÜRSAB), 31 Ocak 2024 tarihinde, Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından 1618 sayılı Seyahat Acentaları Kanunu'nun yerine getirilecek olan ve Birliğin bölünmesini içeren yasa taslağına karşı tek ses olmak amacıyla İstanbul Lütfi Kırdar Kongre Merkezi'nde "Seyahat Acentaları Buluşması" gerçekleştirdi. TÜRSAB Yönetim Kurulu Başkanı Firuz Bağlıkaya, Başkan Yardımcıları Davut Günaydın ve Hasan Eker, Yönetim Kurulu Üyeleri, Bölge Temsil Kurulu ve İhtisas Başkanları ile TÜRSAB'ın eski Başkanlarının yer aldığı buluşmaya yaklaşık 2 bin seyahat acentası temsilcisi ve basın mensupları da katıldı.

"SEYAHAT ACENTALARI OLMAZSA TURİZM OLMAZ"

Konuşmasına seyahat acentalarının turizm sektörüne yaptığı katkıyı anlatarak başlayan Firuz Bağlıkaya, "Turizm sektörünün var oluşunu seyahat acentaları sağlıyor. Turisti bulan da biziz, getiren de gezdiren de. Turizm adına başarı diye anılan ne varsa hepsinin sebebi biziz. 'Seyahat acentaları olmazsa turizm olmaz' gerçeğine gözlerini kapatanlar, Türkiye'nin turizm tarihine bakarlarsa her şeyin seyahat acentalarının çalışmalarıyla başladığını da göreceklerdir. Turizm Bakanlığı kurulmadan 20 yıl önce de seyahat acentaları vardı, turizm olduğu sürece de var olacaklar" ifadelerini kullandı.

"TÜRSAB 100 YILLIK CUMHURİYETİMİZİN 51 YILLIK MEDAR-I İFTİHARIDIR"

Konuşmasında TÜRSAB'ın 1972 yılında nasıl kurulduğuna değinen Bağlıkaya, "1930'lardan itibaren seyahat acentalarını kuran büyüklerimizin her birinin bilgileri, cesaretleri, heyecanları ve gayretleriyle, Türkiye'de turizmin var olması, büyümesi ve gelişmesi sağlandı. Hepsini 1972 yılında bir araya gelerek TÜRSAB'ı kurdular. Türkiye Seyahat Acentaları Birliği, 100 yıllık Türkiye Cumhuriyeti'nin 51 yıllık medar-ı iftiharıdır. Turizm sektörü bugün Türkiye'nin geleceği için kurtarıcı sektör olarak görülüyor- sa bu, seyahat acentaları, tur operatörleri ve onların Birliği

TÜRSAB'ın büyük pay sahibi olduğu 51 yıllık çalışmanın ürünüdür" dedi.

"SAYIN CUMHURBAŞKANIMIZIN YAPILAN YANLIŞI GÖRECEĞİNE İNANMIYORUZ"

TÜRSAB'ın bölünmeyeceğine ve yapılan yanlış Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'dan görüleceğini dile getiren Bağlıkaya, "Henüz hiçbir şey bitmedi. Ülkemizde bu taslağı hazırlayanlara, yapmaya çalışılan yanlış olduğunu söyleyecek başta Sayın Cumhurbaşkanımız olmak üzere sağ duyulu devlet adamları var, bunu biliyoruz. Sayın Cumhurbaşkanımızın sektöre desteği ve hassasiyetini biliyoruz ve yapılan yanlış göreceğine inanıyoruz. TÜRSAB, hükümetle uyumlu çalışan, Sayın Cumhurbaşkanımızın vizyonuna uygun, aynı zamanda Türkiye Yüzyılı hedefleri ile uyumlu çalışmalar yürüten bir kurumdur. Bu yanlışların doğrusunu söyleyecek devlet adamlarımıza da parlamentomuza da güveniyoruz" diye konuştu.

YENİ YASA TASLAĞININ DETAYLARI MADDE MADDE ANLATILDI

Bağlıkaya, konuşmasının devamında Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından 1618 sayılı Kanun'un yerine getirilmesi planlanan yeni yasa taslağının detaylarını ve önemli maddelerini toplantıya katılan seyahat acentalarına aktararak, yeni yasanın geçmesi durumunda seyahat acentalarının ve turizm sektörünün büyük yara alacağını söyledi.

"BAKANLIK TÜRSAB'I YOK ETME İSTEĞİNDEN VAZGEÇMEDİ"

Bakanlığın geçtiğimiz Kasım ayından bu yana defalarca değiştirerek diğer Bakanlıkların görüşüne sunduğu yasa taslağında, TÜRSAB'ın kapatılmasından seyahat acentalarının mesleki ticari işletme olmaktan çıkartılmasına kadar birçok madde içerdiğine dikkat çeken Bağlıkaya, "Bu yasa taslağında, diğer bakanlıkların Anayasa'ya aykırılık itirazları sayesinde vazgeçtiler. Vazgeçemedikleri şey ise TÜRSAB'ı bölmek, büyük sermaye sahibi seyahat acentalarının önünü açmak, kendi yağında kavrulmaya çalışanları yok etme istekleri. Bu maddeler, elimizde bulunan dört taslakta da aynen yer alıyor" şeklinde konuştu.

"HER KAFADAN SES ÇIKARSA BU SESE KİMSE KULAK VERMEZ"

TÜRSAB'ın bölünmesi durumunda mesleki yapıların siyasileşeceğine, bu durumun ülkemiz için doğru bir yol olmadığına işaret eden Bağlıkaya, Birliğin bölünmesi durumunda turizm sektöründe seyahat acentalarının temsil gücünün kaybolacağını vurguladı. Yeni yasa taslağında her bin seyahat acentasının kendi birliğini kurabilecek olması maddesini eleştiren Bağlıkaya, "Böyle bölünmüş olan yapıyı, adı birlik olsa da kim ciddiye alır? Uluslararası örgütler mi? Devletin kademeleri mi? Her kafadan bir ses çıkarsa bu sese kulak veren olur mu?" diye konuştu.

