

Günün Stresini Garajımızda Atıyorum

Haberimiz Sayfa 10'da



Kâmil Koç'un Avrupa'daki yeni durağı Kırcaali

Haberimiz Sayfa 40'da



Yıl:4 Sayı:70 Tarih: 22 Nisan 2024 Fiyatı: 10 TL

HABER ULASIM

www.haberulasim.com

f @ t i n s haberulasimcom

MAN Truck & Bus Center @mapar

mapar

Otomotiv

'Güvenilir çözüm ortağı'

www.maparman.com

f @ t i n s maparman

Yenilenen Seçimde Başkan Sümer Yiğci



Sayfa 37'de

Başkent'in İlk Tercihi, METRO TURİZM



Sayfa 36'da

Türsab Karayolu İhtisas Başkanlığı Turizm Otoparkını Ziyaret Etti



Sayfa 5'de

Daimler Güvenlik Standartlarını Yeniden Belirliyor



Sayfa 12'de

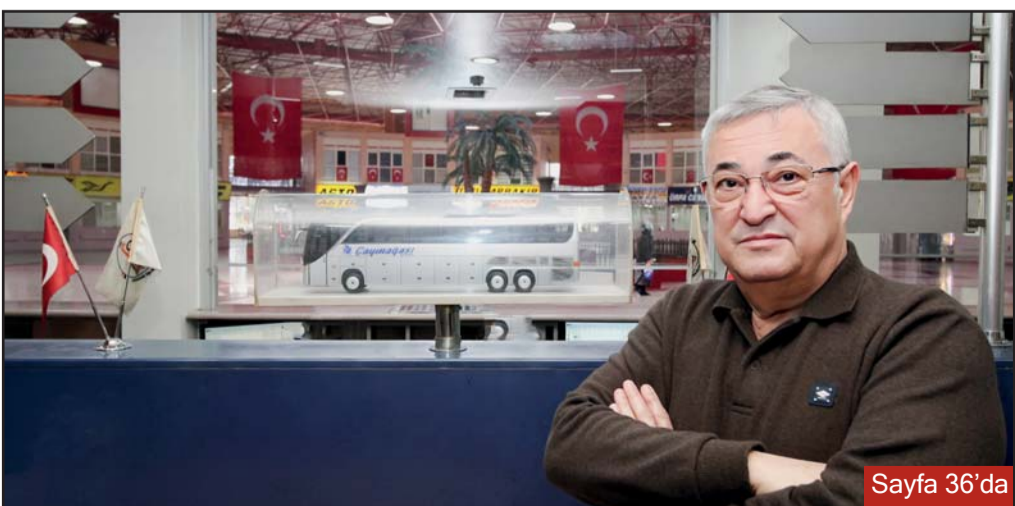
Ulaşım Motorlu Araçlar'dan Avantajlı Bakım Kampanyası



Turizm Taşımacıları Derneği daha önce yeterli çoğunluğu sağlayamadığı için iptal olan genel kurulunu 16 Nisan Salı günü gerçekleştirdi. Önceki kurullardan farklı olarak yoğun katılımın olduğu genel kurul Büyük İstanbul Otogarı Hasan Ali Yücel Konferans Salonu'nda saat 11'de başladı. Bir süre önce görevi bırakan duayen turizm taşımacısı Sümer Seyahat Sahibi Sümer Yiğci sürpriz bir şekilde tekrar aday oldu. Çekişmeli geçen Genel Kurulda başkanlık için yarışan Sümer Yiğci 45 oy alırken, diğer aday Mümtaz Er 44 oyda kaldı. Yeniden başkan seçilen Sümer Yiğci ve yönetimini tebrik ediyoruz.

Sümer Yiğci Listesi

- A.Sümer Yiğci
- Mehmet Katircioğlu
- Mustafa Yıldırım
- Mehmet Öksüz
- Hüseyin Satır
- Taşkın Arık
- Fatih Çolak
- Murat Yeşilyurt
- O.N. Başar Ulusoy
- Hasan Özgün
- Cemal Ali Rıza Çelebi



Sayfa 36'da

İŞİ SADECE OTOBÜŞÇÜLÜK OLAN GEÇİNEMEZ

Koltuk Arkası Eğlence Sisteminde
Yeni Teknoloji **ninova**
BUS TV

- 25 TV Kanalı
- 14 Radyo Kanalı
- HD Film
- İçerik
- Anket
- Reklam



Artan zengin içeriklerle hizmetinizdeyiz.

0506 125 11 10 - 0212 347 58 58



ŞEHRİN GÖZDESİ

İŞİNİZİN PRESTİJ'İ

YAKIT
EKONOMİSİ

SEGMENTİNİN
EN İYİ DÖNÜŞ YARI ÇAPI

FERAH
SÜRÜCÜ KABİNİ



MAPAR BURSA

TEMSA Otobüs Yetkili Servis & Bayi
FUSO Canter Yetkili Servis & Bayi
İstanbul Yolu Cad. No: 493/A
Alaşarköy Mah. Osmangazi/BURSA
Tel : 0 224 261 00 70
Fax : 0 224 261 00 53

Acil
Servis: 0 533 931 99 00

www.mapar.com.tr

 **mapar**

MAPAR İZMİR

TEMSA Otobüs Yetkili Servis
FUSO Canter Yetkili Servis
7410 Sok. No:24, 5. Sanayi Sitesi
Bornova - Pınarbaşı / İZMİR
Tel : 0 232 478 38 38
Fax : 0 232 478 38 10

Acil
Servis: 0 530 373 93 94

    /mapartemsa

 **FUSO**

MAPAR MERKEZ OFİSİ

İkitelli Organize Sanayi Bölgesi
Dolapdere Esnaf ve Sanatkarlar Sitesi
16. Blok No:42 - 44 İkitelli/İSTANBUL
Tel : 0 212 671 27 35 - 36
Fax : 0 212 671 27 44


TEMSA

İzmit'te
TİCARETİN
kalbi

İKİNCİ ELDE SONAT

MOTORLU ARAÇLAR

GÜVENCESİ



SONAT
MOTORLU ARAÇLAR

SONAT MOTORLU ARAÇLAR
Adres: Yenişehir, Zambak Sk. NO:12,
41000 İzmit/Kocaeli
Telefon: 0532 726 64 65

Anadolu Isuzu'nun Yetkili Servis Ve Satış Noktaları Elektrikli Araç Şarj İstasyonu Hizmeti Verecek

Anadolu Isuzu, yetkili satış ve servis noktalarında elektrikli araç şarj istasyonu hizmeti sunmak üzere çalışmalarına başladı. Proje kapsamında 2024 yılı sonuna kadar "tüm Anadolu Isuzu satış ve servislerine model ve segment ayrımı olmaksızın hizmet veren", hızlı şarj (DC) ağırlıklı ZES marka şarj istasyonları kurulması hedefleniyor.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, satış sonrası servis standartlarını güçlendirmeye yönelik çalışmalarını aralıksız sürdürüyor.

Anadolu Isuzu, çevre dostu ve kapsayıcı mobilite çözümlerine olan artan talepleri karşılamak amacıyla hayata geçirdiği proje kapsamında, servis noktalarıyla birlikte satış noktalarında da elektrikli araç şarj istasyonu hizmeti vererek geniş, hızlı ve etkili şarj çözümleri sunacak. DC ağırlıklı olması öngörülen şarj istasyonu ağı, yüksek güç tüketimine sahip son model araçları da şarj edebilecek. Anadolu Isuzu, hızlı şarj istasyonlarını 2024 yılı sonuna kadar ZES iş birliği ile tüm satış ve servis noktalarına kurarak, elektrikli araç sahiplerinin şehir içi ve şehirler arası yollarda menzil kaygısı taşımadan seyahat etmelerini kolaylaştırmayı ve aynı zamanda pratik ve güvenilir bir şarj hizmeti almasını hedefliyor. Anadolu Isuzu'nun elektrikli araç kategorisinin genişlemesi ile birlikte satış ve servis noktalarında elektrikli araç şarj istasyonu hizmeti sunacak olması, şirketin hizmet kalitesi ve çeşitliliğini artırma yolunda attığı yeni

ve önemli bir adımı temsil ediyor.

"ZES işbirliği çok değerli" Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, markanın "sıfır emisyon hedefi" doğrultusunda elektrikli araç modellerinin artması ile birlikte, teknolojik dönüşüme katkı sağladıklarını söyledi: "Bu açıdan baktığımızda elektrikli araçları tercih eden kullanıcılarımıza yetkili satış ve servis noktalarımızda elektrikli araç şarj istasyonu hizmeti sunmak üzere ZES ile işbirliğimiz çok değerli. 2024 yılı sonuna kadar tüm satış ve servis noktalarımızda model ve segment ayrımı olmaksızın şarj hizmetini sunacağız. Özellikle ticari araç segmentinde elektrikli modellerin payı gün geçtikçe artıyor. Anadolu Isuzu'nun önceliği her zaman müşterilerinin yanında olmaktır. Bu hizmetimizle de bunu bir kez daha kanıtlanmış olduk".

Sürdürülebilirlik hedeflerine adım adım ulaşıyor

Anadolu Isuzu "Yarınlara Dönüşüyoruz" stra-



tejisi çerçevesinde, sürdürülebilirliği içselleştirmeyi-uygulamayı ve değer zinciri boyunca yaygınlaştırmayı taahhüt ederek sıfır emisyon hedefi doğrultusunda iş birlikleri geliştiriyor. Aynı zamanda iş modellerinin ve ürünlerinin de geleceğe uygun olarak dönüşmesi için paydaşları ile projelere imza atıyor. Zorlu Enerji'nin düşük karbon ekonomisinin hayata geçirilmesi konusunda enerji sektörünün öncü şirketlerinden olduğunu belirten Zorlu Enerji Ticaret Genel Müdürü İnanç Salman, şunları söyledi: "Bu yaklaşımdan hareketle ZES markamızla hayata geçirdiğimiz, her geçen gün giderek sayısı ve kapsama alanı artan elektrikli araç şarj istasyonlarımız ve yaptığımız güçlü birlikteliklerle sektörel

dönüşüme öncülük etmeye devam ediyoruz. Türkiye çapında 1700'ü aşkın halka açık lokasyonda 4000'e yakın elektrikli araç şarj istasyonu ile elektrikli otomobil sürücülerine kesintisiz sürüş hizmeti veriyoruz. Sürdürülebilirlik vizyonu ile özellikle ticari araç kategorisinde elektrikli araç dönüşümüne öncülük eden Anadolu Isuzu'nun Türkiye genelindeki yaygın satış ve servis noktalarında kuracağımız şarj istasyonlarımız ile ulaşım sektöründeki dönüşüme de önemli bir katkı sağlayacağımıza inanıyorum. Bu anlamda Anadolu Isuzu ile yaptığımız işbirliğini çok önemli buluyor; bu güzel işbirliğinin sektörümüze ve ülkemize hayırlı olmasını diliyorum."

KALİTELİ ÜRÜNLER VE 1. SINIF İŞÇİLİKLE

YATIRIMLARINIZ BİZE EMANET



DÜNYA MARKASI DAHUA HD KIZILÖTESİ
GÜVENLİK KAMERA SİSTEMLERİ 4 FARKLI RENK
SEÇENEĞİ İLE MELODİ KARDEŞLER'DE !

Bülent Öztaş

☎ 0505 428 36 98

Özgür Faal

☎ 0554 553 84 99

ADRES

AŞTİ 2. Bakım İstasyonu
No: 2 Söğütözü/Ankara

E-MAIL

melodi_oztas@hotmail.com

Melodi Kardeşler

TV & UYDU & KAMERA
DÜNYASI



Daimler Buses'ın Güvenli Sürüş Sistemleri, Otobüslerde Güvenlik Standartlarını Yeniden Belirliyor

Daimler Buses, Mercedes-Benz ve Setra marka otobüsleri için geliştirdiği yeni güvenlik teknolojileri, yardımcı sistemler ve verimli sürüş sistemleri ile güvenli sürüş alanındaki iddiasını sürdürüyor. Bu kapsamda 17-18 Mart tarihlerinde İspanya'nın başkenti Madrid yakınlarında bulunan Circuito del Jarama yarış pistinde düzenlediği özel bir etkinlikle, yeni güvenlik ve sürüş sistemlerini tanıttı.

Daimler Buses CEO'su Till Oberwörder'in ev sahipliğinde gerçekleşen etkinlikte katılımcılar, Avrupa Birliği'nin taşımacılık sektöründe kullanılan araçlarda güvenlik stan-

dartlarını belirlemek için oluşturduğu AB Genel Güvenlik Yönetmeliği (GSR) kapsamında hizmete alınan Aktif Fren Yardımcısı 6, Aktif Sürüş Asistanı 2, Dönüş Asistanı 2 ve Ön Koruma Asistanı gibi birçok yeni yardımcı sistemini deneyimleme fırsatı buldular. Özel parkurlarda test edilen yeni sürüş sistemlerinin performansı gerçek zamanlı olarak Omniplus On filo yönetim sistemi kullanılarak analiz edildi.

Güvenliğe ve yardımcı sistemlere odaklanan yaklaşım...

