

## Temsa ve Mesnevi, 31 Yıllık İş Birliği

Haberimiz Sayfa 13'de



## Başımız Dik Yolumuz Açık Olsun

Haberimiz Sayfa 8'de



Yıl:4

Sayı:67

Tarih: 8 Mart 2024

Fiyatı: 10 TL

HABER

# ULASIM

www.haberulasim.com

haberulasim.com

mapar

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.mapar.net

maparman

# Bireysel Otobüsçü Yaşamalı



Sayfa 21'de

## Man, Kamil Koç'a 10 Lion's Coach Teslimatı Yaptı



Sayfa 36'te

## Altur'un Tercihini MAN



Sayfa 10'da

## Çınaralp Otomotiv ile 3 Nokta Emniyet Kemerini Dönüşümü



Sayfa 14'te

## Kale Seyahat'ten Öncü İnisiyatif

Her sayımızda, sektörümüzü daha iyi bir geleceğe taşıyabilmek adına verdiğimiz mesajlar, ilgililer tarafından takip ediliyor ve değerlendiriliyor. Sektöre yol gösterici olan bu alanımızı daima sorunların dile getirilmesi ve bu sorunlara çözüm bulunması için kullanmaya devam edeceğiz. Bu sayımızda sektörümüzün kanayan yaralarından birine daha parmak basmak istiyoruz. Yıllar geçtikçe sayıları gittikçe azalan bireysel otobüsçüler sektörde hızla kan kaybetmeye devam ediyor. Bu duruma neden olan etkenler fazla ama bu etkenlerin başını otobüs firmaları çekiyor! Yatırım maliyetlerinin yüksek olduğu bu dönemde az sayıda kalan bireysel otobüsçü, firmalarından kendilerine bir elin uzatılmasını bekliyor.



## TTDER'de Mümtaz Er Yeniden Başkan

Türizm Taşımacıları Derneği Genel Kurulu, 6 Mart 2024 tarihinde, Elmadağ'da bulunan Konak Otel'de yapıldı. Üyelerin katılımı ile gerçekleşen seçimin başkanlığını Mustafa Yıldırım yaptı. Tek aday olan Tamer Tur Sahibi Mümtaz Er yeniden başkan seçildi. Yapılan genel kurul sonrası Mümtaz Er yönetimi şu şekilde oldu.

### YÖNETİM KURULU ÜYELERİ (ASİL)

- MÜMTAZ ER (BAŞKAN)
- KORAY YILMAZ
- EMRE AK
- MEHMET ÖKSÜZ
- SERKAN TEMİZSOY
- ŞENOL ŞAHİNOĞLU
- BAŞAR ULUSOY
- HAKAN ÖZKARALI
- MURAT ARIKAN
- MURAT YİĞİT
- SELAHATTİN ÜSTÜN

### YÖNETİM KURULU ÜYELERİ (YEDEK)

- MERT YILMAZ
- SEMİH YILDIZHAN
- MERT GEÇİM
- CAN BERK DEMİRGEZER
- TAŞKIN ARIK
- HAKAN HELVA

### DENETİM KURULU ÜYELERİ (ASİL)

- ALİ RIZA ÇELEBİ
- CEMİL ÇEVİK
- SERDAR YİĞİT

### DENETİM KURULU ÜYELERİ (YEDEK)

- MUSTAFA ÖZTÜRK
- ENVER BEKTAŞ
- EROL ALPAY

### DİSİPLİN KURULU ÜYELERİ (ASİL)

- VEDAT ÇAKMAK
  - EFKAN ALP
  - CENK BEHLÜL KÖSEOĞLU
- ### DİSİPLİN KURULU ÜYELERİ (YEDEK)
- FATİH KAYMAKÇI
  - COŞKUN ALTIN
  - ENGİN BAŞARAN

Bireysel otobüsçüler özellikle son dönemde ülkemizde yaşanan ekonomik çalkantılar sebebiyle fazlasıyla kan kaybetti. Yatırım yapma ve yapılan yatırımın karşılığını alma noktasında güçlük yaşıyorlar. Bu zorluğa bir de firmaların yeterli desteği sağlamaması eklenince, bireysel otobüsçüler iyice kendi kaderlerine terkedilmiş bir hale geldi. Hâlbuki firmanın önemli bir yükünü sırtlayan bu paydaşlara herkesin sahip çıkması gerekiyor. Yüksek komisyonlar, adil olmayan cezalar bireysel otobüsçüyü canından bezdirmiş durumda. Her konuşmasında online bilet platformlarındaki komisyon oranlarından şikâyet eden firmalar nedense konu kendi olunca yatırımcısına acımasızca davranıyor. Bir de işin ceza boyutu var! Bireysel otobüsçü cezaya karşı değil ama gözünün üstünde kaşın var gibi anlamsız nedenlerle yazılan cezalardan ciddi şekilde muzdarip. Bu noktada cezaların daha adil ve daha gerçekçi sebeplerle uygulanması önem arz ediyor.

Sektörde bireysel yatırımcı olmazsa ne mi olur? Firmalar kendi yatırımlarını yapmak durumunda kalır. Talep arttıkça doğal olarak yatırım ihtiyacı doğar. Peki, her firmanın bu maliyeti karşılayabilecek, bu yatırımları yapabilecek öz sermayesi var mı? İş yatırımı yapmakla bitmiyor tabii ki. Araçların kredi ödemeleri, personel giderleri gibi birçok iş yükü ile de firma kendisi uğraşmak zorunda kalacak. Firmalara soruyoruz; bu yük altında doğru işletmecilik yapabilecek misiniz? Giden bireysel yatırımcı kadar araç alabilecek misiniz? Buradan, bizim gözümüzden baktığınız zaman bu pek mümkün gözüküyor! O zaman biz de diyoruz ki; "Bireysel yatırımcılar ve firmalar el ele vererek ORTAK PAYDADA NASIL BULUŞABİLİRİZİ konuşsun."



Sayfa 5'te

## GÜÇLÜ KADIN: İREM BAYRAM

Koltuk Arkası Eğlence Sisteminde Yeni Teknoloji **ninova** BUS TV

- 25 TV Kanalı
- 14 Radyo Kanalı
- HD Film
- İçerik
- Anket
- Reklam



Artan zengin içeriklerle hizmetinizdeyiz.

0506 125 11 10 - 0212 347 58 58




# ASLAN HER YÜKTE YANINIZDA



## MAPAR BURSA

MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi  
MAN Kamyon & Otobüs Bayi  
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A  
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA  
Tel : 0 224 261 00 70  
Fax : 0 224 261 00 53

 Acil  
Servis: 0 533 931 99 00

## MAPAR İZMİR


MAN Kamyon & Otobüs Yetkili Servisi  
MAN Kamyon & Otobüs Bayi  
7410 Sok. No:18, 5. Sanayi Sitesi  
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR  
Tel : 0 232 478 38 38  
Fax : 0 232 478 38 10

 Acil  
Servis: 0 530 373 93 93

## MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi  
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi  
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL  
Tel : 0 212 671 27 35 - 36  
Fax : 0 212 671 27 44



 [www.mapar.com.tr](http://www.mapar.com.tr)

    /maparman



İzmit'te  
TİCARETİN  
kalbi

# İKİNCİ ELDE SONAT

MOTORLU ARAÇLAR

## GÜVENCESİ



**SONAT**  
MOTORLU ARAÇLAR

SONAT MOTORLU ARAÇLAR  
Adres: Yenişehir, Zambak Sk. NO:12,  
41000 İzmit/Kocaeli  
Telefon: 0532 726 64 65

## Mercedes-Benz Türk, Türkiye A Milli Kadın Hentbol Takımı'nın Başarısı için Yol Alacak

**M**ercedes-Benz Türk, resmi ulaşım sponsorluğunu yürüttüğü Türkiye A Milli Kadın Hentbol Takımı'na, 2024 Avrupa Kadınlar Hentbol Şampiyonası yolunda destek ziyaretinde bulundu. Mercedes-Benz Türk yöneticileri, 2024 Avrupa Kadınlar Hentbol Şampiyonası yolundaki Millilere, en son teknoloji ve donanımlarla dolu yeni otobüsünü teslim etti. Türk sporunu daha ileriye taşıma hedefiyle farklı spor branşlarında sponsorluk desteği sağlayan Mercedes-Benz Türk, 2022 yılından bu yana resmi ulaşım sponsorluğunu üstlendiği Türkiye A Milli Kadın Hentbol Takımı'nı, 2024 Avrupa Kadınlar Hentbol Şampiyonası eleme maçları için Ankara THF Prof. Dr. Yaşar Sevim Hentbol Salonu'ndaki hazırlık kampında ziyaret etti. Sporculara başarı dileklerini ve desteklerini ileten Mercedes-Benz Türk yöneticileri, Türkiye Hentbol Federasyonu yönetim ekibiyle birlikte izledikleri antrenman sonrasında, A Milli Kadın Hentbol Takımı'nı yeni otobüsüyle buluşturdu. Türkiye A Milli Kadın Hentbol Takımı için özel

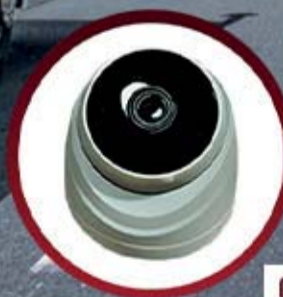
olarak tasarlanan en son teknoloji ve donanımlara sahip yeni otobüs, Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy ve Mercedes-Benz Türk Kurumsal İletişim Grup Müdürü Miray Demirel tarafından Türkiye Hentbol Federasyonu Genel Sekreteri Gökmen Teyran'a teslim edildi. Türkiye Hentbol Federasyonu Genel Sekreteri Gökmen Teyran, yaptığı konuşmada; "2021 yılında Konya'da düzenlenen uluslararası hentbol müsabakalarında mücadele eden A Milli Kadın Hentbol Takımımız, Türk Hentbol tarihindeki ilk uluslararası altın madalyayı kazanmıştı. Bu sene ise 2024 Avrupa Kadınlar Hentbol Şampiyonası Elemelerinde mücadele ediyorlar. Milli Takımımıza güvenimiz ve inancımız tam; beraber nice başarılarımıza imza atmak için var gücümüzle çalışıyoruz. Federasyon olarak, tüm paydaşlarımızın ortak aklı ile geniş kitlelere yayılarak, olimpiyatlarda yarışan bir marka olma vizyonunu sahipleniyoruz. Bu yolculukta Mercedes-Benz Türk'ün desteğini arkamızda hissetmekten çok mutluyuz. Yeni otobüsümüzle, yeni başarıların yolculuklarını yapacağımızı

za inanıyorum" dedi. "Kadın sporcuları desteklemek bizim için ayrı bir önem taşıyor." Ziyaret kapsamında Mercedes-Benz Türk Otobüs Pazarlama ve Satış Direktörü Osman Nuri Aksoy da bir konuşma yaptı. Aksoy; "Türk sporunun gelişimi ve ilerlemesi adına büyük bir gurur ve heyecanla Türkiye A Milli Kadın Hentbol Takımı'na destek olmaktan dolayı mutluluk duyuyoruz. Millilerimiz her başarı kazandığında bunu sadece kupalar, madalyalar kazanmak olarak görmüyoruz. Kadın sporcularımız aynı zamanda elde ettikleri zaferlerle, milyonlarca kız çocuğuna da ilham veriyorlar, spora teşvik ediyorlar. Bu anlamda sporcularımıza en içten teşekkürlerimizi sunuyoruz. Bugün teslim ettiğimiz yenilikçi ve ileri teknolojiye sahip otobüsümüzün de milli sporcularımızın seyahat konforunu artıracacağına eminiz. Takımımıza, 2024 Avrupa Kadınlar Hentbol Şampiyonası yolunda başarılar diliyor, Türk hentboluna daha nice zaferler kazandırmalarını temenni ediyoruz. Mercedes-Benz Türk olarak, spora ve sporcularımıza destek vermeye devam edeceğiz" dedi.



KALİTELİ ÜRÜNLER VE 1. SINIF İŞÇİLİKLE

# YATIRIMLARINIZ BİZE EMANET



DÜNYA MARKASI DAHUA HD KIZİLÖTESİ  
GÜVENLİK KAMERA SİSTEMLERİ 4 FARKLI RENK  
SEÇENEĞİ İLE MELODİ KARDEŞLER'DE !

**Bülent Öztas**

☎ 0505 428 36 98

**Özgür Faal**

☎ 0554 553 84 99

**ADRES**

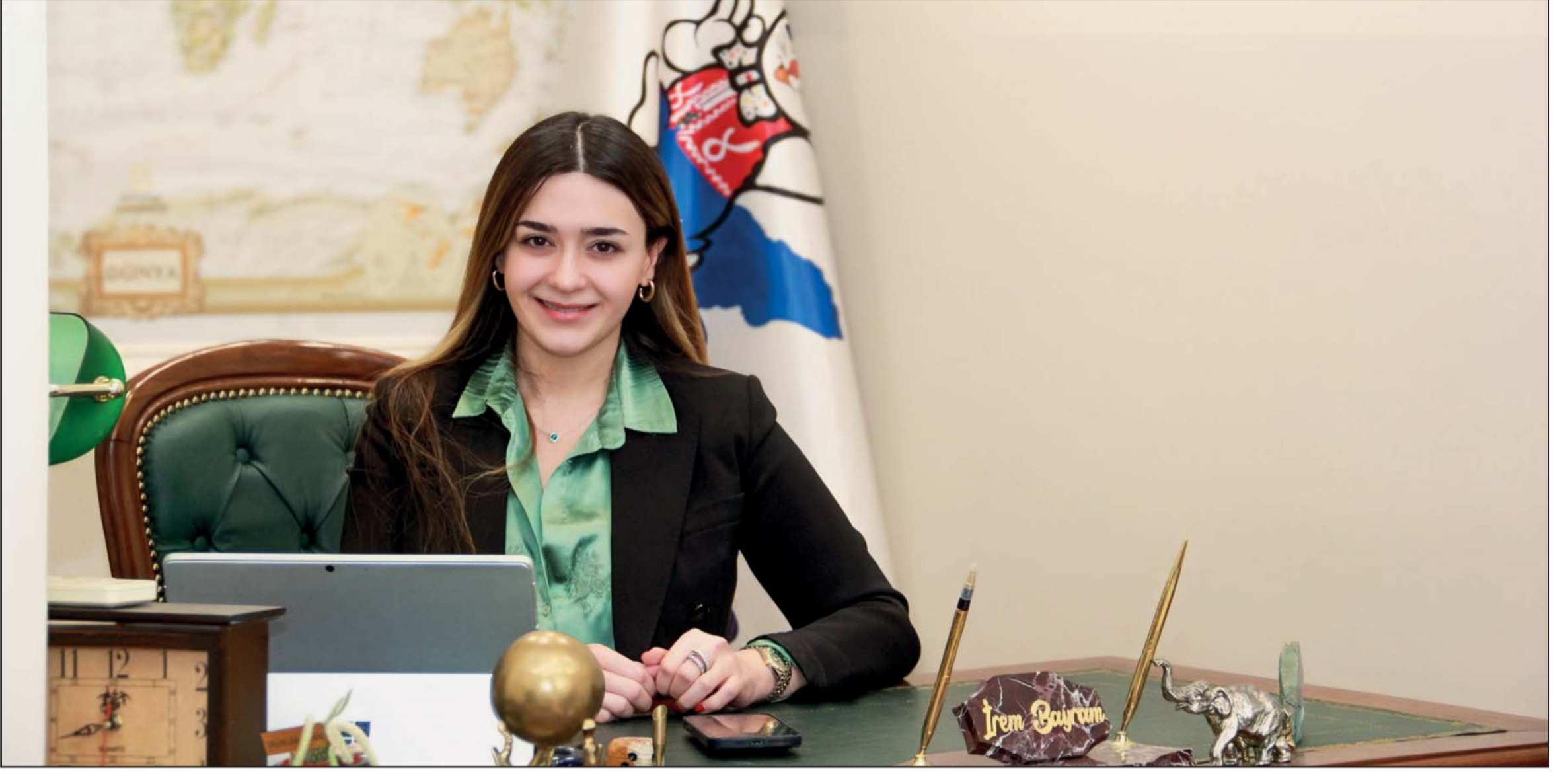
AŞTİ 2. Bakım İstasyonu  
No: 2 Söğütözü/Ankara

**E-MAIL**

melodi\_oztas@hotmail.com

**Melodi Kardeşler**

TV & UYDU & KAMERA  
DÜNYASI



# GÜÇLÜ KADIN: İREM BAYRAM

8 Mart Kadınlar Günü'ne özel olarak hazırladığımız bu röportajda, Best Van'ın CEO'su İrem Bayram ile otobüs sektörünün kapılarını araladık. Bayram'ın gözünden iş dünyasında başarıya giden yolda atılması gereken adımlar ve kadın liderliğinin önemine dair vurgular bu özel röportajda sizleri bekliyor. İşte, kariyerinde zirveye koşan bu başarılı kadın liderin deneyimleri, sektöre bakış açısı ve etkileyici hikayesi.