"SEYAHAT ACENTALARINI BÖLMEK MESLEKİ DAYANIŞMANIN GÜCÜNÜ ORTADAN KALDIRIR"

Bağlıkaya, seyahat acentalarının faaliyet alanlarına göre bölünebilmesini içeren maddeyi de eleştirdi. "Seyahat acentalarını faaliyet alanlarına göre bölmek, ticaret odalarını ticari faaliyet türlerine göre ayrı odalara bölmek gibi bir şeydir" diyen Bağlıkaya, sözlerine şöyle devam etti: "TOBB'u bölmek, TESK'i ortadan kaldırmak ne ise TÜRSAB'ı bölmek de aynı anlama gelir, aynı sonucu verir. Bunlar nasıl düşünülüyorsa, TÜRSAB'ın bölünmesi de düşünülemez. Unutmayalım ki TÜRSAB Birliktir. Yani Birliği oluşturan seçilmiş BTK'lar var. Sağlık, Hac-Umre, MICE gibi her branş için ayrı ihtisas başkanlıkları var. Yaşaya bunları yerleştirip yasayla düzenlemek varken, Birliği parçalamak nasıl bir akıldır, anlamak mümkün değil. Seyahat acentalarını küçük birlikçiklere bölmek, mesleki dayanışmanın gücünü de ortadan kaldırmayı beraberinde getirir. Mesleki dayanışma ortadan kalkarsa yerine 'Birlikler' arası çekişmeler gelir. Bu da Türk turizmini olumsuz etkiler."

"SAYIN BAKAN SERMAYE GÜCÜ BÜYÜK OLANLARI DİĞERLERİNDEN AYIRMAK İSTİYOR"

Yeni kurulacak Birliklerden birinin de Tur Operatörleri Birliği olduğunu ifade eden Firuz Bağlıkaya şunları kaydetti: "Bu yasa taslağı ile Sayın Bakanın ulaşmak istediği önemli sonuçlardan biri de tur operatörü adı altında sermaye gücü olan büyükleri diğerlerinden ayırmak. Taslakta cirosu yıllık 250 milyon lirayı aşan seyahat acentalarının Tur Operatörleri Birliği'ne üye olacağı yazıyor. Büyükleri diğerlerinden ayırıyor. Ancak ne hikmetse 'Büyükleri' hiçbir mükellefiyet, yani sigorta, teminat, nitelikli personel gibi sorumluluklar yüklenmiyor. Aynı aidatı, aynı teminatı veriyor ve aynı koşullarda çalışıyorlar ama sadece cirosu yüksek diye adına tur operatörü deniliyor. Tur operatörlerine kendi şube-bayi acenta ağını ücretsiz kurma hakkı veriliyor. Bu taslak bu şekilde geçerse bayilik yapan, tabela acentası olan seyahat acentaları yok olacak. Buna müsaade etmeyeceğiz."

"YANLIŞTAN DÖNÜLENE KADAR HAYKIRMAYA DEVAM EDECEĞİZ"

Bağlıkaya, TÜRSAB'ın eski başkanları ile birlikte hareket edeceklerini ve dağıtılmasına seyirci kalmayacaklarını vurgulayarak, "Sesimizi duyurmak, hakkımızı savunmak için bir aradayız. Yarın Ankara'daki meslektaşlarımızla toplanacağız. Yanlıştan dönülene kadar haykırmaya devam edeceğiz" dedi.

Seyahat acentalarından büyük destek gören Bağlıkaya, sözlerini "Birliğimiz dirliğimizdir. TÜRSAB bölünemez" diyerek sonlandırdı.

Toplantıda, yeni yasa taslağının turizm sektöründe neden olacağı karmaşayı ve açacağı derin yaraları ele alan ve sektör temsilcilerinin yasaya karşı görüşlerini de içeren kısa film, seyahat acentaları ile paylaşıldı.

İzotaş Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu: İzotaş Hakkında Yanıltıcı Bilgiler Verilmekte

İzmir Otobüs ve Terminal İşletmeleri A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu, bir süredir gündemden düşmeyen otogar konusu ile ilgili önemli açıklamalarda bulundu.

İzotaş Yönetim Kurulu Başkanı Murat Niyazoğlu yaptığı açıklamada "İzmir halkına otogar hakkındaki gerçekleri açıklıyorum; Öncelikle belirtmek isterim ki Sayın Tunç Soyer'in otogar hakkında ve özellikle de benim şirketim hakkında bu güne kadar defalarca söylediği iftiraları üzülerken okudum. Bunu daha önce de yaptı kendisini uyardım gerçekleri halka söylemiyorsunuz diye, geçiştirdi. Şimdi bilmenizi isterim ki söyledikleri tamamen yalan ve iftiradan oluşuyor. Zira bu otogarı 25 sene önce 85 milyon dolara kendi sermayemizle ve borçlanarak biz yaptık belediyenin cebinden tek kuruş çıkmadı. Bu yetmiyormuş gibi sözleşme gereği her sene belediyeye yıllık brüt cironun % 20 sini kar payı olarak ödüyorum. Dikkatinizi çekerim brütten % 20 !!! Sözleşme 1997 senesinde 2 yıl inşaat 25 yıl işletme olarak anlaşıldı. 25 sene 2023 Aralık ayında bitecekti. Başlangıçta muazzam bir yapı olan otogar yıllar geçtikçe yaşlandı 2008 yılına geldiğimizde tüm otogarın tadilatı için proje yaptırtdım belediyeye sundum otogarı yenilemek için belediye kabul etmedi ruhsat vermedi !!! Kendim kısmi tadilatlarla otogarı yaşatmaya çalıştım. Sonra 2018 de tekrar çok kapsamlı bir yeni proje yaptırtdım, Belediyeye sundum O zamanki başkan Aziz Bey çok beğendi hemen hayata geçirelim dedi ancak görev süresinin sonuna denk geldi ve aday olmadı. Sayın Tunç Soyer başkan olur olmaz projeyi kendilerine sundum. İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin İzmir Şehirlerarası Otobüs Terminali'nin geleceğiyle ilgili olarak kendi içinde yapmış olduğu çalışmalar bakımından; gerek Ulaşım Planlama Dairesinin, gerekse Etüd ve Projeler Dairesinin 2030 yılı projeksiyonlu tasarımlarında yer alan tüm hususlar İzotaş tarafından hazırlanan iş bu projede yer almaktaydı. Kendi bürokratları ve benim ekibimin huzurunda aynen "Sizin tecrübe ve emeğinize saygı duyuyorum. Geç kalmayalım hemen başlayalım" dedi ve 5 senedir beni oyaladı 5 senede toplam 5 kez görüştü benimle ve her seferinde yüzüme güldü arkamdan kuyumu kazacak basın açıklamaları yaptı. Öyle ki, Tunç Soyer tarafından; otogar tesislerinde yer alan kiracılarımızı yazılar gönderilerek şirketimize karşı isyana davet edilmekte, bir yandan özellikle Adliye önündeki ilan panoları ve şehir içerisindeki diğer birçok