Sürücü ve yaya güvenliğini artırmak amacıyla güncel-

lenen AB Genel Güvenlik Yönetmeliği (GSR), Temmuz 2024'ten itibaren teslim edilecek otobüslerde bir dizi yardımcı sistemi zorunlu kılıyor. Bu sistemler yorgunluk, stres veya dikkat dağınıklığı gibi etmenlerin trafikte olumsuz sonuçlara yol açmasını engellemesinin yanı sıra hem sürücüler hem de yayalar için güvenlik standartlarını yeniden belirliyor. Daimler Buses, global güvenlik standartları kapsamında hayata geçirdiği sistemlerin yanı sıra, Mercedes-Benz ve Setra marka otobüslerde isteğe bağlı donanım olarak sunduğu 360° kamera ve yeni MirrorCam sistemiyle, güvenli sürüşe katkıda bulunmaya devam ediyor.

OTOBÜSLERİNİZDE TEKNOLOJİYLE DONATILMIŞ YOLCULUKLAR

HER İHTİYACA ÖZEL HİZMET

- Koltuk Arkası Ekran Tamir Onarım ve Satışı
- İnvörtör ve Koltuk Yenileme & Montajı
- Araç Güvenlik Kameraları
- Otobüslere Özel USB ve Priz Sistemleri
- Araç Takip Sistemleri Kurulumu
- Telsiz Sistemi Kurulumu



RMS
ARAÇ TEKNOLOJİLERİ

İLETİŞİM VE BİLGİ İÇİN

0224 215 57 67 | 0532 354 71 37

www.rmsmobil.com

ADRES

Küçükbalıklı Mah. Köprübaşı Cad.
No: 87/A Osmangazi | Bursa



Mercedes-Benz Türk PEP+ Zorunlu İş Yeri Eğitimi Staj Programı Başvuruları Başladı

Mercedes-Benz Türk'ün 10 yılı aşkın bir süredir 8. dönemlerinde "İş Yeri Eğitimi" stajı yapmak zorunda olan üniversite öğrencilerine yönelik Aksaray Kamyon Fabrikası'nda hayata geçirdiği PEP+ Zorunlu İş Yeri Eğitimi Staj Programı'nın başvuruları açıldı. 1 Mayıs'a kadar devam edecek olan başvurular sonrasında seçilecek PEP+ Takımı, bir dönem boyunca 5 iş günü devam koşuluyla çeşitli departmanlarda en az bir projede görev alacaklar.

Eğitim alanında sürdürülebilir ve geniş kapsamlı sosyal fayda projeleri hayata geçiren Mercedes-Benz Türk, staj programlarıyla öğrencilere destek olmayı ve sektör için donanımlı işgücünün yetişmesine katkı sağlamayı sürdürüyor. Bu kapsamda; Daimler Truck AG'nin en önemli kamyon üretim ve AR-GE üslerinden biri konumunda olan, ağır sınıf kamyonlar ve çekiciler ürettiği Aksaray Kamyon Fabrikası'nda gerçekleştirilecek PEP+ Zorunlu İş Yeri Eğitimi Staj Programı'nın güz dönemi için başvurularını açtı. Lisans eğitiminin son senesinde bulunan ve iş yeri eğitimi zorunluluğu olan üniversitelerin ilgili mühendislik branşlarının 7+1 programlarında öğrenim gören öğrencilere yönelik düzenlenen PEP+ Zorunlu İş Yeri Eğitimi Staj

Programı'nın başvuruları, 1 Mayıs'a kadar devam edecek. Mercedes-Benz Türk'ün uyguladığı seçim süreçlerinde başarılı olan adaylardan oluşan PEP+ takımı, 5 ay boyunca vaka çalışmaları, eğitimler, mentorluk oturumları, yetenek kampı, kariyer sohbetleri, fabrika turları ve proje sunumları gibi birçok faaliyete katılacaklar. PEP+ takımındaki öğrenciler ayrıca uzun vadede şirkette oluşacak yeni mezun istihdamı için uygun pozisyonlarda değerlendirilmek üzere öncelikli aday havuzunu oluşturacak. PEP+ takımı, yöneticilerinin rehberliğinde gerçekleştirecekleri projelerle teorik eğitimlerini pratik hayatta uygulama fırsatı bulacak.

PEP+ Zorunlu İş Yeri Eğitimi Staj Programı başvuruları 1 Mayıs'a kadar <https://live.peoplise.com/mercedesbenz/App->

lication/Landing/ff7fd993-536e-4335-9cc3-a0a83074ab5f adresinden yapılabilir.

PEP+ Zorunlu İş Yeri Eğitimi Staj Programı başvuru kriterleri:

- Mühendislik branşlarında (Makine, Elektrik/Elektronik, Mekatronik, Endüstri, Otomotiv, Bilgisayar) işyeri eğitimi zorunluluğu bulunan bir üniversitede, 7+1 lisans programlarına devam etmek,
- Başvuru tarihi itibarıyla 4 Yıllık üniversitelerin 7. Döneminde okumak ve alttan dersi bulunmamak,
- İyi derecede Almanca ve/veya İngilizce bilmek,
- Gerçekleştirilecek mülakat, test ve değerlendirme merkezi uygulamalarında başarılı olmak.



Yollardaki güven, tecrübeyle sabit

Teknolojilerimizle yollardaki güveni konforla taşıyoruz.

KOLUMAN



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13

ŞEHRİN GÖZDELERİ



MD9 ve Prestij'ler Pilavcı Otomotiv'de
sizi bekliyor!

PİLAVCI OTOMOTİV

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad. No:150, Gebze/Kocaeli

T: 0850 302 00 18

www.pilavci.com.tr

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO



Petronas Madeni Yağlar'dan Önemli İş Birliği

Dünyanın en büyük madeni yağ şirketlerinden biri olan ve 100 ülkede faaliyet gösteren PETRONAS Madeni Yağlar ve Mercedes-Benz Global Müşteri Hizmetleri ve Yedek Parça İş Birimi, otomotiv satış sonrası sektöründeki ilerlemeleri desteklemek amacıyla araç performansı ve verimliliğini optimize edecek teknik çözümler geliştirmek için iş birliği yapacak.

İki küresel şirket, uzmanlık alanlarını birleştirerek, güçlü küresel iş birliklerinin yanı sıra sektörde daha fazla müşteri değeri sunmak için özel pazar yaklaşımları, dijitalleşme ve karbon nötr girişimlerini kullanacak. Konuya ilişkin açıklama yapan Mercedes-Benz Group AG'nin Mercedes-Benz Otomobil Servis ve Yedek Parça İş Birimi ve Garanti ve İyi Niyet Direktörü Andreas Jörg: "Mercedes-Benz Glo-

bal Müşteri Hizmetleri ve Yedek Parça İş Birimi olarak en önemli önceliğimiz, müşterilerimizin araçlarına gerçek anlamda özen göstermek, yüksek performanslı, yenilikçi ve sürdürülebilir türünler sunarak en üst düzeyde müşteri memnuniyeti sağlamak." dedi.

Jörg, "PETRONAS Madeni Yağlar ile stratejik ortaklığımız, mobilite ve müşteri deneyiminin geleceğini şekillendirecek yenilikçi teknolojiler üzerinde iş birliği yaparak müşterilerimize olan bağlılığımızı daha da geliştirmek için heyecan verici bir fırsat" diye ekliyor.

Ortaklığın başarılı geçmişi, PETRONAS Madeni Yağlar'ın gelişmiş Sıvı Teknoloji Çözümleri-FTS™'nin Mercedes-Benz motorlarıyla entegrasyonunda kanıtlandı. Bu ortaklık, 2010'dan beri Mercedes-AMG PETRONAS

Formula 1 (F1) Takımını sekiz dünya şampiyonluğuyla güçlendirdi.

PETRONAS Madeni Yağlar Genel Müdürü ve Grup İcra Kurulu Başkanı Hezlinn Idris, "Sıvı Teknoloji Çözümleri-FTS™ geliştirme konusundaki deneyimimizi kullanarak, ileri motor teknolojilerine uygun yenilikçi çözümler sunmaya devam edeceğiz ve müşterilerimizin yüksek performanslı sürüş ihtiyaçlarını karşılamak için yakıt verimliliğini, motor performansını ve güvenliğini artıracğız. Mercedes-Benz Global Müşteri Hizmetleri ve Yedek Parçalar Birimi ile küresel erişimimizi genişletiyoruz ve çözümlerimizi dünyaya daha erişilebilir hale getiriyoruz. Bu süreçte müşteri değerini önceliğimiz olarak belirliyoruz" diyor.



Güvenlik. Konfor. Teknoloji. Gelecek.

Kısaca anlattık, uzun yolda keşfedin.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

Çınaralp Otomotiv Farkıyla

YOLCULUKLARA ÇAĞ ATLATAN KONFOR BU KOLTUKLARDA

3 Nokta Emniyet Kemeri

Yüksek Malzeme Kalitesi

Hafif ve Dayanıklı Yapı



GRL
Commercial Vehicle Seats

Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



GÜNÜN STRESİNİ GARAJIMIZDA ATIYORUM

Yatırımları ile sektörde adından sıkça söz ettiren başarılı firma LKS Grup-Lüks Karadeniz Seyahat'in Yönetim Kurulu Üyesi Fatih İslam ile Ankara ziyaretimizde bir araya geldik. Otobüsçülük tutkusundan bahsederken kurduğu cümlelerle bu sektörün insanın ruhuna nasıl işlediğini en samimi şekilde anlatan İslam, sektörün kendi gözünden genel değerlendirmesini de siz okurlarımız için bizlerle paylaştı. İşte Fatih İslam ile gerçekleştirdiğimiz keyifli söyleşimiz:

BAYRAMI DOLU DOLU GEÇİRDİK

Yılbaşıdan Ramazan Bayramı'na kadar uzanan dönem, firmamız için istikrarlı ve bereketli bir dönem oldu. Okul tatili ve yerel seçimler gibi önemli tarihlerin de araya girdiği bu süreçte araçlarımızı verimli çalıştı. Ramazan Bayramı boyunca tüm otobüslerimiz neredeyse %100 dolu vaziyette seferlerini tamamladı. Pamukkale Turizm'deki otobüslerimizin doluluk oranlarına ek olarak, turizm ve diğer firmalara verdiğimiz destek araçlarımızda da yüksek doluluk oranına ulaştık.

UÇAKLAR REKABETİ KIZIŞTIRIYOR

Bu sezonun oldukça iyi geçeceğine dair inancım tam. Tek endişemiz, sunduğumuz hizmete kıyasla aldığımız ücretin yeterince yüksek olmaması. Bayramdan sonra bilet fiyatlarında %20 ile %30 arasında düşüşler yaşandı, fiyat dengesini sağlayabilirsek güzel bir sezon bizi bekliyor. Ancak bir taraftan da A Jet isimli yeni bir havayolu şirketinin varlığıyla rekabet ortamı kızışıyor. Bu yeni şirket, şu anda oldukça düşük fiyatlarla taşıma yapıyor. Gelecekteki stratejileri tam olarak belli olmasa da uçak bileti fiyatlarının şu anda bizim sunduğumuz bilet fiyatlarının bile altında olduğunu görüyoruz ama bayram dönemi bizim lehimize gelişti çünkü havayolu şirketleri çok yüksek fiyatlarla bilet kesti. Örneğin, Rize'den Ankara'ya bayramda otobüs bileti fiyatı 1.000 TL iken,

uçak bileti fiyatları 6.000 TL'ye kadar çıktı. Genelde sezon harici uçak bileti fiyatları 1.000 TL ile 2.500 TL arasında seyrediyor. Yaz aylarında bayramdaki gibi fiyatlar uygulanırsa otobüsçülerin uçakla çok bir rekabet işi kalmayacak gibi görünüyor. Bence ideal senaryo, uçak bileti fiyatlarının otobüs bilet fiyatlarından %40-%50 daha yüksek olmasıdır. Sonuçta, 1.5 saatte varılabilecek bir mesafeyi otobüsle 12 saatte kat etmek büyük bir zaman kaybı. Bu nedenle, yolcuların otobüsü tercih etmesi için fiyat farkının bu seviyede olması gerekiyor.

YAŞLI YOLCULAR VE GENÇLERİN TERCİHİ "OTOBÜS YOLCULUĞU"

Yolcularımızın önemli bir kısmının orta yaş ve üstü olduğunu ve otobüs seyahatinin geleneksel bir tercih olarak algılandığını gözlemliyoruz. Verilerimize baktığımızda, kısa mesafeler dışında uzun mesafeli seferlerimizde yolcularımızın yaş ortalamasının orta yaş üstü olduğunu, genç yolcuların ise daha çok öğrenci illeri ve ilçelerine gerçekleşen kısa mesafeli seferleri tercih ettiğini görüyoruz. Görünen o ki uzun mesafeli seyahatlerde eski geleneksel otobüs yolculuğu hala ön planda. Bunun yanında, nüfus artışı da göz ardı edilemeyecek bir gerçek. Uçakların kapasitesinin sınırlı olduğu ve bu kapasitenin artan talebi karşılayamayacağı aşikâr. Bu durum, otobüs sektörüne önemli bir fırsat sunuyor. Kıscası, pastada bizim de önemli bir

payımız var ve bu payı daha da büyütmeye potansiyeline sahibiz.

UÇAKLARIN KAPASİTESİ SINIRLI!