**OTOBÜSÇÜLÜĞÜN İÇİNE DOĞDUM**  
Üniversiteden mezun olur olmaz vakit kaybetmeden işe başladım ve 2013 yılından beri aktif olarak Best Van yönetimindeyim. Otobüsçü bir aileden geldiğim için doğduğumda kendimi sektörün içinde buldum. Zaten aile şirketi olduğumuz için hiç yabancı gelmedi, aksine hayatın normali bu gibi gelmişti. Yaz gibi uzun soluklu ve hareketli tatil zamanlarında dahi tüm acentelerimdeki ve tabii dinlenme tesislerini de ziyaret ederek geçiriyoruz. Bu nedenle bu işi hiç yadırgamadan hayatımın her anında sürdürrebiliyorum.

## RÜŞTÜNÜ İSPAT EDENE KADAR SEKTÖR ZOR

Bir algı var erkek olmak ve kadın olmak arasındaki fark ile alakalı. Bu algıyı kırana kadar yani kendi rüştünüzü ispat edene kadar bu sektör çok zor ama ispatladıktan sonra çok kolay bir hal aldığı düşünüyorum. 2014 yılında DEAŞ terör örgütü saldırıları ve Irak'ta yaşanan saldırılar sırasında bu işten hiçbir şekilde vazgeçmeyişi hatta özellikle o dönemde sahada olmam öncelikle şirket çalışanları ardından sektör tarafından kabul görmem bana ayrıca bir güven verdi. Bu dönemleri hasar almadan atlattımın ardından sonraki süreçlerde kadın olarak bana pozitif ayrımcılık olarak geri döndü. Daha öncesinde dört iş yapsam bir karşılanırken kurulan bu güvenle şimdi bir yapsam iki karşılanıyor.

## İŞLER SAHADA OLDUKÇA HIZLI İLERLİYOR

Biz ev halkı olarak sahayı görmeden evde olduğumuz dönemlerde zorlukları kavrayamıyorduk. Şimdilerde işin içerisine girince babamı daha iyi anlıyorum. O dönemlerde "neden bu kadar dışarıydık neden evden yönetmiyoruz" diye düşündüğümüz işlerin aslında sahada olduğunda nasıl daha hızlı ve sorunsuz ilerlediğini gördükçe işin masa başında değil sahada yönetildiğini daha net anladım. O zamanlar evde ebeveynlerimizle vakit geçiremediğim için kızma hali varken şimdilerde bunun işin bir gereği olduğunu anlayabiliyorum.

Her işin olduğu gibi bu sektörün de zorlukları var elbette ama bu zorlukların aşılamayacak durumda olduğunu düşünmüyorum. Tüm zorluklarına rağmen bir o kadar da keyifli bir sektör. Bir gün içerisinde yeri geldiği zaman on tane krizi birden yönetmek durumunda kalabiliyorsunuz ama bunlara rağmen duygusal ve manevi olarak sizi tatmin edecek kadarda güzel bir iş. Her ilde bir eviniz var ve bu çok anlamlı bir duygu. Büyük bir istihdam sağlıyorsunuz. Bunun yanında çalışanlarımızla da aile olduğunuzda çok büyük kitlelere hitap etmiş oluyorsunuz.

## BEST VAN OLARAK ZORLU YOLLARI SEVİYORUZ

Bana göre iş hayatı kadınlar için de erkekler

in de meşakkatli bir yol. Erkekler için başlangıç bir otoban gibi akıp gidiyor ama kadınlar için çakılla dolu köy yolu gibi zorlu bir parkur. Biz Best Van ailesi olarak zorlu yollara karşı dik durmaktan hiç korkmadık aksine zor neyse bunu tercih etmekten güç bulduk. Bu yüzden de kimsenin gitmediği şehirlere, gitmediği yollara ulaşım götürmeyi tercih ediyoruz. Bunun yanında zorlu yolların daha karlı ve kazançlı olduğunu da gördük. Bazen hava şartları bazen yollar sizi zorlayabilir ama sonuçta tüm yol otoban ya da köy yolu olarak devam etmiyor. Belli bir kilometre sonra her yol sizi aynı yere bağlıyor. Aslında yolun sonunda sizin harcadığınız emek ve gösterdiğiniz dirayet sizi diğerlerinden pozitif olarak ayırıyor.

## YALNIZCA HİZMETTE REKABET EDİYORUZ

Ben aklıma koyduğum her şeyin olması için sınırları sonuna kadar zorlarım. Bu konuda prensipliyim ve bunda inatçı bir yapım olması da çokça etkili. Bazen bunun için ekibimi de zorluyorum hatta çoğu zaman ama sonunda "olacaksa çok da güzel olacak" görüşündeyim. Yaptığımız işi doğru ve etik kurallara bağlı kalarak yapmak benim hatta bizim en önemli prensibimiz. Örneğin bizim için rekabet, hizmette verilen rekabettir. Hiçbir zaman fiyat düşürüp sektörü bozalım veya firmalara zarar verelim diye bir düşüncemiz asla olmadı, olmaz. Zaten bu davranışın tuttuğunu da hiç görmedim. Her firmanın farklı ve kendine ait az çok demeden bir yolcu kitlesi var bu yüzden siz ne yaparsanız yapın bir firma kolay kolay bitmiyor. Biz bu yüzden yolcumuzu daha nasıl memnun edebiliriz, kaptanlarımızla daha iyi nasıl hizmet verebiliriz veya araç personelimizin yüzü daha çok nasıl güler diye düşünüyoruz. Çünkü biliyoruz ki bu işler tamamen ekip işi. Tüm araçlarda aynı hizmeti aynı kaliteyi aynen yakalamak pek mümkün değil elbette ama ekibi oluşturan kolonların yani temel sağlam olması lazım. Aksi takdirde bir yerde ekibin herhangi bir parçasında sıkıntı olması bizi direkt yavaşlatır ve tökezlememize sebep olur.

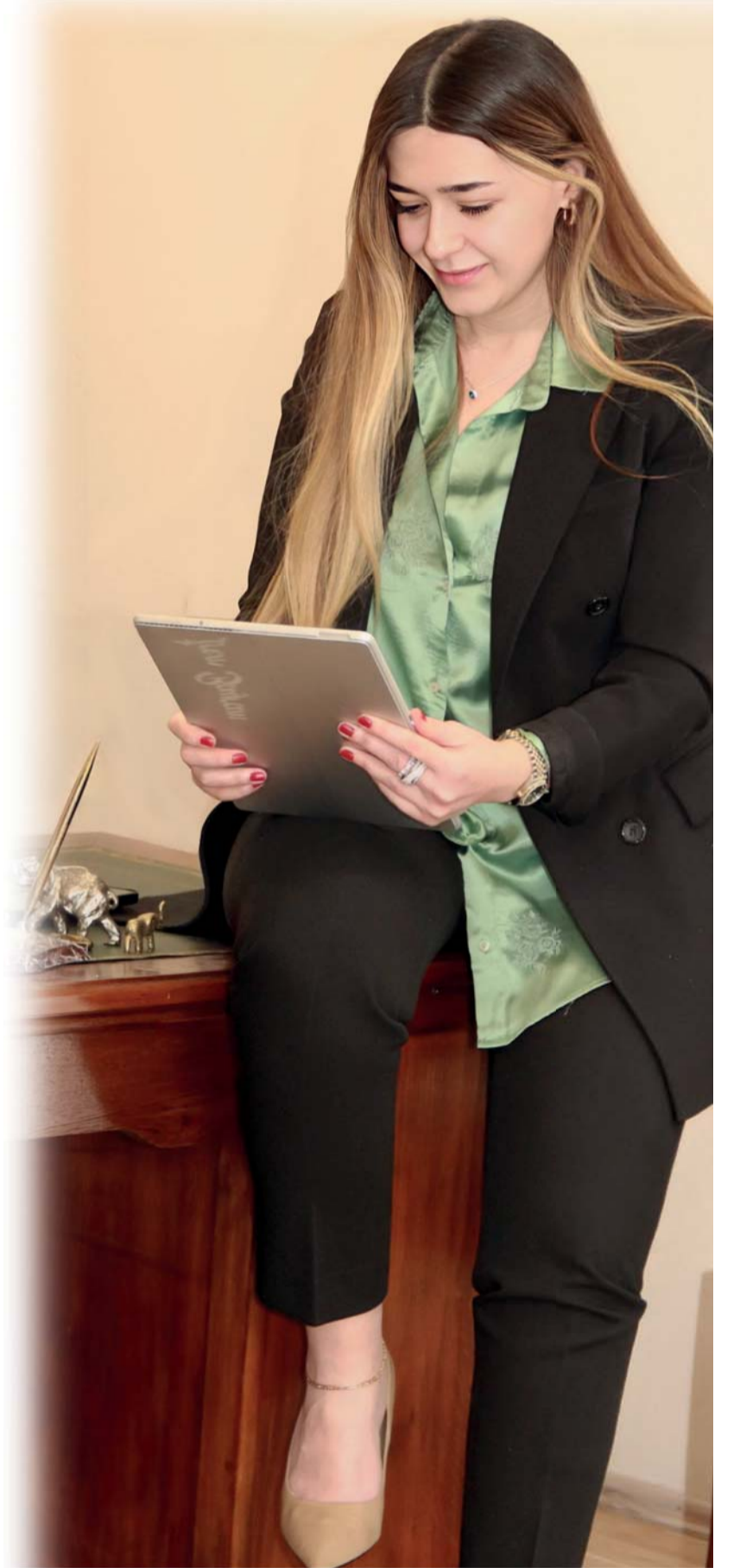
## KRİZ YÖNETİMİ ÇOK ÖNEMLİ

Zaman yönetimini iyi yapan insanlar hem kendi yaşamlarına hem iş yaşamlarına çok daha rahat vakit ayırabiliyorlar bence. Ben de iş ve okul hayatını beraber götürdüğüm için zamanı çok iyi değerlendirebildiğimi düşünüyorum. Çok boş saat bırakmamaya çalışıyorum çünkü "vakit bulamıyorum" cümlesi beni rahatsız ediyor. Bizim sektörümüz kesinlikle sosyal olmayı seven, seyahat etmeyi seven ve iletişimi seven insanlar için bence çok keyifli bir yer ama burada tabii ki kadın veya erkek ayırmadan şu soruyu sormak lazım; "Krizlerle baş etme gücünüz nedir?" Çünkü bu meslekte gün içerisinde birden çok krizle baş etmek zorunda kalabilirsiniz.

Aynı gün bir anda bir otobüsün lastiği patlayabilir, başka bir yerde yol kapanabilir, başka bir araçtaki personel rahat-sızlanabilir, farklı bir ilde personel bulundurulması gerekebilir. Krizlerle başa çıkmayı öğretiyor bu sektör insana!

## KADINLAR İNİSİYATİF BEKLEMELİ

Kadın istihdamı açısından da bence çok elverişli bir sektör ama burada şunu sorgulamalıyız; "Kadın olduğumuz için orada ayrıcalık bekliyor muyuz?" İşte ben kadını, herkes beşte çıkıyorsa ben dörtte çıkabilir miyim gibi sorular duyuyoruz. Benim en çok kadınlarmızda kızdığım nokta burası çünkü burada zaten aslında kendi kalemize kendimiz golü atıyoruz. Kadın olduğum için iş yapmamaya fırsat arıyorsam o zaman benim kendime dönüp bakmam lazım. Çünkü fiziksel anlamda kadınlar da erkekler de aynı şartlara sahip. Özellikle günümüzde bu eşitlik teknoloji ile daha da arttı. Bizim sektörümüzde de bu durum geçerli. Ambar, yük taşıma vesairenin olmadığı bir alanda kadın fiziksel şartlarından dolayı zorluk yaşamaz. Ama burada ben kadını diye bir inisiyatif bekleyenler tabii ki de bir süre sonra sektörün dışında kalacaktır. Çünkü bizim sektörümüzde ne zaman kavramı var ne de vakit kavramı var. Ciddi emek isteyen bir sektör diyebilirim. Çalışmak ya da çalışmamak tamamen kadının kendi seçimidir. Ne çalıştığı için tebrik etmemiz gerekiyor ne de çalışmadığı için ayıplamamız gerekiyor. Devlet tarafından gelen destekleri de ben kadınlar açısından çok dezavantajlı buluyorum. Mesela doğum izinlerinin çok uzun olması bu düşünceye dair bir örnek. Doğum vb. durumlar sonrasında çocuklar için yapılacak kreş yardımları-



nın kadınlara yapılması zorunluluğu tarzındaki çalışmalara katılmıyorum. Şirketler bu yüzden kadın istihdamına sıcak bakmamaya başlıyor. Yaptığımız işte kadın olduğumuzdan dolayı gidip inisiyatif beklemeye isek o kadar daha fazla kadına iş sahası açmış oluruz. Şirketlere cesaret vermesi gereken aslında bizleriz, işimizi ne kadar iyi yaparsak kadınların istihdamına o kadar fazla destek olacağız.