ilan panosuna mahkeme süreciyle ilgili yanıltıcı bilgiler verilmekte, basında otogar ve mahkeme kararı hakkında kasıtlı olarak yanlış haberler yayılmakta, bir yandan ise sosyal medya üzerinden şirketimiz ve şahsıma yönelik itibar zedeleyici nitelikte yalan haber ve ithamlarda bulunmaktadır. Bir yandan da yine sosyal medya üzerinden otogarın tahliyesine yönelik imza kampanyası başlatılmıştır. Bunlarla birlikte son olarak Bornova Kaymaklığı'na başvurularak otogardan şirketimizin tahliyesi talep edilmiştir. İşte tüm bu söylemler ve eylemler ayrı ayrı olarak Türkiye Cumhuriyeti Mahkemesinin "Türk Milleti" adına vermiş olduğu ve kesin nitelikteki İhtiyati Tedbir kararına rağmen yapılmaktadır. Bu yönüyle Tunç Soyer'in yaptıkları HMK madde 398 kapsamında da ayrıca suç teşkil etmektedir. Her seferinde şaşırırım politik konuşuyor herhalde dedim ancak artık anladım ki onun derdi otogar izmir halkı falan değil. Şimdi mahkeme meselesinin aslını anlatayım : görüşmeler belediyeye sürerken Hukukçularım beni uyardı ve sizi oyalıyor olabilir, biz Pandemi mücbir sebebiyle süre uzatım talebimizi yapalım bir yandan dediler. Ve belediyeye dilekçe yazdık hukukçuları önce olumlu konuştuk ancak otogardaki tuvaletleri bahane ederek talebimizi reddettiler ben de dünyanın tüm hukuk sistemlerinde mücbir sebep sayılan Pandemi nedeniyle 2,5 yılda 100 milyon brüt ciro kaybım nedeniyle (ki bu brüt cironun 20 milyonu da belediyeye yatacağı) sözleşmenin mücbir sebep nedeniyle süre maddesinin uyarılama davasını 1,5 yıl önce açtım. Dava açıldıktan ancak 1,5 sene sonra Mahkeme Tedbir kararını verdi. Zira Tunç Soyer beni buradan Aralık ayında atmaktan otogarı yıkmaktan bahsediyordu. Oysa elinde ne yeni proje ne de bir çözüm vardı. Ayrıca belirtmek isterim ki otogarın bu halinden beni 5 yıldır oyalayan yenileme izni vermeyen projemi onaylamayan belediye sorumludur. Ayrıca dava sürerken Sayın Tunç Soyer beni tekrar çağırdı ve 11 Eylül 2023 tarihindeki görüşmemizde dahi projenizi tekrar sunun Murat Bey dedi. Ben ve ekibim belediye teknik heyetine 13 Eylül günü Fuarda tekrar projemizi en ince ayrıntılarıyla sunduk. Ama bu da bir oylamamış meğer mahkemeden tedbiri kaldırmayı umuyor ve onu bekliyor. İtirazları da reddedilince içindeki nefret ve kini kustu gerçek yüzü ortaya çıktı. Bu itirazlarımızın reddi kararından sonra çok talihsiz ve üzücü olan açıklamalar yaptı ve yüce tarafsız Türk Yargısına saldırdı onları itham etti. İnanamadım bu nasıl bir nefret,



bu nasıl bir başkanlık? Sayın Başkan elinizde başka alternatif bir alan yok bu alanda yapmayı arzuladığınız yarışma sonucu seçtiğiniz projenin 5 yıldır ortada uygulama projesi yok! otogarı yapacak paranız yok! (zira otogarın önündeki 800 metrelik güya uçan yol projesini daha 5 yıldır yapamadınız) işletecek ekibiniz ve yeteneğiniz yok! Tüm bu kusurlarınızla tutmuş beni eleştiriyorsunuz. Ben buraya 85 milyon dolar yatırım yaptım yüzlerce kişiye istihdam sağladım ve şimdi yenisini de yapmaya ve en güzelini yapmaya ve en iyi şekilde işletmeye de gücüm yeter ve talibim de (yaptığım 85 milyon dolarlık yatırım nedeniyle sözleşmeden doğan öncelik hakkım gereği talibim) . Benim bağımsız Yüce Türk Yargısına güvenim tam ve sonsuz saygım var, kimseyi de itham etmem. Haklı olduğum hukuka uygun hareket ettiğim hiç aklıma gelmiyor nedense... İşte gerçekler böyleyken bu güne kadar belediyeye olan saygımdan sustum diye neden sürekli üzerime yüklediniz amacınız neydi ben herkesten çok otogarı yenilemek istiyordum projem hazır finansım hazır neden gereğini yapmıyorsunuz. Şunu belirtmek isterim ki; projemiz hazır, finansımız hazır, sözleşmedeki öncelik hakkımızın da bilinciyle ve daha fazla geç kalmadan sözleşmeyi imzalamak ve bir an önce İzmir halkının hak ettiği modern çağdaş bir aktarım merkezine – otogara kavuşmasını arzu ediyoruz.

Bu süreç boyunca; Tunç Soyer tarafından sergilenen davranışlar ve yapılan açıklamaların tamamını bir Belediye Başkanı sıfatıyla ve sorumluluğuyla uzaktan yakından bağdaştıramadığımız için tüm bunların olsa olsa şahsileştirilmiş bir husumetten ileri geldiğini yorumlayabiliyoruz, fakat anlamakta zorlanıyoruz. Zira, kendisi maalesef bu tutumu sonucunda İzmir Halkını cezalandırmış oldu. İnanıyorum ki şehrimizin yeni Başkanı sorumlu ve dirayetli bir belediye Başkanı olarak İzmir halkı için önemli bu sorunu öncelikle ele alacak ve İzmir'imize yakışır yeni ve modern Otogarı bir an önce şehrimize kazandıracaktır. Sözleşmenin süre yönünden uyarlanması davası devam ederken, mahkeme tarafından 15.09.2023 tarihli ara kararı verilmiş ve kesin olan İhtiyati Tedbir kararı çerçevesinde; devam etmekte olan iş bu dava dosyası kesinleşinceye kadar tahliye işlemlerinin durdurulmasına yönelik karara karşı sayın Tunç Soyer tarafından yapılan her türlü işlemin, eylemin ve söylemin doğrudan suç teşkil ettiğini ve gerek şirketimiz gerekse şahsıma yönelik bu durum karşısında İzmir halkını doğru bilgiyle aydınlatmak sorumluluğunun bilinciyle ve fakat yapacağımız açıklamanın neticesinde gerek CHP gerekse İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin zarar göreceği düşüncesiyle geciktirdiğimiz konuyu mecbur kaldığımız için öncelikle sizlere iletmeğe zarureti hasıl olmuştur". Dedi.