Bayramda yaşanan uçak bileti bulma sorunu yani uçak sefer kapasitesinin sınırlı olması ve artan yolcu talebi, otobüs firmalarına yansdı ve daha fazla sefer yapma fırsatı yarattı. Faaliyette olan firmaların işlerinin yoğun olmasındaki diğer bir etken ise otobüs sektöründeki araç sayısının azalması oldu. Araç sayısının azalması, kalan firmaların büyümesine de olanak sağladı. Son dönemde bireysel yatırımcıların otobüs sektöründen çıkmaya başladığını gözlemliyoruz. Bunun en önemli sebepleri ise araç alımının ve işletiminin zorlaşması, sıfır ile ikinci el otobüs fiyatları arasındaki makasın açılması ve kredi faizlerinin yüksek olması. Bu durumlar, yatırımcıların otobüs işine devam etmesini zorlaştırıyor. Sıfır bir otobüsün aylık taksit tutarının 600-700 bin liraya yaklaşması, bireysel yatırımcıların bu yükü kaldırmamasını zorlaştırıyor. Özellikle ekonomik koşulların zorlaştığı bu dönemde, yatırımcıların bu gibi yüksek taksit ödemelerini sürdürmesi pek mümkün görünmüyor.

YENİ FİLO, GÜÇLÜ VE KÂRLI FİLO DEMEKTİR

Bu yılın ilk çeyreğinde filomuzda 13 adet sıfır otobüs yatırımı gerçekleştirdik. 6 adet Mercedes-Benz ve 7 adet MAN marka otobüslerimizi takassız bir şekilde satın aldık. Yatırımın büyük kısmını öz kaynaklarımızla finanse

ederken üreticilerin sunduğu teşviklerden yararlanmak için bir kısmında kredi kullandık. Deneyimlerimizden yola çıkarak düşük model ve garantili olmayan araçları işletmenin maliyetlerinin daha yüksek olduğunu ve arıza riskinin fazla olduğunu biliyoruz. Araç işletmeciliğinde filonun güncel ve bakımlı olması, hem iş akışının sorunsuz ilerlemesi hem de sermaye açısından ayakta kalabilmek için kritik önem taşıyor. Mevcut filomuzda çok sayıda araç bulunuyor. Günde 1 araç dahi arızalanırsa bu durumun işleyişi nasıl aksattığını ve ne kadar fazla zaman ve emek gerektirdiğini tahmin edebilirsiniz. Teknik ekip altyapımız olsa da arızalanan araçlarla uğraşmak ve bu durumdan doğan aksamaları telafi etmek bize oldukça zaman kaybettiriyor. Fiziksel olarak yorulmasak bile zihnimiz sürekli bu problemlerle meşgul oluyor ve bu durum iş performansımızı da olumsuz etkiliyor.

EMEKLERİMİZİN KARŞILIĞINI ALAMIYORUZ

Enflasyonun oldukça yüksek olduğu bir ülkede yaşıyoruz ve bu enflasyon, aldığımız ürünlerin fiyatlarını doğrudan etkiliyor. Ne yazık ki, bu durum otobüs bileti fiyatlarına tam olarak yansımıyor. Otobüs, sigorta, bakım, adblue, lastik, akü ve en önemli gider kaleminiz olan akaryakıtın fiyatı, geçen senelere kıyasla çok yükseldi. Bu yükseliş, filomuzun işletme maliyetlerini önemli ölçüde arttırdı. Bu da bize ne kadar büyük bir mali yük bindiğini gösteriyor. Araçlarımıza sefer

masrafları için verdiğimiz nakit para bile artık ciddi bir miktara ulaştı. Sektördeki tüm firmalar da bu artışlardan olumsuz etkiliyor. Emeklerimiz karşılığında adil bir ücret alabilmemiz için otobüs bileti fiyatlarında enflasyonun etkisini yansıtacak şekilde bir artış yapılması gerekiyor.

KISA VADELİ AKSİYONLARLA OPERASYONLARIMIZI SÜRDÜRÜYORUZ

Türkiye'de ticaret yapmak özellikle son dönemlerde çok zorlaştı, bir anda tüm şartlar değişebiliyor. Mesela bir günde %18 olan KDV %20 olabiliyor. Ticaret yapanların sürekli sürprizlere hazırlıklı olması gerekiyor. Geçmişte yaşanan %1 KDV uygulaması ve ardından yapılan geri dönüş, bu durumun en çarpıcı örneklerinden biri. Bu tür ani değişiklikler, yatırımların değer kaybetmesine ve önemli zararlara yol açabiliyor. Böylesine dinamik bir ortamda, uzun vadeli planlar yapmak oldukça zor. Bu nedenle, güncel gelişmeleri yakından takip etmek ve kısa vadeli aksiyonlar alarak işinizi yönetmek hayati önem taşıyor. Üç yıl önce uygulanan ticaret usullerinin bugün geçerliliğini yitirmiş olması ve seneye daha da farklı bir sistemin devreye girme ihtimali göz önüne alındığında, esneklik ve değişime ayak uydurma yeteneği en önemli başarı faktörleri arasında yer alıyor. Anlık duruma göre hamle yapmayı ve güncel ticaret trendlerini takip etmeyi ilke edinerek bu değişken ortamda bile karlı çıkmayı hedefliyoruz.



TÜRSAB GELECEĞİN TURİZMCİLERİNİ AĞIRLADI

Türkiye Seyahat Acentaları Birliği Başkanı Firuz Bağlıkaya, Turizm Haftası kapsamında Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı'nda gerçekleştirilen "Turizm Buluşması"nda gençlerle buluştu. Açılış konuşmasında turizmin Türkiye'nin geleceğinde en önemli rolü oynayacak sektör olduğuna dikkat çeken Bağlıkaya, "Ülkemiz 100 milyon yabancı ziyaretçi sayısını hedeflerken en büyük güvencemizi turizm alanında eğitim alan gençlerimiz oluşturuyor. Günümüzde 1,5 milyon düzeyinde olan turizm istihdamı en az iki katına çıkacak. Kariyer planlaması yapan tüm gençlerin turizmdeki bu büyümeye büyük katkı sağlayacağına inanıyorum" dedi. TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya ve TÜRSAB yönetimi, turizm sektörünün geleceği olan gençlerin sektördeki rolünü güçlendirmek ve genç istihdamı artırmak amacıyla İstanbul Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı'nda düzenlenen "Turizm Buluşması"nda turizm eğitimi alan gençlerle buluştu. İstanbul Vali Yardımcısı Mehmet Sülün, İstanbul İl Millî Eğitim Müdürü Doç. Dr. Murat Mücahit Yentür,

"Kendisi mutlu olmayan birinin başkasını mutlu etmesi pek mümkün değildir" diyen Bağlıkaya, "Turizmciler; patronundan çalışanına kadar tüm aktörleri ile mutluyusa misafirleri de mutlu olacaktır. Turizmcileri mutlu etme görevi devletin, turizm çalışanlarını mutlu etme görevi de sektördür. Sizlere, içinde olmaktan mutlu olacağınız bir sektör adına bu mesleğe şimdiden hoş geldiniz diyorum." şeklinde konuştu. Günümüzde turizmin artık çok büyük bir endüstri haline geldiğine dikkat çeken Bağlıkaya, turizmin oluşturduğu ekonomik hacmi ile hem istihdam yarattığına hem de yerel kalkınmaya katkı sağladığına işaret etti. Turizmdeki rekabette başarılı olmanın yolunun verilen hizmetin niteliğini yükseltmekten geçtiğini ifade eden Firuz Bağlıkaya, ürün çeşitlendirmenin önemine de vurgu yaptı. "CUMHURİYETİMİZİN YENİ YÜZYILINDA ÜLKEMİZ İÇİN EN ÖNEMLİ GELİŞİM ALANININ TURİZM OLMASI BEKLENİYOR" Türkiye ekonomisinin yol haritası çizilirken en büyük görevin turizm sektörünün

min tüm ülkeye dengeli biçimde dağılmasını sağlamayı, yüksek gelirli turist oranını artırmayı hedeflediklerini kaydetti. "TURİZM İSTİHDAMI EN AZ İKİYE KATLANACAK" "Turizm yüzyılı projemizin gücünü ise sahip olduğunuz dinamizm ile siz gençler oluşturacaksınız" diyen Bağlıkaya, Türkiye'nin çok da uzak olmayan bir gelecekte 100 milyon ziyaretçi sayısına ulaşma hedefini düşünüldüğünde 1,5 milyon civarında olan mevcut turizm istihdamının en az ikiye katlanacağını dile getirdi.

Turizmciliğin geleceğin meslekleri arasında olduğuna dikkat çeken Bağlıkaya, sözlerini şöyle sürdürdü: "Önünüzde aşılacak çok yol ve kazanılacak büyük başarılar mevcut. Sizlere güveniyoruz. TÜRSAB olarak yarın asrı aşkın birikimimiz ve tecrübemizle sizin her zaman yanındayız. TÜRSAB Akademi birimimizin eğitimlerini takip edin, TÜRSAB TV üzerinden yaptığımız yayınları izleyerek yararlanın. Rapor ve analiz çalışmalarımızı inceleyin, düşüncelerinizi bizlerle paylaşın. Bu sektör sizin sektörünüz, bunu unutmayın."



Prof. Dr. İlber Ortaylı ve 1500'ü aşkın turizm öğrencisinin katıldığı "TÜRSAB Turizm Buluşması" etkinliğinde açılış konuşmasını yapan TÜRSAB Başkanı Firuz Bağlıkaya, gençlere önemli mesajlar verdi. Konuşmasında gençlerin sektörün geleceği için heyecan ve umut verdiğini belirten Bağlıkaya, "Ben de turizm meslek olarak değerlendirilmeyen turizm meslek lisesinde okudum, turizmi meslek olarak seçtim ve bugünlere bir turizmciler olarak geldim. Bu seçimimden bir gün bile pişman olmadım, başka bir mesleğe özenmedim. Umarım sizler de benim gibi eğitiminizi aldığınız bu mesleği yaparak mutlu olacaksınız" dedi. **BAĞLIKAYA: TURİZMCİLERİ MUTLU ETME GÖREVİ DEVLETİN, TURİZM ÇALIŞANLARINI MUTLU ETME GÖREVİ DE SEKTÖRÜNDÜR**

omuzlarına yüklendiğini belirten Bağlıkaya, "Devletimizin geleceğe ilişkin tüm projeksiyonlarında turizmin önemine ülkemize sağlayacağı döviz girdisine, oluşturacağı istihdama vurgu yapılıyor. Cumhuriyetimizin yeni yüzyılında ülkemiz için en önemli gelişim alanının turizm olması bekleniyor" dedi. Turizmin Türkiye'de hem mevsimsel hem de bölgesel olarak dar bir alana sıkıştığına işaret eden Firuz Bağlıkaya, "Bir an önce kültür, yayla, gastronomi, sağlık turizmi gibi rekabette üstün olduğumuzu bildiğimiz alanlara daha fazla ağırlık vermek zorundayız" diye konuştu. TÜRSAB olarak buradan hareketle turizm sektörünü geleceğe taşımak için 'Turizm Yüzyılı' projesini hayata geçirdiklerini açıklayan Bağlıkaya, bu proje ile turizm sektörünü geleceğe taşımak üzere; turizmi 12 aya yaymayı, turiz-

Ulu Önder Mustafa Kemal Atatürk'ün tüm dünya çocuklarına en değerli mirası,

23 NISAN

ULUSAL EGEMENLİK
VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun

www.istab.org.tr



1 Yılda Akaryakıt İstasyonlarını 15 Bin Ziyaret ile Denetledi!

Ülkemiz akaryakıt sektörünü 25 yıl önce taşıt tanıma teknolojileri vasıtasıyla teknolojiyle buluşturan Turpak, tecrübeleri ile rekorlarını tazeleyerek sektöre katma değer sağlamaya devam ediyor. 1 yılda EPDK'nın onayıyla akaryakıt istasyonlarına 15 bin yerinde denetleme gerçekleştiren Turpak'ın CEO'su Tamer Şengönül "Türkiye akaryakıt sektöründe önemli bir başarıya daha imza atmış olduk. Ülkemize katma değer sağlamak adına sahadaki çalışmalarımıza muntazam biçimde tüm hızımızla devam edeceğiz." dedi. 1999 yılından bu yana "Taşıt

Tanıma Teknolojileri" vasıtasıyla akaryakıt sektörünü otomasyon teknolojisiyle buluşturan Turpak, çalışma başarılarına yenisini ekledi. Geçtiğimiz yıl EPDK'nın lisans yetkisi ile Turpak akaryakıt istasyonlarına 15 bin defa yerinde denetleme gerçekleştirildi.

Turpak CEO'su Tamer Şengönül "Cumhuriyet tarihimizin çeyrek yüzyılında geliştirdiğimiz hizmetler ile akaryakıt sektöründe çok güçlü bir hizmet altyapısına ve geniş bir ekosisteme sahibiz. Tüm dünyanın gıpta ile baktığı yüksek seviyedeki teknolojileri 25 yıldır ülkemizde kullanıyoruz.