# Teşekkürler

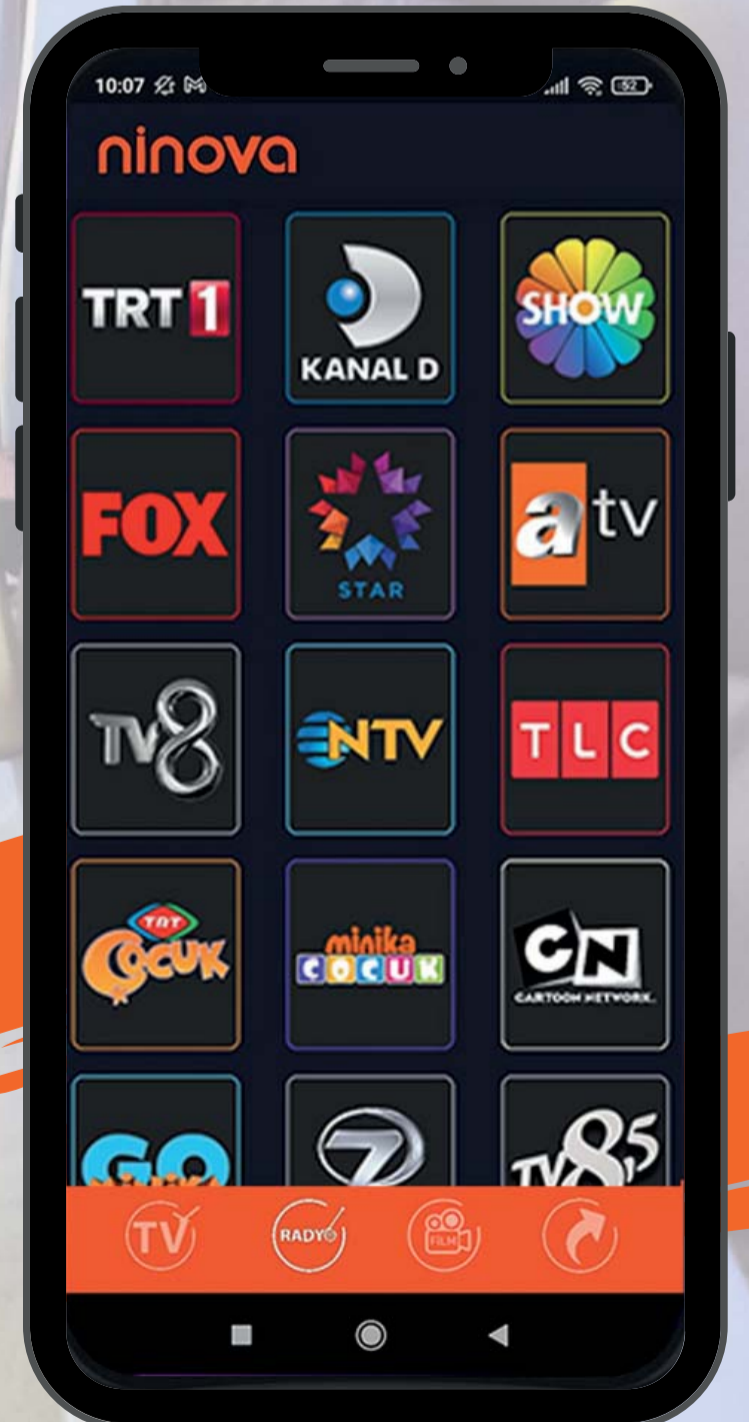
2023 yılında araç yatırımlarında **Ninova Bus TV**  
"Araç içi eğlence sistemimizi" tercih eden  
Müşterilerimize Teşekkür Ederiz.



Ali Osman  
Ulusoy



aydoğanlar



**ninova**  
BUS TV

0506 125 11 10



## Anadolu Isuzu 'Servis Klinik' Hizmetinin Kapsamını Genişletiyor

Anadolu Isuzu, satış sonrası hizmet kalitesini artırmak için hayata geçirdiği "Servis Klinik" projesindeki çalışmalarına hız veriyor. Belediyeler, filolar, kooperatifler gibi farklı Isuzu kullanıcı grupları ile Anadolu Isuzu yetkililerinin bir araya gelmesini sağlayan bu uygulama, yurt içinde olduğu kadar, yurt dışındaki Anadolu Isuzu müşterilerini de kapsıyor. Geçtiğimiz yılın son buluşmasını Aralık ayında Urfa'da gerçekleştiren Anadolu Isuzu ekibi, 2024 yılının ilk "Servis Klinik" buluşması Şubat ayının ilk haftasında Litvanya'da gerçekleştirdi. Anadolu Isuzu'nun uzman mühendisleri ve ekipleri tarafından

farklı lokasyonlarda birçok araç kontrol edildi. "Servis Klinik" buluşmaları, yurtiçinde ve yurtdışında birçok noktada, yıl boyunca Isuzu kullanıcılarına hizmet vermeye devam edecek. 2024 yılının en kapsamlı uygulamalarından biri olmaya aday Servis Klinik hizmeti ile müşteri memnuniyetinin en üst seviyeye tutulması hedeflenirken, Anadolu Isuzu kullanıcılarının talep, ihtiyaç ve beklentilerinin de aracısız olarak doğrudan alınması amaçlanıyor. Bunun yanında ayrıca Servis Klinik hizmeti kapsamında Anadolu Isuzu teknik ekibi de müşterilerinin araçlarına genel kontrol yaparak olası arızalara



## YOLCULUKTA KONFORUN YENİ ADI!

Gelişen teknoloji ve yenilikçi yaklaşımların birleşimiyle, seyahat anlayışını baştan tanımlayan bir hizmetle tanışın. SystemTransport'un 20 yıllık deneyimli ekibi tarafından kurulan Xway, transfer hizmetlerini dijital dünyaya taşıyarak yolcularına benzersiz bir seyahat deneyimi sunuyor. Xway, 2024 itibariyle havalimanı bulunan birçok şehirde aktif olarak yolcu transferi değil, aynı zamanda şehir içi ve şehir dışı seyahatlerinizde de Xway'i kullanabileceksiniz. Şirketin misyonu, kullanıcılara kolay, uygun ve yenilikçi bir transfer deneyimi sunarak seyahatlerini daha konforlu ve sorunsuz hale getirmek.

Bu yenilikçi yaklaşım, Xway'in modern teknoloji ve dijital çözümlerle müşterilere yüksek standartlarda hizmet sunmasını sağlıyor. Kullanıcı dostu arayüzü ile Xway, transfer deneyimini baştan sona daha konforlu ve keyifli hale getiriyor. Eğer siz deseyahatlerinizde konforu ve kaliteyi arıyorsanız, Xway'i tercih edebilirsiniz.



Web sitemizi ziyaret etmek için 'QR' kodu okutabilirsiniz.

# OTOBÜSLERİNİZDE TEKNOLOJİYLE DONATILMIŞ YOLCULUKLAR

## HER İHTİYACA ÖZEL HİZMET

- Koltuk Arkası Ekran Tamir Onarım ve Satışı
- İnvörtör ve Koltuk Yenileme & Montajı
- Araç Güvenlik Kameraları
- Otobüslere Özel USB ve Priz Sistemleri
- Araç Takip Sistemleri Kurulumu
- Telsiz Sistemi Kurulumu



**RMS**  
ARAÇ TEKNOLOJİLERİ

İLETİŞİM VE BİLGİ İÇİN

0224 215 57 67 | 0532 354 71 37

[www.rmsmobil.com](http://www.rmsmobil.com)

ADRES

Küçükbalıklı Mah. Köprübaşı Cad.  
No: 87/A Osmangazi | Bursa



# BAŞIMIZ DİK YOLUMUZ AÇIK OLSUN

Bir meslekte çalışan ya da çalışmayan fark etmeksizin hayatının herhangi bir anında birilerine yardımı dokunmamış, bir çiçek gibi hayatı güzelleştirmemiş hiçbir kadın yoktur. Sektörümüzde de her geçen gün sayıları artmakta olan ve bundan gurur duyduğumuz kadın meslektaşlarımızı daha yakından tanımak için bu 8 Mart Dünya Kadınlar Günü'nde Yeliz Toronoğlu ile söyleşi gerçekleştirdik. Onun vesilesiyle tüm emekçi kadınlarımızın Kadınlar Günü'nü kutluyoruz !

## GÖZLEMLEYEREK BU İŞİ ÖĞRENDİM

Aslen Düzceliyim. 30 yaşını doldurduğum hayatımda 10 senedir bu sektöre hizmet vermekteyim. Şu anda Arda Tur'da kaptan olarak çalışıyorum. Sektöre ilk adım attıktan sonra 11 sene hostes olarak çalıştım, 2 senedir de aktif olarak kaptanlık yapıyorum. Asıl mesleğim aslında muhasebecilik; banka ve sigortacılık mezunuyum ama hiçbir zaman o işi yapma hevesim olmadığı için o tarafa yönelmedim. Aslında bu sektöre de bir sinirle girdim ama çoğu zaman iyi insanlarla karşılaştım, sağ olsunlar onlar da yardımcı oldular o yüzden bu camiaya alışırken hiç zorluk çekmedim. Zaten 8 sene aynı firmada çalıştıktan sonra dedim ki, "Neden kaptanlığa geçmiyorum?". O zaman yanında çalıştığım patronumun da destekleriyle kaptanlığa adım attım. Otomobil kullanabiliyordum ama evraklarımı alana kadar hiçbir şekilde direksiyona oturmamıştım. İyi bir izleyiciyimdir, sabırla kaptanlarımı seyrediyordum; yolda nasıl gidiyor, nerede frene basıyor, retarderi hangi şekilde kullanıyor, virajı nasıl alıyor ... Hep gözlemledim ve notlar aldım. Pratik olarak hazır olmasam da teorik olarak kendimi hazırladım. Hostes olduğum dönemde de hiç direksiyona oturmayı tercih etmedim çünkü o zamanlar ehliyetim yoktu. Risk alıp da bir heves uğruna kimseye maddi manevi zarar vermem istemedim. Kurallar hepimiz için var ve mutlaka bunlara uymaya özen gösterelim. Sonrasında dediler ki, "Sen yavaş yavaş direksiyona otur, çalışmaya başla." Böylece araçta hem hosteslik hem kaptanlık yapmaya başladım. İlk etapta çalıştığımız güzergâh sebebiyle tek şoför vardı böylece ben de direksiyon başına geçebildim ve tecrübe kazandım. Tabi bu süre zarfında hataların olmadığı değil gerektiğinde bir güzel firçamı da yedim. O firçalar sayesinde işimi düzgün öğrendim, tecrübelendim ve artık o hataları yapmıyorum. Daha sonrasında tarafıma sıfır otobüs verdiler ve tek başıma sefer yapmaya başladım. Elbette ilk başta büyük bir heyecan oldu ama kendime inancım sayesinde heyecanımı da yendim ve yollardayım.

## BİZLER KAPTANIZ, BU KONUNUN CİNSİYETLE İŞİ YOK

Otobüs camiasında da farklı alanlarda da kadın şoförlerin sektörün içinde yer alması bence çok güzel oldu. Ama bana sorarsanız otobüsün ambiyası bir başka. Zaman neyi gösterir bilinmese de otobüs kaptanlığından memnunum bu sektörde kalmaya da devam edeceğim gibi duruyor. İnsanların olumlu bakış açısı ve bizi gördüğü zaman gurur duyması çok güzel bir his. Beni yaptığım işe karşı fazlasıyla motive ediyor. Tabi her alan da olduğu gibi bir de sığ düşünceli insanlar var. Bunlar hayatı boyunca mutlu olamamış başkasının da olmasını istemeyen ön yargılı tipler. Kadınları küçümseyen, kadınları şoförlüğe layık görmeyen hatta kadınları çalışma hayatında görmeyi kabulleneme-



yen, yersiz eleştiri yapan tiplerden maalesef ki gına geldi. Mesela ben en çok şu tarz söylemlerden rahatsızım: "Gel bu bölgede otobüs kullan", "Karlı havalarda oluncu göreceğiz sizi" gibi mesnetsiz ithamlarla biz kadın şoförleri yaftalıyorlar. Bakın bizim otobüs, yol, bölge seçmek gibi bir lüksümüz yok. Bizler kaptanız, bu konunun cinsiyetle işi yok. Çok sevdiğim bir söz var, geç kaldı desinler ama geçmiş olsun demesinler, bu zihniyetle de işimi layığıyla yapıyorum.

Kadın kaptanların olduğu otobüsler ister istemez fark ediliyor. Benim otobüsüm de dâhil olmak üzere pembe ve kırmızı tonları hakim oluyor. Tabi oyuncak bebeklerimiz de olmazsa olmazımız. Yolcu araca bindiğinde bu otobüste kadın kaptan var diyebiliyor. Artık yolcular da sektör de bu duruma alıştığı için bu minvalde hediye getiren çok kişi oluyor. Bir de tabi işin temizlik tarafı var, hem kendimize hem de yolcuya saygımız açısından.

## KADINLARIN OLDUĞU YERE İSTER İSTEMEZ BİR NEZAKET GELİYOR

Maalesef ki sektörümüz son yıllarda argo kelimelerin, saygısız tavırların etkisi altında kaldı. Kadınların olduğu yere de ister istemez bir nezaket geliyor dolayısıyla en azından bizim çalıştığımız araçlarda bu gibi davranışlar en aza indirgenmiş oldu. Hem bizimle çalışan kaptan arkadaşlarımız hem yolcularımız daha nazik, daha kibar ve nezaketli. Özellikle kadın yolcularımız bizimle seyahat ederken kendini daha rahat hissediyor.

Akabinde yolcuyla olan ilişkilerde genel olarak iyileşme mevcut. Kadınlar olarak biz daha güler yüzlüyük, yolcuları terslemiyoruz. Saygı sınırlarımız aşılmadığı müddetçe daima pozitifiz. Ben hosteslik dönemim de dahil hep şu mantıkla bakıyorum, "O koltukta oturan benim ailem de olabilir". Ters insanlarla da karşılaştığımız oluyor tabi ki ama karşı tarafın geldiği gibi bir yaklaşımla davranmayınca o da hatasını anlıyor ve özürünü diliyor. Bunun yanında mutlaka değinmem gereken bir nokta var, biz erkeklerle göre daha sabırlıyız. Yeri geliyor bizi bile tersleyenler var. Hepimiz aynı gemideyiz neden bu hoşgörüsüzlük anlam veremiyorum. Bizim işimiz hizmet sektörü, yolcuyu ne kadar memnun edersek bize ve çalıştığımız firmaya o kadar olumlu geri dönüşler olacak. Artık her firma her şehre sefer düzenler duruma geldi. Hal böyleyken zamanla göreceksiniz hizmeti iyi verebilen firmalar tercih edilecek. Hatta geçtiğimiz günlerde başıma gelen bir şeyi anlatayım, bir yolcum bilet alırken özellikle sen var mısın diye sordum. Ben olduğum için biletini güvenip almış. Bunları duyduğum zaman daha çok gururlanıyorum. Tabi bir de değinmeden geçemeyeceğim ailem tarafından takdir edilmek de çok gurur verici bir his. Kardeşlerimin olması da annemin benimle seyahat etme fırsatı oldu. Onun bana gururla bakan yüzünü gördükçe çok mutlu oldum. Bizim işimizin tek kötü tarafı hayatı biraz kaçırıyoruz. Özel günlerde sevdiğimizimizin yanında olamıyoruz. Bu benim içimi burksa da alıştım diyebilirim.





Diğer bir konuda beraber çalıştığımız arkadaşların duygusal açıdan farklı bakışları. Bizim hayatımızın birçoğu otobüste geçiyor doğal olarak ister istemez duygusal bir yakınlık hissedilebilir ama bazen çok seviyesiz olaylarla karşı karşıya kalıyoruz. Sırf bu yüzden başka bir iş kolunda çalışmaya başlayan ya da tıra yönelen kadın kaptanlarımız var. Biz istiyoruz ki güzelce işimizi yapalım abi-kardeş gibi olalım ama gelip farklı duygular besliyorlar. Bununla da yetinmeyip duygularına karşılık bulamayınca bizleri işimizle vurmaya çalışıyorlar. Ben ekmeğimin peşindeyim bel altı davranışlarla önümüzü kesmeye çalışmak doğru değil. O yüzden firmalardan beklentimiz bize biraz sahip çıkıp bu tarz olaylara müsaade etmemeleri.