Türkiye-Ürdün İş Konseyi Başkanı Levent Birant Oldu

Türkiye ve dünya çapında önemli çıkan karayolu yolcu taşımacılığı şirketlerinden biri olan Gürsel Turizm, 2019 yılında Ürdün'ün başkenti Amman'ın 400 milyon dolarlık toplu ulaşım ihalesini kazanarak uluslararası alandaki etkileyici performansını bir kez daha kanıtlamıştı. Gürsel Turizm, yerel ortağı CMTC ile birlikte Amman'da kurduğu SPV şirketi aracılığıyla 57 güzergâhta, 286 otobüs ile hizmetlerini başarıyla sürdürmekte. Yönetim Kurulu

Başkanı Levent Birant, Ürdün ile Türkiye arasındaki ticaret hacmini artırmayı ve iki ülke arasındaki bağları daha da güçlendirmeyi amaçlayarak harekete geçti. Geçtiğimiz günlerde gerçekleşen DEİK (Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu) seçimlerinde Türkiye-Ürdün İş Konseyi başkanlığına seçilen Birant, konsey başkanlığı görevi ile ülkemizin hizmetlerini uluslararası alanda daha etkin bir şekilde tanıtmak için sıkı bir çalışma takvimini hayata geçireceklerini belirtti.



HABER ULAŞIM

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 · Sayı: 66 · 12 Şubat 2024

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11

Mercedes-Benz Türk'ün Bayi Ve Yetkili Servisi Has Otomotiv Yatırım Ve Pazarlama Ege Şubesi, Yeni Lokasyonunda Hizmete Başladı



Has Otomotiv Yeni Lokasyonunda Hizmete Başladı

Sürdürülebilirlik odağı çerçevesinde çevreci uygulamalarıyla öne çıkan Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama Ege Şubesi, bölgenin, yeni konseptte göre tasarlanmış kamyon ve otobüs ürün grubuna odaklı hizmet veren tek lokasyonu olma özelliği taşıyor.

Mercedes-Benz Türk'ün bayi ve yetkili servisi Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama Ege Şubesi, kamyon & otobüs ürünlerine yönelik hizmet veren yeni lokasyonuna taşındı. 8.500 metrekarelik arsa üzerine kurulu olan ve yeni konseptte inşa edilen şube, sağladığı ulaşım kolaylığının yanı sıra Mercedes-Benz Türk'ün yüksek standartlardaki hizmet kalitesini en üst seviyede sunmaya devam ediyor. Mercedes-Benz Türk Bayi Ağı ve İş Geliştirme Direktörü Can Balaban: "Müşterilerimize yüksek standartlarda katma değer yaratacak hizmetler sunabilmek için geniş bayi ağıımız ile beraber çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama'nın 8.500 metrekare arsa üzerinde 2.800 metrekarelik kapalı alanda hizmet verecek yeni lokasyonu, İzmir'de yeni konseptte inşa edilen ve kamyon&otobüs ürün grubuna odaklı hizmet veren tek lokasyon olma özelliğine sahip. Yeni lokasyonunun hepimize hayırlı olmasını diliyorum." şeklinde konuştu. Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu ise yeni lokasyonun açılışı ile ilgili şu değerlendirmelerde bulundu: "Satış Sonrası Hizmetler olarak önceliğimiz müşterilerimizin araçlarının daima yolda ve çalışır vaziyette olmasını sağlamak; aynı zamanda

servislerimizden aldıkları hizmetten memnuniyetlerini en üst düzeyde tutmak ve bunu sürdürülebilir kılmaktır. Bu kapsamda, kamyon ve otobüs segmentine odaklanarak, müşterilerimize daha özel ve uzmanlaşmış bir hizmet sunma hedefini benimseyen Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama'nın İzmir'deki yeni lokasyonunun hayırlı ve uğurlu

olmasını diliyorum."

'Hizmette kaliteden ödün vermiyoruz'

Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama Ege Şube Genel Müdürü Turan Dik ise şunları söyledi: "Bugün; İzmir'de Mercedes-Benz Türk'ün hem kamyon hem de otobüs ürün grubunda hizmet veren, yeni konseptte göre tasarlanmış tek lokasyonu olarak faaliyetlerimizi sürdürüyoruz. Son teknoloji ile donattığımız yeni lokasyonumuzda müşterilerimize en iyi hizmeti verebilmek için onları dinliyoruz, geri bildirimlerini işimizi daha iyi yapmanın anahtarı olarak görüyoruz. Kaliteden ödün vermeyen hizmet anlayışımızla müşterilerimizin beklentilerini en hızlı şekilde karşılamaya bundan sonra da devam edeceğiz."

Odağında sürdürülebilirlik var

Mercedes-Benz Türk, üretim faaliyetleri dahil olmak üzere yaptığı tüm çalışmalarda odağına sürdürülebilirliği alıyor. Sadece fabrikalarında ve genel merkezlerinde değil, bayi ve yetkili servis ağında da sürdürülebilirlik esaslı çalışmaları destekliyor. Bu misyona paralel olarak yağmur suyu toplama alanı projesine yatırım yapan Has Otomotiv Yatırım ve Pazarlama, İzmir'deki yeni lokasyonunda da sürdürülebilirlik odaklı çalışmalarına devam ediyor.



Çetin Tur Taşımacılık Araç Filosu İçin Volkswagen Crafter Servis'i Tercih Etti

Antalya'da personel ve öğrenci taşımacılığının önde gelen firmalarından Çetin Tur Taşımacılık, araç filosunu Volkswagen Ticari Araç modelleriyle güçlendirdi. Firmanın filosuna yeni katılan araçlar, Volkswagen Ticari Araç Yetkili Satıcısı Başaran'da gerçekleştirilen bir törenle firma yöneticilerine teslim edildi.

Volkswagen Ticari Araç turizm, personel ve öğrenci taşımacılığı sektöründe Antalya'nın önde gelen yolcu taşımacılığı şirketlerinden biri olan Çetin Tur Taşımacılık ile var olan iş birliğini yeni teslimatlar ile güçlendirdi.

Çetin Tur Taşımacılık araç filosunu Volkswagen Ticari Araç modelleriyle genişletti. 14 adet Crafter Servis modelinin teslimatının gerçekleştiği iş birliği kapsamında firmanın araç filosundaki Volkswagen Ticari Araç

sayısı 44'e yükselirken, firmanın ileriki dönemde filosuna katacağı 16 adet Crafter Servis modeliyle birlikte bu sayı 60'a ulaşacak.