Teknolojilerimiz ve hizmetlerimiz kayıt dışı ekonominin de önemli biçimde önüne geçilmesine destek vermektedir. Türkiye'de T.C. Enerji Bakanlığına bağlı EPDK onaylı akaryakıt istasyonları denetleme otomasyon sistemlerimiz, T.C. Maliye Bakanlığı Gelirler İdaresi Başkanlığı onaylı Pompa Ödeme Kaydedici Yazar Kasalarımız, T.C. Sanayi Bakanlığı onaylı Akaryakıt Pompalarımız ve T.C. Ticaret Bakanlığı kaçakçılık kolluk kuvvetleri ile beraber yürüttüğümüz birçok projede ülke ekonomisine katkı sağlayan ve destek veren bir şirket olmaktan gurur duyuyoruz." ifadelerine yer verdi.



Ulaşım Motorlu Araçlar'dan Euro 5 ve Euro 6 Conecto Araçlarda Avantajlı Bakım Kampanyası

Mercedes-Benz Türk yetkili servisi Ulaşım Motorlu Araçlar 'Yol Arkadaşınız için Bakım Vakti' sloganıyla 22 Nisan-31 Mayıs 2024 tarihleri arasında Euro 5 ve Euro 6 motorlu Conecto araçlara yönelik çok avantajlı bir bakım kampanyası düzenliyor. Ulaşım Motorlu Araçlar özel halk otobüsüne nefes alıracak avantajlı bakım kampanyası düzenliyor. 'Yol Arkadaşınız için Bakım Vakti' sloganıyla duyurulan Euro 5 ve Euro 6 motorlu Conecto araçlarda geçerli olacak kampanya 22 Nisan-31 Mayıs tarihleri arasında geçerli olacak.

Kilometreye göre özel fiyatlar

Kampanya kapsamında Euro 5 ve Euro 6 Conecto araçlar için 30 bin km, 60 bin, 90 bin ve 180 bin km aralığında işçilik ve KDV dahil özel fiyatlar sunuluyor.

EURO 5



YOL ARKADAŞINIZ İÇİN BAKIM VAKTİ

30.000 km Bakım 237 € 200 € İşçilik ve KDV Dahildir.	60.000 km Bakım 798 € 680 € İşçilik ve KDV Dahildir.	90.000 km Bakım 237 € 200 € İşçilik ve KDV Dahildir.
120.000 km Bakım 1052 € 900 € İşçilik ve KDV Dahildir.	150.000 km Bakım 237 € 200 € İşçilik ve KDV Dahildir.	180.000 km Bakım 1560 € 1325 € İşçilik ve KDV Dahildir.

Mercedes-Benz

The standard for buses.



Ulaşım Motorlu Araçlar Tel: 0212 549 81 15
İkitelli OSB Mahallesi Hürriyet Bulvarı SS Deparko San. Sit. No: 1/20 34306 Başakşehir/İST.

EURO 6



YOL ARKADAŞINIZ İÇİN BAKIM VAKTİ

30.000 km Bakım 154 € 130 € İşçilik ve KDV Dahildir.	60.000 km Bakım 370 € 305 € İşçilik ve KDV Dahildir.	90.000 km Bakım 283 € 240 € İşçilik ve KDV Dahildir.
120.000 km Bakım 1825 € 1650 € İşçilik ve KDV Dahildir.	150.000 km Bakım 154 € 130 € İşçilik ve KDV Dahildir.	180.000 km Bakım 1693 € 1500 € İşçilik ve KDV Dahildir.

Mercedes-Benz

The standard for buses.



Ulaşım Motorlu Araçlar Tel: 0212 549 81 15
İkitelli OSB Mahallesi Hürriyet Bulvarı SS Deparko San. Sit. No: 1/20 34306 Başakşehir/İST.



Karsan e-JEST ve e-ATAK 4 Yıldır Avrupa'nın Lideri

Mobilitenin Geleceğinde Bir Adım Önde" olma vizyonu ile dünyada toplu taşımanın dönüşümünde öncü rol oynayan Karsan, yenilikçi ürünleriyle rakiplerini geride bırakmaya devam ediyor. Wim Chatrou - CME Solutions tarafından yayınlanan 2023 yılı Avrupa Minibüs ve Otobüs Pazarı Raporu'na göre; Karsan e-ATAK ulaştığı yüzde 24'lük pay ile elektrikli midibüs pazarının üst üste 4'üncü yılında da liderliği kimseye kaptırmadı. Karsan e-JEST ise Avrupa elektrikli minibüs pazarında elde ettiği yüzde 28,5'lik payla 4'üncü yılında da zirvedeki yerini korudu. Pazarın öncü markası olarak 2023 yılında da Avrupa'da lider konumunu sürdürdüklerini söyleyen Karsan CEO'su Okan Baş, "Rekabetin her geçen gün arttığı ortamda e-JEST ile elektrikli minibüs pazarının, e-ATAK ile de elektrikli midibüs segmentinin üst üste 4 yıldır zirvesinde yer alıyoruz. Bu yalnızca Karsan için değil Türk sanayisi için de çok önemli bir başarı" dedi.

Avrupa'da elektrikli ve otonom toplu ulaşımın dönüşümünde öncü rol oynayan Karsan, elektrikli araçlarıyla Türkiye'de olduğu kadar Avrupa'da da adından övgüyle söz ettiriyor. "Mobilitenin Geleceğinde Bir Adım Önde" olma vizyonu ile ileri teknoloji mobilite çözümleri sunan Karsan, yenilikçi ürünleriyle Avrupa'da toplu ulaşımın dönüşümünde öncü rolünü sürdürüyor. Avrupa'da e-JEST modeliyle elektrikli minibüs pazarını adeta domine eden Karsan, e-ATAK ile de elektrikli midibüs pazarında liderliği kimseye bırakmıyor.

Elektrikli minibüs ve midibüs Karsan'dan sorulur!

Wim Chatrou - CME Solutions tarafından yayınlanan 2023 yılı Avrupa Otobüs Pazarı Raporu'na göre; son 3 yılda olduğu gibi 2023 yılında da Karsan e-ATAK yüzde 24 pazar payı ile segmentinde liderliği kimseye bırakmadı. Karsan e-JEST ise 3.5-8 ton arası Avrupa Minibüs Pazarı Raporu'na göre 2023 yılında da yüzde 28,5 pazar payıyla son 3 yıldır sürdürdüğü pazar liderliğini 4'üncü yılına taşıdı. Elde edilen başarılı sonuçları değerlendiren Karsan CEO'su Okan Baş, "Pazarın öncü markası olarak 2023 yılında da Avrupa'da lider konumumuzu devam ettirmenin gururunu yaşıyoruz. Rekabetin her geçen gün arttığı ortamda e-JEST ile elektrikli minibüs pazarının, e-ATAK ile de elektrikli midibüs segmentinin üst üste 4 yıldır zirvesinde yer alıyoruz. Bu yalnızca Karsan için değil Türk sanayisi için de çok önemli bir başarı" dedi. Karsan e-JEST'i, kendi segmentinin uzmanı olarak tanımladıklarını ifade eden Okan Baş, "2023 yılında Avrupa'da 8 ton altı elektrikli minibüs pazarı, bir önceki yıla göre yüzde 38 büyüdü. 2019 yılından bu yana Avrupa'ya ihraç ettiğimiz e-JEST, 2023 sonuna kadar 388 adetlik teslimatla kendisini kanıtlamış bir model. Avrupa'da satılan her 4 elektrikli minibüsten biri e-JEST oldu. Aracımız Fransa, Romanya, Portekiz, Bulgaristan, İspanya, İtalya pazarlarında en güçlü oyuncu konumunda. Karsan e-JEST, Avrupa'yı fethettikten sonra şimdi de Kuzey Amerika ve Japonya pazarlarına giriş yaptı. Bu pazarlarda da e-JEST sınıfının yıldızı olacak. Kompakt

tasarımı, yüksek manevra kabiliyeti, sessiz ve çevreci sürüşü Karsan e-JEST'i rakipsiz yapıyor. Aracımız bu özellikleriyle Avrupa'nın tarihi şehirlerine de tam uyum sağlıyor" diye konuştu.

Avrupa'da satılan 4 elektrikli midibüsten bir e-ATAK!

Avrupa elektrikli midibüs pazarında da satılan her 4 araçtan birinin e-ATAK olduğunu vurgulayan Okan Baş, sözlerine şöyle devam etti: "Karsan e-ATAK, Avrupa'da 8 m segmentindeki elektrikli dönüşümünün öncüsü oldu. Avrupa'nın birçok ülkesinde halk e-ATAK'larla güvenli ve çevre dos-

tu yolculuklar gerçekleştiriyor. e-ATAK geçtiğimiz yıl 117 adet trafik tesciliyle Avrupa'nın en çok tercih edilen elektrikli midibüsü olmaya devam etti. Ayrıca e-ATAK modelimizin otonom versiyonu da bulunuyor. Otonom e-ATAK kısa bir süre önce Avrupa'da tünelden geçen ilk ve tek otonom araç olarak büyük bir başarıya imza atmıştı. Bir yandan bu gurur verici ilkleri gerçekleştirmeye devam ederken diğer taraftan da e-ATAK ve e-JEST modellerimizin yükselen başarı grafiğini 2024 yılında da sürdürmek için çalışmalarımıza devam edeceğiz."



OTOBÜSLERİNİZE
ÖZEL AKILLI ÇÖZÜMLERİMİZ İLE

TEKNOLOJİ VE GÜVENLİĞİ BULUŞTURUYORUZ

KOLTUK ARKASI
EKRAN

GÜVENLİK
KAMERASI

USB PRİZ
SİSTEMİ

ŞİRKET TELEFONU
0541 940 75 67

ERSİN ULUÇ
0532 430 71 85

Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No: 1/B 133
Büyük İstanbul Otogarı Bayrampaşa / İstanbul

otobus.ersinaluc@gmail.com

YILDIRIM
ELEKTRONİK

SIMROLL
YETKİLİ SERVİSİ

BİRLİKTE GÜÇLÜYÜZ

Dünyanın yolunu kateden
TEMSA ve FUSO araçları,
konfor ve performansı herkes için
yükseltmeye devam ediyor!



ÇAVUŞOĞLU OTOMOTİV

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri Pendik/İstanbul

T: 0216 354 14 18

www.cavusoglu.com.tr

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO

Mercedes-Benz, 2024 Turizm Sezonunda da Sektörün Tercihi Olmaya Devam Edecek



Hafif ticari araçlar grubunda sunduğu araçlarla her zaman turizm sektörünün en çok tercih edilen markalarından biri olan Mercedes-Benz, 2024 turizm sezonu başlarken yeni V-Serisi, EQV, Vito, Sprinter ve tamamen elektrikli eSprinter ile ürün gamını genişletiyor.

Müşteri memnuniyetini her zaman ilk sırada tutan Mercedes-Benz, sektörün ihtiyaçları ve müşterilerin beklentileri doğrultusunda tasarlanan araçlarındaki geliştirmelerin yanında ek donanımlar ve güvenlik özellikleriyle de öne çıkıyor ve turizm sektöründe her büyüklükteki şirkete uygun çözümler sunuyor.

Hafif ticari araç satışlarında yüzde 26 artış

Mercedes-Benz Hafif Ticari Araçlar İcra Kurulu Üyesi Tufan Akdeniz yeni modellerin yanı sıra tamamen elektrikli

eSprinter'i de Türkiye pazarına sunarak Mercedes-Benz'in elektrikli iddiasını hafif ticariye de taşımayı hedeflediklerini belirtiyor. Vito Tourer ile segmentinde insan taşımacılığında 1'inci sırada olduklarını söyleyen Akdeniz, "Mercedes-Benz olarak Sprinter ve Vito satışında tüm yılların en yüksek adedine ulaştık. Satışlarımız da bu yılın ilk 3 ayında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 26'nın üstünde artış gösterdi. Türkiye'de yer alan modellerimizle lüks segmentte en çok tercih edilen marka olmaya devam edeceğiz. Hedefimiz sadece müşterilerimizin değil onların müşterilerinin de yüksek teknoloji, güvenli ve konforlu seyahat etmelerini sağlamak" diyerek Türkiye'nin en önemli sektörlerinden biri olan turizm sektörüne hizmet vermeye devam edeceklerinin altını çiziyor.

Tufan Akdeniz, turizm sektörünün kendisini her geçen

yıl daha da geliştirdiğinin altını çizerek "Mercedes-Benz olarak biz de üzerimize düşen görevi yerine getiriyoruz. Sektörde iş birliği yaptığımız müşterilerimizin her türlü ihtiyacına cevap verebilmek amacıyla konforlu, kaliteli, güvenli ve en son teknolojiye sahip araçlarımızın yanında finansman, ikinci yel ve satış sonrası hizmetlerimizle de geniş bir hizmet yelpazesi sunuyoruz. İş birliklerimiz sayesinde müşterilerimizin ihtiyaçlarını çok daha iyi anlayarak bu yönde geliştirdiğimiz araç ve hizmetlerimizle turizmin kalitesinin artmasına da yardımcı olduğumuzu düşünüyoruz. Bizim üzerimize düşen turizm ve taşımacılık sektörlerinin beklentilerini en iyi şekilde karşılayabilmek ve bu gelişimi desteklemek" diyerek sektörün her türlü ihtiyacına destek olabilmek için tüm imkanlarını kullanmaya devam edeceklerinin altını çiziyor.

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Sn. Kemal Reis'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik. Merhuma Allah'tan rahmet, kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı ve sabırlar dileriz.

Mercedes-Benz Türk A.Ş.