### **ŞOFÖR MAAŞLARI MAALESEF İSTENİLEN DÜZEYDE DEĞİL!**

Şoför maaşları maalesef istenilen düzeyde değil. Daha doğrusu yaptığımız işle kazandığımız para doğru orantıda değil. Biz can taşıyoruz ve bu kadar vicdan yükü olan bir

meslekte maaşların düşüklüğü ister istemez sürüş güvenliğini etkiliyor. Kafası rahat olmayan şoför ister istemez doğru psikoloji ile hareket edemiyor, dalgınlıyor. Bu kazaya sebebiyet vermese de sürüş konforunu etkiliyor. Kurumsal firmaların dışında maaşı gerekli düzende veren yok. Şoförler daha fazla kazanabilmek için devamlı yola gidiyor bu da ister istemez şoförü yıpratıyor. Düzenli maaşlarla çalışsak zaten üst üste yola gitmek zorunda kalmayacaktık. Hem "Kaptan açığımız var" diyorlar hem de olanları ezmeye kalkıyorlar. Aslında sadece biraz saygı bekliyoruz çok bir şey değil biraz bizi de tutsunlar, değer versinler biz de kafamız rahat bir şekilde sefere gidip gelelim.

En büyük sorunlarımızdan biri uyku. Bizim işimizin sermayesi uyku diyebiliriz. Maalesef yatak yerinde uyuduğumuz uykuya evimizde ya da otel gibi bir yerde uyuduğumuz uyku arasında çok fark var. Yoğun çalışma şartlarında ev ortamında dinlenme şansımız olmadığı için risk faktörü

de artmış oluyor. Bazı arkadaşlar uykun geliyorsa yapma diyebilirler bu işi ama uykum gelmiyor diyen bile aslında farkında olmadan yorgun bir şekilde araç kullanıyor bu da doğru değil.

### **MEVCUT OTOGARLARIN İYİLEŞTİRİLMESİ GEREKİYOR**

Aslında bunun kadını erkeği de yok ama otogarlar maalesef kişisel bakım ve temizliğimiz için çok uygun şartlarda değil. Yeni yapılacak otogarlarda veya mevcut otogarların bu konuda iyileştirilmesi gerekiyor. Uzun süreler otobüste geçiyoruz yoldan geldiğimizde duşumuzu alabileceğimiz düzgün yerler yok. Bir de şu an araçlarda kameralar olduğu için tabii giyim konusunda zorluklar yaşanabiliyor. Bunların bir şekilde çözülebileceğini düşünüyorum yeter ki yapılmak istensin.

### **GÜNAH KEÇİSİ TEK BAŞINA ŞOFÖR DEĞİLDİR**

Kazalar deyince hep şoförler suçlanıyor ama burada tek suçlu şoförler değil.

Sefer sıralarını şoförleri düşünmeden art arda yapan firmalar, otogar yönetimleri ve belediyeler bu kazaların baş aktörleri konumundalar. Şoförün de yanlış olduğu kısımlar var tabii ama durumun bütününe baktığımızda günah keçisi olarak da bizi seçmek kolaya kaçmaktır. Sorunlar bizi suçlayarak çözülmez. Bazen kahvaltımızı edemeden yola çıkmak zorunda kalıyoruz bazen kendimize ayrıracak bir 15 dakikamız bile olmuyor. O yola yemek yemeden çıkmamak da bir risk şoföre dinlenmesi için 15 dakika tanımamak da.

Başka bir konuda diğer araç şoförleri. Yolda dengesiz ve bilinçsiz şekilde seyrediyorlar. Bizim hız sınırımız belli taşıdığımız insan sayısı belli. Araç sollayacağımız zaman arkamızdan ısrarla selektör yapanlar, önümüze kıranlar ya da meslektaşlarımızın biz sollamaya çıktığımızda inatla gaz basmaları bize zor duruma düşürüyor. Ya da hiç suçumuz yok iken karşıdan gelen aracın uyuması sebebiyle kazanın oluşması. Ama işte can taşıdığımız için bizim sektörün yaptığı kazalar abartılarak servis ediliyor. Biraz araştırsalar otobüslerin yaptığı kazalar diğer taşıtlarinkinden daha az. Bu zorlu şartlar altında yine en iyi şekilde işimizin hakkını vermeye çalışıyoruz.

### **HAYALLERİNİZİN PEŞİNDEN GİDİN**

İster bu sektörde ister başka bir alanda olsun her kadın kendine güvenilsin ister. Hayallerinin peşinden gitsinler asla pes etmesinler. Elbet bir gün o hayaller biraz sabır biraz azimle gerçekleşiyor. Tabii ki yıldırım isteyenler, pes ettirmeye çalışanlar olacaktır ama kulaklarını kapatıp etrafındaki kimseyi duymadan sadece kendi iç sesini dinleyerek önlerine baksınlar. Kadınlar her zaman her koşulda bir çiçektir, başları dik yürümekten hiç vazgeçmesinler.





## Çınaralp Otomotiv 3 Nokta Emniyet Kemerini Dönüşümü ile Araçlarınızın Güvenliğini En Üst Seviyeye Çıkartıyor

Çınaralp Otomotiv'in ortakları Cevat Sevinç ve Arafat Kaya, Bursa'nın otomotiv geleneğine yepyeni bir soluk getiriyor. Sevinç'in otobüsçülük serüveni ve Kaya'nın uzmanlığı, şirketin başarı hikâyesini oluşturuyor. Otobüsçülerin ihtiyaçlarına çözüm sunan Çınaralp Otomotiv, güvenlik odaklı yaklaşımı ve sektördeki yeniliklere adapte olma yeteneğiyle sektöründe öne çıkıyor. İşte, Çınaralp Otomotiv'in geçmişine, bugününe ve geleceğine dair detayları bulacağınız keyifli söyleşimiz:

### Çınaralp Otomotiv Ortağı

#### Cevat Sevinç

1960 Bursa doğumluyum. İlkokulu ve ortaokulu Bursa'daki bir erkek lisesinde okuduktan sonra askere gidene kadar babamın yanında çalıştım. Askerden geldikten sonra ise otobüsçülük serüvenim başladı. Aynı dönemde Bursa Birlik firmasında yöneticilik ve Tofaş'ta Operasyon Müdürlüğü yaptım. Daha sonra rotamı turizm sektörüne çevirerek 2019 yılına kadar bu sektörde devam ettim. 2019 yılında Arafat Kaya ile yollarımız kesişti ve Çınaralp Otomotiv hikayesi başladı. Çok kısıtlı imkanlarda, zorluklara birlikte göğüs gererek şirketi kurmuş olduk.

Ben uzun yıllar otobüs şoförlüğü yapmam sebebiyle otobüs camiası ya da bireysel araç sahipleri ne ister, sektör bizden ne bekler çok iyi biliyordum. Dolayısıyla çözümlerini de hakimim ve buna yönelik de 50 kişilik bir ekiple otobüsçünün tüm beklentilerine en iyi şekilde cevap veriyoruz. Tabi ki bu durum bahsettiğim 50 kişi ile sınırlı kalmıyor elektrikçi, kaportacı, kumaşçı, boyacı başta olmak üzere Bursa sanayisinin 2/3 sine iş veriyoruz. Bugün sanayide 20 araba varsa 15 tanesi bizim gönderdiğimiz araçlardan oluşuyor. Aslında bunun temelinde şartlar ne olursa olsun çalışmayı asla bırakmıyor oluşumuz var. Mesela pandemi döneminde araç dönüşümleri fazla talep görüyordu ve bizler gece gündüz demeden pandemiye rağmen araçlarımızı sorunsuz teslim edebilmiş-tik. Bu yoğunluğa ayak uydurmak zor bir durum, herkesin yapabileceği bir iş değil. Bu nedenle biz de iş birliği içinde olduğumuz markalara özen gösteriyoruz. Özellikle kendisini ispatlamış GRL koltukları ile çok ciddi ve büyük bir iş birliğimiz mevcut. Distribütörlük anlaşması yaptığımız GRL koltuklarını biz müşterilerimizin araçlarına monte ediyoruz ve otobüsçü de markadan oldukça memnun. Bunun yanında yüksek kaliteli malzemelerden üretilen koltuklarımızı kullanan yolcular da gayet memnunlar. Koltuklarımızla ilgili geri dö-

nüşler bizim ne kadar doğru bir marka ile çalıştığımızı gösteriyor. Zaten işleri de ilk koltuk montajı yaparak büyüttük. Bir süre sonra otobüs esnafının karoser konusunda çok ciddi mağduriyetler yaşadığını gördük ve bizler de bunun üzerine karoser işini de üstlenerek otobüs sahiplerine bu alanda da kaliteli hizmeti vermeye başladık. Tabi burada asıl mesele bu karoser işlemlerini yapabilmek için gereken izinlerdi. Biz bünyemizde oluşturduğumuz ekibimizle TSE belgemizi de aldık. Şu an TSE onaylı 280'den fazla aracın dönüşümünü yapmış bulunuyoruz. Araçları 2+2'den 2+1'e 2+1'den 2+2'ye 37 koltuktan 46 koltuğa, 46 koltuktan 37 koltuğa hatta 54 koltuktan 59 koltuğa kadar TSE onaylı şekilde çevirebiliyoruz. Ve bu konuda iddialıyız. TSE yetkilileri gelip bizzat yaptığımız dönüşümleri yerinde inceledi ve bizlere Teşekkür Belgesi verdiler.

Kumaşından koltuk amortisörüne, kolçağından emniyet kemerine kadar her ürünün kaliteli bir şekilde montajı yapılıyor. Kazalardan sonra sigorta şirketleri araçlarda yapılan tadilatların belgelerine işlem yapıyorlar. Maalesef birçok otobüsçü TSE onayını sunmadığı için sigorta şirketlerinden para alamıyorlar. Bu da birçok şirkette ciddi maliyet kayıplarına neden oluyor. Bizde ise koltuklarımızın kırılma testi, çarpışma testi, yatırma testi ve bunu gibi birçok güvenlik testleri başarıyla yapıp belgeleniyor.

Sadece yurtiçine değil yurtdışına da araç tadilatları yapılmaktadır. Başta Gürcistan, Bulgaristan, Macaristan, Makedonya, Moldova, Fransa ve Belçika olmak üzere birçok ülkeye araç tadilatı yapıyoruz. Yurtdışı için ayrıca E belgesi gerekiyor. Bizim bünyemizde bu belge de mevcut. Avrupa ve dünya standartlarında gerekli tüm belgelerimizle her ülkeye araç tadilatı hizmetini verebiliyoruz. Yurtdışına araç koltuklarını yapmak kolay bir iş değil. Her koltuğun bir numarası ve bu numaralarda da imal tarihi, kullanım özelliği ve tipini belirten seri numaralar mevcut. Bu belgeleri almak

ciddi bir AR-GE ve maliyet demek. Bizler bu belgeleri alarak alanımızda tek olmayı başardık. İşe başlarken tek hedefimiz vardı "en iyisi olmak". Dedik ve dediğimizi yaptık. Ayrıca sektörün içinden gelenler olarak otobüsçüyü asla mağdur etmeyiz. Mesela bir firma ile dolar 11 TL iken araç dönüşümü için anlaşma yapmıştık. Araçları yapmaya başladığımızda dolar 18 TL oldu ama biz kendi cebimizden finansman sağlayarak firmanın 15 aracını sorunsuz ve zamanında teslim ettik. Otobüsçü bizimle asla zarar etmez çünkü her zaman yaptığımız işin arkasında olduk. Dediğimiz gibi sektörün içinden geliyoruz, otobüsçünün kazancını zor temin ettiğinin gayet farkındayız. O yüzden burada iş yaptırın hiç kimseye, "Parasını vermezsen aracı alamazsın" demedik. Yeri geldi birçok otobüsçünün mazotunu biz doldurduk ve işe gönderdik. Elbette birçoğu parasını sonradan ödedi ama mutlaka sepette birkaç tane çürük elma oluyor. Olsun biz işimizi en iyi şekilde en kaliteli halde yapmaya devam ediyoruz.

### Çınaralp Otomotiv Ortağı

#### Arafat Kaya

1992 yılında çırak olarak başladığım otobüs tadilat işlerinde ilk dönemler koltuk arkası ekranların satışı ve montajını yaparak sektörde ilerledim. Daha sonra koltuk değiştirme ve sıfır koltuk montajı ile çalışmalarına devam ettim. Cevat Sevinç ile yollarımız kesişince işleri daha da büyütürken karoser işine girdik. Eski model araçları tepeden tırnağa yenileyerek 2024 model araçlara çeviriyoruz. İşimizi yaparken kaliteden asla taviz vermeden üst seviye işçilikle müşterilerimizin araçlarını dönüştürmeye özen gösteriyoruz. Araçları dönüştürürken kullandığımız ürünlerin tamamı orijinal ürünler. Bunun yanında şirket olarak en büyük özelliğimiz ise son çıkan teknoloji ve yenilikleri anında müşterilerimize uyguluyor olmamız. Koltuklarda ilk aranan şey güvenlidir. Montajını yapmış olduğumuz GRL koltuk-

ları 3 nokta bağlamalı son çıkan güvenlik standardına uygundur. Yolcuların kaza anında savrulmaları, yüzlerini vurup yaralanmaları veya sağa sola yan yatmalarını engelleyen 3 nokta emniyet kemerlerini bizler dönüşüm yaptığımız araçlara entegre ediyoruz. Ülkemizde binlerce araç var ve maalesef bunların çoğu 2 noktalı emniyet kemerine sahip. 2024 yılı itibarıyla üreticiler 3 noktalı emniyet kemeri olan koltukların bulunduğu araçları üretmeye başladı. Bizler 3 nokta emniyet kemeri için gerekli tüm belgelerimizi aldık ve 2022 yılından beri dönüşümünü yaptığımız firmalara uyguluyoruz. Son zamanlarda galericiler de aldıkları 2 noktalı araçları bize gönderiyorlar ve daha sonra dönüştürdüğümüz 3 noktalı hallerini satışa sunuyorlar. Bugün Ford, Toyota veya Tofaş gibi önde gelen firmalar 3 nokta emniyet kemeri olmayan servis aracını kabul etmiyor. Alınan bu önlem sayesinde firma sahipleri kazalardan kaynaklanan mali zorlukları tam donanımlı emniyet kemerleri ile minimuma indirmiş olacaklar. 3 nokta emniyet kemeriyle ilgili büyük firmalar ve farklı sektörlerden kurumsal markalar farklı bir yol izlemeye başladılar. Servis arabalarında bulunan emniyet kemerlerinin şoförlerin renk seçimi ile birlikte kemer takmayanları uyarması ve farkındalık oluşması adına kırmızı renk olmasını istiyorlar. Yeni kemer sistemini birçok turizm firması da uygulamaya başladı. Özellikle Antalya bölgesinde çalışan turizm firmaları araçlarını peyderpey göndererek 3 nokta emniyet kemeri sistemine hızla geçiyorlar. Burada uçakta olduğu gibi otobüslerde de yolcular emniyet kemeri takmayanların ceza yaptırımının olması gerektiğini düşünüyoruz. İnsan hayatını hiçe sayan her kim olursa mutlaka cezası kesilmeli. Otogar ve yollarda yetkililer denetimlerde emniyet kemerini takmayan yolculara gerekli cezaları uygular ve farkındalık doğru anlatılırsa kazalarda ölüm ve yaralanma oranları çok ciddi oranda düşecektir.