Çetin Tur Taşımacılık Yönetim Kurulu Başkanı Liva Çetin ile Yönetim Kurulu Üyeleri İrfan Çetin ve İlhan Çetin'in katıldığı teslimat töreninde, Doğu Otomotiv Volkswagen Ticari Araç Filo Satış Yöneticisi Onurcan Tosun ve Başaran Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Başaran, Genel Müdür Aydoğan Bayraktar, Genel

Müdür Yardımcısı Cumhuri Tekin ve Satış Müdürü Deniz Kocaoğlu da hazır bulundu.



Heska Motorlu Araçlar'dan Öz Diyarbakır'a 2 Mercedes-Benz

Öz Diyarbakır 2024 yılı yatırımlarını teslim almaya devam ediyor. Geçtiğimiz hafta ilk aracını bünyesine katan firma bu yıl için siparişini verdiği ikisini daha bugün düzenlenen törenle filosuna kattı.

Heska Motorlu Araçlar tarafından satış gerçekleştirilen araçlar Öz Diyarbakır Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Arıkboğa ve Marmara Bölge Müdürü Serdest Kızılkaya'ya Heska Motorlu Araçlar Otobüs Satış Koordinatörü Nihat Toloğ tarafından teslim edildi.



TEMSA, CDP Sürecine Dahil Olduğu İlk Yılda 'A' Notunun Sahibi Oldu

Geliştirdiği 10 farklı sıfır emisyonlu araçla, sürdürülebilirliği küresel büyüme stratejisinin merkezine yerleşiren TEMSA; 2023 yılında ilk kez katıldığı CDP raporlama süreçleri sonunda İklim Değişikliği Programı A Listesi'nde yer almayı başardı.

Sabancı Holding-PPF Group ortaklığında faaliyet gösteren TEMSA'nın sürdürülebilirlik alanındaki öncü uygulamaları, dünyanın en itibarlı sürdürülebilirlik platformlarından CDP (Carbon Disclosure Project – Karbon Saydamlık Projesi) tarafından da tescil edildi. Dünyanın önde gelen çevresel raporlama platformunu yöneten, kar amacı gütmeyen ve küresel bir kuruluş olan CDP aracılığıyla, çevresel etkisini raporlayarak şeffaflık taahhüdünü ortaya koyan TEMSA, 2023 yılında CDP'ye verdiği yanıtların değerlendirilmesi sonucunda İklim Değişikliği kategorisinde 'A' puanı almaya hak kazandı. Böylece TEMSA, CDP değerlendirme sürecine dahil olduğu ilk yılda, İklim Değişikliği Programı A Listesi'nde yer almayı başardı.

İKLİM DEĞİŞİKLİĞİ A LİSTESİ'NDEKİ 346 ŞİRKETTEN BİRİ OLDU

2000 yılında kurulan ve dünya çapında 137 trilyon dolar değerinde varlığı yöneten 740'tan fazla finansal kuruluşla çalışan CDP, şirketleri çevresel etkilerini açıklamaya, sera gazı emisyonlarını azaltmaya, su kaynaklarını ve ormanları korumaya teşvik etmek için sermaye piyasalarını ve kurumsal satın alıcıların gücünü kullanmaya öncülük ediyor. 2023 yılında, tüm dünyada, küresel piyasa değerinin üçte ikisine sahip 23 binden fazla şirket ve 1.100'den fazla şehir, eyalet ve bölge CDP aracılığıyla verilerini açıkladı. Bunların arasında, yaklaşık 21 bin şirketin skoru açıklandıkça, İklim Değişikliği Programı A Listesi'nde yer almayı başaran şirket sayısı ise 346 oldu.



ŞEFFAF SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK UYGULAMALARIMIZLA SORUMLULUK ALMAYI SÜRDÜRECEĞİZ

Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan TEMSA CEO'su Tolga Kaan Doğançoğlu, sürdürülebilirliğin TEMSA'nın mevcut faaliyetlerini ve büyüme planlarını şekillendiren ana unsur olduğunun altını çizerek, "TEMSA bugün 8'i elektrikli, 2'si ise hidrojenli olmak üzere 10 farklı sıfır emisyonlu araç modeli geliştiren dünyadaki sayılı üreticilerden bir tanesi. Bu geniş ürün gamımızla birlikte, bir yandan müşterilerimizi dünyadaki yeşil dönüşümün bir parçası olmaya davet ederken, bir yandan da sektörümüze öncülük

etmeyi, pazarda bir farkındalık oluşturmayı amaçlıyoruz. Sıfır emisyonlu araçlar konusundaki yetkinliğimizi pekiştirirken ayrıca CDP, SBTi, Global Compact ve Ecovadis gibi küresel platformlarla da koordinasyon halinde, iş süreçlerimizi ve iş modellerimizi sürdürülebilirlik odağında sürekli olarak geliştiriyoruz. CDP raporlamamız neticesinde, henüz ilk başvuru yılımızda İklim Değişikliği A Listesi'ne dahil edildik. Tüm bunlar, bizim sürdürülebilirlik konusundaki samimiyetimizin, ciddiyetimizin ve kararlılığımızın göstergesi. Önümüzdeki dönemde şeffaf ve kapsayıcı sürdürülebilirlik uygulamalarımızla, dünyamız ve insanlık için sorumluluk almaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı.



IVECO'ya Dubai'de düzenlenen Truck & Fleet Middle East'ten "Yılın Panelvanı" ve "Yılın Lansmanı" ödülü

IVECO, bölgedeki ticari araç sektörüne yönelik en prestijli ticari yayınlardan biri olan Truck & Fleet ME tarafından üçüncüsü düzenlenen Truck & Fleet Middle East Ödülleri'nde iki ödül alarak yıla iyi bir başlangıç yaptı. Bu ödül, GCC (Körfez İş Birliği Konseyi) ekonomisinde belirli ulaşım ve üretim sektörlerinde önemli bir rol oynayan filoları ve araç üreticilerini onurlandırmayı amaçlıyor. Taşımacılık ve mobilite sektörlerinden endüstri uzmanlarından oluşan bir jüri tarafından değerlendirilen IVECO Daily MY22, hafif hizmet minibüsünün Orta Doğu bölgesindeki filo sahipleri arasında