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Sn. Kemal REIS'in

vefatını bŸyŸk ŸzŸntŸ içinde Ÿđrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

 **mapar**

Yalçın ŞAHİN
YŸnetim Kurulu Başkanı

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



unova
— GROUP —



BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis 1 in değerli kardeşleri

Kemal REIS'in

vefatını bŸyŸk ŸzŸntŸ içinde Ÿđrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



MY COMFORT

ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

ninova
BUS TV

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

dP | PİLAVCI

HASAN PİLAVCI - MUSTAFA PİLAVCI

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Sn. Kemal Reis'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.

BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Sn. Kemal Reis'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REIS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Sn. Kemal Reis'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



BAŞSAĞLIĞI

Turgutreis Group sahibi Sayın Turgut Reis, Turgay Reis ve
Cemal Reis'in değerli kardeşleri

Kemal REİS'in

vefatını büyük üzüntü içinde öğrendik.
Merhuma Allah'tan rahmet,
kederli ailesine ve sevenlerine başsağlığı
ve sabırlar dileriz.



ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



YALÇIN ŞAHİN
YÖNETİM KURULU BAŞKANI

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

dP | PİLAVCI

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

ninova
BUS TV

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

şerefoto
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

ANMA

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Sn. Rahim Özkaymak'ı

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

RAHİM ÖZKAYMAK'ı

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.



RMS
ARAÇ TEKNOLOJİLERİ

ANMA

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Sn. Rahim Özkaymak'ı

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.



ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden, değerli büyüğümüz

Rahim Özkaymak'ı

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle anıyoruz.

obilet.com biletall.com

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**RAHİM
ÖZKAYMAK'**

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

KHO
KAYAHAN OTOCAM

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**RAHİM
ÖZKAYMAK'**

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

MAKRO
ARAC KUŞAK TASARIMI VE DİJİTAL BASKI HİZMETLERİ

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**RAHİM
ÖZKAYMAK'**

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

ANMA

1937



2020

Sektörümüzün duayenlerinden,
değerli büyüğümüz

**RAHİM
ÖZKAYMAK'**

aramızdan ayrılışının 4. yılında
saygı, özlem ve rahmetle
anıyoruz.

YILDIRIM
ELEKTRONİK



İŞİ SADECE OTOBÜŞÇÜLÜK OLAN GEÇİNEMEZ

Otobüsçülük her geçen gün sürdürülebilirliği azalan bir sektör haline geldi. Ülkemizin her bölgesinde gerçekleştirdiğimiz röportajlarda sektör paydaşlarımızdan benzer problemleri benzer cümlelerle duyuyoruz. Güneydoğu ziyaretlerimiz sırasında Çayırbaşı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Servet Ümit ile görüşerek Çayırbaşı gözünden sektör sorunlarını dinledik. İşte maliyet kalemlerindeki artışların ve online bilet satışlarının etkisini bizlerle paylaşan Servet Ümit ile gerçekleştirdiğimiz söyleşimiz:



SEKTÖRE GİRİŞİM ZORLU OLDU

1957 Nizip doğumluyum. 12 yaşında yurt dışına giderek eğitim hayatıma devam ettim ve üniversiteyi bitirdikten sonra 1990 yılında Türkiye'ye geri döndüm. Çayırbaşı'na ortak olarak tarihten beri bu sektörün içindeyim. Yurda döndüğümüzde ilk planımız, Scania şaseler alıp üzerine otobüs üretmekti. Fakat Bursa'da arabaları yaptırdığımız firma iflas etti ve biz 2 şase ile ortada kaldık. Daha sonra şaseleri hangara çektik ve rahmetli Tahsin Çayırbaşı, "Gelin bizde çalışın" diyerek bir ortaklık teklifinde bulundu. Bu şekilde sektöre giriş yapmış olduk.

BU MESLEĞİ BIRAKIYORUM DEMEK KOLAY DEĞİL

2024 yılı bizim için güzel başladı. Ramazan'a kadar sektör oldukça hareketliydi. Fakat Ramazan'ın başlamasıyla birlikte

talepte keskin bir düşüş yaşandı. Bu durum her sene Ramazan'da tekrarlayan bir olgu olduğu için şaşırtıcı değil. Artan bilet fiyatları ve enflasyonun etkisiyle talep her geçen gün azalıyor. Sektörü etkileyen bir diğer faktör ise Antep'i ana kalkış noktası olarak kullanmayan firmaların uyguladığı fiyat politikaları. Bu firmalar daha ucuz bilet satışı yaparak yolcuları kendilerine çekmeye çalışıyorlar. Bu durumun firmalara ne kadar fayda sağladığı ise tartışmalı. Kontrolsüz bir şekilde yapılan bu fiyat indirimleri, sektörün genel dengesini bozuyor. Mazot gibi gider kalemlerindeki artışa ve yolcu azlığına rağmen sektör faaliyetini sürdürüyor. Firmalar, "Bırakıp gideyim" diyemiyor. Antep'te şu anki yolcu sayısı bir otobüs dolusu bile etmiyor. Buna rağmen bütün firmalar seferlerini düzenlemeye devam ediyor. Bazen zarar ediliyor olsa da, hizmet vermeyi bırakmak mümkün değil. Zamlar gelse de firmalar yatırımlarını yapıyor ve

seferlerini düzenlemeye devam ediyorlar. Çayırbaşı olarak batıdaki illerde bulunan birçok yazihanemiz ve personelimiz var. Bu insanlar bu sektörden ekme kazanıyor. Bir kere bu akıntıya girdikten sonra "Çıkıyorum" demek kolay değil.

YAZIHANE SAYILARIMIZ GİDEREK AZALIYOR

Antep'te 9 şubemiz vardı. Online satışların yaygınlaşmasıyla şubelerin masrafları gelirlerini karşılayamaz hale geldi ve maalesef kapatmak zorunda kaldık. Artık satışların %50'den fazlası internet üzerinden gerçekleşiyor. Başlangıçta otomasyon bilet satışı için bireysel yatırımlar yapmıştık fakat biletal.com ve obilet.com gibi platformlar sektöre online bilet satış sistemini getirince bu yatırımlar geri planda kaldı. Teknolojinin gelişmesi kaçınılmaz ve firmaların da bu düzene ayak uydurması gerekiyor. Artık insanlar otogara gelmeden internet üzerinden bilet alıyor. Bu platformlarda yer almak firmalar için büyük önem taşıyor. Ancak online satışın dezavantajları da var. Bilet fiyatlarını düşük tutarsanız sorun yok fakat fazla fiyat biçtiğiniz zaman ceza ile karşı karşıya kalıyorsunuz. İşlerin durgun olduğu bu dönemde ne alırsak kar mantığı hâkim ve bu durum da bilet fiyatlarını düşürüyor. En çok etkilenenler ise bireysel otobüsçüler. Araç yenilemenin maliyeti çok yüksek olduğu için bu yükün altından kalkmakta zorlanıyorlar. Bölgemizde Antep'te eskiden çok fazla bireysel otobüsçü varken şu anda sayıları oldukça azaldı. Elbette istisnalar da var fakat sektör genel olarak bireysel otobüsçüler için oldukça zorlaştı.

OTOBÜŞÇÜNÜN VAY HALİNE

Bu işi devam ettirmek istiyorsanız araçlarınızı yenilemekten başka şansınız yok. Otobüsler eskidikçe bakımları da zorlaşıyor ve maliyetler artıyor. Kredisiz bir dönemden geçiyoruz ve bu durum işleri daha da zorlaştırıyor. Kredi almadan bir işin altından kalkmak zor, nakit paraıyla her şeyi karşılamak da mümkün değil. Bazı insanlar

bunu yapabiliyor olsa da sadece otobüsçülikle geçinenler için durum oldukça sıkıntılı. Yan gelirler ve ekstra kazançlar yoksa otobüsçünün vay haline !



Türsab Karayolu İhtisas Başkanlığı Turizm Otoparkını Ziyaret Etti

Karayolu, Ulaştırma, Taşımacılık ve Araç Kiralama İhtisas Başkanı Cem Türkkkan, Başkan Yardımcıları Ozan Can Uğur ve Ceyhan Tetik, 18 Nisan 2024 tarihinde İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından yeni açılan Kabataş Transfer Merkezi'ni ziyaret etti.

Toplantıya; İSPARK Avrupa Yakası İşletmeler Müdürü Erol Vatansver ve İSPARK yetkilileri katılım sağladı. Ziyaret kapsamında; 60 otobüs park kapasitesine sahip yeraltı otoparkında incelemelerde bulunuldu. Bölgede yaşanan sorunlar ele alınırken, Kabataş-Dolmabahçe bölgesinde bulunan İSPARK'a ait, turizm araçlarına ayrılan diğer alanlarda da keşif çalışması yapıldı.



BAŞKENT'İN İLK TERCİHİ, METRO TURİZM

Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü, sektörün karşı karşıya kaldığı onlarca soruna rağmen başarı grafiğini istikrarlı bir şekilde sürdürmeye devam ediyor. Bu operasyonların başındaki isim Metro Turizm Ankara Bölge Müdürü Tayfun Çalık ile bayram sonrası AŞTİ'de bir araya geldik. Ekip olarak özverili bir şekilde çalıştıklarını ve bu çalışmaların meyvelerini topladıklarını dile getiren Çalık, bireyselcilerin gün geçtikte ağırlaşan şartlarına ve yaşanan deneyimli kaptan sorununa ve korsan taşımacılık konusuna özel bir vurgu yaptı. Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak bu sorunlara getirdikleri çözüm önerileri ve çok daha fazlası röportajımızda sizlerle! İşte Tayfun Çalık'la gerçekleştirdiğimiz keyifli söyleşimiz;

YOĞUN BİR DÖNEMİ

BAŞARIYLA TAMAMLADIK

Yılbaşı itibarıyla aslında önümüzü görmediğimiz bir dönemde olsak da Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak kış aylarını gayet verimli bir şekilde tamamladık. Bu başarının arkasındaki en büyük etken ise erkenden başlattığımız sezon hazırlıklarıydı. Planlı ve titiz çalışmamızın bize yansması çok faydalı oldu. Dokuz günlük bayram tatilinin insanlar üzerinde yarattığı rahatlama ve seyahat isteği, bizim için de umut verici bir gelişmeydi. Bu hareketlilik, sezon açısından bizi oldukça motive etti ve iç açıcı bir tablo çizdi.

%100 DOLULUK ORANINA ULAŞTIK

Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak 9 günlük bayram tatilinde 1123 ana sefer ve 480 ilave sefer gerçekleştirerek büyük bir başarıya imza attık. Bu operasyonlarımızın hepsinde doluluk oranları yüzde yüzdü! Ankara Bölge Müdürlüğü olarak bayram boyunca yaptığımız yoğun çalışmaların karşılığını fazlasıyla aldığımızı düşünüyorum. Tatil boyunca artan seyahat talebini karşılamak için ekstra çaba sarf ederek ilave seferler düzenledik. Bu sayede bayramın getirdiği yoğunluğu başarıyla yönetmeyi ve müşterilerimize keyifli bir seyahat deneyimi sunmayı başardık.

UYGUN FİYAT VE KALİTEYİ BİRLİKTE SUNUYORUZ

Bildiğimiz üzere bayramlarda seferler genelde tek taraflı olur. Taleplerin yoğunlaştığı doğu ve güneydoğu illerine öncelikle kendi ana araçlarımızla seferler düzenledik. Daha sonra turizm araçlarının izinleri çıktıktan sonra, bu seferleri ilave araçlar takviye ederek misafirlerimizin ulaşım ihtiyaçlarını en iyi şekilde karşıladık. Bayram öncesi bilet fiyatlarımızı güncelleyerek

makul bir oranda fiyat artışı yaptık. Bu süreçte misafirlerimize en uygun fiyatlarla ulaşım imkânı sunmaya özen gösterdik. Gidiş seferlerimizde yoğunluk ağırlıklı olarak Hatay, Gaziantep ve Adana gibi doğu ve güneydoğu illerine olurken, dönüş seferlerinde ise İstanbul'a yoğun bir talep gözlemledik. İstanbul'a olan yoğunluk hala devam etmektedir.

3 YILDIR İSTIKRARLI BİR BÜYÜME GRAFİĞİ ÇİZİYORUZ

Sektörün genelinde bir durgunluk yaşanan ve yolcu sayılarında düşüş görüldüğü bir dönemde, Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak 3 yıldır aralıksız şekilde koyduğumuz hedeflere ulaşarak istikrarlı bir büyüme grafiği çiziyoruz. Her sene yaptığımız işlerin üzerine koyarak, daha da büyüyerek yolumuza devam ediyoruz. Geçmişte 100 civarı olan sefer sayımızı, bugün 200-250 araca kadar çıkarmış durumdayız. Başkent'te gerçekten Metro Turizm ilk tercih edilen firma oldu. Bu süreçte bizler üzerimize düşen görevi yaptık. Metro Turizm sektörün yapı taşlarından biridir. Biz Ankara Bölge Müdürlüğü olarak bir süredir işlerin yoğunluğunu üstlenerek başkenti otobüs yatırımcılarının bir karargâhı konumuna getirmeyi başardık. Bu başarıda, özverili çalışan personelimiz ve bizi tercih eden değerli müşterilerimize sonsuz teşekkürlerimizi sunuyoruz.