*Çınaralp Otomotiv Farkıyla*

# YOLCULUKLARA ÇAĞ ATLATAN KONFOR BU KOLTUKLARDA

3 Nokta Emniyet Kemeri

Hafif ve Dayanıklı Yapı

Yüksek Malzeme Kalitesi

Özelleştirilebilir Tasarım



**GRL**  
Commercial Vehicle Seats

Türkiye Distribütörü



**MY COMFORT**  
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

**ADRES**

Veysel Karani  
6. Ege Sk. No:27, 16090  
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon  
**0532 640 40 16**

# BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

Dünyanın yolunu kateden  
TEMSA ve FUSO araçları,  
konfor ve performansı herkes için  
yükseltmeye devam ediyor!



**METSAN OTOMOTİV**  
Kuzey Mah. Çoşkuner Sok. No:8  
Körfez / KOCAELİ  
T: 0262 527 45 39  
[temsa.com.tr](http://temsa.com.tr)





# TEMSA ve MESNEVİ, 31 Yıllık İş Birliğini 15 Otobüslük Yeni Teslimatla Taçlandırdı



**T**ürkiye’de yatırımlarını sürdüren iki köklü kurum, TEMSA ve Mesnevi Turizm, 31 yıllık iş ortaklıklarını yeni bir araç teslimatıyla güçlendirdi. Son dönemde turizm sektörüne yönelik en büyük sıfır araç teslimatlarından biri olarak dikkat çeken iş birliği kapsamında, TEMSA’nın Adana’daki tesislerinde üretilen 15 adet Temsa Safir Plus yeni nesil otobüsler Mesnevi Turizm’in kullanımına sunuldu. Kapadokya’da, Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Öztürk, TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp, TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ ve iki şirketin yöneticilerinin katılımıyla gerçekleştirilen teslimat töreniyle, Mesnevi Turizm’in filosundaki TEMSA markalı araç sayısı da 40’a yükselmiş oldu. Konuyla ilgili değerlendirmelerde bulunan Mesnevi Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Öztürk, tüm TEMSA yöneticilerine teşekkür ederken, “TEMSA ile çok uzun yıllardır

devam eden iş birliğimizi bu yeni alımlımızla bir adım daha ileri taşıdık. Türkiye’nin kendi alanında lider markalarından biri olan TEMSA’nın yeni nesil araçlarıyla, hem yolcularımıza hem de kendi personelimize çok daha konforlu ve güvenli bir seyahat fırsatı sunacağız” dedi.

## SEKTÖRÜMÜZÜ YÜKSEK KONFOR VE KALİTE ODAĞINDA DÖNÜŞTÜRMEYİ SÜRDÜRECEĞİZ

TEMSA ile Mesnevi Turizm arasındaki iş ortaklığının, bundan 31 yıl öncesine dayandığını ifade eden TEMSA Satış Genel Müdür Yardımcısı Hakan Koralp de, “Umuyorum çok daha uzun yıllar, sektörümüzü yüksek konfor ve kalite odağında iyi yönde dönüştürmeye devam edeceğiz. Müşteri memnuniyetini, kalite ve konforu, güvenliği her zaman kendi işlerinde ön planda tutmuş bu iki köklü marka arasındaki iş birliğini daha da büyütmek için çalışacağız. Bugün bu teslimatla birlikte, Mesnevi Turizm filosundaki TEMSA markalı

araç sayısı 40’a ulaştı. Bu sayıyı çok daha yukarılara çıkarmak için görüşmelerimizi sürdürüyoruz. Umuyoruz yakın zamanda, farklı model araçlarımızı kapsayan yeni anlaşmalarımızı duyurarak iş birliğimizi güçlendireceğiz” ifadelerini kullandı.

TEMSA Yurtiçi Satış Direktörü Baybars Dağ da, tüm Mesnevi Turizm ekibine teşekkür ederken, “Mesnevi Turizm, Türkiye’de özellikle kültür turları alanında fark yaratmış bir marka. Kültür turlarında, kullanılan otobüslerin konforu ve güvenliği müşteri memnuniyetinin, hizmet kalitesinin vazgeçilmez bir unsuru. Bunun yanında bu araçların düşük yakıt tüketimine sahip olması, şirketler için çok önemli bir maliyet avantajını beraberinde getiriyor. Biz TEMSA olarak, son model Safir Plus araçlarımızla aslında bu iki yaklaşımı bir arada sunuyoruz. Bu araçların, Mesnevi Turizm’e hayırlı olmasını diliyorum” dedi.





## KADIN GÜCÜ YOLA ÇIKIYOR: KALE SEYAHAT'TEN ÖNCÜ İNİSİYATİF

**K**adınların günü kutlamaları kapsamında, Kale Seyahat, ulaşım sektöründeki erkek egemen iş yapısını kırarak kadın çalışanların elinin değdiği her işin güzelleştiğinin güçlü bir örneğini sergiliyor. Otobüslerini kadın çalışanlarının isimleriyle donatarak dikkat çeken önemli bir inisiyatif başlattı. "Varlığıyla Değer Katan Kadın Çalışanlarımız Yolumuza Eşlik Ediyor" sloganı altında, şirket kadın işgücünün önemli katkılarını vurgulamayı hedefliyor.

Cumhuriyet'in 100. yıl dönümü anısına, Kale Seyahat, kadın çalışan sayısını en az 100 kişiye çıkarmayı amaçlayan bir hedef belirlemişti. Bugün, bu önemli hedefin başarıyla gerçekleştirildiğini gururla duyuyorlar.

Otobüs şoförlerinden kabin ekibine, bilet satış personeline, muhasebeye, insan kaynaklarına ve şirket yönetiminde birçok göreve kadar çeşitli departmanlarda çalışan kadın personelinin azmi ve kararlılığı sergileniyor. Bu inisiyatif, sadece şirket içinde cinsiyet eşitliğine doğru önemli bir adım temsil etmekte kalmıyor, aynı zamanda Kale Seyahat'ın iş yerinde çeşitlilik ve kapsayıcılığa olan bağlılığını da yansıtıyor. Geleneksel olarak erkek egemen rollerde eşit fırsatlar sunarak, şirket tüm sektöre örnek teşkil ediyor. Kale Seyahat Satış ve Pazarlama Direktörü Erhan Güler, "Çeşitliliğin gücüne ve operasyonlarımızdaki kadın çalışanların değerli katkılarına inanıyoruz" diyor. "Kadınların gününü bu anlamlı şekilde kutlayarak, kadın

çalışanlarımızın başarılarını onurlandırıyor ve herkesin gelişebileceği bir ortamın oluşturulması konusundaki taahhüdümüzü yeniden teyit ediyor." Bu inisiyatif hem çalışanlardan hem de müşterilerden büyük övgü topladı; birçok kişi, Kale Seyahat'ı cinsiyet eşitliği konusunda ilerici yaklaşımı için övdü. Kadın çalışanlarının isimlerinin yazıldığı otobüs, yolcuları taşımakla kalmıyor, aynı zamanda güçlendirme ve kapsayıcılık ruhunu da taşıyorlar. Dünya Kadınlar Günü'nü kutlarken, Kale Seyahat, işletmelerin cinsiyet eşitli-

ğini savunabileceği ve daha kapsayıcı bir toplum yaratabileceği güçlü bir örnek sunuyor.



## KALE SEYAHAT'IN MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNE VERDİĞİ ÖNEM TAKDİR TOPLUYOR

**K**ale Seyahat, müşteri memnuniyetine büyük bir önem vererek sektörde öne çıkıyor. Şikayetvar gibi platformlarda yapılan değerlendirmelerde, Kale Seyahat'ın rakiplerine oranla dönüş hızı ve ilgisinin oldukça yüksek olduğu görülüyor. Yolcular, yaşadıkları herhangi bir sorunda hızlıca çözüm bulabilmeleri ve ilgili bir destek alabilmeleri nedeniyle Kale Seyahat'ı takdir ediyorlar. Firmanın hizmet sektöründe karşılaşılan her türlü aksaklığı profesyonel bir şekilde çözebilecek deneyimli bir ekibi bulunuyor. Bu sayede, müşteri memnuniyetsizliklerini en aza indirerek, yolculara güvenilir ve keyifli bir seyahat deneyimi sunuyorlar. Kale Seyahat Satış ve Pazarlama Direktörü

Erhan Güler konuyla ilgili olarak şunları söylüyor: "Kale Seyahat olarak, müşteri memnuniyetine büyük önem veriyoruz. Müşterilerimizin taleplerine hızlı ve çözüm odaklı yaklaşıyor, onların seyahat deneyimlerini en üst düzeye çıkarmak için çaba sarf ediyoruz. Yolcularımızın memnuniyeti, bizim için her zaman önceliklidir ve bu doğrultuda hizmetlerimizi sürekli geliştirmeye devam ediyoruz." Kale Seyahat'ın müşteri memnuniyetine verdiği bu önem, sektördeki diğer firmalara da örnek teşkil ediyor. Yolcular, güvenilir bir hizmet sunan Kale Seyahat ile seyahat etmenin rahatlığını ve güvencesini yaşarken, firma da bu tutumuyla müşteri sadakatini ve güvenini artırıyor.

**TÜRKKAN**  
TURİZM ve TAŞIMACILIK

*Hayatınızın En İyi Anları İçin*

**YENİ NESİL ARAÇLARIMIZLA  
HİZMETİNİZDEYİZ**

WE ARE AT YOUR SERVICE  
WITH OUR NEW GENERATION VEHICLES

**VIP  
TRANSPORT**  
VIP TRANSPORT

**TURİZM  
TAŞIMACILIĞI**  
TOURISM TRANSPORT

**KURUMSAL  
TAŞIMACILIK**  
CORPORATE TRANSPORT

**KONGRE  
TAŞIMACILIĞI**  
CONGRESS TRANSPORT

@turkkanturizm

@TurkkanTurizm

[www.turkkanturizm.com](http://www.turkkanturizm.com)

Çıktığı Her Yolu  
Emek, Başarı ve Sevgiyle Taçlandıran  
Tüm Kadınlarımızın

MART

**KADINLAR GÜNÜ**

*Kutlu Olsun!*



0850 811 59 59 / [www.kaleseyahat.com.tr](http://www.kaleseyahat.com.tr)



Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, 2023'te otobüs ve midibüs pazarlarındaki başarısını sürdürdü. Bu segmentlerdeki toplam satışları ile Otokar, üst üste 15'inci kez Türkiye'nin lider markası oldu.

Türkiye'nin öncü otomotiv üreticisi Otokar, otobüs alanında kullanıcılarının öncelikli tercihi olmaya devam ediyor. 6 metreden 21 metreye kadar farklı uzunluktaki otobüsleri ve alternatif yakıtlı ürünleriyle Türkiye'nin en geniş ürün gamına sahip olan Otokar, otobüs ve midibüs pazarlarındaki toplam satışları ile üst üste 15. kez Türkiye'nin en çok tercih edilen markası oldu. Yapılmayana yapma hedefiyle 1963 yılında yola çıkan ve kurulduğu günden bu yana Türkiye'nin ilklerine imza atan Otokar, otobüs segmentleri toplamında yurt içi ve yurt dışında büyümesini sürdürdü. Yenilenen ve genişleyen ürün yelpazesi ile toplu ulaşımda

standartları yükseltmeye devam etti. Otokar Ticari Araçlar Yurt İçi Pazarlama ve Satış Direktörü Murat Tokatlı, 2023'ün hem Türkiye hem de Otokar için önemli bir yıl olduğuna vurgu yaparak, "Geçtiğimiz sene, cumhuriyetimizin 100. yılını, ülkemizin sanayileşme devriminde önemli bir rol oynayan şirketimizin ise 60. yılını kutladık. Ürün gamımızda yerini alan yeni araçlarımız, satış başarımız ve geleceğe dönük yatırımlarımız ile başarılı bir yılı geride bıraktık" dedi.

#### SATILAN HER 3 OTOBÜSTEN 1'İ OTOKAR OLDU

Otokar'ın geniş ürün yelpazesi ve satış sonrası hizmetleriyle 2023'te de kullanıcılarının

beklentilerini en iyi şekilde karşıladıklarına dikkat çeken Tokatlı, "Otobüs alanındaki başarımızı artırarak devam ettirdiğimiz bir yıl oldu. Turizm ve servis taşımacılığının öncelikli tercihi olan Sultan araç ailemize, 9 metre uzunluğundaki Sultan Giga'yı ekledik. Sultan otobüslerimiz ile 2023 yılında önemli satışlara imza atarak, uzun yıllardır süregelen başarımızı yineledik. Geçen yıl ayrıca, İstanbul Büyükşehir Belediyesi'ne teslim ettiğimiz 20 metrobüsün yanı sıra, Bursa, Balıkesir ve Muğla gibi birçok şehirde önemli teslimatlar gerçekleştirdik. Otomotiv Sanayi Derneği (OSD) verilerine göre, Türkiye'de midibüs ve otobüs pazarı toplamalarında 2023 yılında satılan her 3

araçtan 1'i Otokar markalı oldu. Bizi 15.kez liderliğe taşıyan müşterilerimize, çalışma arkadaşlarımıza ve tüm iş ortaklarımıza teşekkür ediyoruz. 2024 yılında da liderliğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz" dedi. **OTOBÜS İHRACATI ARTMAYA DEVAM EDİYOR** Otobüs alanında yurt içindeki başarısını yurt dışı pazarlarda da sürdüren ve özellikle Avrupa'dan önemli siparişler alan Otokar, 2023'te de stratejik adımlar atmaya devam etti. Fransa ve Romanya'nın ardından Avrupa'daki üçüncü iştirak şirketini İtalya'da kurdu. Şirket, 2023 yılında midibüs ve otobüs toplam ihracatını önceki yıla kıyasla adet bazında yüzde 72 arttırdı.