artan popülaritesini vurgulayan bir ödül olan 'Yılın Panelvanı' unvanına layık görüldü. Daily, sınıfının en çok yönlü araçtır ve geniş ürün yelpazesi, şehir içi teslimatlardan inşaat sektöründeki daha ağır taşıma görevlerine kadar çok çeşitli görevler için zengin olanaklar sunar. Daily, sektörde hem Euro VI-E hem de Euro V için sorunsuz sekiz vitesli Hi-Matic otomatik şanzıman sunan ilk araç olmuştur. Ayrıca altı vitesli manuel şanzıman, önceki modellerle kıyasla vites seçimindeki boşluğu %50 azaltarak yağ değişim aralıklarını 350.000 km'ye kadar çıkarmıştır. Merkezi minder yastıkları ve hafızalı köpükten sırtlığı

olan tamamen yeni sürücü koltuğu sayesinde Daily, Hafif Ticari Araçlar için sektörde bir ilk olmuştur. IVECO, 15 Kasım'da Barselona'da düzenlenen ve tüm ürün yelpazesinin ve hizmet anlayışının yenilenmesini müşterilere, ortaklara ve uluslararası gazetecilere sunulduğu küresel tanıtım etkinliği 'BE THE CHANGE' için "Yılın Lansmanı" ödülüne de layık görüldü. IVECO Group, 2024 lansmanı ile geniş servis çözümleri portföyüyle, son teknoloji ile üretilen ürün yelpazesine taşımacılık sektörünün sürdürülebilir yenilenmesini güçlendirme konusundaki kararlılığını lanse etti.



Metinler Otomotiv'den Lion's Coach Teslimatı

Metinler Otomotiv 2024 yılına yaptığı teslimatlarla hızlı bir giriş yaptı. Boğazlıyan - Yozgat hattında çalışan Meta Turizm filosuna 2 adet Lion's Coach kattı.

Metinler Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen Lion's Coach'lar törenin ardından Meta Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Erman Özer'e Metinler Otomotiv Satış Müdürü Erdal Altunbaşak tarafından teslim edildi.



Gelecek Otomotiv'den Turismo Teslimatı

Erzurum merkezli olmak üzere Doğu Anadolu'da hizmet veren Cemre Turizm araç filosunu genişletmek için çalışmalarına hız verdi. Toplamda 38 araçla bölgede faaliyetlerini sürdüren Cemre Turizm bugünkü törenin ardından siparişini verdiği Turismo'yu bünyesine kattı.

Gelecek Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen yıldız Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından Cemre Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Nuh Şenol'a teslim edildi.



Anadolu Isuzu'dan Muğla Büyükşehir Belediyesi'ne 9 Araç Teslimatı

Şehir içi ulaşımda da yüksek teknoloji ile donatılmış avantajlı araçlar sunan Anadolu Isuzu, Muğla Büyükşehir Belediyesi'ne de 7 Citiport ve 2 Grand Toro modelini teslim etti. Anadolu Isuzu Denizli Yetkili Satıcısı Uzun Otomotiv kanalıyla teslim edilen araçlar için düzenlenen törene; Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün ve Anadolu Isuzu Yurt İçi Satış Direktörü Yusuf Teoman ile birlikte çok sayıda davetli katıldı.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, Muğla Büyükşehir Belediyesi'ne şehir içi ulaşımda kullanılmak üzere 7 Citiport ve 2 Grand Toro modelini düzenlenen bir törenle teslim etti. Anadolu Isuzu'nun Denizli Yetkili Satıcısı Uzun Otomotiv kanalıyla teslim edilen araçlar için Muğla Eski Otogar Meydanı'nda düzenlenen teslimat töreninde Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün'e araçların anahtarları, Anadolu Isuzu Yurt İçi Satış Direktörü Yusuf Teoman ve Anadolu Isuzu Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük tarafından teslim edildi. Türkiye'de üretilen ve dünyanın birçok ülkesinde tercih edilen Isuzu otobüsler, Muğla halkına da rahatlık ve konforun yanında güvenli yolculuklar sunacak. Anadolu Isuzu Yurt İçi Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük,

Isuzu markasının inovatif ve yenilikçi yaklaşımının gelişmiş son teknoloji ile birleşip üretim yaptığına dikkat çekerek "Citiport ve Grand Toro ailesi sunduğu modellerle maliyet avantajları sağlıyor. Bu durum çerçevesinde özellikle belediyelerimiz Anadolu Isuzu modellerini çok tercih ediyorlar. Anadolu Isuzu olarak ülkemize yayılmış bayi ve servis ağımla tüm belediyelerimiz ve iş ortaklarımızın ihtiyaçlarına çözüm ortağı olacağız. Bu doğrultuda; 107 kişilik kapasiteye ulaşan Citiport ve 37 yolcu kapasiteli Grand Toro'yu Muğla Büyükşehir Belediye'mizin tercihi ile Muğla halkının hizmetine sunduk, hayırlı olsun" dedi. Dokuz araçtan oluşan Isuzu teslimat törenine Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün ve Anadolu Isuzu Yurt İçi Satış Direktörü Yusuf Teoman ile birlikte;



DBB Ulaşım Daire Başkanı Emre Tümer, Muttaş Yönetim Kurulu Başkanı Halis Kabaş, Muttaş Genel Müdürü Sedat Bayrak, Anadolu Isuzu Yurtiçi Otobüs Satış Müdürü Murat Küçük, Otobüs Satış Bayi Kanalı

Yöneticisi Emin Günışık, Otobüs Bölge Satış Sorumlusu Batuhan Uludağ, Isuzu Uzun Otomotiv Satış Müdürü Mustafa Özen ve Isuzu Uzun Otomotiv Satış Şefi Erkan Çelebi de katıldı.



Sena Turizm'in Tercihi Mercedes-Benz

Sena Turizm, kuruluşlarının 30. yılına özel, filosunu 28 adet Mercedes-Benz Sprinter Minibüs ve 5 adet Mercedes-Benz Vito Tourer ile güçlendirdi. Mercedes-Benz araçları Sena Turizm'in filosunun yüzde 95'ini oluşturuyor.

Turizm ve personel taşımacılığı alanında hizmet vermek için Antalya'da kurulan Sena Turizm, sunduğu üst düzey hizmet kalitesini korumak amacıyla araç yatırımlarını Mercedes-Benz araçlarıyla sürdürerek filosunu genişletiyor. Sena Turizm, kuruluşlarının 30. yılına özel son satın alımını gerçekleştirdiği 28 adet Sprinter Minibüs ve 5 adet Vito Tourer ile filosundaki Mercedes-Benz marka araç oranını yüzde 95'e çıkardı.