UZUN VADELİ İŞ PLANLARIMIZIN KARŞILIĞINI ALIYORUZ

Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak başlattığımız birliktelik akımı, Ankara'dan yola çıkarak Karadeniz'e ve Anadolu'ya yayıldı. Bu ikili diyaloglar insanlara gerçek bir heyecan kattı. İnsanların bize karşı olumlu geri dönüşleri ise oldukça memnuniyet verici. Sektördeki dayanışma-

yı kendi aramızda başlattık. İş ortaklarımızla yaptığımız görüşmelerde, sunduğumuz kolaylıkları ve sağladığımız desteği açık bir şekilde paylaşıyoruz. Bu bağlamda, koyduğumuz hedeflere uyup uyamayacaklarını karşılıklı olarak belirleyip yürümeye hazır olduğumuz yatırımcılarımızı seçiyoruz. Ankara Bölge Müdürlüğü olarak yeni iş ortaklarımızla iddialı ve umutlu bir şekilde sezona başladık diyebilirim. Uzun vadeli iş planımızın meyvelerini toplamaya başladık, toplamaya devam da edeceğiz!

KORSAN TEHTİDİ HER GEÇEN GÜN ARTIYOR

Ankara'da son yıllarda artan korsan taşımacılık sorunu, ne yazık ki hem yolcuların can ve mal güvenliğini tehdit ediyor hem de sektörde haksız rekabete yol açıyor. Zorlu koşullara rağmen yolcunun ilk tercihi Metro Turizm! Bu durum, bize büyük bir gurur ve sorumluluk duygusu veriyor. Ancak korsan taşımacılıkla mücadelede yetkililerden yeterli desteği alamadığımızı da belirtmek isteriz. Mevcut denetimlerin son derece yetersiz olduğunu ve caydırıcı olmadığını düşünüyoruz. Özellikle otogarlar dışında faaliyet gösteren korsanlar, bu denetimlerin boşluklarından faydalanarak faaliyetlerini sürdürüyorlar.

BİREYSELÇİLERİ AYAKTA TUTMAMIZ LAZIM

Araç fiyatlarının artması ve sektördeki bireysel yatırımcıların karlarını sağlayamamaları, yatırımcıları sektörden uzaklaştırdı. Bu kaçış, bizi bireysel yatırımcılara destek vermeye yönlendirdi. Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak öz sermayemizi kullanarak bireysel yatırımcılara destek olduk. Bireysel otobüsçüleri ayakta tutmamız gerekiyor ki sektör ayakta kalabilsin. Çalıştığımız akaryakıt firmalarıyla yaptığımız

anlaşmalar sayesinde, bireysel yatırımcıları bir araya getiriyor ve onlara en uygun ödeme koşullarını sağlıyoruz. Devletimizin binek araç alımında vatandaşlara ya da diğer sektörlerdeki firmalara/yatırımcılara sağladığı gibi bireysel otobüsçülere de teşvik ve destekler sunması sektörün kalkınması için hayati önem taşımaktadır. Vergi indirimleri, faizsiz veya düşük faizli kredi imkânları ve araç alımında sübvansiyonlar gibi devlet desteği, bireysel yatırımcıların yükünü hafifletecek ve sektöre yeni yatırımların çekilmesine katkı sağlayacaktır. Bu sayede sektördeki rekabet artacak, hizmet kalitesi yükselecek ve ulaşım altyapısı güçlenecektir.

SEKTÖR OLARAK

KAPTANLARIMIZI KAPTIRDIK

Biz sektör olarak kaptanlarımızı tirlara ve belediyelere kaptırdık. Şoför sorunu ileride çok daha derinlemesine sektöre zarar verecek duruma gidiyor. Metro Turizm Ankara Bölge Müdürlüğü olarak hem ikili ilişkilerimiz hem de güvenilirliğimiz sayesinde araçlarımızda kaptan sıkıntısını minimuma indirdik. Artık deneyimli insanlar, alaylı insanlar yetişmiyor maalesef. Bu sorunun kalıcı bir çözümü için acilen TOFED gibi sivil toplum kuruluşlarının ve sektör temsilcilerinin bir araya gelerek devletimizin ve ilgili bakanlıkların destekleriyle "Otobüs Kaptanlığı Okulu" kurması hayati önem taşımaktadır. Mesleki liselerde olduğu gibi, bu okulda teorik ve pratik eğitimler bir arada sunularak adaylara gerekli donanımlar kazandırılabilir. Böyle bir okulun kurulması, otobüs kaptanlığı mesleğinin daha cazip hale gelmesini ve nitelikli kaptan yetiştirme sorununun kökten çözülmesini sağlayacaktır. Sektörde kaptanlara karşı duyulan güveni ve istikrarı artırmak, kazaları azaltmak istiyorsak bu konunun çözülmesi elzemdir.

YÜKSEK PERFORMANS, MAKSİMUM GÜVENLİK VE DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ...

İhtiyacınıza uygun Temsa ve Fuso araçlara, uygun fiyat avantajı ve cazip ödeme koşullarıyla sahip olabilmek için sizi de bayimize bekliyoruz.



AS ANTALYA OTOMOTİV A.Ş.

Çalkaya Mahallesi Serik Caddesi

No:202 Aksu/ANTALYA

T: 0242 420 0101

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO



Zümrüt'ün Yeni Yıldızları

Mercedes-Benz Travego'lar firmaların filolarını güçlendirmeye devam ediyor. Sektörün yeni yüzlerinden biri olan Zümrüt Turizm filosuna yapacağı takviyede tercihinin Travego'dan yana kullandı. Koluman Antep tarafından satışı gerçekleştirilen yıldızları Koluman Otobüs Satış Koordinatörü Fevzi Kaplan, Firma Müdürü Mustafa Nur, Araç Ortağı Süleyman Dindar, Firma Yetkilileri Kadir Başboğa ve Lokman Ziyanak'a teslim etti.



Beydağı Filosunu Yenilemeye 2024 Yılında da Devam Ediyor

Filosunu her dönem gerçekleştirdiği yatırımlarla genç tutan Malatya Beydağı Turizm yeni yatırımlarını bünyesine katmaya devam ediyor. Firma, Mercedes-Benz Travego siparişini yapılan törenle teslim aldı. Bayraktarlar Merkon tarafından satışı gerçekleştirilen araç Merkon Otobüs Satış Müdürü Cezmi Ağırtaş tarafından Beydağı Turizm Yönetim Kurulu Üyesi Sönmez İkde'ye teslim edildi.



Erzurum merkezli turizm şirketi Vippal Tour'dan yeni yatırımlar

Bölgesinde başarılı bir şekilde faaliyetlerini sürdüren Vippal Tour, filosuna Temsa Safir Plus ve Mercedes-Benz Vito takviyesi yaptı. Firma Sahibi Fahrettin Aydın, gerçekleştirilen törenlerle birlikte yeni araçlarını bünyesine kattı.



Hasmer'den Turismo Teslimatları

Mercedes-Benz'in başarılı bayilerinden Hasmer Otomotiv 2024 model Turismo'ları yeni sahipleri ile buluşturmaya devam ediyor. Pamukkale Turizm'in iş ortaklarından Dirikoç ve Bolu Pınar Turizm birer adet Turismo yatırımı gerçekleştirdi. Hasmer Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin yeni araçlarını Dirikoç Yetkililerine ve Pınar Turizm Sahibi İsmail Kuzbınar'a teslim etti.



Mersin Nur'dan Yeni Filo Yatırımı

Mersin Nur, filosunu genişletmeye devam ediyor. Filo yenileme çalışmaları kapsamında çalışmalarına start veren firma 5 adet yıldız yatırımı gerçekleştirdi. İlk aracını ise gerçekleştirilen törenle teslim aldı. Hasmer Otomotiv tarafından satışı gerçekleştirilen Mercedes-Benz Travego 16 SHD, Hasmer Otobüs Satış Müdürü Yaşar Şahin tarafından Mersin Nur İstanbul İşletmecisi Kadir Başboğa'ya teslim edildi.



Esadaş Mercedes-Benz Yatırımlarına Kaldığı Yerden Devam Ediyor

Doğu'nun parlayan yıldızı Esadaş Turizm filosunu her zaman olduğu gibi Mercedes-Benz otobüsleri ile güçlendirmeyi tercih etti. Bayram öncesinde filosunu yeni yatırımı olan Turismo ile genişletti. Koluman Ankara tarafından satışı gerçekleştirilen yıldız Koluman Otobüs Satış Müdürü Hakan Öztekin tarafından Esadaş Turizm İstanbul İşletmecisi Musa Şenay'a teslim edildi.



Hassoy'dan Lüks Bayburt'a Mercedes-Benz Travego 16

Lüks Bayburt Seyahat de filosunu güçlendirmek için yatırımlarına devam ediyor. 2 adet Mercedes-Benz Travego 16 SHD ile araç parkını genişleten firma yeni yıldızlarını gerçekleştiren törenle teslim aldı. Hassoy tarafından satışı gerçekleştirilen Travego'lar Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Firma Yetkilisi Hilmi Kaya'ya teslim edildi.



Hassoy'dan Kuru Turizm'e Yenilenen Mercedes-Benz Turismo 16

Kuru Turizm araç parkını güçlendirmek için Mercedes-Benz yıldızını tercih etti. Turismo siparişi veren firma gerçekleşen törenle birlikte yeni yatırımını bünyesine kattı. Hassoy tarafından satışı gerçekleştirilen yıldız Hassoy Otobüs Satış Müdürü Cenk Soydan tarafından Kuru Turizm sahibi Yaşar Kuru'ya teslim edildi.

HABER **ULASIM**

Haber Ulaşım Gazetesi

Yerel Süreli Haftalık Gazete

Yıl: 4 • Sayı: 70 • 22 Nisan 2024

Genel Yayın Yönetmeni
Recep Yalamacılar

Genel Müdür
Rafi Candan

Yazı İşleri Müdürü
Emirhan Yağcı

Yönetim Yeri

Altıntepsi Mahallesi Yahya Kemal Caddesi No
93/2 (A2 Kulesi) İçkapı No:3409
Bayrampaşa / İstanbul
Tel: 0553 358 16 73
info@haberulasim.com

www.haberulasim.com

Reklam Rezervasyon
0536 365 15 11



Kâmil Koç'un Avrupa'daki yeni durağı Kırcaali

Türkiye'nin köklü seyahat markası Kâmil Koç, yurt içinde olduğu gibi Avrupa yollarındaki varlığını da genişletmeye devam ediyor. 2024 yılında da seyahat ağına yeni şehirler eklemeyi sürdüren Kâmil Koç'un Avrupa'daki yeni durağı ise, Bulgaristan'ın Kırcaali şehri oldu. Kâmil Koç, Bulgaristan'da Türklerin yoğunlukta olduğu Kırcaali ile İzmir arasında 15 Nisan itibariyle karşılıklı seferlere başladı. Kırcaali ile haftanın 7 günü karşılıklı seferler yapacak olan Kâmil Koç, ayrıca artan talep nedeniyle devam eden Sofya seferlerinin sayısında günde 2'ye çıkardı.

Türkiye'nin en çok tercih edilen markası Kâmil Koç, Avrupa yollarında büyümeye devam ediyor. Seyahat sektöründe 98 yıldır kaliteden ödün vermeden kesintisiz hizmet sunan Kâmil Koç, 2024 yılına seyahat ağına yeni bir durağı daha katarak başladı. 2022 yılından bu yana Avrupa yollarında olan firmanın, kıtadaki yeni seyahat noktası ise, Bulgaristan'ın Kırcaali şehri oldu. Seyahat ağını Avrupa'da genişletmeyi hedefleyen Kâmil Koç, bu kapsamda Bulgaristan'da Türklerin yoğunlukta yaşadığı Kırcaali ile İzmir arasında karşılıklı seferlere başladı.

Kırcaali seferleri İzmir'den 15 Nisan itibariyle başladı

15 Nisan itibariyle başlatılan seferler, haftanın 7 günü, tek sefer üzerinden



gerçekleştiriliyor. İzmir'den hareket eden Kâmil Koç aracı, Çanakkale'ye uğradıktan sonra sınır kapısından geçerek, önce Bulgaristan Hasköy şehrine, oradan da Kırcaali'ye ulaşıyor. Kırcaali seferlerini kendi oto-

büsleriyle gerçekleştiren Kâmil Koç, ayrıca 2022 yılında başlattığı Sofya seferlerini de artırma kararı aldı. Firma, günde 1 kez düzenlediği Sofya seferlerinin sayısını da 2'ye çıkarttı. "Avrupa'da hizmet verdiğimiz nokta sayısını 4'e çıkardık"

Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, Avrupa'daki seyahat ağlarını genişletmek adına önemli bir adım daha attıklarını belirterek, şunları söyledi: "Türkiye'nin en çok tercih edilen markası olarak, yurt içinde ve yurt dışında seyahat ağına genişletmeye dönük çalışmalarımız tüm hızıyla sürüyor. Kâmil Koç'un hizmet kalitesini Avrupa'da daha fazla noktaya ulaştırmak adına bu kez seyahat ağına Bulgaristan'ın önemli bir şehri

daha ekledik. İzmir- Kırcaali arasında başlattığımız yeni seferlerle birlikte Avrupa'da hizmet verdiğimiz nokta sayısı da 4'e yükselmiş oldu. Haftanın 7 günü karşılıklı seferler düzenleyeceğimiz Kırcaali ile hem tarihsel hem de turizm ve ticaret açısından çok uzun yıllara dayanan köklü bağlarımız var. Attığımız bu adımın, bu bağların daha da gelişip, güçlenmesine önemli bir katkı sağlayacağına inanıyoruz.