## TED Ankara Koleji'nin tercihi MAN'ın ödüllü otobüsü Lion's Coach oldu

Üstün nitelikli araçları ile seyahat sektöründe standartları belirleyen MAN, yeni yılda teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Ödüllü otobüsleri ile lider markaların gözdesi olan MAN, Türkiye'nin köklü eğitim kurumlarından TED Ankara Koleji'nin de tercihi oldu. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., hızlı başladığı 2024 yılında araç teslimatlarını ara vermeden sürdürüyor. Sahip olduğu üstün niteliklerinin yanında, yeni geliştirmelerle konfor, güvenlik, performans ve yüksek yakıt tasarrufu ile seyahat sektöründe standartları yeniden belirleyen MAN Lion's Coach, bu kez bir eğitim kurumunun tercihi oldu. Türkiye'nin köklü eğitim kurumlarından TED Ankara Koleji, faaliyetlerinde kullanmak üzere 1 adet Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022-Sürdürülebilir Otobüs Ödülü' sahibi MAN Lion's Coach satın aldı. TED Ankara Koleji İncek Kampüsü'nde düzenlenen teslimat töreninde MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ve Otobüs Satış Bölge Yöneticisi Ufuk Demirer, sembolik MAN anahtarını TED Ankara Koleji Genel

Müdür Yardımcısı Bahadır Günel'e teslim etti. "Türkiye'nin seçkin eğitim kurumu TED Ankara Koleji'nin tercihi olmak ayrı bir mutluluk" MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, otobüs teslimatlarına hız kesmeden devam ettiklerini belirterek, şöyle konuştu: "Uluslararası prestije sahip ödüllerle başarısını tescillenmiş otobüslerimiz yeni yılda da ülkemizin lider markalarının tercihi olmaya devam ediyor. Sadece seyahat firmaların değil, farklı sektörlerde hizmet veren markalarımızın da tercihi olmak bizler için ayrı bir anlam taşıyor. Bugün de mevcut seyahat firmalarımızın dışında bir eğitim kurumumuza otobüs teslimatı gerçekleştirdik. TED Ankara Koleji, Türkiye'nin en köklü kurumlarından bir tanesi olmasının yanı sıra nitelikli eğitim kalitesi ile ülkemizin bu alandaki öncü markalarından bir tanesidir. Dolayısıyla böylesine seçkin bir eğitim kurumunun tercihi olmaktan ayrı bir mutluluk duyuyoruz. MAN Lion's Coach otobüsümüzün TED Ankara Koleji Ailesi'ne hayırlı olmasını diliyoruz."

OTOBÜSLERİNİZE  
ÖZEL AKILLI ÇÖZÜMLERİMİZ İLE

## TEKNOLOJİ VE GÜVENLİĞİ BULUŞTURUYORUZ



**KOLTUK ARKASI  
EKRAN**



**GÜVENLİK  
KAMERASI**



**USB PRİZ  
SİSTEMİ**



**YILDIRIM  
ELEKTRONİK**

**ŞİRKET TELEFONU**  
0541 940 75 67

**ERSİN ULLUÇ**  
0532 430 71 85

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No: 1/B 133  
Büyük İstanbul Otogan Bayrampaşa / İstanbul

otobus.ersinaluc@gmail.com



**SIMROLL**  
YETKİLİ SERVİSİ





5 Mart 1972'den beri yanınızda,  
**Seç Turizm 52 Yaşında!**



**1972'den beri...**  
**"Güvenilir Kuruluş"**

[www.sec.com.tr](http://www.sec.com.tr)

**444 44 27**



# Prometeon, Türkiye A Milli Futbol Takımı'nın resmi sponsoru oldu

Prometeon ve Türkiye Futbol Federasyonu arasında 2024-2026 yıllarını kapsayan sponsorluk anlaşması imzalandı. Prometeon, üç yıllık anlaşma kapsamında 2024-2026 yılları arasında Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın resmi sponsoru oldu.

Dünyanın endüstriyel ve ticari lastik odaklı tek global şirketi Prometeon, Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) ile imzaladığı anlaşma kapsamında Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın üç yıl boyunca resmi sponsoru oldu. Türkiye Futbol Federasyonu'nun ev sahipliğinde Riva Hasan Doğan Milli Takımlar Kamp ve Eğitim Tesisleri'nde gerçekleşen sponsorluk anlaşmasının imza töreni-



ne, Türkiye Futbol Federasyonu Başkanı Mehmet Büyükekşi, A Milli Futbol Takımı Teknik Direktörü Vincenzo Montella, Prometeon Tyre Grup Genel Müdürü Roberto Righi, Prometeon Türkiye, AFME, Rusya, CIS Bölge CEO'su Gökçe Şenocak'ın yanı sıra TFF ve Prometeon yöneticileri katıldı.

Törende konuşan Türkiye Futbol Federasyonu Başkanı Mehmet Büyükekşi, "Prometeon'un değerli yöneticilerini, çalışma arkadaşlarını, Türkiye Futbol Federasyonu Yönetim Kurulu Üyelerimizi, basın mensuplarını sevgiyle ve saygıyla selamlıyorum. Hoş geldiniz. Türkiye Futbol Federasyonu olarak sponsorlarımıza sadece sponsorluk çerçevesinde değil, iş ve çözüm ortağımız olarak baktığımızı bir kez daha hatırlatmak isterim. Global bir lastik markası olan Prometeon ile A Milli Futbol Takımımızın sponsorluk anlaşması için bir araya geldik. Bu anlaşma ile Prometeon 3 yıl boyunca A Milli Futbol Takımımızın resmi sponsoru olacak.

Bu kapsamda A Milli Futbol Takımımızın sponsoru olan ve Türk futbol ailesine katılan global lastik markası Prometeon'a Türkiye Futbol Federasyonu adına teşekkür ediyorum. Bu iş birliğimizin hayırlı ve uğurlu olmasını diliyorum sizleri sevgiyle ve muhabbetle selamlıyorum." ifadelerini kullandı.

## Prometeon olarak spora yatırım yapıyoruz

Prometeon Tyre Grup CEO'su Roberto Righi törende yaptığı konuşmada, Prometeon olarak Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın başarılarına katkıda bulunma fırsatı yakaladıkları için çok mutlu olduklarını belirtti. Righi, "Sponsorluklar iletişim ve marka stratejimizin önemli bir parçası. Türkiye Futbol Federasyonu ile iş birliğimizden büyük mutluluk duyuyoruz. Sporun olmazsa olmazları olan yetenek, tutku, cesaret ve takım ruhu Prometeon'un da değerlerini temsil ediyor. Türk

Milli Futbol Takımı'na Almanya'da düzenlenecek 2024 Avrupa Şampiyonası'nda başarılar diliyoruz" dedi. **Futbolun birleştirici gücü, Prometeon tutkusu ile birleşiyor**

Prometeon Türkiye, AFME, Rusya, CIS CEO'su Gökçe Şenocak yaptığı açıklamada, "Türkiye A Milli Erkek Futbol Takımı'nın sponsoru olmaktan büyük bir gurur duyuyoruz," dedi.

Şenocak sözlerine şöyle devam etti: "Prometeon olarak, spora yaptığımız katkılarının çok değerli olduğuna inanıyoruz. Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) ile yaptığımız iş birliği kapsamında üç yıl boyunca Türkiye A Milli Futbol Takımı'mızın resmi sponsorluğunu üstleneceğiz. Türkiye'deki Ar-Ge Merkezi'mizde sürdürülebilir ve yenilikçi teknolojiyle geliştirilen ve Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk lastik fabrikası olan Kocaeli fabrikamızda üretilen Prometeon 02 serisi lastiklerimizin milli takımımızı taşıyan otobüslerde kullanılacak olmasından da ayrıca mutluluk duyuyoruz.

Prometeon Türkiye, 75 ülkeyi kapsayan 'Türkiye-Afrika-Orta Doğu-Rusya-Orta Asya ve Kafkaslar Bölgesi'nin merkez üssü konumunda yer alıyor. Türkiye'ye yatırım bizim için çok önemli. 2017 yılından bugüne kadar ülkemize fabrika, Ar-Ge ve teknoloji çalışmaları için 175 milyon Euro'luk bir yatırım gerçekleştirdik. Sorumluluk sahibi, kalkınmayı hedefleyen, paydaşları için değer yaratmaya amaç edinmiş bir yönetim anlayışımız var. Toplumsal yatırımlar bizim için önemli bir unsur. Türkiye'de eğitim ve çevre alanında yaptığımız yatırımların yanına şimdi de sporu ekliyoruz. 2024 Avrupa Futbol Şampiyonası'na grup lideri olarak katılacak olan A Milli Futbol Takımı'mıza başarılar

diliyoruz." Şenocak "Böyle değerli iş birlikleri 40 yılda bir olur, ender olur dedik ve biz de imza törenini dört yılda bir olan 29 Şubat'a denk getirdik" diyerek milli takımın yol arkadaşı olmaktan dolayı çok mutlu olduklarını dile getirdi.

Bizi tercih ettiğiniz

## TEŞEKKÜRLER

**Buzlu ESENTUR**

**Aker** **derya tur** **arfa KARATAŞ**

**SİNANÖZ KARGO TAŞIMACILIK**

"Dahua" marka kızılötesi kameralarımızı tercih ettiği için **Buzlu Turizm'e, Aker - Derya Tur'a, Esen Tur'a Arfa Karataş Taşımacılık'a ve Sinanöz Kargo Taşımacılık'a teşekkür ederiz!**

**ŞİRKET TELEFONU** 0541 940 75 67 **ERSİN ULUÇ** 0532 430 71 85

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No: 1/B 133  
Büyük İstanbul Otogarı Bayrampaşa / İstanbul  
otobus.ersinaluc@gmail.com

**YILDIRIM ELEKTRONİK** **SIMROLL YETKİLİ SERVİSİ**



MESNEVİ



BİZİ TERCİH ETTİĞİNİZ İÇİN

*Teşekkürler*

“Dahua” marka kızılötesi kameralarımızı tercih ettiği için Kamil Koç, Mesnevi ve Has firmalarına teşekkür ederiz!

**Bülent Öztaş**  
☎ 0505 428 36 98  
**Özgür Faal**  
☎ 0554 553 84 99

**ADRES**  
AŞTİ 2. Bakım İstasyonu  
No: 2 Söğütözü/Ankara  
**E-MAIL**  
melodi\_oztas@hotmail.com

**MK Melodi Kardeşler**  
TV & UYDU & KAMERA  
DÜNYASI

# YÜKSEK PERFORMANS, MAKSİMUM GÜVENLİK VE DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ...

İhtiyacınıza uygun Temsa ve Fuso araçlara, uygun fiyat avantajı ve cazip ödeme koşullarıyla sahip olabilmek için sizi de bayimize bekliyoruz.



## ŞEREF OTO

Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı

No:146/A Çankaya/ANKARA

T: 0312 284 81 81

[temsa.com.tr](http://temsa.com.tr)



TEMSA



FUSO



## MAN, KÂMİL KOÇ'A 10 ADET ÖDÜLLÜ MAN LION'S TESLİMATI YAPTI

Ağır ticari araç sektörünün küresel markası MAN ile Türkiye'nin en çok tercih edilen lider seyahat markası Kâmil Koç, başarılı iş birliklerine yeni bir halka daha ekledi. Yolcularına keyifli ve konforlu hizmeti sunmak için doğa dostu, son teknoloji araçlarla filosunu yenilemeye devam eden Kâmil Koç, bu kapsamda 10 adet 'Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022 - Sürdürülebilir Otobüs Ödülü' sahibi MAN Lion's Coach alımı gerçekleştirdi. Kâmil Koç, MAN'ın ev sahipliğinde Ankara'da düzenlenen törenle yeni otobüsleri teslim aldı.



**M**AN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., başarılı bir yılın ardından 2024 yılında da araç teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Yeni teknolojilerle daha da geliştirilen, konfordan tasarıma, üstün teknolojiden performansa, çevreci niteliklerden yüksek yakıt tasarrufuna, uzun bakım aralıklarından satış sonrası hizmetlere kadar pek çok başlıkta rakiplerinden ayrılan MAN, tüm bu nitelikleriyle Türkiye'de lider markaların tercihi olmaya devam ediyor. MAN'ın araç ve hizmet kalitesinden duyduğu memnuniyetle yeni yılda filosunu MAN otobüsleri ile güçlendiren son firma ise, Türkiye'nin ilk karayolu seyahat firması Kâmil Koç oldu. Üstün hizmet kalitesi ile 98 yıldır yolcularına yol arkadaşlığı yapan Kâmil Koç, filosunu yenilerken ağır ticari araç sektörünün küresel markası MAN'ı tercih etti. Firma, doğa dostu, son teknoloji araçlarla filosunu güçlendirme hedefi kapsamında, 10 adet MAN Lion's Coach satın aldı. Yeni araçlar MAN'ın Ankara Akyurt'taki tesislerinde düzenlenen özel bir törenle teslim edildi. Teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, Kâmil Koç adına İcra Kurulu Üyesi ve Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz katıldı.

**Can Cansu: "2024'te de lider markalarımızın yol arkadaşı olmaya devam ediyoruz"**

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu, MAN araçlarının yeni yılda da sektörün gözdesi olmaya

devam ettiğini belirterek, şunları söyledi: "2024 yılına hızlı bir başlangıç yaptık. Geçtiğimiz yıl olduğu gibi, bu yılda da yine araçlarımız ülkemizin lider ve köklü firmalarının tercihi olmaya devam ediyor. Uzun bakım aralıkları ve etkileyici yakıt tasarrufunun yanı sıra Lion's Coach; performans, kalite, konfor, tasarım dahil 40'a yakın niteliği ile firmalarımızın gözdesi konumunda bulunuyor. Seyahat sektöründe üstün nitelikleri ile standartları yeniden belirleyen Lion's Coach bugün de ülkemizin en köklü seyahat firması Kâmil Koç'un tercihi oldu. Kâmil Koç bizim için bir müşteriden öte, çok değerli bir

yol arkadaşı. Uzun yıllardır seyahat sektöründe başarılı bir iş birliği örneği veriyoruz. Dolayısıyla böylesine nitelikli bir firmanın, araçlarımıza ve hizmet kalitemizden memnun olması bizler için büyük bir anlam ifade ediyor. Yeni araçlarımızın hem Kâmil Koç'a hem de yolcularına hayırlı olmasını dileriz."

**Mehmet Türkyılmaz: "Filomuzu doğa dostu son teknoloji araçlarla güçlendiriyoruz"**  
Kâmil Koç Otobüsleri İcra Kurulu Üyesi ve

Operasyon Direktörü Mehmet Türkyılmaz, sektörün öncü markası olarak, hizmet kalitelerini Türkiye'nin her yerine taşımaya devam ettiklerini vurgulayarak, şunları kaydetti: "Sunduğumuz ayrıcalıklı hizmet kalitesi ile Türkiye'nin her yerine doğa dostu, son teknoloji araçlarla, Kâmil Koç konforunda seyahat etme imkânı sunmaya gayret ediyoruz. Bunun için de en yeni teknolojiye sahip son model araçlarla filomuzu güçlendiriyoruz. Yolcularımıza kaliteli ve konforlu hizmeti sunabileceğimiz, doğa dostu son teknoloji araçları tercih ediyoruz. Bugün de yine küresel ölçekte aldığı ödüllerle başarısını kanıtlamış, çevreci özellikleri ile 'Sustainable Bus Award (Sby Award) 2022 - Sürdürülebilir Otobüs Ödülü' sahibi yeni MAN Lion's Coach araçları filomuzaya kattık. MAN, yol arkadaşlığından memnuniyet duyduğumuz ve uzun yıllardır da bu temelde iş birliğimizi sürdürdüğümüz çok köklü bir marka. Kalite, konfor ve müşteri memnuniyeti noktasında üstün nitelikli araçlarının yanı sıra satış sonrası hizmetleri ve geniş servis ağı ile operasyonlarımızda bize önemli bir katkı sağlıyorlar. Özellikle bugün aldığımız MAN Lion's Coach otobüslerinin, yolcularımıza sunmak istediğimiz eşsiz seyahat deneyimi ve yenilikçi seyahat hedeflerimiz için gücümüze güç katacağına inanıyoruz. Yeni araçlarımızın hem markalarımıza hem de tüm yol arkadaşlarımıza hayırlı olmasını dileriz."



# BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

## Havva Özkaymak'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



**bayraktarlar**

# BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



Yalçın ŞAHİN  
Yönetim Kurulu Başkanı

# BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**SONAT**  
MOTORLU ARAÇLAR



# BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Hayva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



**MY COMFORT**

*ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ*

## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

obilet.com / biletall.com

## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sayın Özkan Özkaymak'ın  
değerli annesi

# Sn. Havva Özkaymak'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve  
sevenlerine başsağlığı dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Hayva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Hayva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**SERDAR GERİLAKAN**

Özkaymak İzmir İşletmecisi

## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

# Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



# TAZİYE

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

## HAVVA ÖZKAYMAK'ı

*kaybetmenin derin üzüntüsünü yaşıyoruz.  
Merhumeye Allah'tan rahmet, kederli ailesine  
ve tüm sevenlerine başsağlığı diliyoruz.*



## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

## Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**Esadaş®**

## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

## Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**e efe tur**

## BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

## Havva ÖZKAYMAK'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

*Yeni*  
**inan**  
*turizm*  
**RESUL ÇELİK**  
Yönetim Kurulu Başkanı

# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi İbrahim Türkan'ın  
kıymetli oğlu

# Azad TÜRKAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN  
Yönetim Kurulu Başkanı

# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi İbrahim Türkan'ın  
kıymetli oğlu

# Azad TÜRKAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

**SONAT**  
MOTORLU ARAÇLAR

# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi İbrahim Türkan'ın  
kıymetli oğlu

# Azad TÜRKAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



**MY COMFORT**

*ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ*



# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi İbrahim Türkan'ın kıymetli oğlu

# Azad TÜRKAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.

obilet.com / biletall.com

# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi Sayın İbrahim Türkan'ın  
değerli oğlu

# Sn. Azad Türkan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve  
sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi Sayın İbrahim Türkan'ın  
kıymetli oğlu

## Sn. Azad Türkan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi İbrahim Türkan'ın kıymetli oğlu

## Azad TÜRKAN'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



# BAŞSAĞLIĞI

Star Diyarbakır sahibi Sayın İbrahim Türkan'ın  
kıymetli oğlu

## Sn. Azad Türkan'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhuma Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.



# BAŞSAĞLIĞI

Özkaymak Turizm Yönetim Kurulu Üyesi  
Özkan Özkaymak'ın değerli annesi

## Sn. Havva Özkaymak'ın

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.  
Merhumeye Allah'tan rahmet,  
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı  
ve sabırlar dileriz.





# ALTUR'UN, 35 OTOBÜSLÜK YATIRIMINDA TERCİHİ 'YOLLARIN ASLANI' MAN LION'S COACH OLDU

2024 yılına hızlı başlayan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., sektörlerinin lider firmalarına yaptığı toplu teslimatlarına devam ediyor. 2024'ün ilk büyük teslimatı ise Türkiye'nin personel taşımacılığı alanındaki lider firması ALTUR'a yapıldı. Yeni araç yatırımında MAN'ı tercih eden ALTUR, filosunu 35 adet 'Sustainable Bus Award – Sürdürülebilir Otobüs Ödülü (Sby Award 2022)' sahibi yeni Lion's Coach ile güçlendirdi. Yeni yılda otobüs yatırımlarına Yolların Aslanı MAN Lion's Coach ile devam eden ALTUR'a satın aldığı 2024 model otobüsler, İstanbul'da düzenlenen özel bir törenle teslim edildi.

**M**AN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., hızlı başladığı 2024 yılında teslimatlarına hız kesmeden devam ediyor. Yeni geliştirmelerle birlikte konfor, güvenlik, performans ve yüksek yakıt tasarrufu ile seyahat sektöründe standartları yeniden belirleyen MAN Lion's Coach, sahip olduğu üstün nitelikleriyle yeni yılda da Türkiye'nin lider firmalarının gözdesi olmayı sürdürüyor. 2020 yılından aldığı 'Coach of the Year- Yılın Otobüsü' ödülünün ardından, 2022 yılında da modern görünümü, verimliliği ve çevre dostu özellikleri ile sektörün prestijli 'Sustainable Bus Award (Sby Award) – Sürdürülebilir Otobüs Ödülü'nü de layık görülen MAN Lion's Coach'u tercih eden son firma ise, alanının köklü ve lider markası ALTUR oldu.

1976 yılında başladığı personel taşımacılığı sektöründe, kaliteli hizmet anlayışı ile kısa sürede büyük başarı kaydeden ALTUR, 2024 araç yatırımında MAN'ın ödülleriyle tescilli otobüslerini tercih etti. Filosuna 35 adet son model MAN Lion's Coach ile güçlendiren firmaya yeni araçları, düzenlenen özel bir törenle teslim edildi. MAN'ın İkitelli'deki tesislerinde düzenlenen teslimat törenine MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. adına Genel Müdür Tuncay Bekiroğlu ve Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ev sahipliği yaparken, ALTUR Turizm adına Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak ile her iki firmadan yetkililer katıldı.

**"Bizim için en önemli kriter yolcularımızın memnuniyetidir"**

Türkiye'de çok önemli şirketlere servis hizmeti verdiklerini vurgulayan ALTUR Yönetim Kurulu Başkanı Abdurrahim Albayrak, şunları kaydetti:

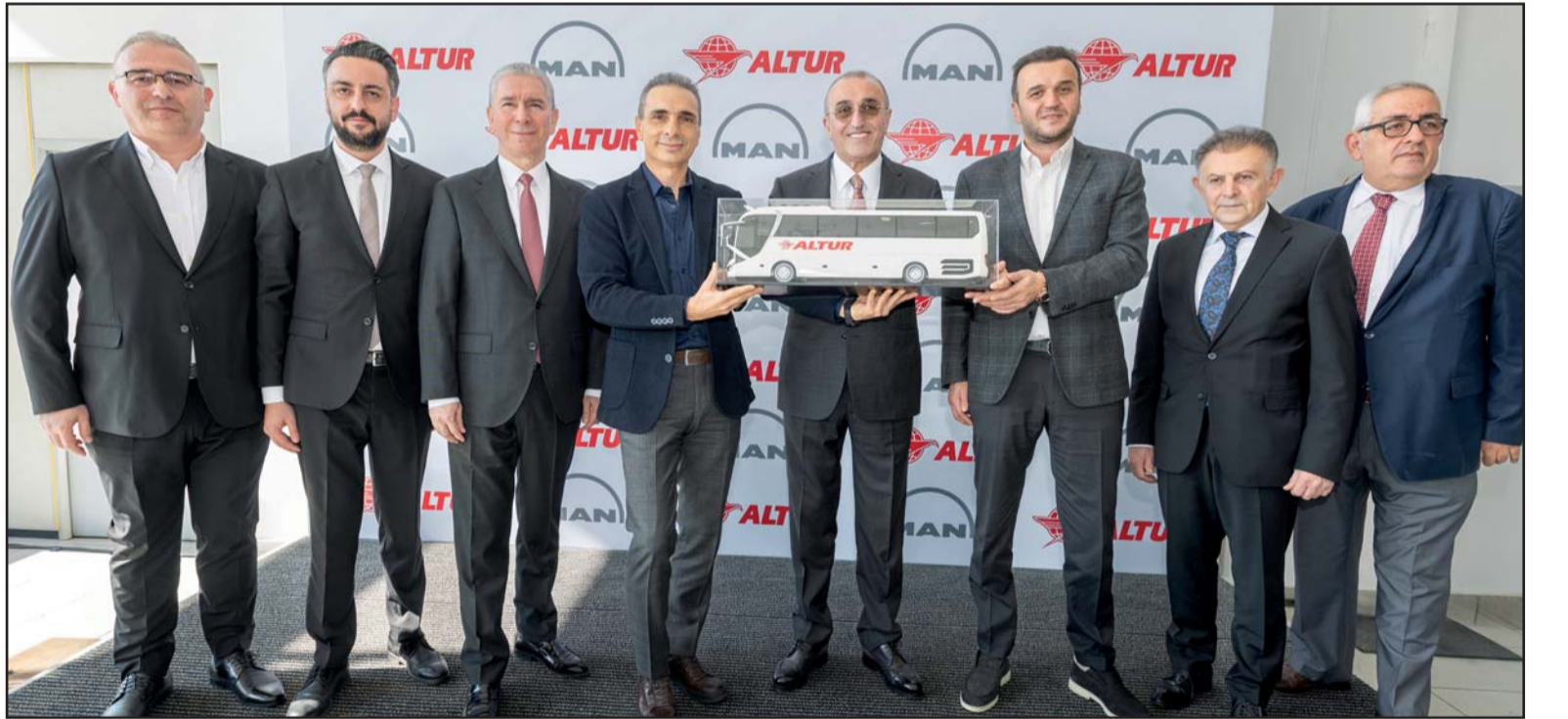
"ALTUR, yarım asra yaklaşan tecrübemiz ile sektörde ülkemizin en önemli markalarından bir tanesiyiz. Bizim için ilk günden bu yana yolcu memnuniyeti, her zaman en önemli odağımızı oluşturdu. Bu memnuniyeti sağlamak için, en iyi firmalarla çalışıyoruz. Bugün filomuzda farklı markalardan 14 bin adet aracımız bulunuyor. MAN da gerek 250 yılı aşan köklü tecrübesi gerekse de üstün nitelikli araçları ile kendini kanıtlamış küresel bir marka. Özellikle konfor, güvenlik, teknoloji, yüksek yakıt tasarrufu, çevreci motoru, uzun bakım aralıkları ve en önemlisi de satış sonrası hizmetleri ile memnun olduğumuz ve yıllardır filomuzda tercih ettiğimiz önde gelen markalardan bir tanesidir.

Bugün de bu köklü iş birliğimizi, teslim aldığımız 35 adet son model MAN Lion's Coach otobüslerle daha da ileri taşıyoruz. Yeni araçlarımızın sahip olduğu özelliklerle operasyonlarımızda bize önemli bir güç ve değer katacağına inanıyorum. Yeni araçlarımızın, hem markamıza hem de tüm yolcularımıza hayırlı olmasını temenni ediyorum."

**"2024'te de köklü ve lider firmalarının tercihi olmaya devam ediyoruz"**

Yeni yıla yoğun bir teslimat süreci ile başladıklarını belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Genel Müdür Tuncay Bekiroğlu, şunları söyledi:

"2024 yılı bizler için art arda teslimatlar gerçekleştirdiği-



miz bir yıl oluyor. Ülkemizde alanında öncü ve lider firmaların tercihi olarak, teslimatlarımıza hız kesmeden devam ediyoruz. MAN olarak, sadece üstün nitelikli ve ödüllü araçlarımızla firmalarımızın tercihi olmuyoruz. Bunun yanında satış anından başlayan ve satış sonrası dahil 'ömür boyu iş ortağı' anlayışı ile devam ettiğimiz uzun bir süreci hayata geçirmiş oluyoruz. Araç sattığımız her firmanın 7/24 yanında oluyor ve satış sonrası hizmetlerimiz ile operasyonlarını kesintisiz bir şekilde sürdürmelerine destek veriyoruz. MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. olarak, MAN Truck & Bus SE'nin küresel ölçekte en başarılı ülkelere verdiği 'Market of the Year' ödülünü üç yıl üst üste bize kazandıran hizmet kalitemizi, yeni yılda daha da ileri taşıyarak devam ettirmeyi hedefliyoruz.

Bugün de gerek araçlarımızın üstün nitelikleri gerekse de verdiğimiz bu hizmetin kalitesi nedeniyle bir kez daha markamızı tercih eden ülkemizin güzide markalarından ALTUR'a, yeni araç teslimatımızı gerçekleştiriyoruz. ALTUR, sadece sektöründe değil, bugün ülkemizde adını en değerli şirketler listesine yazdırmış çok kıymetli, tecrübeli ve bir o kadar da seçici bir marka. Dolayısıyla ALTUR'un 35 otobüslük bu yatırımında MAN Lion's Coach'ı tercih etmesi, bizler için ayrı bin önem ve anlam taşıyor. Yeni



MAN otobüslerimizin, ALTUR'un bu başarı yolculuğuna önemli katkılar yapacağına inanıyor ve araçlarımızın kendilerine hayırlı olmasını diliyoruz."

**"Yolların Aslanı MAN Lion's Coach'lar ALTUR Ailesi'ne hayırlı olsun"**

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Otobüs Satış Direktörü Can Cansu ise, sektörde iyi bir yıl geçirdiklerini ve yeni yılda da bu ivmeyi devam ettirdiklerini ifade ederek, şöyle konuştu:

"2023 yılında gerek şehir içi gerekse de seyahat otobüsleri noktasında başarılı bir yıl geçirdik. 2024 yılına da bu başarılı ivmeyi devam ettiriyoruz. Araçlarımız üstün nite-



liklerinin yanı sıra MAN olarak sunduğumuz satış sonrası hizmetin kalitesi ile de sektörlerinin lider firmalarının tercihi oluyorlar. Bugün de yine servis ve personel taşımacılığı alanında gösterdiği başarı ile Türkiye'nin önemli markaları arasında yer alan ALTUR firmamıza, yılın ilk büyük teslimatını yapıyoruz. Böylesine değerli, lider bir markanın tercihi olmak, araç kalitemizin yanında, verdiğimiz hizmetin de kendileri tarafından kabul gördüğünün bir göstergesi. Bize duyulan bu güveni, daha da ileriye taşıyarak, iş birliğimizi sürdüreceğiz. 'Yolların Aslanı' son model MAN Lion's Coach'larımızın ALTUR Ailesi'ne ve yolcularına hayırlı olmasını dileriz."



## 7 24 Transfer filosunu 15 adet MAN TGE ile güçlendirdi

**M**AN, hafif ticari araç segmentindeki yenilikçi markası TGE'nin teslimatlarına yeni yılda hız kesmeden devam ediyor. Akdeniz ve Ege bölgelerinde hizmet veren Türkiye'nin lider havalimanı transfer firması 7 24 Transfer şirketi, araç yatırımı kapsamında filosunu yeni TGE'lerle güçlendirdi. Firma, filosuna kattığı 15 adet MAN TGE'nin ilk kısmı olan 8 aracı törenle teslim aldı. Mevcut nitelikli filosunu yeni MAN TGE'lerle daha da güçlendiren firma, yeni araçları tatil bölgelerindeki transfer hizmetlerinde kullanacak.

MAN TGE, üstün nitelikleri ve sunduğu avantajlarla turizm ve servis sektörlerinde firmaların tercihi olmaya devam ediyor. MAN'ın ağır ticari araçlardaki kalite ve güvencesini hafif ticari araçlar segmentine

taşıyan TGE'yi filosuna katan son firma ise, Akdeniz ve Ege bölgelerinde hizmet veren 7 24 Transfer şirketi oldu. Türkiye'nin lider havalimanı transfer firması 7 24 Transfer, 2024 araç yatırımları kapsamında filosunu 15 adet MAN TGE ile güçlendirdi. Firma, satın aldığı araçların ilk kısmı olan 8 adet MAN TGE'yi törenle teslim aldı. MAN'ın Antalya Meçikoğulları Bayii'nde gerçekleştirilen teslimat törenine 7 24 Transfer şirketi ortakları Hilmi Uzel ve Serkan Günaydın ile birlikte MAN Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhur Kutlubay katıldı.