Antalya'da gerçekleştirilen teslimat töreninde Mercedes-Benz ile iş birliklerinin uzun bir geçmişi olduğunu vurgulayan Sena Turizm Genel Müdürü Tolga Okan, müşterilerinin kendilerinden beklediği üstün hizmet kalitesini Mercedes-Benz'in

yüksek teknolojili, güvenli ve konforlu araçlarıyla sunduklarını belirterek, "Bugün teslim aldığımız 28 adet Mercedes-Benz Sprinter ve 5 adet Vito Tourer ile filomuzun yüzde 95'i Mercedes-Benz oldu. Sena Turizm olarak hizmet kalitesinin en temel unsurlarından olan araç yatırımlarına büyük önem veriyor ve filomuzu yeni teknolojiye sahip araçlarla donatmaya gayret ediyoruz. Filomuzun yeni katılan Mercedes-Benz araçlarımızla hem kaliteli hizmet vermeye hem de müşterilerimizin bizden beklediği hizmeti sunmaya devam edeceğiz" dedi.

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz "Konfor ve güvenliğin ön planda olduğu premium minibüs şeklinde tanımlayabileceğimiz Mercedes-Benz

Sprinter, Türkiye'de trafiğe çıktığı günden bu yana taşımacılık sektörünün en çok beğenilen ve tercih edilen araçlarından biri. Vito Tourer ise kendi sınıfına göre ilk satın almada sunduğu düşük maliyet, yüksek kalite standartları, ekonomik yakıt kullanımı, artırılan güvenlik donanımları gibi birçok farklı avantajıyla segmentinin en iddialı aracı. Biz iş birliklerimizin her zaman uzun soluklu olmasına çok değer veriyoruz. Çünkü bu bize araçlarımızın kalitesinin, konforunun ve güvenliğinin hem müşterilerimiz tarafından hem de kullanan yolcular tarafından onaylandığını gösteriyor. Sena Turizm ile iş birliğimizin daha uzun süre devam edeceğine ve yeni araçlarıyla müşteri memnuniyetinin artarak süreceğine inanıyorum" şeklinde konuştu.



Malatya Beydağı 2024'e Hızlı Başladı

Filosunu yıldız yatırımları ile güçlendiren Malatya Beydağı Turizm yeni yıl yatırımlarını bünyesine katmaya başladı. Yatırım tercihini değiştirmeyen firma yeni Mercedes-Benz Travego'larını bugünkü törenle teslim aldı.

Mengerler tarafından satışı gerçekleştirilen araçlar Mercedes-Benz Türk Filo Satış Koordinatörü Taylan Özyiğit, Mengerler Otobüs Satış Müdürleri Günay Eren ve Hüseyin Tilki tarafından Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde'ye teslim edildi.





Allison Tam Otomatik Şanzımanlı Yeni AKIA Metrobüsler, İETT Filosunda Yerini Aldı

İETT Genel Müdürlüğü tarafından Aralık 2022'de açılan metrobüs alım ihalesini kazanan AKIA, Allison tam otomatik şanzıman donanımlı 72 adet yeni metrobüslerin teslimatını tamamladı.

İETT Genel Müdürlüğü, Allison Torqmatic® Serisi donanımlı 72 adet yeni AKIA metrobüs teslimatlarını tamamlayarak metrobüs hattını (BRT) yerli üretim araçlar ile güçlendirmeye devam etti. İlk olarak 2022'de filosu için 60 adet AKIA metrobüs alımı gerçekleştiren İETT'nin filosunda toplam 132 adet Allison tam otomatik şanzıman donanımlı AKIA LF25 metrobüs bulunuyor.

Nüfusu ile Avrupa'nın 23 ülkesinden büyük olan İstanbul'da toplu ulaşımın %53'ü lastik tekerlekli ulaşım ile sağlanıyor. Bunun çok büyük bir kısmı ise otobüs ve metrobüslerle gerçekleştiriliyor. Dünyanın farklı metropollerinde, birden fazla kurum bu hizmeti verirken İETT, İstanbul'daki tüm otobüs ve metrobüs işletmesini yürüterek 1 günde 1 milyon 255 bin km mesafe katedip 4 milyon 800 bin yolculuk yapılmasını sağlıyor. Günde 1 milyon yolcu taşıyan metrobüs hattı ise İstanbul'un toplu ulaşımında ana sistemlerden birini oluşturuyor. Yeni teslim alınan AKIA LF25 metrobüsler ile filosundaki metrobüs sayısı yaklaşık 700 araca ulaşan İETT, toplam şehir içi taşıma hizmetlerinin yüzde 20'sini metrobüslerle gerçekleştiriyor.

Filo verilerine göre İstanbul'da hizmet sunan bir metrobüs yıllık 140.000-150.000

km arasında yol kat ediyor. 2022'de teslim edilen AKIA metrobüsler ortalama 150.000 km seviyelerine ulaşırken rutin bakım-onarımlarıyla en iyi şekilde hizmet sunmaya devam ediyor. AKIA metrobüsler 52 km uzunluğunda ve 44 duraktan oluşan toplam 6 hatta kullanılıyor.

Türk mühendisleri tarafından geliştirilen ve Bursa'da üretilen AKIA LF25 metrobüsler, trafik yoğunluğunun ve nüfusun fazla olduğu şehirlerdeki toplu ulaşım çözümü oluyor. Dünyanın en yüksek yolcu kapasitesine sahip toplu taşıma araçlarından biri olma özelliğini taşıyan AKIA metrobüsler, Allison T525R tam otomatik şanzıman donanımı ile sunuluyor. 25 m olan AKIA metrobüs, Euro 6 emisyonlu motoru ve çift akslı tahrik sistemini ile eşleştirilmiş güçlü tork üreten Allison şanzıman sayesinde üstün manevra kabiliyetine sahip.

Metrobüs Sistemi ile 1 günde toplam 250.000 km mesafe katedildiğini belirten İETT yetkililerinden edinilen bilgiye göre; "2023 yılında toplam 92 adet metrobüsü filomuza kattık. Bunlardan 72'si AKIA. AKIA metrobüslerin yüksek yolcu kapasitesi, az sayıda araç ve sürücü ile yüksek sayıda yolcu taşımamızı mümkün kılıyor. Dolayısıyla işletme maliyetlerinde de tasarruf sağlayabiliyoruz. Yüksek çekiş gücü nedeniyle araç performansından bizler ve sürücülerimiz de memnunuz. AKIA metrobüsler, yüksek manevra kabiliyeti sayesinde İETT metrobüs hattının her noktasında rahatlıkla hareket edebiliyor ve park yapabiliyor. Bu noktada tam otomatik şanzıman, metrobüs gibi yüksek kapasiteli araçlar için bir seçenek değil gereklilik oluyor."