Yeni seferlerimizle birlikte, aynı zamanda iki yıl önce başlattığımız Sofya seferlerimizin sayısını da gelen talep doğrultusunda artırma yoluna gittik. Turizm sezonu öncesi attığımız bu adımın hem markamıza ve yol arkadaşlarımıza hem de ülkemize hayırlı olmasını diliyorum.

SADİ SOYSAL BİR DÖNEM DAHA ÇEVRELİ BELEDİYE BAŞKANI



Şehirlerarası otobüsçüler sadece iş adamı olmanın ötesinde memleketlerinin tanınmış, bilinen ve güvenilen simalarıdır. Her koşulda şehrin yardımına

koşan, seferberlik ilan edip her işe canla başla koşutan otobüsçülerin araçları, seçim zamanlarında tüm partiler tarafından kiralanır, dernekler ve kamu gezileri gibi tüm organizasyonlarda önemli bir rol oynarlar. Sektörün sevilen simalarından biri olan Sadi Soysal, yıllarca süren başarılı bir iş hayatının ardından radikal bir karar alarak görevlerinden ayrıldı ve doğduğu Çevreli'den belediye başkanlığına aday oldu. 2019 yerel seçimlerinde üstün bir başarı göstererek belediye başkanlığına seçilen Soysal, 5 yıllık görev süresi boyunca önemli başarılarla imza attı. 2024 yerel seçimlerinde tekrar adaylığını koyan Sadi Soysal, halkın teveccühünü bir kez daha kazandı ve tekrar belediye başkanlığı koltuğuna oturdu. Bu sonuç, Soysal'ın Çevreli halkı tarafından ne kadar sevildiğini ve takdir

edildiğini açıkça gösteriyor. Sektörün tecrübeli ve sevilen ismi Sadi Soysal'a yeni döneminde başarılar diliyoruz.

SADİ SOYSAL'I YAKINDAN TANIYALIM

1966 yılında Tokat Çevreli'de doğdum. İlkokulu Çevreli'de, ortaokulu ise Almus'ta tamamladım. 1986 yılında vatani görevimi yapmak üzere askere gittim ve askerlik görevimi tamamladıktan sonra 1989 yılında İstanbul'a geldim. 30 yıl boyunca İstanbul'da ikamet ettim ve bu süre zarfında çeşitli iş kollarında çalıştım. Son 20 yıldır ise turizm sektöründe faaliyet göstererek memleketim Tokat'a şehirlerarası yolcu taşımacılığı alanında hizmet ettim. Bununla birlikte, çeşitli sivil toplum kuruluşlarında da aktif rol aldım ve uzun yıllar

yöneticilik görevini üstlendim. Tokat ili Almus ilçesi Çevreli Kasabası Kültür ve Dayanışma Derneği'nde 15 yıl gururla dernek başkanlığı görevinde bulundum. Hem işimden hem de yöneticilik kariyerimden istifa ederek, 31 Mart 2019 yerel seçimlerinde Milliyetçi Hareket Partisi'nden aday olarak Çevreli Belediye Başkanı seçildim. Bu sayede sevdalı olduğum memleketim, köyüm Çevreli'ye geri dönüş yapma fırsatı yakaladım. Şu anda Çevreli'de ikamet etmekteyim, evliyim ve 4 çocuk babasıyım. Hayatım boyunca edindiğim tecrübeleri ve birikimleri, doğduğum ve büyüdüğüm topraklara hizmet etmek için kullanmaktan büyük bir mutluluk duyuyorum. Çevreli'nin gelişmesi ve kalkınması için elimden gelen her şeyi yapmaya kararlıyım.

HER ZAMAN YANINIZDAYIZ

Üstün performans ve düşük işletme giderleriyle
işletmecilerinin gözdesi olan TEMSA ve FUSO araçlar ile yanınızdayız



YAŞAROĞLU OTOMOTİV

Kavaklıdere Köyü Belkahve Mevkii

No:407 Bornova / İZMİR

T: 0 232 360 15 55

temsa.com.tr



TEMSA



FUSO



TAİD Ağır Ticari Araçlar Derneği, 2024 Hedeflerini Açıkladı

Ağır Ticari Araç Sektörü'nü aynı çatı altında toplayan TAİD, Yönetim Kurulu Başkanı Burak Hoşgören, yönetim kurulu ve üyelerinin katılımlarıyla düzenlenen toplantıda 2024 yılının ilk çeyreğini değerlendirdi. 2024 yılından beklentiler görüşüldü ve TAİD'in yeni logosu da lanse edildi.

TAİD

Ağır Ticari Araçlar Derneği

Türkiye'de ağır ticari araçlar pazarı, istikrarlı bir şekilde büyüme ivmesini sürdürüyor. Büyümenin önümüzdeki yıllarda da devam etmesi bekleniyor. Öte yandan ağır ticari araçlar sektörü, son yıllarda önemli bir değişimden geçiyor. Elektrifikasyon, otonom sürüş ve bağlantılı araçlar gibi yeni teknolojiler, sektörde ayrıca bir dinamizm yaratıyor.

TAİD raporlarına göre 2024 yılı Ocak-Mart dönemi ağır ticari araç pazarı, bir önceki yılın aynı dönemine göre %3 oranında azaldı. Bu dönemde satışı gerçekleştirilen toplam araç sayısı 10.121 olurken yılın diğer çeyreklerinde ise bir ivmelenme bekleniyor.

Burak Hoşgören, yeni kurumsal kimlik ile ilgili yaptığı açıklamada; "Evet, TAİD Derneği'nin logosu değişti. TAİD'in yeni logosu, gücü ve otoriteyi temsil ederken derneğin sektördeki değişime ayak uyduran, modern ve yenilikçi vizyonunun altını çiziyor. Yeni logo, sadece görsel bir değişimi değil, aynı zamanda sektöre dair yeni bir bakış açısını da temsil ediyor.

Bu bakış açısı, birlik ve beraberlik, kesintisiz gelişim ve yenilikçilik üzerine kurulu. TAİD, yeni logosuyla birlikte sektörde daha da güçlü bir rol oynamaya ve Türkiye ekonomisine, ağır ticari araçlar sektörünün gelişimine katkıda bulunmaya devam edecek" dedi.

TAİD derneği bünyesinde bulunan üyelerin faaliyetleri, uzun yol taşımacılığından yurtiçi lojistiğine, dağıtım, inşaat, maden, atık yönetimi de dahil olmak üzere pek çok alanda Türkiye'nin ekonomisi için güçlü bir kaldıraç görevi görüyor. Bu konuya değinen Burak Hoşgören; "Sektörün 2023 yılı ihracat tutarı, 30 milyar dolar düzeyinde gerçekleşti. Ağır

Ticari Araçlar Derneği olarak ithal edilen ve Türkiye'de üretilen pek çok ticari araç üreticisini aynı çatı altında buluşturuyoruz. Bu markaların hepsi de Türkiye'de birçok farklı sektörün yükünü taşıyor, yerel üretime ve istihdama destek oluyor. Öte yandan araç kullanıcılarımız da ülke üretimi ve ihracatına katkı sağladığı için sektörümüz, stratejik bir öneme sahip bulunuyor" şeklinde açıkladı. Sektörümüz, stratejisini uluslararası standartlara uyum sağlamak ve sürdürülebilirlik ilkelerini benimsemek üzerine belirliyor

Burak Hoşgören; "Sürdürülebilirlik, her açıdan sektörümüz için bir zorunluluk. Avrupa Birliği ve tüm dünyadaki sürdürülebilir politikaları uygulamak durumundayız. İklim krizinin yarattığı zorlukları ele almak adına dünya, karbon nötr olma hedefine kararlılıkla ilerliyor. Bunun paralelinde, teknolojideki gelişmeler de mobilitayı radikal bir biçimde dönüştürüyor. Bu da yenilik, verimlilik ve güvenlik açısından bizlere benzersiz fırsatlar sunuyor. Sonuç olarak lojistik ve taşımacılık tarihinde son derece önemli bir dönüşüm dalgası yaşıyoruz. Elektrikli ve otonom araçlar gibi gelişen teknolojiler, sürdürülebilir uygulamalara duyulan acil ihtiyaçla birleşerek iş yapış tarzımızı yeniden şekillendiriyor. Akıllı lojistik çağında bağlanabilirlik, kilit önemde. Gelişmiş telematik, yapay zekâ ve veri analitiğinin entegrasyonu treyler ve ağır ticari araçların tasarlanma, üretilme ve işletilme şekillerinde devrim yaratıyor. Stratejik konumu, kalifiye iş gücü ve canlı girişimci ruhuyla Türkiye, bu devrimde iyi bir konuma sahip. Türkiye sadece bu teknolojileri benimsemekle kalmayıp aynı zamanda sektör liderleri, yeni girişimler ve araştırma kurumları arasındaki iş birliğini teşvik ederek bir inovasyon merkezi haline gelme potansiyeline sahip" diye belirtti.

TAİD bünyesinde; ağır ticari araç üreticilerinden Ford-Otosan, Iveco, MAN, Mercedes-Benz, Otokar, Renault Trucks, Scania, Volvo Trucks, Anadolu Isuzu'nun yanı sıra treyler, üst yapı ve yan sanayi markaları Koluman, Krone, Schmitz, Tırsan da yer alıyor.

Kässbohrer Treyler Yönetim Kurulu Üyesi İffet Türken, TAİD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı görevini üstlenirken yönetim kurulu üyeleri olarak Mercedes-Benz Türk Kamyon Pazarlama ve Satış Direktörü Alper

Kurt, Renault Trucks Türkiye Marka İletişim Direktörü Z. Şebnem Uygurtürk, Otokar Ticari Araçlar Yurtiçi Pazarlama ve Satış

Direktörü Murat Tokatlı, Krone Treyler Genel Müdürü Semih Pala, Schmitz Cargobull Genel Müdürü Kerem Taş dernekte görev alıyor.



Hayatınızın En İyi Anları İçin

**YENİ NESİL ARAÇLARIMIZLA
HİZMETİNİZDEYİZ**

WE ARE AT YOUR SERVICE
WITH OUR NEW GENERATION VEHICLES

**VIP
TRANSPORT**

VIP TRANSPORT

**TURİZM
TAŞIMACILIĞI**

TOURISM TRANSPORT

**KURUMSAL
TAŞIMACILIK**

CORPORATE TRANSPORT

**KONGRE
TAŞIMACILIĞI**

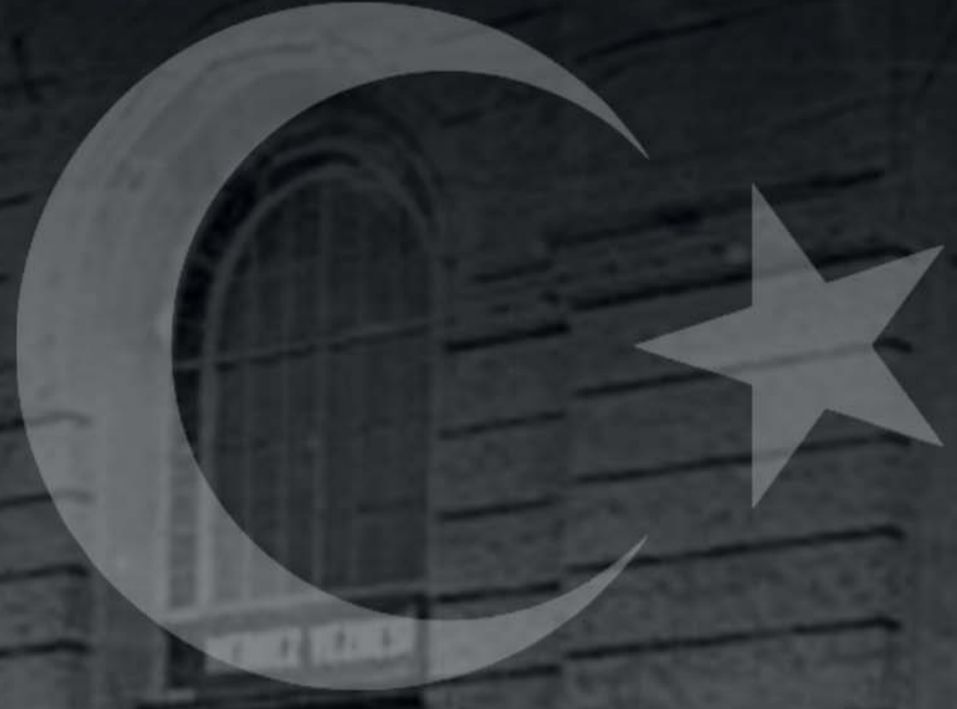
CONGRESS TRANSPORT



 @turkkanturizm

 @TurkkanTurizm

www.turkkanturizm.com



23

NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



Yalçın ŞAHİN
Yönetim Kurulu Başkanı



GELECEĞİMİZİ TAŞIMAKTAN GURUR DUYUYORUZ.