### “Konforlu ve güvenli bir yolculuk için MAN TGE'yi seçtik”

Törende konuşan şirket ortaklarından Hilmi Uzel, “Havalimanlarında servis ve özel araç transfer hizmeti sunan ülkemizin sektörümüzün lider firmalarından bir tane-

siyiz. 7 24 Transfer olarak, yolcularımıza her zaman en iyi hizmeti sunma amacıyla çalışıyoruz. Bunun için de kaliteli ve konforlu araçları seçmeye gayret ediyoruz. Yeni MAN TGE'ler de konfor, dayanıklılık, güvenlik ve satış sonrası hizmetler ile aradığımız tüm özellikleri fazlasıyla sunuyor. Bu yüzden de yeni araç yatırımımızda MAN TGE'yi seçtik” diye konuştu. Serkan Günaydın da MAN ile iş birliklerinden çok memnun olduklarını vurgulayarak, “MAN'ın araç ve hizmet kalitesine güveniyoruz. Her şeyden önce konforlu, güvenilir ve sağlam araçlar üretiyorlar. Biz de MAN TGE'lerin sahip olduğu bu konfor sayesinde, yolcularımızın rahat bir ortamda yolculuk yapmalarını sağlıyoruz. Yeni aldığımız araçları da özellikle tatil yörelerimizdeki farklı lokasyonlarda kullanacağız” açıklamasında bulundu.

“Yeni yılla birlikte Antalya bölgesinde peş peşe teslimatlara başladık” MAN Hafif Ticari Araçlar (HTA) ve İkinci El Satış Direktörü Cumhur Kutlubay ise, MAN TGE'lerin Akdeniz ve Ege bölgelerindeki turizm firmalarından son dönemde büyük ilgi gördüğünü ifade ederek, şunları söyledi: “Yeni yılla birlikte Antalya bölgesinde peş peşe MAN TGE teslimatlarına başladık. Özellikle turizm alanında hizmet veren ülkemizin önemli firmaları gerek sahip olduğu konfor ve güvenlik gerekse de satış sonrası hizmet kalitesi ile MAN TGE'leri tercih ediyorlar. Yolcuları MAN TGE'nin konforundan, onlar da aracın performansından memnun. Biz ise, tercih edilen bir marka olmaktan çok memnunuz. Önümüzdeki süreçte de teslimatlarımız artarak devam edecek.”



## MAN TÜRKİYE A.Ş.'DEN SÜRDÜRÜLEBİLİR GELECEK YOLUNDA TEMİZ ENERJİ YATIRIMI

**M**AN Türkiye A.Ş., sürdürülebilirlik hedefi doğrultusunda önemli bir yatırımı daha hayata geçiriyor. Şirket, temiz enerji yatırımları kapsamında Ankara fabrikasının çatısına Astronergy güvencesiyle 6,9 MWp kurulu gücünde Güneş Enerjisi Santrali (GES) kuruyor. Proje ile MAN Türkiye A.Ş.'nin fabrikasının yıllık elektrik tüketiminin yüzde 45'i yenilenebilir enerjiden karşılanacak. MAN Truck & Bus'ın Almanya dışındaki ilk üretim tesisi olarak, 1966'da Türkiye'de faaliyete başlayan MAN Türkiye A.Ş., temiz enerji alanında yeni bir yatırımın ilk adımını atıyor. Halihazırda günde 16 araç üretim kapasitesi ile MAN'ın önemli otobüs üretim merkezleri arasında yer alan fabrika, yeni yatırımla kullandığı elektriğin yarısına yakını güneş enerjisinden karşılamayı hedefliyor. MAN'ın “Sürdürülebilir Enerjiye Dayalı Temiz Ulaşım Çözümleri” mottosunun yanı sıra Volkswagen Grubu'nun küresel sürdürülebilirlik vizyonu doğrultusunda yeşil, ekonomik ve öngörülebilir enerji arzını sağlamak adına ger-

çekleştirilen proje, Türkiye'de faaliyet gösteren global bir enerji firması olan Astronergy iş birliğinde hayata geçiriliyor. 6 MWp'lik kısmı devreye giren projede, 0,9 MWp'lik kısım için ise çalışmalar devam ediyor. 4.970 ton karbon salımı engellenerek çevreye katkı sağlanacak. Şirketin temiz enerjiye yönelik hayata geçirdiği proje kapsamında, MAN Türkiye A.Ş.'nin Ankara'daki fabrikasının çatısında 12.803 adet güneş paneli kullanılarak güneş enerjisinden elektrik üretilecek. Temiz enerjiye dönük atılan bu adım ile 4.970 tonluk karbon salımı engellenerek, çevreye önemli bir katkı sağlanacak. Proje ile ayrıca kurumsal olarak da “Yenilenebilir Enerji Tedarik Anlaşması” konseptinin Türk mevzuatına uyumlu hale getirilmesi, özgün, uçtan uca enerji verimliliği uygulaması sayesinde şirketin, enerji maliyetlerinin bir kısmı 10 yıl boyunca sabitlenmiş olacak. **MAN sürdürülebilir enerjiye dayalı üretim ile sektöre öncülük ediyor** Dünya genelinde son yıllarda yaşanan gelişmeler, sürdürü-

lebilirliğin önemini net bir şekilde ortaya koydu. Özellikle küresel ısınma ve iklim değişikliği, sürdürülebilir geleceğe dönük yatırımları çok daha önemli ve acil hale getirmiş durumda. Bu nedenle de şirketler ve ülkeler, üretimde temiz enerji kullanımının artırılması ve karbon salımını azaltmaya dönük hedeflerle kendilerini bu yeni normale hazırlamaya çalışıyorlar. Ağır ticari araç sektörünün küresel ve köklü markası olan MAN ise, dünyanın yöneldiği yeni hedefe öncülük etmek adına çalışmalarını artırarak devam ettiriyor. Küresel sürdürülebilirlik vizyonu doğrultusunda elektrikli araçların geliştirilmesine ve üretimine yoğunlaşan MAN, geliştirdiği elektrikli araçlarla da, iklim-nötr taşımacılıkta yeni bir dönemin kapılarını aralıyor. Bunun yanında, aynı zamanda sürdürülebilir enerjiye dayalı üretim için de tesislerinde daha fazla temiz enerji kullanımına dönük yatırımlara da öncelik veren MAN, iş ortakları ile birlikte bu alana yönelik projeler geliştiriyor.



# Tekulaş, Allison Donanımlı Anadolu Isuzu Citibus ile filosunu otomatikleştirmeye devam ediyor

**T**ekulaş, 2014 yılında büyükşehir belediyesi olan Tekirdağ ilinde toplu ulaşım ve otopark hizmetlerini sunuyor. Hem yolcu hem de sürücü güvenliği ve konforu için tam otomatik şanzımanları tercih eden Tekulaş, Allison Torqmatic® Serisi donanımına sahip Isuzu Citibus otobüsler ile filosundaki manuel şanzımanları dönüştürmeye devam ediyor.

Şehrin toplu taşıma çözümlerine yaptıkları yatırımlar hakkında açıklamalarda bulunan Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak; "Tekulaş, 200 araçlık otobüs filosu ile Tekirdağ ilimiz genelinde toplu ulaşım hizmeti sunuyor. Günlük ortalama 80.000, aylık ortalama 2.400.000 yolcunun ulaşımını sağlıyoruz. Büyükşehir Belediyesi olarak otobüs filomuzu genişletmenin yanı sıra eski araçlarımızı donanımı yenilemeyi hedefliyor ve bu yönde yatırımlarımıza devam ediyoruz" şeklinde belirtti. Tekulaş'ın teslim aldığı 9,5 metrelik Isuzu Citibus otobüsler, 151 kilowatt (210 beygir gücü), 832 newton-metre / Tork üretebilen 4,5 litrelik Cummins ISB Euro 6 motordan güç alıyor. Altı ileri vitesli, dahili retarderli Allison T 280R™ tam otomatik şanzımanlar, Isuzu'nun Citibus modelinde standart donanım olarak sunuluyor. Bu otobüsler, Tekirdağ Süleymanpaşa ilçe merkezinde 2/7 ve 1/3 no'lu hatlarda kullanılıyor. Araçların tek yön hat uzunluğunun 34 km olduğu güzergâhta toplam 90 ayrı durak bulunuyor. Sık dur-kalk gerektiren bu şekildeki güzergâhlarda Allison şanzımanlar, birçok avantaj sunuyor. Allison'ın tork konvertörü, sarsıntısız bir şekilde motor torkunu çoğaltarak tekerleklere daha fazla güç aktarılmasını sağlıyor. Allison Kesintisiz Güç Teknolojisi™'nin desteklediği sorunsuz ve sarsıntısız tam güç geçişleri sayesinde ise üstün ivmelenme ve hızlanma mümkün oluyor. Böylece her vites değişikliğinde güç ve tork kaybına, daha verimsiz çalışmaya ve daha az yol kat edilmesine neden olan manuel veya otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlara (AMT'ler) göre Allison tam otomatik şanzımanlar daha

yüksek performans sunuyor. Filo yatırımları ile ilgili bilgi veren Tekulaş Genel Müdürü İlyas Küçükmidil ise; "Filomuzda bulunan otobüslerin yüzde 50'si tam otomatik şanzıman donanımına sahip. Bundan sonraki alımlarımızda da tercihimiz her zaman bu yönde olacak. Tam otomatik şanzıman donanımları, yoğun trafikte ve şehir içi güzergâhlarda sürücülerimizin yola odaklanmasını sağlayarak manuel şanzımanlara oranla daha rahat sürüşü mümkün kılıyorlar. Bu da sürücülerimiz kadar yolcularımızın da konfor ve güvenliğini artırıyor" diye açıkladı.

Sürücülerin tam otomatik şanzıman donanımlı otobüslerle daha az yorulduklarına değinen İlyas Küçükmidil; "Otomatik vites geçişleri sayesinde sürücüler, vites değiştirmeye gerek kalmadan yola ve sürüşe konsantre oluyor. Öte yandan tam otomatik şanzımanlar sürücülerden kaynaklanan hata ve arızaları azalttığı için filomuzun verimliliği de artıyor" şeklinde ekledi.

Allison T 280R şanzıman, Allison'ın DynActive® Vites Değiştirme özelliğine sahip FuelSense® 2.0 teknolojisi ile araç ve çevre parametrelerine göre en verimli vites değiştirme noktasını seçmek için bir algoritma kullanıyor. Bu sistem aynı zamanda Duruş Esnasında Otomatik Boşa Alma ve Araç İvmelenme Kontrolü özelliklerine de sahip.

## Tam otomatik şanzımanlar ile araç bakım-onarım maliyetleri de düşüyor

Allison tam otomatik şanzımanlar, manuel ve otomatikleştirilmiş manuel şanzımanlarda (AMT'ler) bulunan aşımaya yatkın kuru tip baskı-balata kavrama sistemi yerine kullanılan hidrolik tork konvertörü sayesinde toplu taşımacılığın en önemli maliyet kalemlerinden biri olan bakım-onarım giderlerinin azaltılmasına katkı sağlıyor. Böylece yüksek maliyetli ve zaman alan debriyaj tamir

ve değişimleri ortadan kalkıyor. Sadece periyodik yağ ve filtre değişimi ile Allison şanzımanlar, çok daha verimli bir çalışma ömrü sunuyor. Ayrıca şanzımanın dahili retarderi, aracın fren sisteminde daha az aşımaya ile yavaşlamasına yardımcı oluyor. Retarder, tam ihtiyaç duyulduğu anda aracı güvenle yavaşlatarak verimli frenleme sağladığından fren balatası ile disk ömrü uzatılırken, yolcu ve sürücülerin konforunu da artırıyor.

İlyas Küçükmidil; "Bir otobüsümüz, günlük ortalama 200 km yol yapıyor. Düşük bakım gerekliliği sayesinde Allison tam otomatik şanzımanlar, operasyonlarımızı kolaylaştırıyor. Bu doğrultuda sık bakım gerekliliği nedeniyle hattan ayrılarak zaman ve maliyet kaybı yaratan manuel şanzımanlı araçlar yerine performans ve verimliliği daha yüksek donanımlara odaklanıyoruz."

Allison Transmission Türkiye Satış Müdürü Berk Gönenç ise konuyla ilgili olarak; "Allison tam otomatik şanzımanlar, özellikle şehir içi toplu taşıma alanında yoğun trafikte sık dur-kalk gerektiren yolculuklar için çok uygun. Şehir merkezleri ve ilçeler arası uzun yolculuklarda dahili retarder sistemi sayesinde araç hakimiyeti artıyor, sürüş güvenliği iyileştiriliyor. Ayrıca toplam sahip olma maliyetleri göz önünde bulundurulduğunda operasyon giderlerinde ciddi tasarruflar sağlanıyor. Bu nedenle hem belediyelere hem de özel otobüs işletmelerine ait 8-9 metre segmentindeki araçlarda da tam otomatik şanzıman kullanımı yaygınlaştı. Kullanıcılar, memnuniyetleri doğrultusunda hızla filolarının tamamını tam otomatik şanzıman donanımına geçirme eğilimindedir" diye açıkladı.

Tekulaş, 2011 yılında teslim aldığı Allison tam otomatik şanzıman donanımlı on adet Isuzu Citibus ve yedi adet Otocar Doruk otobüsleri de şanzıman kaynaklı hiçbir problem yaşanmadan yüksek performans ile kullanmaya devam ediyor.



## Muş Yolu'ndan Yıldız Yatırımı

Mercedes-Benz Otobüs teslimatlarına devam ediyor. Bölgesinin önemli oyuncularından Muş Yolu Turizm 2024 yılı yatırımlarına start verdi. 14 adet yıldız siparişi gerçekleştiren firma bugün ilk iki aracını bünyesine kattı. Gelecek Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen yıldızlar Mercedes-Benz Filo Satış Koordinatörü Taylan Özyiğit ve Gelecek Otomotiv Otobüs Satış Müdürü Cüneyt Ergün tarafından Muş Yolu Turizm Yönetim Kurulu Başkanı Mazhar Özkan'a teslim edildi.



## Heska'dan Diyarbakıra 3 Travego

Özlem Diyarbakır yıldızla olan birlikteliğini yeni yatırımları ile sürdürüyor. Bölgesinin güçlü ve yenilikçi firması Özlem Diyarbakır yeni araçlarını bugün teslim aldı. Heska Motorlu Araçlar tarafından satışı gerçekleştirilen araçlar Özlem Diyarbakır Yetkilisi Mehmet Üçdağ'a Heska Motorlu Araçlar Otobüs Satış Koordinatörü Nihat Toloğ tarafından teslim edildi.



HABER **ULASIM**

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 · Sayı: 67 · 8 Mart 2024

Genel Yayın Yönetmeni  
Recep Yalamacılar

Genel Müdür  
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü  
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No  
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409  
Bayrampaşa / İstanbul  
Tel: 0553 358 16 73  
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon  
0536 365 15 11

# HER ZAMAN YANINIZDAYIZ

Üstün performans ve düşük işletme giderleriyle  
işletmecilerinin gözdesi olan TEMSA ve FUSO araçlar ile yanınızdayız



## YAŞAROĞLU OTOMOTİV

Kavaklıdere Köyü Belkahve Mevkii

No:407 Bornova / İZMİR

T: 0 232 360 15 55

[temsa.com.tr](http://temsa.com.tr)



TEMSA



FUSO



*Dünya Kadınlar Günü*  
*Kutlu Olsun*

**obilet**

**biletall**