AKIA LF25 metrobüsler, Allison T 525R tam otomatik şanzıman ile 503 bg ve 2,500 Nm maksimum tork sunan Mercedes OM471 LA motora sahip. Altı vitesli Allison şanzımanında, servis frenleri üzerindeki baskıyı azaltan dahili bir retardera da bulunuyor.

Allison T 525R tam otomatik şanzıman, 410 kilovata (550 bg) ve 2,600 Nm'ye kadar olan motor güçlerindeki şehirlerarası ve şehir içi otobüslerin özel gerekliliklerini karşılamak üzere tasarlanan Torqmatic® Serisi'nin bir üyesi. Torqmatic Serisi, optimize edilmiş çalışma ve prognostik yetenekler için altı ileri vites ve bir geri vitesin yanı sıra gelişmiş elektronik kontroller sunuyor. AKIA metrobüsler, Allison Transmission'ın Duruş Esnasında Otomatik Boşa Alma ve DynActive® Vites Değiştirme özelliklerine sahip, yakıt tasarrufu sağlayan FuelSense® 2.0 yenilikçi yazılımıyla da donatılıyor. Vites değiştirme algoritması, ideal yakıt tasarrufu ve performans dengesi için en verimli vites değiştirme noktalarını seçmek üzere şanzıman kontrolünü araç ağırlığına, hızına ve yol eğimine göre uyarlıyor. Ulaşım İç ve Dış Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Remzi Baka, konuyla ilgili açıklamasında; "AKIA LF25 metrobüs, Türkiye'de üretilen ilk yerli ve yüksek kapasiteli metrobüs olarak özel bir konuma sahip. Otobüs kabiliyetinde, tramvay kapa-

sitesinde olan AKIA LF25 metrobüs, sürücü ve yolcuların konfor ve güvenliği açısından yüksek teknolojiye sahip ekipmanlar ile donatıldı. Allison tam otomatik şanzıman donanımı ise bizim için vazgeçilmez bileşenlerden biri. Aracımız ile son derece uyumlu. Yüksek tork kapasitesi, dayanıklılığı, arıza frekansının çok düşük olması ve etkin satış sonrası desteği araçlarımızın sorunsuz şekilde hizmete devam etmesi için büyük önem taşıyor" dedi.

Allison tam otomatik şanzımanlar, otobüslerin aktarma organlarının hızına uyumları sayesinde AKIA LF25 metrobüs için en uygun tercih oluyor. Patentli Allison tork konvertörü, kalkış esnasında motor torkunu sorunsuz bir şekilde artırıyor ve Kesintisiz Güç Teknolojisi™, kesintisiz vites değişimleri sağlıyor. Bu, optimum motor ve şanzıman verimliliğiyle yolculara daha konforlu bir sürüş sunarken, tekerleklerle sorunsuz bir güç aktarımı sağlıyor.

Allison Transmission Türkiye ve Ortadoğu Bölge Direktörü Atak Talas, açıklamasında; "Allison şanzımanlar, birçok ülkede BRT sistemleri için tercih ediliyor. Türk yerli üretimi olan AKIA LF25 metrobüs projesi ise bizim için çok önemli. Bu tarz üstün performanslı araçlardan beklentiler de her zaman yüksek oluyor. Allison tam otomatik şanzımanlar da bu beklentileri karşılamada araç üreticilerine katkı sağlıyor. Türk OEM'lerinin yerel ve yurtdışı pazarlarında gösterdiği başarının bir parçası olabilmek gurur verici" şeklinde açıkladı.

Mercedes-Benz Türk'ten Ampute Futbol Milli Takımı'na Avrupa Şampiyonası İçin Tam Destek

Mercedes-Benz Türk 2022'den bu yana resmi ulaşım sponsorluğunu yürüttüğü Ampute Futbol Milli Takımı'nı, 2024 Ampute Futbol Avrupa Şampiyonası hazırlık kampında ziyaret etti. #DaimaYanında mottosuyla milli takıma olan desteğini kesintisiz sürdüren Mercedes-Benz Türk, ziyaret kapsamında Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu'na 2023 model yeni otobüsünü teslim etti. Sürdürdüğü kurumsal sosyal fayda programları ve spor sponsorlukları ile eğitimin, sanatın ve sporun daima yanında olan Mercedes-Benz Türk, 2024 Ampute Futbol Avrupa Şampiyonası için 15-23 Ocak tarihleri arasında Yalova Akköy lokasyonunda hazırlık kampında olan Ampute Futbol Milli Takımı'nı ziyaret etti. 2017 ve 2021 yıllarında Avrupa Ampute Futbol Şampiyonu olan Türkiye Ampute Futbol Milli Takımı, 2022 yılında İstanbul'da düzenlenen Ampute Futbol Dünya Kupası'nda elde ettiği birincilik ile adını

sahalara altın harflerle yazdırmıştı. Yeni zaferlere hazırlanan Ampute Futbol Milli Takımı'na desteklerini sunmak üzere hazırlık kampını ziyaret eden Mercedes-Benz Türk yöneticileri, sporcularla tanışmalarının ardından antrenmanı izledi. Antrenman sonrası Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu yönetim ekibi ve sporcularla birlikte öğle yemeği yiyen Mercedes-Benz Türk yöneticileri, ardından Ampute Futbol Milli Takımı'nı yeni otobüsüyle buluşturdu. Ampute Futbol Milli Takımı için özel olarak tasarlanan 2023 model otobüs, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy, Mercedes-Benz Türk Satış Sonrası Hizmetler Direktörü Tolga Bilgisu, Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Grup Müdürü Miray Demirel, Mercedes-Benz Türk Otobüs Satış Operasyonları Grup Müdürü Özgür Taşgın, Mercedes-Benz Türk Otobüs Filo Satış Grup Müdürü Burak Batumlu, Mer-



cedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörlüğü Ürün Yönetimi Grup Müdürü Cem Demirel ve BusStore Grup Satış Müdürü Oytun Balıkcıoğlu tarafından, Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu Başkanı Alpaslan Erkoç'a teslim edildi.

Türkiye Bedensel Engelliler Spor Federasyonu ile imzaladığı resmi ulaşım sponsorluğu anlaşmasını yenileyen Mercedes-Benz Türk, 2024 yılı sonuna kadar milli takımı yeni zaferlere taşımaya devam edecek.

HER ZAMAN YANINIZDAYIZ

Üstün performans ve düşük işletme giderleriyle
işletmecilerinin gözdesi olan TEMSA ve FUSO araçlar ile yanınızdayız



PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0262 656 46 44

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO

06.02.2023

04:17



6 Şubat Güneydoğu Depreminde
Hayatını Kaybeden Vatandaşlarımızı
Rahmetle Anıyoruz.

obilet.com

bileta11.com