Her gün okullarına ulaştırmaktan gurur duyduğumuz, geleceğimizin teminatı tüm çocuklarımızın 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.





Nisan

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun

SONAT
MOTORLU ARAÇLAR



Ali Osman
Ulusoy



Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

"Bugünün gençleri
yarının büyükleridir."

K. Atatürk

Çocuklarımızın önünde uzun bir yol var.

Bu yolun hep geleceğe ışık tutmasını dileriz.

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!



0850 811 59 59 / www.kaleseyahat.com.tr

23 Nisan

*Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız
kutlu olsun*



www.ozelturizm.com
Büyükdere Cad. Andaç Apt. No:45 K:3
D:24 Mecidiyeköy - Şişli/İstanbul



Umut dolu yarınlar için çalışmaya devam edeceğiz.

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun!

ŞEREF OTO
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI
Kızılırmak Mahallesi Mevlana Bulvarı
No:146/A Çankaya/ANKARA
T: 0312 284 81 81
temsa.com.tr



23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun



Türkiye Distribütörü



MY COMFORT
ÇINARALP TAŞIT KOLTUK SİSTEMLERİ

ADRES

Veysel Karani
6. Ege Sk. No:27, 16090
Osmangazi / Bursa



İritibat Telefon
0532 640 40 16



Çocuklarımıza aydınlık bir gelecek bırakan
Ulu Önderimiz Mustafa Kemal Atatürk'ü saygıyla
ve sevgiyle anıyoruz.

**23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız kutlu olsun.**

dP | PİLAVCI

TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

İstasyon Mah. Güney Yanyol Cad.

No:150, Gebze/Kocaeli

0850 302 00 18



TEMSA



FUSO



23

NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK
ve
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun

ninova
BUS TV

23 Nisan

Ulusal Egemenlik
ve
Çocuk Bayramımız

Kutlu Olsun



Albaşlar



Geleceğimizin teminatı çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Koluman Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi

İstanbul: Fatih Mah.Yakacık Caddesi No:33 Sancaktepe, İstanbul Telefon:0216 311 80 50 Fax:0216 311 82 29

Ankara: Ehlîbeyt Mahallesi, Mevlana Bulvarı, No:199/A Cankaya, Ankara Tel:0312 583 73 00 Fax:0312 473 70 41

Gaziantep: Nesimi Mahallesi Gaziantep Caddesi No:70 Şehitkamil, Gaziantep Şube Telefon:0342 211 25 00 Fax: 0342 437 84 00

Mersin: Mersin-Tarsus Karayolu Üzeri Bağcılar Beldesi, Huzurkent, Mersin Telefon:0324 646 21 14 Fax:0324 646 29 13



23 NİSAN
ULUSAL EGEMENLİK
ve
ÇOCUK BAYRAMI
KUTLU OLSUN



23
NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun





Geleceğimizin teminatı çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramını kutlarız.

Mercedes-Benz
The standard for buses.



Heska Motorlu Araçlar Tic. ve San. A.Ş. Mercedes-Benz Türk A.Ş. Bayi
Ortaköy Mh.19 Mayıs Bulvarı No:20 Kayaş Mamak/Ankara
Tel: 0 312 486 00 73 - 0 542 616 36 18

23 NİSAN

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



 **MINI TUR**
www.miniturizm.com

23

NİSAN

Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı

Küttü Olsun



DENİZTUR
TURİZM, ÖĞRENCİ VE PERSONEL TAŞIMACILIĞI

23 NİSAN

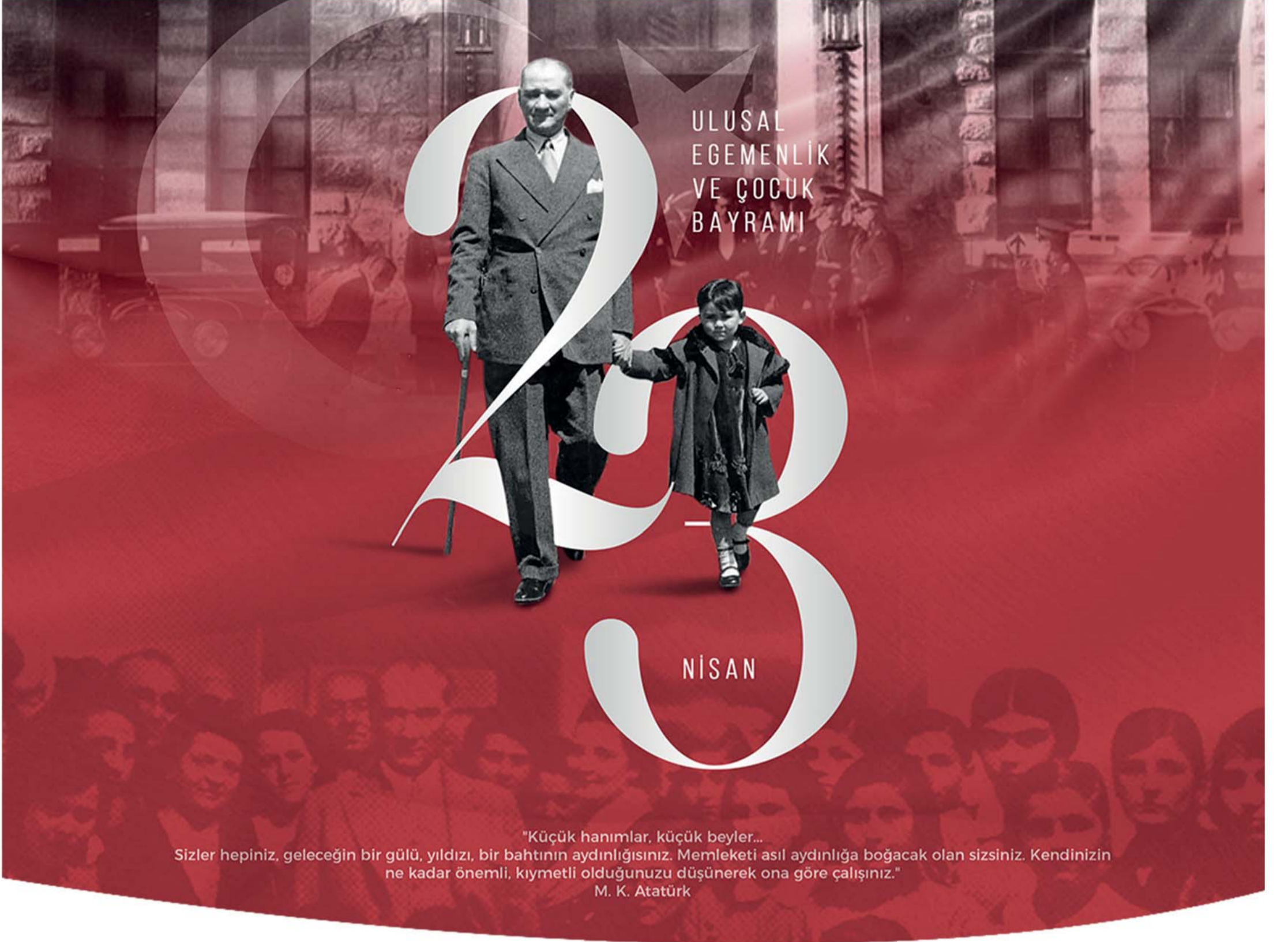
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı

Küttü Olsun



YILDIZHAN

www.yildizhanturizm.com



RMS
ARAÇ TEKNOLOJİLERİ

23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramımız Kutlu Olsun



ÇAVUŞOĞLU
TEMSA & FUSO YETKİLİ SATICISI

Doğu Mah. E-5 Yanyolu üzeri
34890 Pendik/İstanbul
0216 354 14 18



23 Nisan

Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı

Kutlu Olsun



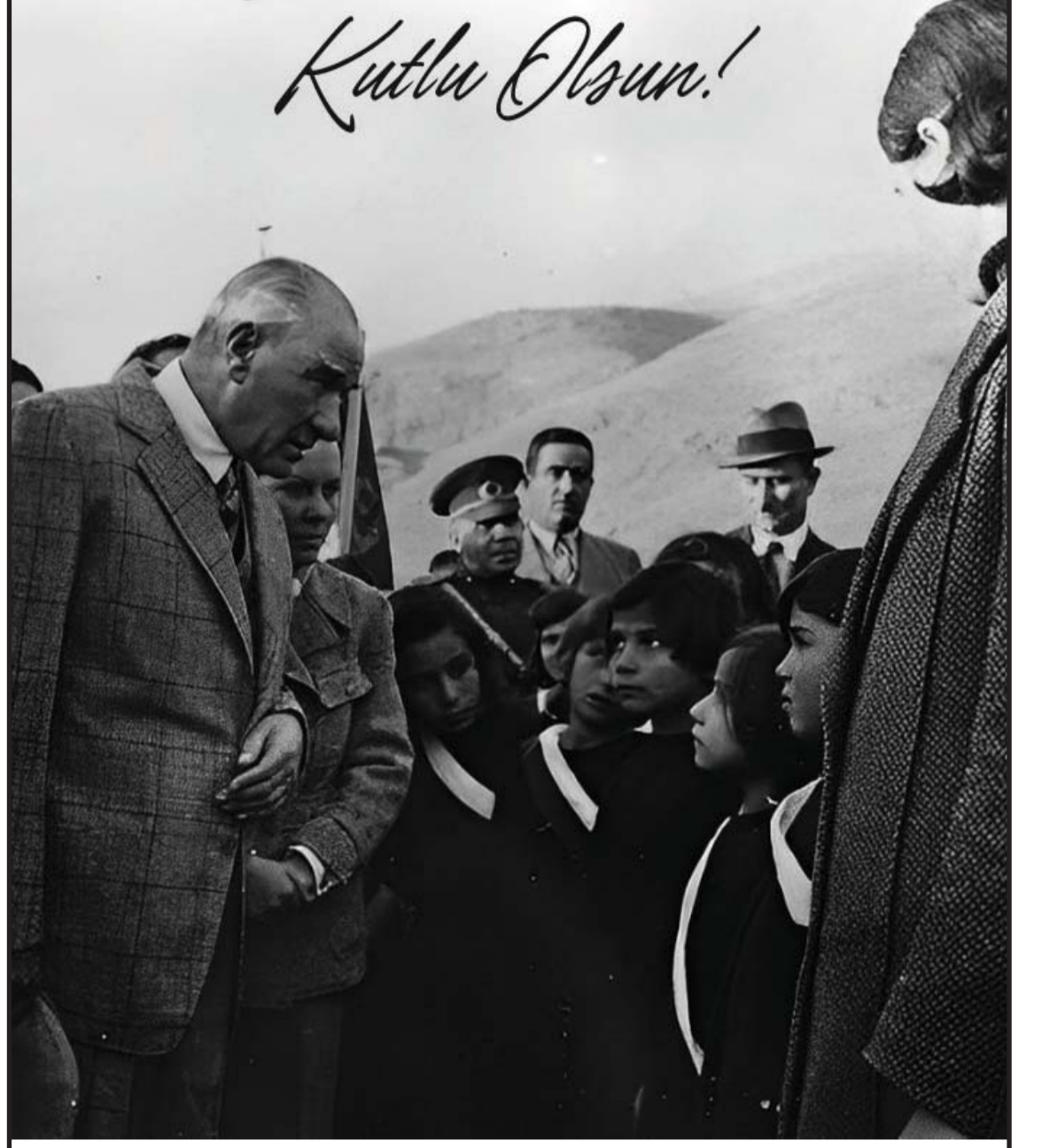
TÜRKKAN
TURİZM ve TAŞIMACILIK

[f](#) [t](#) [i](#) [y](#) [i](#) [n](#) [t](#)urkkanturizm
www.turkkanturizm.com

23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun!



www.sec.com.tr 444 44 27

Çocukların, gülüşleri ile dünyayı güzelleştirdiği,
daha mutlu yarınlar dileğiyle.

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun.



ORKA GRUP

GELECEK SİZE EMANET

Yarınlarımızı aydınlık kılacak çocuklarımızın
23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı kutlu olsun



YILDIRIM
ELEKTRONİK

ŞİRKET TELEFONU: 0541 940 75 67
ERSİN ULUÇ: 0532 430 71 85
Altıntepsi Mah. Yahya Kemal Cad. No: 1/B 133
Büyük İstanbul Otogarı Bayrampaşa / İstanbul
otobus.ersinaluc@gmail.com

SIMROLL
YETKİLİ SERVİSİ

Aker
OTOBÜS İŞLETMESİ A.Ş.

23 Nisan
Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı
KUTLU OLSUN



derya tur
ULUSLARARASI OTOBÜS İŞLETMESİ ANONİM ŞİRKETİ



KHO
KAYAHAN OTOCAM

Pırl pırl gülüşleriyle kalpleri ısıtan, tüm çocuklarımızın
**23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı kutlu olsun**



Makro AJANS
ARAÇ KUŞAK TASARIMI VE DİJİTAL BASKI HİZMETLERİ

NİCE NESİLLERİN GELECEĞE
OLAN UMUDUDUR
23 NİSAN

23 Nisan Ulusal Egemenlik ve
Çocuk Bayramı'mız kutlu olsun!



METİN TURİZM

23 Nisan



ULUSAL EGEMENLİK VE
ÇOCUK BAYRAMI

Kutlu Olsun...



obilet

biletall